



DET KONGELIGE
FISKERIDEPARTEMENT

St.meld. nr. 08

(2001 - 2002)

Om gjennomføring av råfiskloven og fiskeeksportloven i 1999 og 2000

*Tilråding fra Fiskeridepartementet av 21.
desember 2001,
godkjent i statsråd samme dag.
(Regjeringen Bondevik II)*

1 Innledning

1.1 Hovedinnholdet i meldingen

Fiskeridepartementet legger med dette frem melding om gjennomføring av lov av 14. desember 1951 nr 3 om omsetning av råfisk (råfiskloven) og lov av 27. april 1990 nr 9 om regulering av eksporten av fisk og fiskevarer (fiskeeksportloven), samt relevante temaer knyttet til forvaltning av denne lovgivning. Meldingen omfatter perioden 1999 og 2000. Enkelte saker fra 2001 er også inntatt.

Forrige gang dette skjedde var ved St.meld. nr. 23 (1999–2000) Om gjennomføring av råfiskloven og fiskeeksportloven i 1997 og 1998.

Utformingen av meldingen er gjort på tilsvarende måte som nevnte melding. Salgslagenes virksomhet kommer til uttrykk gjennom vedleggene hvor styrets beretninger er inntatt. Videre gis det en redegjørelse for gjennomføringen av eksporten. Utdrag av årsmeldingene for Eksportutvalget for fisk er inntatt som vedlegg 1.

Tabell 1.1: Fangstmengde i rund vekt og fangstverdi i 1999 og 2000 fordelt på salgslag i tonn og 1000 kr (norske fartøyer).

Salgslag	1999tonn	19991.000 kr	2000tonn	20001.000 kr
Skagerakfisk	13.652	204.691	10.888	159.512
Rogaland Fiskesalgslag	13.120	169.626	14.954	171.468
Vest-Norges Fiskesalslag	32.923	318559	27.002	257.157
Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag	178.785	1.899.877	157.747	1.826.470
Norges Råfisklag	462.681	4.515.807	407.090	4.047.115
Norges Sildesalgslag	1.925.337	2.813.615	2.083.947	3.239.375
Fangst registrert på annen måte *)	3.481	25.336	1.192	4.039
Totalt	2.629.980	9.947.521	2.702.820	9.735.136

*) «Fangst registrert på annen måte», refererer til fangst av fisk som ikke er omsatt gjennom salgslagenes av følgende årsaker: Arten er ikke underlagt salgslagenes omsetningsrett. Arten er underlagt salgslagenes omsetningsrett, men fangsten kan ikke gjøres opp av salgslaget på grunn av regnskaps- og garantimessige forhold. Fangsten ligger på lager uten at omsetning har funnet sted på tidspunktet for endelig statistikkproduksjon (verdien er estimert). Fangsten er omsatt ulovlig og er blitt oppdaget ved kontrollinspeksjoner eller ved informasjon fra myndighetene i andre land.

Kilde: Fiskeridirektoratet

1.2 Status i lovverket

Den økte oppmerksomheten rettet mot fiskejuks har blant annet medført endringer i omsetningsregelverket, jf. Ot. prp. nr. 92 (2000–2001). Råfisklovens straffebestemmelse er således blitt endret slik at det i forskrifter gitt med

hjemmel i loven kan bestemmes at overtredelser kan straffes med fengsel og ikke bare bøter. Det ble også gjennomført endring som innebærer etablering av hjemmel i § 7 til å pålegge den som lander fisk i Norge uten at fisken samtidig omsettes, å utstede en landingsseddel (se nærmere omtale av landingsseddel i punkt 2.2.3 og punkt 3.3). Endringen innebærer også at salgslagenes kontrollopgaver utvides til å omfatte slike landinger.

Forskrift av 29. juni 1990 om førstehåndsomsetning av råfisk (råfiskforskriften), er endret slik at salgslagenes omsetningsrett for utenlandske landinger er presisert, se nærmere omtale under punkt 2.2.1.

2 Gjennomføring av førstehåndsomsetningen

2.1 Salgslagsstrukturen

I meldingsperioden har det ikke skjedd noen endringer i salgslagsstrukturen.

Det eksisterer i dag fem salgslag i hvitfisksektoren og ett i pelagisk sektor: Skagerakfisk, Rogaland Fiskesalgslag, Vest-Norges Fiskesalslag, Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag, Norges Råfisklag og Norges Sildesalgslag.

2.2 Aktuelle saker

2.2.1 Utenlandske direktelandinger i Norge, import, omsetning på sjøen.

Utenlandske landinger i Norge utgjorde i 2000 ca 25 % av all omsetning gjennom salgslagene målt i verdi (3,2 milliarder kr mot 12,9 milliarder kr totalt). Landingene er av stor betydning for fiskeindustriens råstoffbehov og domineres av russisk fanget fisk som landes i de nordligste fylkene.

Utenlandske landinger er underlagt salgslagenes omsetningsrett på samme måte som norske når de landes i Norge. Import faller derimot utenfor, dvs fisk som har vært landet i et annet land før den ankommer Norge. Omsetning på havet av utenlandsk fanget fisk til norsk kjøper, har de senere år økt i omfang. Den tradisjonelle avgrensning i regelverket mellom landing og import synes i mindre grad egnet til å ivareta disse tilfellene, og den rettslige status har vært gjenstand for diskusjon. Fiskeridepartementet avgjorde i 2000 to klagesaker hvor disse spørsmålene ble aktualisert.

Det ble lagt til grunn at salgslagenes omsetningsrett omfattet omsetning på sjøen mellom utenlandsk fiskefartøy og norsk kjøper, såfremt fisken i etterkant ble brakt i land i Norge. Når fangsten ble omsatt på nytt ved landing var dette å anse som annenhåndsomsetning som dermed ikke er underlagt salgslagenes omsetningsrett. Denne lovforståelsen ga omsetningsretten en usikker karakter og gir muligheter for omgåelser av regelverket. Dette vanskeliggjør salgslagenes oppgave med å organisere førstehåndsomsetningen på en god måte. Omsetningsretten har også en viktig funksjon utover omsetningshensyn idet den sikrer registrering av uttaket fra havet. Dette utgjør en vesentlig faktor i ressurskontrollen.

Situasjonen ble diskutert nærmere i et møte mellom Fiskeridepartementet og næringens organisasjoner. Som følge av møtet ble det opprettet en arbeidsgruppe med mandat å utrede hvilke problemer som kunne oppstå samt foreslå mulige løsninger.

Arbeidsgruppens konklusjoner innebar at fangster fra utenlandske fiskefartøy som er brakt i land i Norge som første land, bør være underlagt salgslagenes omsetningsrett uavhengig av om omsetning tidligere har skjedd på sjøen. Det ble imidlertid foreslått en modifikasjon i forslaget ved at utenlandsk fanget fisk som kjøpes av norske kjøperfartøy på sjøen, likevel skal være underlagt salgslagenes omsetningsrett ved denne omsetningen, uansett om

fangsten senere landes i Norge eller i utlandet. Forslaget innebar således at det er omsetning på sjøen mellom utenlandske parter, som ikke skal tillegges betydning ved landing i Norge.

Fiskeridepartementet sendte forslagene på høring. Gjennomføringen av det første forslaget innebar forslag om endring av råfiskforskriften, mens den foreslåtte modifikasjonen ble vurdert å nødvendiggjøre endring av råfiskloven.

Forslaget som gjaldt omsetning på sjøen møtte sterkt motstand i deler av næringen. Fiskeridepartementet valgte derfor i første omgang kun å gjennomføre forskriftsendringen. Dette skjedde med virkning fra 1. august 2001. Hvorvidt forslaget om å endre råfiskloven skal gjennomføres, vil bli underlagt en grundigere vurdering, jf punkt 2.2.10.

Den rettslige status er således at alle utenlandske fangster som landes i Norge, er omfattet av salgslagenes omsetningsrett. Dette gjelder uavhengig av om fangsten tidligere har vært omsatt på sjøen til norsk eller utenlandsk kjøper. Bare dersom den utenlandske fangsten har vært landet i utlandet før landing i Norge, vil omsetningsretten bortfalle. Slike tilfeller defineres som import. Råfiskloven har for øvrig hjemmel for at Kongen kan gi salgslagenes myndighet til å regulere import, men da begrenset til fersk og levende fisk. Dette har så langt ikke vært ansett aktuelt.

2.2.2 Transitt

Råfisklovens system innebærer at fangster som er landet i Norge ikke kan føres ut av landet, dersom de ikke i første hånd er omsatt gjennom eller med godkjenning av et salgslag. Det foreligger med andre ord et transittforbud. Hvorvidt fisken er tilvirket eller ikke er uten betydning. Dersom fisken ikke er landet i Norge, men er importert fra et annet land, får transittforbudet derimot ikke anvendelse.

Det relevante salgslaget kan imidlertid dispensere fra forbudet. I tråd med deres offentlige oppgave som er å organisere førstehåndsmarkedet i Norge, vil slike dispensasjoner ta utgangspunkt i vurderinger av markedssituasjonen, eventuelt også force majeure situasjoner. Bildet er imidlertid større idet også eksportmarkedene trekkes inn, særlig de nærliggende (hensynet til eksportprisene var i sin tid en viktig begrunnelse for råfiskloven).

Under EØS-forhandlingene var adgangen til transitt et spørsmål som ble diskutert uten at man den gang avklarte en konkret løsning. EU var av den oppfatning at Norge ikke kunne nekte EU-fartøy å lande fisk i Norge for videre transport over norsk landterritorium til EU.

Transittspørsmålet ble ikke endelig avklart under EØS-forhandlingene. Partene var imidlertid enige om å fortsette drøftingene. Fra norsk side var en innstilt på å innvilge EU-fartøyer rett til å transittere fisk, men mente dette burde gi visse gjenytelser. Enighet ble oppnådd i desember 1995 og transitt ble koblet med en tekst hvor EU skulle forplikte seg til å følge visse prosedyrer ved eventuelle anti-dumpingtiltak mot Norge.

Denne enigheten ble imidlertid aldri finalisert idet Sverige og senere Frankrike protesterte mot den avgiften som var innbakt i transittavtalen (2 % av fangstens verdi). Avgiften skulle dekke utgifter til ressurskontroll.

Saken har ikke vært aktuell før Danmark 22. desember 2000 klaget til Europa-Kommisjonen med påstand om at det norske transittforbudet er i strid med protokoll 9 til EØS-avtalen og innebærer en ulovlig vridning av konkurransen. Sverige leverte tilsvarende klage 23. april 2001.

Kommisjonen har foreløpig, slik det har fremkommet i møter, tiltrådt denne oppfatningen. Dette er i de samme møter imøtegått av Norge under henvisning til nevnte enighet som ikke ble formalisert.

Det ligger i EØS-avtalen en forutsetning om at partene skal finne frem til enighet om transitt. Det er i sakens anledning derfor i mai 2001 overlevert to PM til Kommisjonen. I det ene PMet foreslås det en for EU, forbedret transittløsning sammenlignet med den opprinnelige avtalen (lavere avgift). I det andre PMet foreslås det at Norge til gjengjeld får en bedre avtale på tollene på frosne pillede reker. Foreløpig avventer Kommisjonens respons på det foreslåtte. Samtidig pågår det en dialog for å finne praktiske løsninger.

2.2.3 Omsetning via fryselager (landingsedel)

Det er etablert såkalte nøytrale fryselagre, særlig i Norges Råfisklags distrikt. Betegnelsen nøytral brukes fordi anlegget ikke drives av en registrert kjøper, men fordi det kun skjer en utleie av lagerplass. Anleggskravene i henhold til kvalitetsregelverket for fisk og fiskevarer er imidlertid de samme som for registrerte kjøpere. Fartøyene lander fisken direkte ved fryselageret, men uten at det skjer en omsetning. I motsetning til ved tradisjonell omsetning av fisk, som skjer ved landing, så innebærer fryselagerordningen at tidspunktet for landing og tidspunktet for omsetning ikke lenger er det samme.

For å drive omsetnings- og ressurskontroll anvendes i dag dokumentet sluttssedel. I henhold til gjeldende regelverk skal denne underskrives i det fangsten blir omsatt, og fisker og kjøper skal signere samtidig. Ettersom fryselagerordningen innebærer at det kan gå lang tid mellom tidspunktet når fisken fanges og når registreringen av uttaket skjer gjennom omsetningskontrollen, er det behov for å etablere et system som sikrer at myndighetene i enda større grad er oppdatert i overvåkingen av ressursuttaket, for å kunne føre effektiv kontroll med de regulerte fiskeriene. Dette er i dag langt på vei ivaretatt ved at lagene på eget initiativ har innført et system med landingssedler. Problemet med lange tidsrom mellom uttak og registrering eksisterer forøvring også i andre tilfeller. Det har i en tid pågått et arbeid i fiskeriforvaltningen for å få regulert dette på en egnet måte gjennom revisjon av eksisterende regelverk. De nødvendige lovhjemler er etablert og forslag til innføring av landingssedel er under utarbeidelse. Et slikt system vil gi forvaltningen mulighet til å følge ressursuttaket tettere i det fangster som ikke selges umiddelbart likevel innrapporteres. Samtidig vil kontrollen i større grad ivaretas gjennom hele omsetningsprosessen.

2.2.4 Regulering og dirigering

2.2.4.1 Regulering

Når hensynet til avtaket krever det, eller for å oppnå en hensiktsmessig utnyttelse av fangstene, kan salgslagene innføre midlertidige forbud mot fangst eller påby innskrenkninger i fisket. Bruken av slike reguleringer varierer mel-

lom salgslagene avhengig av hvilke fiskerier lagene har ansvar for. Således vil det i noen fiskerier erfaringsmessig være perioder hvor presset på avtaket blir så stort at reguleringer er nødvendig. Gjennom planlegging basert på tidligere års erfaringer sammenholdt med eventuelle avvikende forventninger for angjeldende sesong, kan salgslagene i ganske stor utstrekning forberede reguleringene i forkant for denne type fiskerier. I meldingsperioden er det ikke anvendt reguleringer utover det som er normalt.

2.2.4.2 *Dirigering*

Salgslagene kan på nærmere vilkår dirigere fangster til bestemte kjøpere og til bestemt anvendelse. Dette virkemidlet har i meldingsperioden kun vært anvendt av Norges Råfisklag. Laget har på samme måte som foregående år benyttet virkemidlet i forbindelse med seinotfisket.

2.2.5 **Kjøperregistrering**

Lov om registrering som kjøper i første hånd av råfisk m.v. og forskrift om registrering som kjøper i første hånd av råfisk m.v., trådte i kraft 1. januar 1998. Loven oppstiller forbud mot å kjøpe råfisk som er omfattet av råfiskloven, uten å være registrert i Fiskeridirektoratets register over førstehåndskjøpere. Ordningen innebærer at alle som oppfyller de nærmere fastsatte objektive vilkår og som søker om det, har rett til å bli registrert. Det er registrert i overkant av 550 kjøpere i registeret.

Etter hvert som kjøperregistreringsordningen har blitt praktisert, har det blitt avdekket et behov for klarere regler for håndtering av kjøperregistreringene. Herunder også regler for innvilgelse av ulike typer dispensasjoner for de tilfellene vilkårene for kjøperregistrering ikke er tilstede. I påvente av nytt regelverk er det enkelte kjøpere som er registrert i kjøperregisteret på overgangsordning. Dette gjelder kjøpere som var godkjente av salgslagene (salgslagene hadde ansvaret for kjøperregistreringen frem til den nye ordningen trådte i kraft 1. januar 1998). I tillegg antas det at en økning av kjøpere av villfisk til oppdrett vil kunne kreve tilpasninger i regelverket (jf pkt 2.2.10). Endringer er nødvendige både for å legge til rette for næringsutvikling på dette området, samtidig som ressurskontrollen må ivaretas i tilstrekkelig grad.

