

Svar til høring om forbud mot konkurranseskadelige forskjeller i innkjøpsbetingelser

Vi er en liten etablert dagligvareaktør med ambisjoner om å vokse i det norske markedet. En av de største utfordringene for å kunne etablere flere butikker er innkjøpsbetingelsene hos våre leverandører/grossister. Vi erfarer, på en rekke produkter, at vår innpris er tilnærmet lik eller høyere enn prisen på tilsvarende produkt i kjedebutikkene. Når vi stiller spørsmål til leverandører/grossister vedr våre priser, sett i lys av pris i kjedebutikken, er forklaringen at vi er en liten aktør med lav rabatt på grunn av små bestillinger. En annen utfordring er at enkelte leverandører ikke gjør det mulig å bestille mindre kvantum (noen få d-pakk). Dette bidrar til å favorisere de store grossistene. Vi har en forståelse for at en liten aktør må betale litt mer ved små bestillinger, på grunn av ekstra håndtering, men det burde ikke være mulig å avslå bestillinger. I Norge er det få leverandører/grossister, et avslag på kjøp, kan få alvorlige følger for forretningsdriften.

Situasjonen beskrevet over, har ført til at enkelte varer må kjøpes i en kjedebutikk for at vi i det heletatt skal kunne ha disse i butikken og til en «fornuftig» pris. Om innkjøpsbetingelsene var tilnærmet lik mellom store og små aktører, vil et vesentlig etableringshinder for nye aktører i dagligvaresegmentet være borte. Det er også sannsynlig at prisen til sluttkunden vil gått ned på grunn av bedre konkurranse på butikkledet.

Eier av dagligvarebutikk med vekstambisjoner