

Innspill Hydrogenstrategi

Vi viser til innspillsmøte 11.02.2019 der Norwegian Energy Partners (NORWEP) ble gitt anledning til skriftlig å levere inn våre innspill til hydrogenstrategi.

Mye bra ble sagt under innspillsmøtet. Vi ønsker derfor å være kort og vektlegge mest det vi antar ikke blir berørt av andre.

Dette er ikke første gang man har store forhåpninger til at hydrogen kan spille en viktig rolle i en klimasetting og for en næringslivssatsing. Vi tror imidlertid at det er flere momenter som taler for at man kan lykkes denne gangen. Det er lett å være enig i at hydrogen kan spille en viktig rolle i klimasammenheng og ikke minst som en enabler for mer fornybart variabel elektrisitet.

Det at man lager en samlet strategi for Norge er et viktig steg. Derfor er det viktig at man lager klare målsettinger for hva man ønsker å oppnå. Fra NORWEP's ståsted er det viktig at man har med seg næringsutvikling som en viktig del slik at man klarer å lage en bærekraftig løsning over tid. Å utvikle et kommersielt marked som ikke er avhengig av støtteordninger på sikt vil være det viktigste elementet for å sørge for at dette blir en levedyktig løsning uavhengig av politiske føringer eller støtte regimer. I denne sammenhengen er det viktig at man ved siden av å utvikle et nasjonalt marked også ser på det internasjonale. Samarbeid på tvers av landegrenser for sammen å skape et stort marked bør være viktig. Her bør Norge innlede samarbeid med både produsentland som f.eks. Australia og konsumentmarkeder som Japan.

Verden vil trenge mer energi fremover, olje og gass vil derfor fremdeles spille en rolle i lang tid fremover. Over tid er det svært sannsynlig skjerpede miljøkrav globalt. Norge sitter på store gassreserver og er å anse som en sikker leverandør. Det bør være en målsetting å sikre verdien av disse verdien også i en verden der miljøkravene er skjerpet betydelig. Reformert hydrogen med deponering av CO₂ bør være en viktig målsetting for Norge og en god måte å sikre verdien av gassreservene og bidra til energi samtidig som man tar hensyn til miljøet. I tillegg så vil investeringene gjort i gas infrastruktur kunne brukes i et fremtidig Hydrogen scenario samt bidra til en raskere introduksjon og kostnadseffektiv måte å bygge opp til økt bruk av Hydrogen. Dette vil også ivareta fremtidige verdier av de store investeringer som er gjort.

Teknologiutvikling vil være viktig, både utvikling av ny teknologi men vel så viktig å få ned kostnadene. Elektrolyse er en teknologi som har vært brukt i mange år, men som står for en liten andel av verdens hydrogenbehov. Her bør en viktig målsetting være å utvikle markedet til et nivå der storskala og industrialisering av produksjonsutstyr bringer kostnaden betydelig ned. I tillegg bør man se på kraftpriser til hydrogenproduksjon der man bruker reduserte avgifter til å gjøre hydrogen ytterligere konkurransedyktig for å sikre overgang til større bruk av hydrogen, det være seg innenfor transportsektoren, industri eller til å øke energiinnholdet i gass-strømmen til Europa.

Når det gjelder transport vil det være naturlig å starte med tungtransport der man kjører langt og tungt. I tillegg bør personelltransport innenfor faste ruter være et satsingsområde. Slik kan man få til en gradvis og kontrollert utbygging av fyllestasjoner slik at man sikrer driften av stasjoner. Dermed unngår man situasjoner som i dag der man må legge ned stasjoner fordi det ikke er trafikkgrunnlag for å opprettholde dem. Gjennom en slik modell kan man bidra til at kostnadsbildet går ned og at dette gir grunnlag for kommersielle løsninger andre steder i verden, der man ikke nødvendigvis har den samme "verktøykassen» for å stimulere til introduksjon av nyere teknologi. Det er viktig at man gjør dette i en internasjonal sammenheng slik at det er et marked utenfor Norge for å sikre ytterligere skalerings-effekt og industrialisering som bringer kostnaden ytterligere ned på sikt. Norge bør gjennom sin industripolitikk og bruk av virkemidler sikre at denne industrien stimuleres til å utvikle seg og etablere seg i Norge med tanke på eksport.

Innenfor reformeringsteknologi (som står for størstedelen av hydrogenleveransen i verden i dag) er det behov for ytterligere teknologiutvikling. Både gjennom forskning, utvikling og gjennom demonstrasjonsanlegg, der man kan få verifisert at man kan fremstille hydrogen til en konkurransedyktig pris med CO₂ fjerning. Dette ville være svært viktig i klimasammenheng og ikke minst i forhold til norsk verdiskapning ved å kunne opprettholde verdien av gassreserver i et fremtidsbilde der klimatiltakene blir enda hardere (et såkalt null-utslipps samfunn). Dersom man i tillegg får utviklet en industri i Norge som danner grunnlaget for senere eksport ville dette være av stor betydning for Norge som nasjon.

Norge har tidligere vist seg å svært dyktig på å tilpasse virkemidler til ønsket målsetting, enten det har vært innenfor skipsfart eller olje og gass industrien. Historisk har Norge hatt et vel så stort antall virkemidler som resten av verden som følge av skattesystemet. Vi har også hatt tradisjon om samarbeid mellom alle norske aktører eller trekant-samarbeidet slik at vi løfter i samlet flokk.

Vi mener derfor at det er viktig at vi enes om en fokusert strategi for hva vi vil og hvordan vi vil utvikle Norge, samt at dette går hånd i hånd med å utvikle et marked. Gjennom fokusert forskning, utvikling og incentivordninger bør det være mulig å utvikle en levedyktig norsk industri. Internasjonalt samarbeid der virkemiddelapparatet er involvert bør kunne bidra til å utvikle et internasjonalt marked basert på at Norge har utviklet en industri, bidratt til konkurransedyktige kostnader og demonstrasjon av kommersielle løsninger for markedet. Norge bør derfor ha gode muligheter til å skaffe seg en posisjon innenfor et viktig område i fremtiden som både bidrar til verdiskapning og fremtidsrettede løsninger for klimaet samt opprettholder verdien også for våre gassreserver.

Vi i Norwegian Energy Partners ønsker å bidra til at en etablering av strategien tas ut i en internasjonal sammenheng slik at det danner grunnlag for en viktig industrinæring i Norge.

Mvh
Norwegian Energy Partners
Sjur E. Bratland