2.2.6 **Medlemskapsordningen**

I meldingsperioden har debatten om medlemskapsordningen i Norges Råfisklag blitt videreført. Debatten ble i sin tid utløst av at Norges Kystfiskarlag ønsket å bli representert i Norges Råfisklags styrende organer. Råfisklaget har praktisert en ordning der det kun har vært adgang til indirekte medlemskap i Norges Råfisklag. Dette har skjedd gjennom medlemskap i ett av fylkesfiskarlagene til Norges Fiskarlag, Fiskebåtredernes Forbund eller Norsk Sjømannsforbund. Norges Råfisklag vedtok i 1999 en vedtektsendring som åpner for direkte medlemskap ved siden av ordningen med indirekte medlemskap. Ordningen gir direkte medlemmene adgang til å velge egne representanter til representantskapet, men gir ikke mulighet for representasjon i styret. Fiskeridepartementet godkjente vedtektsordningen under forutsetning av at Norges Råfisklag i løpet av år 2000 vedtar en ordning som legger

til rette for direkte medlemskap med en forholdsmessig lik representasjon mellom direkte og indirekte medlemmer i representantskapet, styret og øvrige organer.

Representantskapsmøtet 2000 vedtok endringer i vedtektene som senere ble oversendt Fiskeridepartementet til godkjenning i henhold til lovbestemt prosedyre (jf råfiskloven §§ 2 og 3). Departementet besluttet etter en helhetsvurdering å godkjenne vedtektsendringen til tross for at endringen slik den forelå ikke fullt ut kan sies å gi en forholdsmessig lik representasjon mellom direkte og indirekte medlemmer. Dette fordi direkte medlemmer maksimalt kan gis 4 representanter i representantskapet og ett styremedlem som representerer denne gruppen. Departementet anser imidlertid vedtektsendringen som et skritt i riktig retning og forutsetter at det utvalget Norges Råfisklag har nedsatt for å gå igjennom representasjon i salgslagets styrende organer, vil se på en videreutvikling og ytterligere forbedring av dagens bestemmelser om representasjon, slik at Norges Råfisklag i størst mulig grad organiserer sitt virke gjennom en likebehandling av medlemmene. Det skal også bemerkes at Norges Råfisklag per i dag bare har et fåtall direkte medlemmer. Spørsmålet om representasjon vil således ikke komme på spissen i umiddelbar fremtid.

2.2.7 Utvidet omsetningsrett

Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd har på vegne av salgslagene anmodet Fiskeridepartementet om å endre råfiskforskriften slik at salgslagenes omsetningsenerett også omfatter fiskeslag som orange roughy, rød beryx, havabbor, stripet havabbor og vrakfisk, samt leppefisk.

Fiskeridepartementet vil vurdere å sende et forslag om utvidet omsetningsrett på høring. Hvilke fiskeslag det kan være aktuelt å utvide salgslagenes omsetningsrett til å omfatte, vil bli endelig bestemt etter en gjennomgang av behovet for endring sett i sammenheng med Norges internasjonale forpliktelser i forhold til en registrert omsetning av bestemte arter, samt råfisklovens egnethet for en slik utvidelse.

2.2.8 Kaisalg

Det følger av råfiskforskriften at det er forbudt å omsette angitte arter fisk dersom « *råfisken ikke i første hånd er omsatt gjennom eller med godkjenning av* » salgslaget (jf § 1). Forskriften åpner imidlertid også for at det enkelte salgslag innen for sitt distrikt og innenfor sitt virkeområde kan dispensere fra blant annet omsetningsforbudet (jf § 4). Skagerakfisk praktiserer en ordning som innebærer at dispensasjoner gis fra slagslagets ordinære omsetningsregler. En slik dispensasjon medfører at fiskeren kan gå direkte til en nærmere angitt kai og selge fisken til forbruker.

I 1999 mottok Fiskeridepartementet en henvendelse fra Indre Oslofjord Fiskerlag. Bakgrunnen for henvendelsen var at fiskerlaget mente Skagerakfisk gikk ut over sine fullmakter etter råfiskloven gjennom de vilkår som ble stillet til dispensasjonene. Dispensasjonshaverne kunne ikke fiske i en nærmere angitt sone i Oslofjorden. Indre Oslofjord Fiskerlag ønsket sonen fjernet fra vilkårene. Bakgrunnen var at fisket innerst i fjorden i perioder er så dårlig at fiskerne har behov for å fangste lenger ut i fjorden for å få lønnsomhet i driften. Skagerakfisk sitt styre vedtok 11. mai 1999 å innføre en prøveordning

for å imøtekomme fiskernes behov. Ordningen innebar at tre dispensasjonshavere per uke fikk tillatelse til å tråle utenfor den nevnte sonen. Styrevedtaket var den utløsende årsaken til at Indre Oslofjord Fiskerlag henvendte seg til Fiskeridepartementet i 1999.

Fiskeridepartementet anså ikke styrevedtaket som et enkeltvedtak som gir klageadgang etter forvaltningsloven, men valgte likevel å gi en rettslig vurdering av forholdet. Etter departementets syn innebar de fastsatte vilkårene for dispensasjon fra omsetningsforbudet i realiteten en regulering av fisket. Dette fordi dispensasjonshaverne ikke kunne fiske i et nærmere angitt område i Oslofjorden. Slik regulering er en oppgave som tilligger Fiskerimyndighetene etter annen lovgivning. Skagerakfisk ble derfor anmodet om å finne frem til en løsning i saken.

I første rekke besluttet Skagerakfisk ikke å innvilge dispensasjoner for 2001. Bakgrunnen var at salgslaget mente ikke å kunne ha ansvar for kaisalgordningen uten de nevnte vilkår. Etter en nærmere dialog med Fiskeridepartementet, ble det imidlertid besluttet å forlenge dispensasjonene for 2000 frem til 1. mars 2001. I forlengelsesperioden skulle nye vilkår for dispensasjonene utarbeides. Fiskeridepartementet inntok i prosessen en meglingsrolle mellom partene og innkalte til et møte i departementet 12. februar 2001. Møtet resulterte blant annet i at Skagerakfisk besluttet å foreta en organisasjonsmessig behandling av dispensasjonsvilkårene. Som en følge av dette, ble dispensasjonene ytterligere forlenget frem til 1. juli 2001, på noe endrede, midlertidige vilkår.

Skagerakfisk har nå utarbeidet nye retningslinjer for salg av egen fangst til forbruker. Departementet konstaterer at de vilkårene som i utgangspunktet ble vurdert å gå ut over de fullmakter salgslaget har etter råfiskloven, ikke lenger gjelder.

Indre Oslofjord Fiskerlag har påklaget både de midlertidige vilkårene som Skagerakfisk hadde frem til 1. juli 2001 og de nye vilkårene som nå foreligger. I tillegg har laget fremmet et krav om dekning av sakskostnader i henhold til forvaltningsloven § 36. Sakene er til behandling i departementet.

2.2.9 Behov for modernisering

Som et ledd i et arbeid med å modernisere regelverket, initiert av Regjeringen Bondevik I, ble råfiskloven med tilstøtende regelverk gjennomgått med det formål å rydde av veien eventuelle hindringer for elektronisk kommunikasjon. Gjennomgangen viste at bestemmelsene som regulerer førstehåndsomsetningen ikke er til hinder for slik kommunikasjon. I 1999 ble arbeidet med rammevilkår for langsiktige avtaler for kjøp av fisk som er omfattet av råfiskloven startet opp. Dette arbeidet vil nå intensiveres. Det vises også til Sem-erklæringen på dette punktet.

2.2.10 Behov for endringer i regelverket

Behovet for endring av regelverket for å regulere omsetning av fisk på havet mellom utenlandsk fisker og norsk kjøperfartøy, må vurderes nærmere (jf pkt. 2.2.1).

Råfiskloven er endret slik at det nå er hjemmel for å kreve utstedelse av landingssteddel. Det må utarbeides forskrift som fastsetter bestemmelser om hvordan dette skal gjennomføres.

Kjøpere som kun kjøper villfisk for videre oppfôring i oppdrett har normalt ikke den tilknytningen til godkjent anlegg som kreves for å bli registrert som kjøper i kjøperregisteret. Per i dag registreres disse kjøperne likevel etter dispensasjon innvilget av Fiskeridirektoratet. Departementet vil gjennomgå regelverket for å finne en hensiktsmessig og effektiv tilpasning til en gruppe kjøpere som antas å vokse i omfang.

3 Kontroll

3.1 Internkontroll

Alle salgslagene reviderer sine regnskaper i samsvar med gjeldende regler.

Råfiskloven § 3 fastsetter at fiskesalgslag med enerett til førstehåndsomsetning skal ha en kontrollnemnd. Nemnda velges av representantskapet og skal i perioden mellom hvert møte i representantskapet føre kontroll med de utøvende organers virke, herunder vedtekter og forretningsregler.

3.2 Ekstern kontroll

Råfiskloven § 3.3 fastsetter at Fiskeridepartementet skal ha adgang til å oppnevne en offentlig kontrollør. Det er i dag oppnevnt kontrollører i samtlige seks fiskesalgslag, hvorav fem innehar dommerembeter som hovedgjøremål. Fiskeridepartementet har fastsatt en standardinstruks for statens kontrollører som innebærer at vedkommende skal avgi årlige rapporter til Fiskeridepartementet som blant annet skal inneholde kontrollørens merknader til årsberetning og regnskap. Kontrollørens viktigste funksjon er å føre kontroll med at den forvaltningsvirksomheten som salgslaget utøver er i samsvar med gjeldende regelverk.

Kontrollørenes rapporter har ikke foranlediget oppfølging fra Fiskeridepartementet

3.3 Ulovligheter i fiskerinæringen

Høsten 2000 ble preget av sterk fokusering på ulovligheter og brudd på regelverket i fiskerinæringen. Både fiskere og kjøpere ble beskyldt for juks. Fiskeridepartementet anså situasjonen som alvorlig, og innkalte til møte med næringen om saken. Møtet ga startskuddet til en felles innsats for ta et oppgjør med ulovlighetene som ble avdekket. Videre ble representantene for næringen og dens organisasjoner oppfordret til å komme med forslag til tiltak for å motvirke fortsatte brudd på regelverket. Samtidig ble det i Fiskeridepartementet satt i gang en prosess med gjennomgang av eget regelverk for å kartlegge mulige virkemidler.

I forlengelsen av nevnte gjennomgang, ble det foretatt en endring av råfiskloven som åpner for å involvere salgslagene i sterkere grad i kontrollarbeidet. Videre instruerte departementet Fiskeridirektoratet til å benytte adgangen til å foreta en parallell administrativ reaksjon både overfor eiere av fartøy og kjøpere av fisk, i de tilfellene hvor begge parter må gå sammen for å gjennomføre eller skjule en overtredelse av regelverket. Fiskeridepartementet uttalte at det ville bli slått hardt ned på aktører som ble tatt for brudd på regelverket. Dette ble fulgt opp av to administrative vedtak i begynnelsen av år 2001. Signaler fra næringen tilsier at disse vedtakene hadde en umiddelbar, avskrekkende effekt.

4 Gjennomføring av fiskeeksporten

4.1 Innledning

Fiskeeksportloven regulerer visse spørsmål i tilknytning til eksporten av fisk og fiskevarer. Fiskeridepartementet har opprettet Eksportutvalget for fisk som forvalter myndighetsoppgavene som følger av fiskeeksportloven og avledet regelverk. Eksportutvalget er underlagt Fiskeridepartementet og er rådgivende organ i spørsmål som angår eksport eller omsetning og produksjon i sammenheng med eksport. Administrasjonen har sitt kontor i Tromsø og har i tillegg eksportutsendinger som er plassert i de sentrale markedene for norsk fisk og fiskevarer. Virksomheten finansieres ved en årsavgift og en avgift på all eksport av fisk og fiskevarer. Eksportutvalgets driftsinntekter utgjorde i meldingsperioden 333,9 mill. kroner i 1999 og 360,6 mill. kroner i 2000 (nærmere om regnskapene, jf vedlegg 1). Samlet budsjett for 2001 er på 443,5 mill kroner. Av Eksportutvalgets midler går 83 % til markedsføringstiltak og profilering av norsk sjømat i inn- og utland. 6 % går til utrednings- og analysearbeid, mens de resterende 11 % går til drift. Markedstiltakene gjennomføres etter tilrådninger fra egne markedsgrupper hvor nærmere femti næringsaktører deltar aktivt.

Tabell 4.1: Norsk eksport av fisk totalt per produksjonsgruppe. Mengde i tonn, verdi i 1000 NOK

	1999		2000	
	Mengde (t)	Verdi (1000 NOK)	Mengde (t)	Verdi (1000 NOK)
Fersk fisk	378 750	8 554 036	374 700	10 020 823
Fersk laks	255 473	7 139 872	267 842	8 453 444
Fersk ørret	375	10 968	697	23 852
Annen fersk	122 902	1 403 196	106 161	1 543 527
Fryst fisk	530 759	6 347 492	528 915	6 507 549
Fryst makrell	296 264	1 854 772	329 680	2 264 300
Fryst annen	234 495	4 492 719	199 236	4 243 249
Fersk filet	25 958	1 078 637	20 886	987 093
Fryst filet	96 721	3 783 472	93 606	3 790 984
Klippfisk	62 137	2 573 358	70 739	2 753 086
Tørrfisk	4 267	528 548	4 635	562 971
Saltfisk	54 913	1 845 327	39 600	1 231 828
Ikke tilb. reker og skalldyr/bløtdyr	17 783	404 220	24 143	590 374
Tilb. reker og skalldyr/bløtdyr	20 179	1 012 561	21 235	1 057 118
Fersk/fryst sild	399 902	1 087 153	489 359	1 558 241
Andre sildeprodukter	139 204	757 496	147 381	820 700
Tilberedt fisk	14 567	484 726	13 410	508 590
Lever/rogn/melke	2 106	37 114	3 133	51 866
Mel/olje	155 196	698 979	90 663	451 274
Andre fiskevarer	181 745	649 742	221 179	512 383
Totalt	2 084 187	29 842 858	2 143 583	31 404 879

Kilde: Eksportutvalget for fisk

En betydelig andel av Eksportutvalget for fisk sin virksomhet finansieres av den økte eksportavgiften på eksport av laks til EU som følger av Lakseavtalen av 1997. Avtalen utløper sommeren 2002 og nivået på Eksportutvalgets virksomhet for fremtiden vil således i stor grad avhenge av hva slags regime Norge og EU enes om.

Markedsutfordringen industri- og eksportleddet står overfor gjør at markedsarbeidet Eksportutvalget gjennomfører har svært stor betydning. Markedsføring av produkter overfor kunder er eksportørens ansvar. Å knytte markedsarbeidet hver enkelt aktør utfører opp mot det grunnleggende arbeidet Eksportutvalget utfører, vil bidra til å sikre en bedre samlet effekt i markedene. Den enkelte bedrift kan dra nytte av kampanjene ved å markedsføre sine produkter parallelt med Eksportutvalgets generiske markedsføring. Denne virksomheten kommer også andre næringer i Norge til gode, ettersom det her fokuseres på Norge som opphavsland.

