



Rørosmeieriet as
– i takt med naturen

Rørosmeieriet as
Sollihagan 2 7374 Røros
Tlf: 72 41 35 00 Fax: 72 41 35 01
Bank: 4280.05.25456
Org.nr: 983 973 736
E-mail: post@rorosmeieriet.no
www.rorosmeieriet.no

Landbruks- og matdepartementet

postmottak@lmd.dep.no

Nils-Oyvind.Bergset@lmd.dep.no

Vår dato: 18.3.2013

Vår ref.: Trond Vilhelm Lund

Deres dato: 1.2.2013

Deres ref.: 12/356

Høringsuttalelse – forslag til justeringer i prisutjevningsordningen for melk.

Vi viser til høringsbrev av 1. februar 2013 med høringsnotat av 29. januar og utkast til endringsforskrift.

Vi viser også til NHO Mat og Drikkes høringsuttalelse, som vi i det vesentlige støtter.

Rørosmeieriet vil her konsentrere seg om den spesielle situasjon vi er i som en aktør som har gått inn i markedet for flytende meieriprodukter etter at gjeldende ordninger ble etablert.

Rørosmeieriet var ikke produsent av konsummelk for 5 år siden. Vi startet i oktober 2010 med leieproduksjon til COOP. I oktober 2012 startet vi så med egen Røros Mjøl. k.

Distribusjonstilskudd

SLF foreslår i evalueringen å vurdere å utvide virkeområdet for distribusjonstilskudd til å gjelde for alle meieriselskaper som produserer flytende melkeprodukter for å sikre likebehandling av aktørene.

Departementet skriver om dette i sitt høringsnotat:

SLF argumenterer med at likebehandling tilsier at tilskuddet åpnes slik at for eksempel Rørosmeieriet også kan motta dette. Evalueringens henviser til at Rørosmeieriet har høyere distribusjonskostnader enn Tine og Q-meieriene. Departementet mener dette har sammenheng med at Rørosmeieriet produserer et betydelig mindre volum enn Q-meieriene og Tines og ikke isolert kan brukes som et argument for å motta særskilt distribusjonstilskudd.

*LFD ble i sin helhet formelt avviklet i 2007 og distribusjonsvirksomheten er nå en integrert del av Tine SA. Tines distribusjon er **åpen for andre aktører**, og de distribuerer per i dag for 90 små og store produsenter. (Vår utheving)*

Rørosmeieriet er forbauset over at vår størrelse skal brukes mot oss i argumentasjonen mot at vi skal få tilnærmet like konkurransevilkår med våre konkurrenter. Det synes som om man her sier at en bedrift i dette markedet må etablere seg som stor og sterk aktør fra dag én for å få tilgang til samme type tilskudd som større konkurrenter får.

Dernest argumenteres det med at Tines distribusjon er åpne for andre aktører.

Faktum er imidlertid at Tine en tid har vurdert muligheten for fortsatt å distribuere for Rørosmeieriet. De har ikke klart å finne en modell som står seg mot konkurranseloven, i det Tine ble innkjøper og selger av meierivarer for Rørosmeieriet. Tines advokater har nå avklart at Tine, som dominerende melkeaktør, ikke kan fortsette som grossist for Rørosmeieriet. Tines distribusjon er dermed ikke åpen for alle andre aktører. Melkeaktører må finne annen distribusjon enn via Tine.

Følgelig er dagens avtale med mellom Rørosmeieriet og Tine Distribusjon nå sagt opp. Man har muntlig skissert en løsning der Tine utelukkende kjører en forhåndsbestilt, kundemerket vare. Dette vil naturlig nok dramatisk øke kostnadene.

Rørosmeieriet opplever derfor ikke at Tines distribusjon er åpen for andre meieriaktører.

Fløte og smør

Markedsordningen er basert på en situasjon hvor det alltid var fløteoverskudd i tradisjonell meieridrift. Slik ordningen er nå, vil all etablering med hovedvekt på fete meieriprodukter, nærmest fremstå som "risikosport". Aktører er ikke sikret tilførsel av fløte, og kan heller ikke være sikker på å få levert skummet melk.

Av hensyn til markedets behov for fett, bør det vurderes tiltak for avsetning av skummet melk.

Slik ordningen er nå, har Rørosmeieriet en situasjon der man ser det problematisk å ta i mot melk for produksjon av økologisk smør og rømme, fordi markedsregulator ikke er pliktig mottaker av de magre produktene.

Vennlig hilsen

Rørosmeieriet AS

Trond Vilhelm Lund

Meieribestyrer