Mye tyder på at markedsinvesteringene gjennom Eksportutvalget gir god effekt for næringen. En studie gjennomført av Fiskerihøgskolen i samarbeid

med University of Auburn i USA har analysert effekten av den samlede markedsinnsatsen for laks i EU i perioden 1997–2000. Konklusjonen av denne analysen er at næringen får 3 kroner igjen for hver krone som er investert i markedsarbeidet.

4.2 Oversikt over eksporten

Tabell 4.2: Norsk eksport av fisk totalt per marked. Mengde i tonn, verdi i 1000 NOK

	1999		2000	
	Mengde (t)	Verdi (1000 NOK)	Mengde (t)	Verdi (1000 NOK)
Totalt	2 084 187	29 842 858	2 143 583	31 404 879
Herav til EU	1 015 155	18 172 168	950 306	18 258 165
Japan	282 732	4 419 502	261 645	4 218 862
Danmark	290 637	3 032 938	307 534	3 652 599
Frankrike	119 594	2 680 335	106 662	2 689 848
Storbritannia	160 513	2 725 961	156 205	2 680 497
Portugal	59 135	2 255 280	42 485	1 760 026
Tyskland	102 344	1 729 807	74 978	1 650 182
Sverige	55 607	1 451 043	59 903	1 633 411
USA	37 885	1 354 437	36 849	1 387 237
Italia	31 287	1 317 643	26 723	1 283 356
Russland	163 981	639 893	213 674	1 050 185
Polen	157 474	793 406	152 252	920 728
Brasil	20 165	799 979	26 065	912 822
Nederland	81 481	932 299	68 861	907 902
Spania	43 620	968 842	33 174	885 328
Ukraina	56 193	184 413	119 964	487 051
Finland	33 581	445 034	33 174	885 328
Kina	16 939	210 894	32 648	375 826
Belgia	12 227	348 447	12 175	371 893
Sveits	7 097	287 420	7 481	309 487
Andre land	351 694	3 265 285	371 100	3 781 137

Kilde: Eksportutvalget for fisk

Fiskeridepartementet

t i l r å r :

Tilråding fra Fiskeridepartementet av 21. desember 2001 om gjennomføring av råfiskloven og fiskeeksportloven i 1999 og 2000 blir sendt Stortinget.

Vedlegg 1**Utdrag av årsmeldingene for Eksportutvalget for fisk 1999 og 2000****1.1 Utvalgets Beretning 1999**

1.1.1 Utvalgets virksomhet og sammensetning

Eksportutvalget for fisk (EFF) er norsk fiskerinærings felles markedsorgan og er opprettet av Fiskeridepartementet i samsvar med regelverket for eksport av fisk og fiskevarer. Virksomheten er finansiert gjennom en eksportavgift, og målet med virksomheten er å øke interessen for og bevisstheten om norsk sjømat både i Norge og i resten av verden.

Dette arbeidet omfatter aktiviteter innenfor områdene markedsføring, statistikk og analyse, markedsadgang og PR/informasjon. EFFs administrasjon har hovedkontor i Tromsø og utekontor i Tyskland (Hamburg), Frankrike (Paris), Spania (Madrid), USA (Boston), Brasil (Rio de Janeiro), Japan (Tokyo) og Kina (Beijing og Hong Kong)

Utvalgets sammensetning

Ved inngangen til beretningsåret hadde Eksportutvalget for fisk (EFF) følgende medlemmer:

Ole-Eirik Lerøy *Utvalgsleder*

Bjarne Haagenen *Nestleder*

Agathe Thorbjørnsen

Heidi Johansen

Helge Gåsø

Torbjørn Dahl

Jan Skjærvø

Varamedlemmer

Idar Gabrielsen

Ole G. Persson

Mathilde Karlsen

Trygve Myrvang

Anne Beth Skrede

Aase Lone

Funksjonstiden for EFF er perioder på to år og det sittende utvalgs mandat utløp 1. januar 2000.

Administrerende direktør er Dag Eivind Opstad.

Fiskeridepartementet deltar som observatør i utvalgets møter, i 1999 representert ved ekspedisjonssjef Magnor Nerheim.

Ved utgangen av det 20. århundre oppnådde Norge status som verdens største sjømateksportør målt i verdi (kilde: Verdens matvareorganisasjon FAO).

I 1999 ble det eksportert sjømat fra Norge til en verdi av rundt 30 milliarder kroner. Norsk fiskeri- og havbruksnæring kan dermed se tilbake på en uavbrutt økning av sjømateksporten på hele 90-tallet. Samtidig har nærmest

alt av subsidier blitt fjernet og lønnsomheten har økt for store deler av næringen. Fiskeri- og havbruksnæringen er den største eksportnæring i Norge nest etter olje.

1999 ble et historisk godt år for oppdrettsnæringen, med en sterk utvikling i eksporten, gode priser og derved god fortjeneste både for laks og ørret. Den tradisjonelle delen av næringen opplevde imidlertid en svak tilbakegang for første gang på 90-tallet.

Gjennom Eksportutvalget for fisk (EFF) har fiskeri- og havbruksnæringen investert nesten 300 millioner kroner i ulike markedsaktiviteter i 1999; alt fra konsumentrettede markedstiltak, til utarbeidelse av analyser, påvirkning av handelsbetingelser og holdningsskaping i opinionen. Dette er den høyeste investering noensinne i felles markedstiltak.

Markedsutviklingen

Økt eksport av laks og ørret samt en økning i eksporten til markeder utenfor EU, er to sentrale forklaringer på økningen i sjømateksporten i 1999. I alt ble det eksportert Norsk Sjømat til en verdi av 29,8 milliarder kroner. Det er en økning på 6 prosent i forhold til 1998. Målt i mengde ble det eksportert 2,08 millioner tonn sjømat i 1999, en økning på 6,7 prosent sammenlignet med året før.

1999 blir det eneste året på 90-tallet hvor det er registrert en tilbakegang i eksportverdi for den tradisjonelle delen av fiskerinæringen. Redusert tilgang på hvitfisk, skjerpet konkurranse og en halvering av eksporten til Brasil som følge av tilbakegangen i den nasjonale økonomien, er noen av forklaringene.

Utviklingen i internasjonal økonomi er stadig en viktig faktor for suksess. Mens næringen har slitt i Brasil, har den hatt fremgang i Asia. Den økte kjøpekraften i det meste av Asia gir nye muligheter. Også Øst-Europa vil få økt betydning i det neste tiåret. Noe av markedsposisjonen for Norsk Laks i USA er også gjenvunnet i løpet av 1999.

Spesielt to markeder peker seg ut som vekstmarkeder i 1999; Japan og USA. I løpet av beretningsåret økte eksporten til Japan med 57 prosent, fra 2,8 milliarder kroner i 1998 til 4,4 milliarder kroner i 1999. Aldri har eksportverdien av Norsk Sjømat til et enkeltmarked vært så høy. Hovedproduktene er makrell, laks og ørret.

Til USA økte eksportverdien med 35 prosent, til 1,35 milliarder kroner. Det er først og fremst eksporten av fersk laksefilet som har bidratt mest til økningen, mens frossen torskefilet fortsatt er det viktigste produktet målt i verdi.

I tillegg til Japan viste også de øvrige markedene i Øst-Asia kraftig vekst. I løpet av fjoråret ble det eksportert Norsk Sjømat til denne regionen for en verdi av 1 milliard kroner. Det er en økning på 57 prosent sammenlignet med 1998. De største markedene i regionen er Taiwan, Hong Kong og Kina. Men også Sør-Korea og Thailand har en positiv og lovende utvikling.

EU er fortsatt, samlet sett, det viktigste markedet for sjømat fra Norge. I fjor ble det eksportert Norsk Sjømat til markedene i EU til en verdi av 18,2 milliarder kroner, - en økning på nær 2 prosent. Dette viser at store deler av økningen i eksporten av sjømat fra Norge har vært til markeder utenfor EU. Eksportverdien til mange av de viktigste markedene i EU viser en nedgang fra

året før, men en økning av eksportverdien til Portugal på 35 prosent er imidlertid med på å gi en liten økning til EU totalt.

I 1999 ble det eksportert laks og ørret til en verdi av over 12 milliarder kroner. Eksporten av lakseprodukter utgjorde alene en verdi av 10,8 milliarder kroner, - en økning på 23 prosent. Eksporten av fersk laks representerte en verdi på 7,1 milliarder kroner. Det er en økning både i mengde og verdi på 14,2 prosent. Den sterkeste veksten fikk vi i eksporten av fersk og frossen laksefilet med henholdsvis 52 prosent og 48 prosent sammenlignet med 1998.

Det var en meget sterk utvikling i eksporten av ørret. I kvantum økte eksporten med 19 prosent mens prisen økte med 25 prosent. Dette ga en økning i eksportverdien på 48 prosent noe som resulterte i svært god lønnsomhet i denne delen av næringen. Japan er det klart viktigste markedet for frossen ørret.

Eksportverdien av produkter av de tradisjonelle hvitfiskartene som torsk, sei og hyse ble redusert i 1999. Reduksjonen gjelder både filetprodukter og konvensjonelle produkter som klippfisk, tørrfisk og saltfisk, og skyldes i hovedsak mindre fisk til eksport. Verdien av klippfiskeksporten fra Norge ble i fjor redusert med 14 prosent. Brasil har tidligere vært det viktigste markedet for klippfisk fra Norge, men på grunn av devalueringen på nyåret ble klippfiskeksporten til Brasil i 1999 halvert i forhold til året før.

Norge eksporterte mer sild og makrell til redusert pris i 1999 enn i 1998. Målt i mengde økte eksporten av makrell med over 20 prosent fra året før, samtidig som verdien av den samme eksporten ble redusert med 4,5 prosent. Unntaket er eksporten av makrell til Japan der verdiøkningen var på over 12 prosent. I alt ble det eksportert Norsk Sild og Makrell til en verdi av over 3,8 milliarder kroner i 1999. I fjor ble det også for første gang på flere år eksportert Norsk Lodde til Japan.

I 1999 ble det eksportert reker fra Norge til en verdi av totalt 1,3 milliarder kroner. Det er en økning på 22 prosent. Eksporten av frosne pillede reker utgjorde 862 millioner kroner, en økning på 5,5 prosent fra året før. Storbritannia er det viktigste markedet for Norske Reker.

Bak den positive utviklingen i sjømateksporten ligger det en stor felles innsats fra alle deler av fiskeri- og havbruksnæringen. Men 1999 har likevel i første rekke vært oppdrettsnæringens år. Det er ingen tilfeldighet at næringen kan se tilbake på sammenhengende vekst gjennom hele 90-tallet. Norsk fiskeri- og havbruksnæring har, handelshindringer til tross, vist sterk konkurransedyktighet. Den har satsset målbevisst på forskning og utvikling, og søkt etter nye produkter og markeder samtidig som den har tatt vare på de lange tradisjonene som viktige deler av næringen er bygd på.

For å dempe uheldige virkninger av svingningene i internasjonal økonomi er det viktig å holde fokus på nødvendigheten av gode handelsavtaler med de norske eksportmarkedene. Det er avgjørende at en eksportavhengig norsk fiskeri- og havbruksnæring sikres tilstrekkelig forutsigbarhet til å kunne utvikle seg videre som sentral nasjonal verdiskaper.

Markedsføring

Siden etableringen av EFF har det vært en sterk økning i budsjettene til felles markedsføring. Spesielt var økningen i 1997 og 1998 betydelig. Dette har stilt

store krav til organisasjonen. Resultatene av markedsarbeidet i 1999 er delvis dokumentert gjennom evalueringsrapporter i de ulike bransjene.

Regnskapet viser at det ble investert 232 millioner kroner i markedsføring i 25 markeder. Det ble gjennomført om lag 400 aktiviteter, alt fra ressurskrevende kokkeprogrammer til enkelte prosjekter av mindre økonomisk størrelse. Aldri har aktivitetsnivået i EFF regi vært høyere.

I dette inngår generisk markedsføring av «Salmon» i EU. Avtalen har et årlig minstebudsjett på 50 millioner kroner. EFF administrerer, planlegger, gjennomfører og kontrollerer markedsføringsprogrammene for «Salmon» i EU. Dette innebærer også administrasjonen og sekretariatfunksjonen for den nyopprettede generiske komiteen for laks, Generic Marketing Committee.

De økte inntektene for laks har medført nye muligheter for investeringer utenfor EU-markedet. Satsingen i USA, Japan og Kina er trappet opp. I 1998, hvor annen halvdel av året viste kraftig nedgang i de asiatiske økonomiene, valgte Utvalget å gjennomføre de planlagte investeringer med en forventning om en snarlig restituering av den asiatiske økonomien. Denne satsing viste seg å være fornuftig. Både eksportverdi og mengde ble fordoblet fra 1998 til 1999.

Programmene i Russland ble i andre halvår 1998 sterkt amputert som følge av devalueringen i august, og det ble ikke funnet tilrådelig å gjennomføre planene, verken for laks eller pelagisk fisk. Denne beslutningen virket også riktig, sett i lys av at eksporten til Russland ble volummessig opprettholdt i 1999, mens verdien nesten ble halvert.

Kvoterasjonene for hvitfiskartene, med 20 prosent kutt i 1999 både for Russland og Norge, medførte kursendringer i markedsføringen. De vedtatte programmene ble lagt noe om, og det ble satset mer på å presentere og markedsføre hvitfisk som et enda mer eksklusivt produkt.

Den sterke økningen i investeringene i markedsføring og krav om bedre evaluering og synliggjøring av resultatene stiller nye krav til markedsarbeidet. Dette resulterte i et arbeid med å utvikle planer med en lengre horisont enn tidligere. I 1999 ble det derfor utviklet nye treårs planer for markedsføringen. Disse planene ble utviklet i og behandlet av de ulike markedsgruppene og omfatter de viktigste fiskeslag og markeder.

Utvalget har også lagt vekt på å utvikle et tettere samarbeide mellom EFF og den enkelte eksportør i forbindelse med gjennomføring av markedskampanjer. I 1999 ble det, som en prøveordning, utviklet egne retningslinjer for kampanjetilpasning for laks i detaljistledet. Dette vil bli iverksatt i år 2000.'

Satsing på Sentral- og Øst-Europa

De sentrale og østlige deler av Europa har blitt stadig viktigere for norsk fiskerinæring i løpet av 1990-årene. På grunn av EUs planer om utvidelse østover, vil de konkurransemessige vilkårene for norsk fiskerinæring kunne bli vesentlig endret til de land som evt. blir tilsluttet EU.

Dette er en region hvor fiskerinæringa historisk sett har liten erfaring og kunnskap om. I 1999 utviklet derfor EFF en egen «Regionplan for Sentral- og Øst-Europa». Denne planen gir klare føringer for arbeidet i EFF. Samtidig som den er viktig for å klargjøre prioriteringene internt i EFF, viser den også omgivelsene hva de kan forvente av EFF i regionen. Planen synliggjør også en

del sentrale problemstillinger knyttet bl.a. til handelsbetingelser som EFF ikke kan ta ansvaret for alene.

I regionplanen er søkelyset hovedsaklig rettet mot Russland, Polen, Baltikum, Tsjekia og Ukraina, som samlet har 250 millioner innbyggere.

For EFF er dette en utvikling av en arbeidsform der man legger et regionalt perspektiv til grunn for prioritering av innsats og ressurser. Arbeidet blir utviklet og gjennomført i nær dialog med aktører i bransjen som har særskilt interesse for denne regionen.

Dersom vi når de mål som er satt for denne planen, vil denne arbeidsformen danne skole for hvordan vi vil arbeide i en del andre regioner.

Nye arter

Det er en sterk økning i interessen for oppdrett og/eller oppforing av nye arter; blåskjell, kamskjell, flekksteinbit, torsk, kråkeboller m.v. Dette har resultert i en sterk økning i antall henvendelser fra ulike aktører som ønsker vår medvirkning.

I en dialog med Norges forskningsråd (NFR) og Statens nærings- og distriktsutviklingsfond (SND), ble vi enige om å utvikle et samarbeid på dette området. Konkret har dette resultert i at vi samfinansierer en egen stilling som markedssjef for nye arter i EFF. Videre har vi knyttet til oss ressurspersoner innen de ulike artsområdene, og det er utviklet en egen handlingsplan. Dette danner et godt grunnlag for å utvikle strategier og prioriteringer for de ulike artene. Videre har EFF ansatt en egen stipendiat som skal arbeide full tid med røye. Denne stillingen er initiert og finansiert av Norske Fiskeoppdretteres Forening og Landelsutvalget for Nord-Norge.

EFF har deltatt i en rekke bransjemøter og arrangert egne møter og seminarer der ulike sider ved nye arter er blitt belyst.

Hjemmemarkedet

I hjemmemarkedet – kanskje vårt viktigste marked – investerte vi i 1999 vel 13,7 millioner kroner i markedsføring i 1999. Med et markedsbudsjett for 1999 på vel 12 millioner kroner for opplysningsvirksomhet om sjømat i Norge, valgte EFF i det vesentlige å konsentrere investeringene om fortsettelse av to større prosjekter, ved siden av løpende PR og en del sesongtilknyttede aktiviteter. «Det finnes en fisk som passer for deg» er en i norsk målestokk omfattende annonsekampanje rettet mot personer i alderen 25 - 38 år, barnefamilier inklusive, som ble videreført i utvidet form i 1999. «Fisk i 100» er et løft fra en samlet norsk fiskerinæring for å få norsk ungdom til oftere å velge sjømat. Prosjektet er rettet mot niendeklassinger gjennom deres lærere i heimkunnskap. I 1999 ble omfanget økt fra å omfatte 20 000 til 30 000 elever.

Eksportutvalget har hatt ansvaret for det norske markedet siden 1994. Utvalgets markedsaktiviteter i Norge i 1999 representerer andre trinn i en 3-årig handlingsplan med den overordnede målsetting å «drive opplysende virksomhet overfor norske forbrukere slik at totalforbruket av fisk og skalldyr øker på kort og lang sikt». Kvantitativt var målet satt til å øke totalforbruket av sjømat med 10 prosent fra 72 500 tonn i 1996 til 80 000 tonn i 2000.

I 1999 ble sjømatforbruket registrert til 81 200. Dette fremgår av den statistikken GfK utfører for EFF. Undersøkelsen registrerer norske husholdnin-

gers forbruk av sjømat, kjøtt og fjærkre, og bygger på omfattende kartlegging av forbruket i 1500 private husholdninger over hele landet.

I 1999 besluttet EFF å ta et medansvar for å utvikle markedet for småkval i Norge. I første rekke vil dette være et samarbeid med «Reklameutvalget for småkvalkjøtt». Utvalget har ikke tenkt til, og vil heller ikke komme til, å bruke egne midler til dette arbeidet; det forutsettes at det blir tilført egne midler, eventuelt i form av en frivillig innbetaling fra de som arbeider med kval.

I beretningsåret har EFF fortsatt arbeidet med å bidra til å skape et mer riktig bilde av fiskerinæringen i den norske opinionen, i første rekke gjennom et mer aktivt forhold til pressen.

Informasjon

Både i den generelle virksomheten og i markedsarbeidet står informasjons- og PR-aktiviteter sentralt. I dette inngår målrettet og hyppig kontakt både med norske og utenlandske medier, både i form av aktiv bruk av pressemeldinger, pressearrangement og øvrig løpende service/pressekontakt.

EFFs eget informasjonsblad «Fisk & Marked» har som mål å gi informasjon om de ulike aktivitetene som er knyttet til arbeidet i regi av EFF. Det ble i beretningsåret gitt ut seks numre av «Fisk & Marked».

I de markedene der EFF er representert blir det også gitt ut egne nyhetsbrev med informasjon om kampanjer og markedsaktiviteter. Målgrupper er primært aktører i handelen og mediene.

Etter oppfordring fra organisasjonene i næringen har EFF påtatt seg ansvaret for utarbeiding av en felles operativ plan for kriseberedskap og krisehåndtering for norsk fiskerinæring. Målet har vært å sikre næringen konkurransefortrinn og økt lønnsomhet samt sikre norsk profil og Norsk Sjømat som et attraktivt varemerke. Første del av dette arbeidet – en felles plan for kriseberedskap og -håndtering – ble gjennomført og implementert høsten 1999. Planen beskriver rutiner for håndtering av potensielle kriser som kan ramme næringen innenfor tre hovedområder; matsikkerhet, miljø, og politiske og økonomiske forhold.

Våren 1998 kunne EFF åpne egne websider på Internett med adresse www.seafood.no Hjemmesiden inneholder i første rekke aktuell informasjon fra EFF i form av pressemeldinger, «Månedens fisk» og offentlig statistikk knyttet til sjømateksporten fra Norge.

I utviklingen av internettsidene inngår også forberedelsen av et system som gjør det mulig å legge ut/innhente oppdatert statistikk og informasjon om handelsforhold knyttet til markedsadgang. Dette er informasjon som vil være adgangsbegrenset og kun tilgjengelig for aktørene i næringen. Denne informasjonstilgangen ble tilbudt aktørene i 1999.

EFF har i beretningsåret også arbeidet målrettet overfor mediene, blant annet gjennom hyppig pressekontakt og tilrettelegging av reiser for norsk fiskeripresse til markeder som Polen, Russland, Kina og Portugal. Pressereisene har både hatt som mål å presentere konkrete markedsaktiviteter, og å gjøre mediene generelt bedre kjent med de forholdene som preger sentrale eksportmarkeder for Norsk Sjømat.

I tillegg har det som del av PR-aktivitetene tilknyttet markedsføringen vært gjennomført flere pressereiser til Norge for utenlandske journalister. I

PR-arbeidet tilknyttet kampanjene inngår også forskjellige faglige/sosiale arrangementer.

Forholdet til norsk presse må for øvrig beskrives som godt, med hyppig og positiv kontakt.

Ny profil

Høsten 1999 ble et nytt profilprogram for Norsk Sjømat, inklusiv ny logo, presentert. Med det ble et arbeid som startet opp våren 1997 avsluttet.

For å få til en best mulig markedskommunikasjon må det være sammenheng mellom forskjellige virkemidler i forskjellige land og for forskjellige produkter. Med en felles profil forsterker tiltakene hverandre slik at man får mer ut av innsatsen. Det gjelder både fellesmarkedsføringen i regi av Eksportutvalget for fisk, og det markedsarbeidet som næringsaktørene gjennomfører hver for seg.

Behovet for en mer enhetlig profilering av Norsk Sjømat har lenge vært etterlyst, både fra næringen selv og fra markedene. I utviklingen av det nye profilprogrammet, var målsettingen å gi Norsk Sjømat en klarere og sterkere posisjon i internasjonale markeder:

- Norsk Sjømat blir til i rent, kaldt vann
- Norsk Sjømat er fanget eller dyrket av fagfolk med lange tradisjoner
- Norsk Sjømat er en fornybar ressurs, forvaltet på en bærekraftig og miljøvennlig måte

Arbeidet med det nye profilprogrammet har tatt utgangspunkt i de tre logoene som hittil har vært benyttet: «Norsk Laks»-logoen, «Unidos»-logoen og «Seafood from Norway»-logoen. Disse vil bli faset ut i løpet av år 2000. Det nye profilprogrammet bygger på omfattende testing både i næringen nasjonalt og mot konsumenter i flere markeder internasjonalt.

Profilprogrammet var ferdig utviklet våren 1999. Men Utvalget la stor vekt på å introdusere og teste profilprogrammet i de ulike markedsgruppene før det ble endelig vedtatt. Tilbakemeldingene fra markedsgruppene var gode, og programmet ble vedtatt innført høsten 1999.

Markedsadgang

Siden opprettelsen i 1991 har EFF vært involvert i saker som berører markedsadgang for norsk fiskerinæring; informasjon om handelshindre til næringsaktører og myndigheter, utredninger og påvirkning. Mange av oppgavene har vært relatert til EFFs lovpålagte rolle som rådgivende organ for Fiskeridepartementet. EFF har også brukt vesentlige ressurser til å bistå andre myndighetsorganer og næringsorganisasjoner, samt til å informere næringsaktørene.

EFF har formulert følgende overordnede målsetting for arbeidet med markedsadgang: «EFF skal arbeide for at norsk fiskerinæring får forbedret markedsadgang til sentrale markeder. Myndighetene, næringsorganisasjonene og næringen for øvrig skal oppfatte EFFs arbeide på saksområdet som en god investering.».

EFFs involvering i markedsadgang har klare begrensninger. En rekke saker som berører markedsadgang vil åpenbart ligge innenfor myndighetenes

ansvarsområde, mens andre vil ha en næringspolitisk karakter som gjør disse til næringsorganisasjonenes ansvar. Dette er en krevende balansegang som krever god kommunikasjon med myndighetene og næringsorganisasjonene.

Styringsgruppen for markedsadgang har således vært en viktig arena der næringsorganisasjonene, representanter for Fiskeridepartementet og Eksportutvalget har drøftet og utvekslet informasjon om pågående prosesser.

Som følge av avgrensninger i forhold til omgivelsene, har EFF lagt særlig vekt på å fremskaffe kunnskaper og informasjon om markedsadgang. Det er utviklet en database som sikrer at nærmest all relevant informasjon om handelsbetingelser for norske fiskeprodukter finnes. Dette er gjort både for å få et høyt nivå på kvaliteten av denne informasjonen, og for å gjøre arbeidet enklere for de som arbeider med disse spørsmål. I beretningsåret var arbeidet med å videreutvikle databasen høyt prioritert. En viktig årsaken til det er at databasen utgjør et sentralt element for EFFs rådgivning i forbindelse med den kommende WTO-runden.

Forvaltningsoppgaver

EFF er et forvaltningsorgan som skal ivareta oppgaver i henhold til Lov om regulering av fisk og fiskevarer av 27. april 1990, Forskrift om regulering av eksporten av fisk og fiskevarer av 22. mars 1991 samt Midlertidig forskrift om særlige forhold knyttet til eksport av lakseprodukter av 1. desember 1998.

Eksempler på forvaltningsoppgaver er rådgivning til Fiskeridepartementet og sentrale myndigheter forøvrig, rådgivning til næringsaktører og godkjenning av eksportører. I tillegg til disse oppgavene kommer høringssaker og håndheving av forskrifter.

Ivaretagelsen av forvaltningsoppgaver ved EFF skjer i dag gjennom aktiviteter i administrasjonen, ved avdeling for analyse og utredning samt ved avdelingen for markedsadgang. I tillegg har Fiskeridirektoratet utført kontrolloppgaver som EFF har finansiert. Dette ut fra at Fiskeridirektoratet har den beste kompetansen til å ivareta den funksjonen.

Ved årsskiftet 1999/2000 var det registrert 483 godkjente norske eksportører av sjømat.

Statistikk og analyse

EFF har siden opprettelsen arbeidet målbevisst for å bearbeide og formidle markedsinformasjon til norsk fiskerinæring. Målsettingen er at EFF gjennom dette arbeidet skal tilrettelegge og sikre et best mulig beslutningsgrunnlag for fiskerinæringen, næringens organisasjoner, myndighetene og virksomheten internt i EFF.

De første årene var arbeidet organisert som et prosjekt i regi av EFF. I 1998 ble prosjektet etablert som en egen avdeling i EFF. For å oppnå målsettingen har det blitt satset på to hovedaktiviteter - statistikk og markedsanalyser.

Arbeidet med å etablere et system for markedsovervåking ble igangsatt i 1998. Dette systemet ble videreutviklet i 1999 og formidler nå månedlig markedsinformasjon til næringen ved bruk av elektronisk post og Internett. I

tillegg blir det hver fjerde måned utgitt trykte rapporter om markedssituasjonen.

Formidling av norsk og internasjonal statistikk, videre systemutvikling for markedsovervåking og presentasjoner av markedsanalyser vil være prioriterte arbeidsområder også i tiden fremover.

I beretningsåret er det gjennomført en rekke temamøter/konferanser i regi av EFF, eller i samarbeid med andre. Vi har også deltatt som foredragsholdere på en rekke andre konferanser. Arrangementer i regi av næringen er gitt prioritet.

Utvalget har også produsert en rekke rapporter, alene eller i samarbeid med andre, i tillegg til de faste publikasjoner som måneds- og ukestatistikken.

Samarbeid med andre organisasjoner

Eksportutvalget har berøringspunkter med en lang rekke organisasjoner, private som offentlige. EFF har et spesielt tett samarbeid med næringens organisasjoner. Samarbeidet har kommet til uttrykk i flere konkrete tiltak, bl.a. et eget fiskeriseminar for Utenriktjenesten i Ålesund i august 1999, medvirkning under næringsorganisasjonenes årskonferanser, samarbeide om faglige konferanser m.v.

Samarbeidet med næringsorganisasjonene har vært godt, noe som også har vært en forutsetning for å arbeide effektivt med de ulike sakene. Særlig omfattende har kontakten vært med Norske Fiskeoppdretteres Forening (NFF), Fiskerinæringens Landsforening (FNL), Fiskeri- og Havbruksnæringens Landsforening (FHL), Unidos, Norges Fiskarlag, Norges Råfisklag og Norges Sildesalgslag.

I forhold til myndighetene har kontakten med Fiskeridepartementet vært mest utstrakt. Men blant annet gjennom det regjeringsoppnevnte «Samordningsutvalg for Eksportfremme og Internasjonalisering» har det også i 1999, under ledelse av Utenriksdepartementet, vært utvidet kontakt mellom de deltagende parter: Nærings- og handelsdepartementet, Fiskeridepartementet, Norges Eksportråd, Norges Turistråd, Statens nærings- og distriktsutviklingsfond og Eksportutvalget for fisk.

I forbindelse med gjennomføring av ulike analyser har vi hatt stor nytte av å trekke veksler på den kompetansen og innsikten som besittes i ulike miljøer; alt fra forskere ved Norges Fiskerihøgskole, Norges Handelshøgskole og Fiskeriforskning, til banker, aktive næringsaktører, ansatte i næringsorganisasjonene, Fiskeridepartementet, Fiskeridirektoratet, og det øvrige virkemiddelapparat som hver på sin måte har bidratt i arbeidet. De samarbeidsrelasjoner som er skapt har vært svært viktige for å sikre at det arbeidet som utføres, i EFF eller andre steder, har relevans for næringen; at det er de sentrale problemstillinger som vies oppmerksomhet.

Utvalget vil rette en takk til disse for et godt samarbeid.

De siste årene har vi utviklet en nærmere dialog og samarbeid med de norske utenriksstasjonene. Dette samarbeidet har vært viktig. De fleste av våre utsendinger er stasjonert hos, og formelt ansatt i, den norske utenriktjenesten. Samarbeidet med de ulike stasjonene har fungert godt. I tillegg til den støtten som gis til våre utsendinger, opplever vi også god støtte til våre aktiviteter der vi ikke har egne medarbeidere. Mange stasjoner har også tatt

initiativ til ulike arrangementer for profilering av sjømat alene eller sammen med andre norske produkter.

Utvalget vil rette en takk for det gode samarbeidet.

Økonomi

Utvalgets virksomhet finansieres av fiskerinæringen gjennom avgifter fastsatt i medhold av Fiskeeksportloven av mars 1990. I tillegg medvirker flere samarbeidspartnere (fiskesalgslagene, Fiskeridepartementet, Statens Nærings- og Distriktsutviklingsfond, flere banker m.v.) både faglig og finansielt til egne utredninger/analyser, markedsføringstiltak ovenfor spesielle målgrupper m.v.

Inntektene var på 334 millioner kroner i 1999, om lag 30 millioner kroner høyere enn budsjettet. Hovedårsaken var den uventede sterke utviklingen i lakseeksporten til EU i andre halvår.

Investeringene i markedsaktiviteter økte med 48 millioner kroner, fra 210 millioner i 1998 til 258 millioner kroner i 1999. Av dette utgjorde økningen i markedsføring 43 millioner. Driftsutgiftene økte med 5,8 millioner, fra 28,2 til 34,1 millioner, noe som førte til at samlet investering i regi av EFF i 1999 ble 292 millioner. Inkludert finansinntekter ga det et overskudd på 51,2 millioner kroner, som foreslås overført til anvendelse i senere regnskapsår.

Det er flere årsaker til at vi fikk et overskudd på 51 millioner kroner: Inntjeningen ble høyere enn budsjettet, forutsetninger for noen programmer endret seg og ble avlyst eller utsatt, og iverksettelsen av det nye profilprogrammet ble vedtatt sent på året, noe som førte til at planlagt ny produksjon av ulikt materiell ble utsatt. Administrasjonen fikk også kapasitetsmessige problemer med å følge opp de sterke ambisjoner vi hadde i noen markeder, særlig i nye markeder hvor innsatsen bak hver investert krone er vesentlig høyere enn i etablerte markeder. Dette er en erfaring Utvalget vil bygge på i planlegging av de fremtidige investeringene.

Utvalget vil understreke at det legges til grunn at det ikke skal bygges opp egenkapital i særlig grad utover det som tilsvarer 3–4 måneders drift. Den egenkapital som nå er bygd opp i Eksportutvalget gir gode muligheter for en enda sterkere innsats i utvalgte markeder. Dette er lagt til grunn for budsjett i år 2000, hvor det tas sikte på å bygge ned egenkapitalen. Etter Utvalgets oppfatning er forutsetningene for fortsatt drift til stede. Årsregnskapet for 1999 er satt opp under denne forutsetningen.

Organisasjonsforhold og arbeidsmiljø

Det er ikke foretatt vesentlige endringer i den interne organiseringen i EFF. Likeså er det ikke foretatt noen endringer i Eksportutvalgets formelle relasjoner til samarbeidspartnere eller andre.

I regi av Eksportutvalget er det opprettet åtte styrings-/markedsgrupper, hvor ca. 80 personer, i all hovedsak aktive næringsaktører, er nært knyttet til arbeidet i Eksportutvalget.

Alle organisasjoner i fiskerinæringen er representert i disse markedsgruppene. I tillegg er det etablert flere ressursgrupper hvor næringsaktører og andre samarbeidspartnere deltar aktivt i utredninger, planprosesser m.v.

Utvalget vil rette en stor takk til deltagerne for innsatsen som legges ned i disse gruppene. De representerer en viktig kunnskapsbase og utgjør et stort aktivum i Eksportutvalgets arbeide.

At disse gruppene brukes aktivt, kan synlig-gjøres ved det faktum at det ble gjennomført 25 møter i disse gruppene i 1999. En slik involvering er ressurskrevende, men en nødvendighet for å sikre at de markedsinvesteringer som skjer i regi av EFF har en god forankring i bransjen.

Den sterke veksten i Eksportutvalgets budsjetter har stilt store krav til de ansatte - hjemme som ved våre åtte markedskontorer i våre viktigste markeder.

For å følge opp de økte budsjettene har det siden 1997 vært gjennomført en viss økning av EFFs administrasjon. Økningen har først og fremst skjedd ved markedskontorene. Det er etablert et nytt kontor; i Kina. Dessuten har sju av åtte kontor nå fått på plass lokalt ansatte sekretærer. Etableringen av det siste kontoret, og at de øvrige markedskontorene etter hvert har funnet sin form, representerer en styrking av markedsapparatet.

Ved hovedkontoret har prosjektmedarbeiderne ved «infoprojektet» fått fast tilsetting, og utgjør nå avdeling for statistikk og analyse. Administrasjonen er styrket med personalsjef, administrasjonssekretær og bibliotekar.

Presset på organisasjonen er fortsatt stort. I en vekstfase er det en utfordring å håndtere både løpende driftsoppgaver, og å utvikle de system og rutiner som kreves i en voksende organisasjon. Utvalget har derfor funnet det hensiktsmessig å definere to prosjektstillinger, en innenfor markedsføring og en innenfor markedsadgang.

Sykefraværet i EFF var på totalt 236 dager i 1999 og utgjorde 1,6 prosent av total arbeidstid. EFF vil arbeide videre med å holde antall sykedager lavt. Det finnes treningstilbud for ansatte, fysioterapeut har hjulpet den enkelte medarbeider med tilrettelegging av arbeidsplassen og det er gjort organisatoriske endringer som medfører at ingen lengre sitter med ensidige arbeidsoppgaver. Det er også iverksatt et prosjekt for å utvikle stillingsbeskrivelser, noe som forventes å bidra positivt til det psykososiale arbeidsmiljøet.

Det har ikke forekommet arbeidsuhell eller ulykker som har resultert i personskader eller store materielle skader i løpet av beretningsåret.

Arbeidsmiljøet betraktes som godt. Det iverksettes likevel løpende tiltak for forbedringer. Det ble ved utløpet av 1999 satt i gang en arbeidsmiljøundersøkelse i bedriften som skal sluttføres i løpet av 2000.

Det rettes en takk til de ansatte for god innsats i 1999.

Det ytre miljøet EFFs virksomhet forurenses ikke det ytre miljøet.

1.1.2 Økonomi

1.1.2.1 Resultatregnskap

Driftsinntekter og driftskostnader	Note	1999	1998
Driftsinntekter:			
Eksportøravgift Tollkasserer		325 477 429	292 246 025
Årsavgift eksportører	Note 4	8 025 000	8 085 000

Øvrige inntekter		490 888	306 553
Sum driftsinntekter		333 993 317	300 637 578
Driftskostnader			
Lønnskostnad hovedkontor	Note 5	10 648 218	9 385 225
Avskrivninger på varige driftsmidler	Note 2	1 478 425	1 021 698
Annen driftskostnad hovedkontor		6 433 815	5 680 219
Lønnskostnad utekontor	Note 5	8 272 327	4 975 048
Annen driftskostnad utekontor		7 259 886	7 138 291
Sum driftskostnader		34 092 671	28 200 481
Markedsaktiviteter			
Markedsføring	Note 6	236 375 538	193 309 321
Informasjon/PR		6 808 132	4 212 328
Statistikk og analyse		5 728 999	3 825 685
Kompetanse		2 958 600	1 842 777
Markedsadgang		6 452 562	6 746 910
Sum markedsaktiviteter		258 323 831	209 937 021
Driftsresultat		41 576 815	62 500 076
Finansinntekter og finanskostnader			
Finansinntekter		10 980 917	6 593 345
Finanskostnader		1 331 199	466 699
Netto finansinntekter		9 649 718	6 126 646
Ordinært resultat		51 226 533	68 626 722
Ekstraordinære poster			
Oppgjør fra eksportutvalg	Note 7	0	166 044
Årets resultat		51 226 533	68 792 766
Balanse			
EIENDELER			
Anleggsmidler:			
Varige driftsmidler			
Inventar, kontormaskiner, edb-utstyr	Note 2	3 348 116	2 910 000
Finansielle anleggsmidler:			
Investeringer i aksjer	Note 3	50 000	50 000
Langsiktige fordringer		2 170 723	1 965 640
Sum anleggsmidler		5 568 839	4 925 640

Omløpsmidler		
Påløpt eksportavgift	70 554 589	61 153 312
Kortsiktige fordringer	193 167	8 963 431
Kortsiktige plasseringer	11 490 512	10 788 808
Bankinnskudd, kontanter	201 753 861	177 351 329
Sum omløpsmidler	283 992 129	258 256 880
Sum eiendeler	289 560 968	263 182 520
Egenkapital og gjeld		
Egenkapital		
Egenkapital	Note 1 168 301 804	99 509 038
Årets resultat	51 226 533	68 792 766
Sum egenkapital	219 528 337	168 301 804
Gjeld		
Avsetning til forpliktelser		
Pensjonsforpliktelser	1 342 861	1 372 479
Kortsiktig gjeld		
Leverandørgjeld	56 720 604	67 469 924
Skyldig offentlige avgifter	1 465 380	1 241 435
Forskuddsbetalt eksportavgift fra eksportører	7 005 000	6 855 000
Annen kortsiktig gjeld	3 498 786	17 941 878
Sum kortsiktig gjeld	68 689 770	93 508 237
Sum egenkapital og gjeld	289 560 968	263 182 520
Noter til regnskapet		
Note 1 Egenkapital		
Omarbeiding av egenkapitalen pr 01.01 pga ny regnskapslov, samt årets endring:		
Egenkapital pr 31.12.98 etter tidligere lov		169 674 283
Endringer som følge av ny oppstillingsplan		
Egenkapital pr 31.12.98 etter ny oppstillingsplan		169 674 283
Balanseføring av pensjonsforpliktelser		-1 372 479
Egenkapital pr 01.01.99 (omarbeidet etter ny lov)		168 301 804
Årets resultat		51 226 533
Egenkapital pr 31.12.99		219 528 337
Note 2 Varige driftsmidler, Inventar, kontormaskiner og edb-utstyr		
Anskaffelseskost pr 01.01.99		5 478 317
Tilgang 1999		1 916 541

Akkumulerte avskrivninger	4 046 742
Bokført verdi pr. 31.12.99	3 348 116
Årets avskrivninger, 15 - 33 prosent	1 478 425

Det benyttes lineære avskrivninger for alle varige driftsmidler. Den økonomiske levetiden er beregnet til fra 3 til 7 år.

Note 3 Aksjer/andeler

Selskap	1999	1998
Norwegian Seafood Export Council Inc.	35 000	35 000
Den Norske Matfestivalen i Ålesund AS	10 000	10 000
Norrøna Barnehage AS	4 000	4 000
Fagforum for Mat og Drikke AS	1 000	1 000
Bokført verdi pr 31.12.	50 000	50 000

Note 4 Årsavgift eksportører

Pr 31.12.99 hadde Eksportutvalget for fisk godkjent 483 eksportører.

Note 5 Lønnskostnader, antall ansatte, lån til ansatte, godtgjørelser

Lønnskostnader hovedkontor	1999	1998
Lønninger	8 072 442	7 257 374
Arbeidsgiveravgift	533 668	481 933
Pensjonskostnader	678 075	746 764
Andre ytelser	1 364 033	899 154
Sum	10 648 218	9 385 225

Lønnskostnader utekontor

Lønninger	4 205 796	2 639 706
Arbeidsgiveravgift	215 927	176 327
Pensjonskostnader	131 754	86 812
Andre ytelser	3 718 849	2 072 203
Sum	8 272 326	4 975 048

Lønnskostnader Markedsaktiviteter

Lønninger	6 152 125	5 355 293
Arbeidsgiveravgift	392 189	300 574
Pensjonskostnader	220 278	15 949
Andre ytelser	1 229 833	174 029
Sum	7 994 425	5 845 845

Lønnskostnader knyttet til markedsaktiviteter presenteres ikke som egen linje i regnskapet, men fordeler seg over de ulike aktivitetene ut fra hvilke arbeidsoppgaver som utføres.

Gjennomsnittlig antall ansatte i løpet av regnskapsåret har vært som følger:

Ansatte ved hovedkontor	39
Utsendinger ved utekontor	8
Lokalt ansatte ved utekontor	8
Sum ansatte*	55

*Inklusive ansatte i permisjon og engasjement.

Eksportutvalget for fisk har i tillegg knyttet til seg 10 personer i en traineeordning.

Ytelser til ledende personer	Adm. dir.	Utvalget
Lønn og andre ytelser	912 582	310 000

Adm. dir. er også inkludert i EFF's kollektive pensjonsordning.

Honorarsatser for Utvalget

Leder	85 000
Nestleder	50 000
Styremedlemmer	35 000

Lån og sikkerhetsstillelser

Ansatte, eksklusive adm.dir., har lån fra Eksportutvalget for fisk på totalt kr 1 130 932. Lånene avdras fra 2 til 20 år. Renten tilsvarende normalrentesats fastsatt av myndighetene, som pr dato utgjør 5 prosent. Lånene er sikret med pant i fast eiendom.

Adm. dir har lån i Eksportutvalget for fisk på totalt kr 622 823. Lånet er rentefritt og avdras over 15 år. Lånet er sikret med pant i fast eiendom.

Revisor

Revisjonshonorar er i 1999 kostnadsført med kr 140 000.

Note 6 Markedsføringsaktiviteter

Generiske aktiviteter	28 749 333	1 148 360	29 897 693
Norge	13 689 796	1 148 360	14 838 156
Tyskland	197 985		197 985
Frankrike	223 402		223 402
Spania	189 140		189 140
Portugal	268 900		268 900
USA	749 494		749 494
Brasil	244 028		244 028
Kina	88 892		88 892
Japan	190 885		190 885
Andre markeder	642 546		642 546
Alle markeder	12 150 518		12 150 518

Om gjennomføring av råfiskloven og fiskeeksportloven i 1999 og 2000

Laks/ørret	163 725 514	1 564 740	165 290 254
Norge	3 725 835		3 725 835
Sverige	5 479 904		5 479 904
Tyskland	12 548 186		12 548 186
Polen	3 976 844		3 976 844
Frankrike	17 246 164		17 246 164
Spania	12 547 109		12 547 109
Portugal	451 765		451 765
Italia	8 926 855		8 926 855
Russland/Øst-Europa	2 093 571		2 093 571
USA	5 805 809		5 805 809
Kina	3 716 993	1 300 000	5 016 993
Japan	19 769 261		19 769 261
Sørøst-Asia	3 105 170	-28 260	3 076 910
EU Generisk Laks	58 534 455		58 534 455
Andre markeder	319 871		319 871
Alle marked	5 477 722	293 000	5 770 722
Hvitfisk fersk/fryst	10 471 060	50 000	10 521 060
Sverige	-26 258		-26 258
Storbritannia	1 060 117		1 060 117
Tyskland	1 502 064		1 502 064
Frankrike	2 278 827		2 278 827
Spania	762 913		762 913
USA	2 692 242		2 692 242
Kina	215		215
Japan	9 720		9 720
Andre markeder	932 402		932 402
Alle marked	1 258 818	50 000	1 308 818
Pelagisk	11 072 459	250 000	11 322 459
Tyskland	1 139 284	-100 000	1 039 284
Polen	3 314 257		3 314 257
Russland/Øst-Europa	2 972 436		2 972 436
Kina	89 500		89 500
Japan	2 740 787		2 740 787
Alle marked	816 195	350 000	1 166 195
Hvitfisk konvensjonell	23 700 547	2 092 051	25 792 598
Sverige	248 544		248 544
Frankrike	183 577		183 577
Spania	1 914 575		1 914 575

Portugal	7 224 613		7 224 613
Italia	1 855 560		1 855 560
Brasil	10 150 004	2 192 051	12 342 055
Andre markeder	1 219 747		1 219 747
Alle marked	903 927	-100 000	903 927
Reker/skalldyr	1 628 695	344 000	1 972 695
Sverige	29 433		29 433
Storbritannia	1 046 520		1 046 520
Tyskland	-6 847		-6 847
Spania	7 278		7 278
Japan	41 665		41 665
Andre markeder	181 527		181 527
Alle marked	329 119	344 000	673 119
Nye arter	168 746	100 000	268 746
Sum	239 516 354	5 549 151	245 065 505
Ført under andre poster	3 140 816		3 140 816
Sum totalt	236 375 538	5 549 151	241 924 689

Note 7 Oppgjør fra tidligere eksportutvalg/ markedsråd

I forbindelse med etablering av Eksportutvalget for fisk, ble det besluttet at de øvrige 11 eksportutvalgene skulle nedlegges og midlene overføres til EFF.

Pr. 31.12. har Eksportutvalget for fisk mottatt følgende oppgjør:

	1992 – 1999
Fersk fisk	6 247 644
Fersk og frossen sild	942 750
Tran	63 368
Fiskemel	391 188
Frossen fisk og filet	189 534
Saltet sild	728 281
Markedsrådet for pelagisk	335 824
Sum mottatte oppgjør	8 898 589

Det er ikke overført midler fra tidligere utvalg i 1999. Det er Fiskeridepartementets ansvar å se til at vedtaket om å overføre midlene til EFF blir gjennomført.

EFF holder Fiskeridepartementet løpende orientert.

1.1.2.2 Kontantstrømanalyse

	1999	1998
Kontantstrømmer fra operasjonelle aktiviteter		
Årets overskudd/underskudd (-)	51 226 533	68 792 767
Ordinære avskrivninger	1 478 425	1 021 698
Økning i kortsiktige plasseringer	-701 704	-422 231
Økning (-)/reduksjon i kortsiktige fordringer	8 770 264	-1 468 087
Økning i påløpt eksportavgift	-9 401 277	-11 506 407
Økning/reduksjon (-) i leverandørgjeld	-10 749 320	52 490 510
Reduksjon i balanseført pensjonsforpliktelse	-29 618	0
Endringer i andre tidsavgrensingsposter	-14 274 230	15 872 293
Netto kontantstrøm fra operasjonelle aktiviteter A	26 319 073	124 780 543
Kontantstrømmer fra investeringsaktiviteter		
Utbetalinger ved kjøp av varige driftsmidler	-1 916 542	-1 612 698
Utbetalinger ved kjøp av aksjer	0	0
Netto kontantstrøm fra investeringsaktiviteter B	-1 916 542	-1 612 698
Netto endring i likvider A+B	24 402 531	123 167 845
Likviditetsbeholdning 01.01	177 351 330	54 183 484
Likviditetsbeholdning 31.12	201 753 861	177 351 329

1.2 Utvalgets Beretning 2000

1.2.1 Utvalgets virksomhet og sammensetning

Utvalgsleder Ole-Eirik Lerøy

Nestleder Bjarne Haagensen

Medlemmer

Agathe Thorbjørnsen, Berit A. Hanssen, Helge Gåsø, Torbjørn Dahl, Jan Skjærvø

Personlige varamedlemmer

Keith Elliott (for Ole-Eirik Lerøy), Tove Sleipnes, (for Bjarne Haagensen), Benedicte Nielsen, (for Agathe Thorbjørnsen), Gunn M. Nilsen, (for Berit A. Hanssen), Lisbeth Berg-Hansen (for Helge Gåsø), Diana Montes (for Torbjørn Dahl), Trygve Myrvang (for Jan Skjærvø),

Fiskeridepartementet besluttet 3. august 2000 at Diana Montes og Torbjørn Dahl skulle bytte posisjon i Utvalget. Siden denne dato har Torbjørn Dahl vært fast medlem i Utvalget, med Diana Montes som personlig vararepresentant. Eksportutvalgets administrerende direktør siden etableringen i 1991, Dag Eivind Opstad, sa opp sin stilling 30. mai 2000. Opstad gjorde dette for å gå over i annen lederstilling innen fiskerinæringen. Ny administrerende direktør fra 25. september 2000 ble Svein Berg, som kom fra stillingen som direktør for informasjon, strategi og forretningsutvikling i Norway Seafoods ASA.

Utvalget vil benytte anledningen til å takke Dag Eivind Opstad for en meget god og betydningsfull innsats for EFF og norsk fiskeri- og havbruksnæring i den tiden han har sittet som administrerende direktør.

Fiskeridepartementet deltar som observatør i Utvalgets møter, i 2000 representert ved ekspedisjonssjef Magnor Nerheim.

Eksportutvalget for fisk (EFF) er norsk fiskeri- og havbruksnærings felles organisasjon for utvikling av nye og etablerte markeder, og arbeider for at Norge skal bli den globalt ledende og foretrukne leverandør av sjømat.

Arbeidet omfatter aktiviteter innenfor områdene felles markedsføring, markedsinformasjon, markedsadgang og PR/informasjon. EFF er opprettet av Fiskeridepartementet i samsvar med regelverk for eksport av fisk og fiskevarer, og finansieres primært gjennom en eksportavgift.

EFF har hovedkontor i Tromsø og utekontor i Tyskland (Hamburg), Frankrike (Paris), Spania (Madrid), USA (Boston), Brasil (Rio de Janeiro), Japan (Tokyo) og Kina (Beijing og Hong Kong).

Markedsutviklingen

Veksten i sjømateksporten fortsatte også i 2000. Det har dermed vært en uavbrutt realvekst i eksporten av Norsk Sjømat siden 1990.

Hovedsakelig er det laks, sild og makrell som har bidratt til den økte eksporten i 2000. I alt ble det eksportert sjømat for 31,4 milliarder kroner. Det var en økning på 5,3 prosent fra fjoråret. Målt i mengde ble det eksportert 2,1 millioner tonn i 2000, en økning på 2,8 prosent fra 1999.

I 2000 økte eksportverdien av villfanget fisk med 2 prosent, og snudde dermed den negative utviklingen fra året før. I samme periode økte eksportverdien av oppdrettet laks og ørret med 10 prosent, hovedsakelig som følge av økt eksport til EU og Sørøst-Asia. Utviklingen i internasjonal økonomi er viktig for den positive utviklingen i eksporten.

EU er fortsatt, samlet sett, det viktigste marked for Norsk Sjømat, men i løpet av de siste ti årene har EUs andel av norsk sjømateksport blitt redusert med 16 prosentpoeng. I tillegg til en eksportøkning til EU-landene Sverige og Danmark, hvor en stor andel av produktene selges videre internt i EU, har særlig Russland og Ukraina hatt positiv vekst i 2000.

En annen region med sterk vekst er Asia unntatt Japan. Eksportøkningen til denne regionen var på 39 prosent, noe som ga en samlet eksport på 1,4 milliarder kroner. Samtidig har internasjonal konkurranse på lakse- og ørretmarkedene medført redusert eksport til Japan på omlag 200 millioner kroner.

I 2000 ble det eksportert laks og ørret for 13,2 milliarder kroner, en økning på vel 10 prosent fra 1999. Eksportverdien av fersk laks sto alene for 8,5 milli-

arder kroner, som er en økning på vel 19 prosent. Eksportverdien av fryst ørret ble redusert med 25 prosent, til 920 millioner kroner.

Eksportverdien av produkter fra de tradisjonelle hvitfiskartene ble samlet redusert med 5 prosent, til 9 milliarder kroner. Eksporten av klippfisk og tørrfisk økte, mens eksporten av saltfisk og fersk og fryst filet ble redusert.

Det ble eksportert pelagisk fisk for 5,7 milliarder kroner i 2000. Dette var en økning på 14 prosent fra året før. Samtidig økte mengden med 5 prosent, til 1,1 millioner tonn.

Rekeeksporten fra Norge økte i 2000 med 16 prosent, til 1,5 milliard kroner. Vårt viktigste rekeprodukt, pillede fryste reker, hadde en reduksjon i eksportverdien på 3 prosent, til 275 millioner kroner.

Markedsføring

I 2000 investerte EFF totalt 342 millioner kroner i markedsføring av Norsk Sjømat ute og hjemme. Dette representerer en økning på 44 prosent fra året før.

Også i forhold til aktivitetsomfanget representerte 2000 en ny rekord.

Totalt ble det gjennomført mer enn 600 markedsføringsprosjekter, en oppgang på ca 200 fra 1999. EFF gjennomførte markedsføringsaktiviteter i totalt 26 markeder.

I samråd med næringen er det utviklet bransjevise markedsprioriteringer og programmer med tre års horisont. 2000 var første år i disse planene, og bransjevise evalueringsrapporter vil foreligge i løpet av 2001.

I tillegg administrerer, planlegger, gjennomfører og kontrollerer EFF markedsføringsprogrammene for «Atlantisk laks» i EU. Dette innebærer også administrasjonen og sekretariatsfunksjonen for den rådgivende generiske komiteen for laks; Generic Marketing Committee¹.

Ved siden av de bransjevise markedstiltakene er det gjennomført en rekke fellestiltak. EFF deltok med egne stands eller arrangementer i tilknytning til European Seafood Exposition i Brussel, ABRAS i Rio de Janeiro, JISTE i Tokyo, World Food Exhibition i Moskva, Boston Seafood Show og Nor Fishing i Trondheim.

Bransjekommunikasjon er viktig for EFF. Det har vært avholdt 18 møter i markedsgruppene, tre i den generiske komiteen for markedsføring av laks og ca 60 bedriftsbesøk, i tillegg til presentasjoner under konferanser og årsmøter i bransjen.

Markedsadgang

Innenfor feltet markedsadgang arbeider EFF som rådgiver og informasjonslleverandør overfor norske næringsaktører, for å bidra til at disse er i stand til å nyttiggjøre markedsadgangsvilkårene best mulig.

Overfor myndighetene og næringsorganisasjonene bidrar EFF som rådgiver og informasjonsleverandør, gjennom å arbeide for at disse har et best mulig faglig grunnlag for å fastsette mål, legge strategier, og handle for å sikre norsk sjømat best mulig markedsadgang.

Sentrale arbeidsområder for EFF innenfor feltet markedsadgang i beretningsåret har vært lakseavtalen med EU, de kommende WTO-forhandlingene

og klippfiskeeksporten til Brasil. Arbeidet har hovedvekt på rådgivning, utredninger, analyser og informasjonsformidling.

EFFs arbeid for bedre markedsadgang har klare begrensninger. En rekke saker som berører markedsadgang vil åpenbart ligge innenfor myndighetenes ansvarsområde, mens andre vil ha en næringspolitisk karakter som gjør at disse naturlig bør følges opp av næringsorganisasjonene.

Informasjon og PR

Forholdet til norsk presse må beskrives som godt. Den tette kontakten med pressen har imidlertid blitt noe redusert i siste halvdel av beretningsåret som følge av at EFF har vært uten egen informasjonssjef.

Etter anmodning fra organisasjonene i næringen har EFF tatt initiativ til å etablere en operativ markedsberedskap for norsk fiskeri- og havbruksnæring.

Arbeidet skal bidra til at næringen kan håndtere negative saker best mulig. Det forutsetter godt og nært samarbeid med organisasjoner og aktører i næringen. I 2000 er arbeidet implementert, og dette har bidratt til en god og samlet kommunikasjon fra næringen. Organisasjoner og aktører har gitt gode tilbakemeldinger på dette initiativet fra EFF.

Med utgangspunkt i EFFs nye profil ble det i oktober lansert ny design på www.seafood.no. Sidene ble videreutviklet til å inneholde nyheter, aktivitetsoversikter og informasjon om norske eksportører. I de siste to månedene av 2000 ble www.seafood.no besøkt av 22 000 personer.

EFF har gjennomført en lang rekke PR-aktiviteter i beretningsåret. Flere av arrangementene har funnet sted i tilknytning til statsbesøk og offisielle besøk i viktige markeder. Det har i tillegg vært avviklet flere arrangementer i samarbeid med utenriksstjenesten, blant annet i Brussel, Mexico City, Bratislava, Casablanca, og flere steder i Ukraina.

Generelt ga PR-aktivitetene god uttelling i profileringen av Norsk Sjømat og fiskerinæringen for øvrig.

Markedsinformasjon

Formidling av nasjonal og internasjonal fiskeristatistikk med hovedvekt på norsk handelsstatistikk, har vært en av EFFs viktigste oppgaver siden opprettelsen. I dag distribueres månedsstatistikken til mer enn 1 000 norske aktører, mens ukestatistikker for laks, ørret, makrell, sild og reker sendes til nesten 500 abonnenter.

EFF har i beretningsåret gjennomført en rekke markedsanalyser. Analysene har vært gjennomført i nært samarbeid med næringsaktører, Fiskeridepartementet, næringsorganisasjoner, Norges forskningsråd og sentrale finansinstitusjoner. Arbeidet har vært utført i samarbeid med sentrale FOU-institusjoner i inn- og utland.

Det er startet et arbeid for å integrere de ulike IT-systemene, med sikte på å effektivisere arbeidet med statistikk, tilby mottakerne en bedre service og kunne tilrettelegge for nye tjenester for norske næringsaktører.

Forvaltningsoppgaver

EFF er pålagt visse forvaltningsoppgaver i henhold til lov om regulering av fisk og fiskevarer av 27. april 1990, forskrift om regulering av eksporten av fisk og fiskevarer av 22. mars 1991 samt midlertidig forskrift om særlige forhold knyttet til eksport av lakseprodukter av 1. desember 1998.

Eksempler på forvaltningsoppgaver er godkjenning av eksportører, rådgivning til Fiskeridepartementet og sentrale myndigheter for øvrig, samt ulike oppgaver knyttet til arbeidet med å sikre at lakseavtalen med EU blir overholdt. I tillegg er EFF høringsinstans i en rekke saker.

Ved årsskiftet 2000/2001 var det registrert 516 godkjente norske eksportører av sjømat.

Ny profil

EFF kunne i januar presentere et nytt felles profilprogram for Norsk Sjømat. Hensikten med den nye profilen er å styrke posisjonen for Norsk Sjømat i markedet ved å understreke det som er felles for alle produktene: At de blir til i rent og kaldt hav, at de er fanget, oppdrettet eller dyrket av fagfolk med lange tradisjoner kombinert med moderne teknologi – og at Norsk Sjømat er en fornybar ressurs, forvaltet på en bærekraftig og miljøvennlig måte.

Verdien av profilen og logoen avhenger i stor grad av om forbrukerne gjenkjenner den. Derfor er det avgjørende at produsenter og eksportører av Norsk Sjømat utnytter profilprogrammet.

Nye arter

Også i år 2000 har det vært en sterk interesse for oppdrett, dyrking og eller oppføring av Nye Arter. EFF har startet arbeidet med oppbyggingen av dette nye fagområdet, og presenterte i mai en handlingsplan for Nye Arter. Denne planen tok for seg status, og klargjorde kriterier for EFFs medvirkning til fremme av Nye Arter. På denne bakgrunn ble det lagt prioriteringer for det videre arbeidet.

Samarbeidet med næringen betegnes som godt. Det er etablert tette bånd med de ulike nettverkene innen de ulike artene, og EFF forsøker å bidra til å styrke aktørenes tilknytning til disse ved å kanalisere informasjon om markeder gjennom de nettverkene som er finansiert av Statens nærings- og distriktsutviklingsfond (SND). Samarbeidet med SND og Norges forskningsråd innen forsknings- og utviklingsprosjekter for Nye Arter er godt.

Hjemmemarkedet

I 2000 ble det investert om lag 18 millioner kroner i markedsarbeid i Norge, som er anslått til å være det tredje største markedet for Norsk Sjømat. EFF valgte å konsentrere investeringene om fortsettelse av tidligere igangsatte tiltak, ved siden av løpende PR og sesongtilknyttede aktiviteter.

I beretningsåret bidro EFF aktivt til å markere sesongene for skrei, bacalao og lutefisk – og en stor innsats er nedlagt å beholde og utvikle den gode kontakten som er etablert med det norske kokkemiljøet og den matfaglige pressen.

Samarbeid med andre organisasjoner

EFF har et omfattende samarbeid med en lang rekke organisasjoner. Spesielt tett er samarbeidet med bransjeorganisasjonene i næringen. Samarbeidet har kommet til uttrykk gjennom flere konkrete tiltak, blant annet deltakelse av EFF på arrangementer i regi av organisasjonene. Eksempler på dette i beretningsåret er Laksedagene i regi av Norske Sjømatbedrifters Landsforening, årsmøtene til organisasjonene knyttet til Fiskeri- og Havbruksnæringens Landsforening, markedsseminarer og orienteringer om markedssituasjonen i forbindelse med prisdrøftelser. I tilknytning til disse arrangementene har EFF bidratt med faglige innlegg og utredninger.

Gjennom «Samordningsutvalg for Eksportfremme og Internasjonalisering» har det også i 2000, under ledelse av Utenriksdepartementet, vært god kontakt mellom de deltagende parter: Nærings- og handelsdepartementet, Fiskeridepartementet, Norges Eksportråd, Norges Turistråd, Statens nærings- og distriktsutviklingsfond og Eksportutvalget for fisk.

I forbindelse med gjennomføring av ulike markedsanalyser har EFF hatt stor nytte av å trekke veksler på den kompetansen og innsikten som besittes i ulike fagmiljøer i Norge. Også utenlandske forsknings- og kunnskapsmiljøer blir stadig viktigere for EFF. Særlig vil vi trekke frem kontakten med amerikanske universitetsmiljøer som viktig for å utvikle bedre modeller for å evaluere effektene av felles markedsinvesteringer.

De siste årene har vi utviklet en nærmere dialog og samarbeid med de norske utenriksstasjonene. Dette samarbeidet har vært viktig. De fleste av EFFs utsendinger er samlokalisert med den norske utenriksstasjonen. Samarbeidet med de ulike stasjonene har fungert godt.

Økonomi

Utvalgets virksomhet finansieres fullt ut av fiskerinæringen gjennom avgifter fastsatt i medhold av Fiskeeksportloven av mars 1990. I tillegg medvirker flere samarbeidspartnere (fiskesalgslagene, Fiskeridepartementet, Statens nærings- og distriktsutviklingsfond, Norges forskningsråd, flere banker m.v.) både faglig og finansielt til egne utredninger/analyser, markedsføringsstiltak overfor spesielle målgrupper m.v.

I 2000 var inntektene på 360,6 millioner kroner – om lag 20 millioner kroner høyere enn budsjettet.

Hovedårsaken var en høyere eksportverdi på laks, som ga en økning i inntekt fra eksportavgiften på 18,5 millioner kroner over budsjett.

Markedsaktivitetene økte med 114 millioner kroner, fra 258,3 millioner i 1999 til 372,3 millioner kroner i 2000. Av dette utgjorde økningen i markedsføring 105 millioner kroner.

Driftsutgiftene økte med 15 millioner, fra 34 til 49 millioner kroner. Hovedårsaken til at driftsbudsjettet økte er en økning i antall årsverk, samt at ansatte innenfor virksomhetsområdet Markedsinformasjon og innenlands markedsføring i år 2000 er ført over driftsbudsjettet.

Dette førte til at samlet investering i regi av EFF i 2000 ble 421,6 millioner kroner. Inkludert finansinntekter/-kostnader ga det et underskudd på 52,1 millioner kroner som dekkes over egenkapitalen.

Utvalget vil understreke at det ikke skal bygges opp egenkapital over tid utover det som tilsvarer 3–4 måneders drift. Som en konsekvens av dette er egenkapitalen bygd ned med 52,1 millioner kroner i 2000, og det er budsjettert med ytterligere nedbygging av egenkapitalen i 2001. Etter Utvalgets oppfatning er forutsetningene for fortsatt drift til stede.

Årsregnskapet for 2000 er satt opp under denne forutsetningen.

Organisasjonsforhold og arbeidsmiljø

Det er ikke foretatt vesentlige endringer i den interne organiseringen i EFF. Likeså er det ikke foretatt noen endringer i Eksportutvalgets formelle relasjoner til samarbeidspartnere eller andre.

I regi av Eksportutvalget er det opprettet seks markedsgrupper, hvor mer enn 80 personer, i all hovedsak aktive næringsaktører, aktivt bidrar til EFFs markedsarbeid.

Markedsgruppene er rådgivende overfor Utvalget. I tillegg er det etablert flere ressursgrupper, hvor næringsaktører og andre samarbeidspartnere deltar aktivt i utredninger, planprosesser m.v. Utvalget vil rette en stor takk til deltagerne for innsatsen som legges ned i disse gruppene. De representerer en viktig kunnskapsbase og utgjør et stort aktivum i Eksportutvalgets arbeide.

Den sterke veksten i Eksportutvalgets budsjetter har stilt store krav til innsats og fleksibilitet hos de ansatte – hjemme så vel som ved våre åtte utekontor. Lakseavtalen med EU gir ekstraordinære inntekter og medfører økt aktivitet. Ni av administrasjonens 59 ansatte er ansatt på prosjektbasis for å ivareta denne aktiviteten.

Eksportutvalget har i 2000 hatt åtte traineer/stipendiater. Formålet med denne ordningen er å utvikle markedskompetanse for fiskerinæringen. Fem personer har avsluttet traineeprosessen i løpet av året. Tre er ansatt i fiskeribedrifter, én har fått ansettelse i Eksportutvalget og én er gått over i ny stilling utenfor fiskerinæringen. Samtidig som stipendiatene får utviklet sin markedskompetanse, representerer de en viktig ressurs og kompetanse for EFFs markedsaktiviteter.

Sykefraværet i EFF var på totalt 241 dager i 2000 og utgjorde 0,6 prosent av total arbeidstid. EFF vil arbeide videre med å holde antall sykedager lavt. Det finnes treningstilbud for ansatte, og fysioterapeut har hjulpet den enkelte medarbeider med tilrettelegging av arbeidsplassen.

1. mai 2000 flyttet organisasjonen inn i nye lokaler. Det er lagt stor vekt på en utforming av lokalene som ivaretar både fysisk og psykisk arbeidsmiljø. En brukerundersøkelse høsten 2000 dokumenterer at flyttingen har fungert positivt. Arbeidsmiljøet betraktes som godt. Det iverksettes likevel løpende tiltak for forbedringer. Det er i løpet av året etablert et arbeidsmiljøutvalg, som skal bidra til å opprettholde det positive arbeidsmiljøet.

I løpet av beretningsåret har det ikke forekommet arbeidsuhell eller ulykker som har resultert i personskader eller store materielle skader.

Det rettes en takk til de ansatte for god innsats i 2000.

Det ytre miljøet

EFFs virksomhet forurenser ikke det ytre miljøet.

1.2.2 Økonomi**1.2.2.1 Resultatregnskap**

<i>Driftsinntekter og driftskostnader</i>	Note	2000	1999
<i>Driftsinntekter</i>			
Eksportøravgift Tollkasserer		352 222 697	325 477 429
Årsavgift eksportører	4	7 860 000	8 025 000
Øvrige inntekter		508 939	490 888
Sum driftsinntekter		360 591 636	333 993 317
<i>Driftskostnader</i>			
Lønnskostnad hovedkontor	5	16 782 977	10 648 218
Avskrivninger på varige driftsmidler	2	2 311 219	1 478 425
Annen driftskostnad hovedkontor		11 548 985	6 452 954
Lønnskostnad utekontor	5	10 659 730	8 272 327
Annen driftskostnad utekontor		7 958 299	7 259 886
Sum driftskostnader		49 261 210	34 111 810
<i>Markedsaktiviteter</i>			
Markedsføring	7	341 616 168	236 356 399
Informasjon/PR		10 716 089	6 808 132
Markedsinformasjon		8 540 450	5 728 999
Kompetanse		3 940 790	2 958 600
Markedsadgang		7 563 433	6 452 562
Sum markedsaktiviteter		372 376 930	258 304 692
Driftsresultat		-61 046 504	41 576 815
<i>Finansinntekter og finanskostnader</i>			
Finansinntekter		10 726 448	10 980 917
Finanskostnader		1 815 557	1 331 199
Netto finansinntekter		8 910 891	9 649 718
Årets resultat	1	-52 135 613	51 226 533
Balanse			

	Note	31.12.2000	31.12.1999
<i>Eiendeler</i>			
Anleggsmidler			
Varige driftsmidler			
Inventar, kontormaskiner, edb- utstyr	2	9 441 000	3 348 116
Finansielle anleggsmidler			
Investeringer i aksjer	3	50 000	50 000
Langsiktige fordringer		2 321 660	2 170 723
Sum anleggsmidler		11 812 660	5 568 839
<i>Omløpsmidler</i>			
Påløpt eksportavgift		65 418 160	70 554 589
Kortsiktige fordringer		4 408 266	193 167
Kortsiktige plasseringer		12 194 557	11 490 512
Bankinnskudd, kontanter		175 552 034	201 753 861
Sum omløpsmidler		257 573 017	283 992 129
Sum eiendeler		269 385 677	289 560 968
<i>Egenkapital og gjeld</i>			
Egenkapital			
Egenkapital 1/1	1	219 528 337	168 301 804
Årets resultat	1	-52 135 613	51 226 533
Sum egenkapital 31/12		167 392 724	219 528 337
Gjeld			
Avsetning til forpliktelser			
Pensjonsforpliktelser	6	1 835 514	1 342 861
<i>Kortsiktig gjeld</i>			
Leverandørgjeld		88 452 306	56 720 604
Skyldig offentlige avgifter		2 095 698	1 465 380
Forskuddsbetalt eksportavgift fra eksportører		6 723 680	7 005 000
Annen kortsiktig gjeld		2 885 755	3 498 786
Sum kortsiktig gjeld		100 157 439	68 689 770

Sum egenkapital og gjeld	269 385 677	289 560 968
--------------------------	-------------	-------------

Noter

Note 1 – Egenkapital

Egenkapital pr 01.01.00	219 528 337
Årets resultat	-52 135 613
Egenkapital pr 31.12.00	167 392 724

Note 2 - Varige driftsmidler

Varige driftsmidler

Inventar, kontormaskiner og edb-utstyr

Anskaffelseskost pr 01.01.00	7 394 858
Tilgang 2000	8 404 103
Akkumulerte avskrivninger	6 357 961
Bokført verdi pr 31.12.00	9 441 000
Årets avskrivninger, 15–33 %	2 311 219

Det benyttes lineære avskrivninger for alle varige driftsmidler. Den økonomiske levetiden er beregnet å være fra 3 til 7 år.

Note 3 - Aksjer/andeler

Selskap	2000	1999
Norwegian Seafood Export Council Inc.	35 000	35 000
Den Norske Matfestivalen i Ålesund AS	10 000	10 000
Norrøna Barnehage AS	4 000	4 000
Fagforum for Mat og Drikke AS	1 000	1 000
Bokført verdi pr 31.12.00	50 000	50 000

Note 4 - Årsavgift eksportører

Pr 31.12.00 hadde Eksportutvalget for fisk godkjent 516 eksportører. Prinsippene for fastsettelse av antall eksportører er endret i forhold til tidligere år. Tidligere er det justert for eksportører som har bortfalt i løpet av året. Fra og med 2000 er antallet fastsatt på grunnlag av faktisk registrerte pr årsskiftet.

Note 5 - Lønnskostnader, antall ansatte, lån til ansatte, godtgjørelser

Lønnskostnader hovedkontor	2000	1999
Lønninger	12 658 451	8 072 442
Arbeidsgiveravgift	788 339	533 668
Pensjonskostnader	1 474 081	678 075
Andre ytelser	1 862 106	1 364 033
Sum	16 782 977	10 648 218

Lønnskostnader utekontor		
Lønninger	5 396 334	4 205 797
Arbeidsgiveravgift	272 866	215 927
Pensjonskostnader	96 663	131 754
Andre ytelser	4 893 866	3 718 849
Sum	10 659 730	8 272 327
Lønnskostnader Markedsaktiviteter		
Lønninger	4 983 980	6 152 125
Arbeidsgiveravgift	349 450	392 189
Pensjonskostnader	182 235	220 278
Andre ytelser	1 833 715	1 229 833
Sum	7 349 380	7 994 425

Lønnskostnader knyttet til markedsaktiviteter presenteres ikke som egen linje i regnskapet, men fordeler seg over de ulike aktivitetene ut fra hvilke arbeidsoppgaver som utføres.

Gjennomsnittlig antall ansatte i løpet av regnskapsåret:

Ansatte ved hovedkontor	41	39
Utsendinger til utekontor	8	8
Lokalt ansatte ved utekontor	8	8
Sum ansatte*	57	55

Eksportutvalget for fisk har i tillegg knyttet til seg 8 personer i en trainee-ordning. *Inklusive ansatte i permisjon og engasjement.

Ytelser til ledende personer

	Avtroppende adm.dir.	Påtroppende adm.dir.	Utvalget
Lønn og andre ytelser	1 046 759	230 447	570 000

Administrerende direktør er også inkludert i EFFs kollektive pensjonsordning. Honorar til Utvalget inneholder justering av satsene med virkning fra og med 1999.

Honorarsatser for Utvalget

Leder	110 000
Nestleder	80 000
Styremedlemmer	50 000

Lån og sikkerhetsstillelse

Ansatte, eksklusive avtroppende adm.dir., har lån fra Eksportutvalget for fisk på totalt kr 1 079 426. Lånene avdras fra 2 til 20 år. Renten tilsvarer normalrentesats fastsatt av myndighetene, som pr dato utgjør 6 prosent.

Lånene er sikret med pant i fast eiendom.

Avtroppende adm.dir har lån i Eksportutvalget for fisk på totalt kr 720 805, hvorav kr 582 046 er rentefritt og avdras over 15 år. Resterende lån, kr 138 759 svares en rente på 6 prosent og avdras over 5 år. Lånene til adm.dir vil bli innfridd i sin helhet innen 31.05.01. Lånene er sikret med pant i fast eiendom/løsøre.

Revisor

Revisjonshonorar er i 2000 kostnadsført med kr 188 000.

Note 6 - Pensjonsforpliktelser

Pensjonsordningene behandles regnskapsmessig i henhold til norsk regnskapsstandard. Selskapets pensjonsordninger behandles som ytelsesplaner og omfatter 53 personer ved regnskapsårets utgang. Ordningen gir deltakerne rett til definerte fremtidige ytelser. Disse er i hovedsak avhengig av antall opptjeningsår, lønnsnivå ved oppnådd pensjonsalder og størrelsen på ytelsen fra folketrygden.

Den kollektive pensjonsavtalen er finansiert gjennom fondsoppbygging organisert i et forsikringsselskap.

	<i>31.12.00</i>	<i>31.12.99</i>
Påløpte pensjonsforpliktelser	4 225 224	3 252 288
Verdi av forventet lønnsvekst	2 444 595	1 886 437
Verdi av pensjonsmidler	4 869 089	3 795 864
Uamortisert estimatavvik	34 784	0 Netto
<i>Pensjonsforpliktelser</i>	<i>1 835 514</i>	<i>1 342 861</i>
Nåverdi av årets pensjonsopptjening	1 701 453	
Rentekostnad av påløpte pensjonsforpliktelser	281 228	
Forventet avkastning på pensjonsmidler	279 173	
Amortisering	1 123	
Administrasjonskostnader	48 348	
Netto pensjonskostnad	1 752 979	
Økonomiske forutsetninger		
Diskonteringsrente	6,0 %	
Forventet avkastning på pensjonsmidler	7,0 %	
Forventet lønnsregulering	3,5 %	
Forventet G-regulering	3,0 %	
Forventet pensjonsøkning	3,0 %	

Som aktuariemessige forutsetninger for demografiske faktorer og avgang er lagt til grunn vanlig benyttede forutsetninger innen forsikring.

Note 7- Markedsføringsaktiviteter

<i>Generiske aktiviteter</i>	<i>27 937 454</i>	<i>1 505 000</i>	<i>29 442 454</i>
Norge	11 827 784	1 505 000	13 332 784
Tyskland	375 273		375 273

Frankrike	418 289		418 289
Spania	218 795		218 795
Portugal	250 834		250 834
Italia	150 070		150 070
USA	248 810		248 810
Brasil	263 957		263 957
Kina	323 322		323 322
Japan	218 366		218 366
Sørøst-Asia	358 402		358 402
Sør-Korea	27 324		27 324
Andre markeder	250 026		250 026
Alle markeder	13 006 202		13 006 202
<i>Laks/ørret</i>	<i>249 552 511</i>	<i>485 004</i>	<i>250 037 515</i>
Norge	5 800 989		5 800 989
Sverige	6 705 216		6 705 216
Finland	2 231 453		2 231 453
Tyskland	11 054 747		11 054 747
Nederland	970 497		970 497
Polen	10 632 973		10 632 973
Frankrike	15 623 165		15 623 165
Belgia	138 182		138 182
Spania	8 069 368		8 069 368
Portugal	2 357 181		2 357 181
Italia	10 014 621		10 014 621
Sveits	244 337		244 337
Russland/Øst-Europa	8 272 685		8 272 685
USA	11 805 404		11 805 404
Kina	8 706 627	435 004	9 141 631
Japan	57 747 932		57 747 932
Sørøst-Asia	9 682 705		9 682 705
Sør-Korea	1 972 876		1 972 876
EU Generisk Laks	70 549 749		70 549 749
Andre markeder	3 367 090	50 000	3 417 090
Alle markeder	3 604 714		3 604 714
Hvitfisk fersk/fryst	16 487 137	878 124	17 365 261
Sverige	774 795		774 795
Storbritannia	7 023 883		7 023 883
Tyskland	1 230 402		1 230 402
Frankrike	2 007 924	75 000	2 082 924
Spania	628 307		628 307

USA	2 873 328		2 873 328
Kina	107 045		107 045
Alle markeder	1 841 453	803 124	2 644 577
Pelagisk	17 855 651		17 855 651
Tyskland	492 589		492 589
Polen	4 454 719		4 454 719
Russland/Øst-Europa	6 096 864		6 096 864
Kina	10 353		10 353
Japan	5 809 189		5 809 189
Thailand	201 068		201 068
Alle markeder	790 869		790 869
Hvitfisk konvensjonell	28 937 664		28 937 664
Sverige	283 333		283 333
Frankrike	362 321		362 321
Spania	2 297 233		2 297 233
Portugal	7 776 996		7 776 996
Italia	4 774 189		4 774 189
Hellas	707 441		707 441
Brasil	10 941 132		10 941 132
Den dominikanske republikk	1 192 979		1 192 979
Alle markeder	602 040		602 040
Reker/skalldyr	2 471 569	200 000	2 671 569
Sverige	94 917		94 917
Finland	120 355		120 355
Storbritannia	1 786 380		1 786 380
Japan	1 506		1 506
Alle markeder	468 411	200 000	668 411
<i>Nye arter</i>	<i>3 578 406</i>	<i>549 600</i>	<i>4 128 006</i>
<i>Sum</i>	<i>346 820 392</i>	<i>3 617 728</i>	<i>350 438 120</i>
<i>Ført under andre poster</i>	<i>5 204 224</i>		
<i>Sum totalt</i>	<i>341 616 168</i>	<i>3 617 728</i>	<i>350 438 120</i>

1.2.2.2 Kontantstrømanalyse

	2000	1999
Kontantstrømmer fra operasjonelle aktiviteter		
Årets underskudd (-)/overskudd	-52 135 613	51 226 533
Ordinære avskrivninger	2 311 219	1 478 425

Økning i kortsiktige plasseringer	-704 045	-701 704
Økning (-)/reduksjon i kortsiktige fordringer	-4 215 099	8 770 264
Reduksjon/økning (-) i påløpt eksportavgift	5 136 429	-9 401 277
Økning/reduksjon (-) i leverandørgjeld	31 731 702	-10 749 320
Økning/reduksjon (-) i balanseført pensjonsforpliktelse	492 653	-29 618
Endringer i andre tidsavgrensningsposter	-414 970	-14 274 230
Netto kontantstrøm fra operasjonelle aktiviteter A	-17 797 724	26 319 073
Kontantstrømmer fra investeringsaktiviteter		
Utbetalinger ved kjøp av varige driftsmidler B	-8 404 103	-1 916 542
Netto endring i likvider A+B	-26 201 827	24 402 531
Likviditetsbeholdning 01.01	201 753 861	177 351 330
Likviditetsbeholdning 31.12	175 552 034	201 753 861

Vedlegg 2

Utdrag av årsmeldingene for Norges Råfisklag 1999 og 2000

2.1 Styrets beretning for 1999

2.1.1 Virksomhetens art

Norges Råfisklag er en salgsorganisasjon som i medhold av råfiskloven og med geografisk virkeområde fra og med Finnmark til og med Nordmøre organiserer førstehåndsomsetning av fisk. Laget ivaretar omsetning av torskefisk, skalldyr, bløtdyr og småkval.

Norges Råfisklag ble etablert i 1938 og er organisert som et andelslag. Lagets eiere er Norges Fiskarlags fylkesorganisasjoner i salgslagets distrikt, Fiskebåtredernes Forbund og Norsk Sjømannsforbund. Norges Råfisklag er lokalisert med hovedkontor i Tromsø og med regionkontorer i Kristiansund, Trondheim, Svolvær og Vardø.

2.1.2 Målsetting

Ved organisert omsetning skal Norges Råfisklag gjennom gode og stabile fiskepriser sikre fiskernes inntekter og bidra til en lønnsom verdiskaping i norsk fiskerinæring.

2.1.3 Fortsatt drift

Årsoppgjøret er avlagt under forutsetning om fortsatt drift. Til grunn for antagelsen ligger budsjett for år 2000 samt strategiplan for årene fremover. Konsernet er i en sunn økonomisk og finansiell stilling.

2.1.4 Nøkkeltall

Omsetning i kvantum:	645.000 tonn fangst (rundvekt)
Omsetning i verdi:	6.560 millioner kroner

2.1.5 Styrets aktiviteter

Styret har i beretningsåret avholdt 6 møter og det er behandlet 145 saker, hvorav 135 var vedtakssaker og 10 var referat- eller orienteringssaker.

Møtene ble holdt i:

Tromsø	8. og 9. januar
Tromsø	12. - 14. april
Svolvær	31. mai – 1. juni
Svolvær	4. juni
Reykjavik	21. august
Tromsø	11. og 12. november

Arbeidsutvalget (AU) har i beretningsåret avholdt 20 møter, hvorav 10 var telefonmøter. AU behandlet til sammen 91 saker, hvorav 79 var vedtakssaker.

Styretur Island

Råfisklagets styre gjennomførte høsten 1999 en studiereise til Island. I tillegg til styret deltok representanter fra administrasjonen og inviterte gjester. Formålet med turen var å utvide kjennskapen til Islands fiskerinæring og -forvaltning, samt å bli orientert om strategien for landets fiskeripolitikk. Det ble også avholdt et styremøte i Reykjavik.

Under studieturen besøkte delegasjonen Fiskeriministeriet på Island der man fikk innblikk i forvaltning, kvoter, kontroll og prisfastsetting. Fiskeriministeriet samarbeider nært med blant annet det islandske Havforskningsinstituttet, som også ble besøkt. Havforskningsinstituttet orienterte om forskningssarbeid på ulike arter og fastsetting av totalkvoter/-fangst. Gjennom møte med en forskningsinstitusjon innen marin sektor/bioteknologi ble delegasjonen orientert ytterligere om forskning samt næringsutvikling. Besøk ble også avlagt hos Eksportrådet på Island, som orienterte om rådets tjenester og landets eksport. Man prioriterte også besøk hos fiskernes interesseorganisasjoner – rederiforeningen og småbåtforeningen. Disse orienterte om hvordan fiskere på Island er organisert, arbeidsoppgaver, reguleringer og finansiering av foreningene. Delegasjonen fikk et godt innblikk i hvilke spørsmål islandske fiskere er opptatt av. Ved besøk på to fiskeauksjoner i henholdsvis Reykjavik og Hafnarfjörði fikk man se hvordan auksjon av fisk foregår, samt at det ble gitt en orientering om organisering av fiskeauksjoner på Island.

Det ble også avlagt besøk hos en av de store aktørene innen saltfiskproduksjon. I Akureyri besøkte man et selskap som både eier fiskeindustri og trålere. I Akureyri fikk man også besøkt et tørkeri for fiskehoder og ryggbein. Dette var meget interessant med tanke på samme utnyttelse i Norge. Norges Ambassade på Island holdt en mottakelse for delegasjonen med inviterte gjester fra fiskerinæringen på Island.

2.1.6 Årets omsetning

2.1.6.1 Generelt

Også dette beretningsåret, som det foregående, ble et rekordår hva gjelder total verdi på omsatte fangster i lagets distrikt. Det ble i 1999 omsatt torskefisk, skalldyr, bløtdyr og småkval til en samlet førstehandsverdi på 6,6 milliarder kroner. Dette er en økning med 0,5 milliarder fra 1998 og hele 1,7 milliarder i økning fra 1997. Den positive verdiutviklingen har funnet sted til tross for en reduksjon i totalt landet kvantum i samme periode. I 1999 ble det landet 645.000 tonn fangst (rundvekt), mot henholdsvis 683.000 tonn og 760.000 tonn i 1998 og 1997. Over to år har total verdi økt med 35 prosent mens totalt kvantum er redusert med 15 prosent. Positive markedsforhold og reduserte tilførsler av fisk i det internasjonale marked, har blant annet muliggjort dette. Det var stor kjøperinteresse gjennom hele beretningsåret og avtaket var upåklagelig for de fleste arter.

2.1.6.2 Omsetningsformer

Ordinær omsetning

Den største delen av fangstene som landes i Norges Råfisklags distrikt ble også i 1999 omsatt gjennom direkteavtaler mellom fiskere og fiskekjøpere med salgslagets omsetningsbestemmelser og minsteprissystem som rammebetingelser.

Aktiv omsetning

Laget tilbyr fiskere å formidle salg av fangster gjennom ulike former for auksjon. Tilbudet er frivillig. Fangstenes sammensetning og tilstand ved landing, fartøyenes posisjon og aksjonsradius, kjøperengasjement og lager- og transportfasiliteter er av stor betydning for hvilken aktiv omsetningsform som velges.

Foruten gjennomføring av manuelle auksjoner ved hjelp av telefax og telefon, foretar laget også elektroniske auksjoner blant kjøpere som er knyttet opp i datanettverk. I 1999 forelå en nyutviklet utgave av det elektroniske auksjonssystemet. Systemet har klare forbedringer og er mer brukervennlig. Den nye utgaven ble satt i drift ved utgangen av året.

Som et tilbud primært til kystflåten driver salgslaget en mobiltelefonbasert informasjonskanal mellom fartøy og salgslag – FangstLink. Systemet fikk utvidet antall tilknyttede fartøy/brukere med ca 35 systemer i 1999. I tillegg til informasjon om de siste priser og fangstmeldinger, ble kanalen i 1999 utvidet med valg hvor det enkelte fartøy kan hente ut data om egen fangst.

Kontraktsalg og egenovertakelser

Deler av fangstene i lagets distrikt ble også i 1999 omsatt i henhold til kontrakt mellom fartøy og fiskekjøper.

Enkelte fartøy fikk også dispensasjon til å overta egen fangst og forestå videre omsetning i markedet.

2.1.6.3 Dirigering og regulering

All omsetning av fangst i Norges Råfisklags distrikt kan underlegges dirigering og regulering når hensynet til avtaket tilsier dette. Dersom en slik situasjon skulle oppstå, er det av stor betydning at man kan etablere et rettferdig system hvor alle fartøyer stiller likt, og at de fangster som tas opp av havet har avtak i markedet. I 1999 ble det iverksatt dirigering og fiskestopp i perioder under seinotfisket på grunn av stor deltakelse i antall fartøy, knappe periodekvoter i forhold til fangstkapasiteten og begrenset kjøpsinteresse i de aktuelle periodene.

2.1.6.4 Kvantums- og verdiutvikling

Omsetningen økte i verdi fra 1998 med 495 millioner kroner – tilsvarende 8 prosent, mens det var en nedgang i kvantum med 38.000 tonn – tilsvarende 6 prosent. Fra 1998 er det registrert betydelig nedgang i kvantum for viktige arter som torsk, skrei og hyse. Fangstene av torsk/skrei representerte isolert en kvantumsnedgang på 39.000 tonn, mens verdien økte med 350 millioner

kroner. Kvantumsnedgangen for hyse ble ikke kompensert av økt verdi. Det ble som følge av reduksjonen i kvantumet av skrei/gytemoden torsk (hovedsakelig utenfor Lofoten, Vesterålen og Troms), også en betydelig nedgang i kvantum og verdi for torskelever og rogn.

Stor økning i kvantum og verdi fra 1998 ble registrert for blåkveite og skaldyr, men det var også positive økninger for arter som brosme, kvitlaks og biproduktet «hau» (hoder).

Utenlandske fartøyer landet 182.000 tonn fangst i lagets distrikt i 1999, mot 145.000 tonn i 1998. I 1998 sto de utenlandske fartøyene for en andel på vel 20 prosent av både kvantum og verdi, mens tilsvarende økte til nærmere 30 prosent i 1999.

Oversikten er basert på data fra lagets omsetningsstatistikk, hvor også eventuelle merpriser ut over minstepris inngår. Oversikten tar utgangspunkt i gjennomsnittsbetraktninger og tar derfor ikke hensyn til eventuelle forskyvninger mellom de enkelte artene innenfor gruppene og i størrelses- og kvalitetssammensetning på ilandførte kvanta.

2.1.6.5 Førstehåndspriser

Salgslaget legger stor vekt på utarbeidelse av markedsrapporter og annet underlagsmaterieell til prisdrøftelsene. Det ble med ett unntak oppnådd enighet med kjøpersiden om priser for de enkelte arter/størrelser under drøftelsene i 1999. Unntaket var sei, hvor man hadde ulike oppfatninger av markedsutsiktene, og hvor salgslaget etter sommer- og høstdrøftelsene måtte fastsette en minstepris på sei.

Oversikten er basert på data fra lagets omsetningsstatistikk, hvor også eventuelle merpriser ut over minstepris inngår.

2.1.6.6 Førstehåndsmarked

Norges Råfisklag er opptatt av å etablere gode markeds plasser for omsetning av råstoff.

Tradisjonell omsetning, hvor fisker og kjøper gjør direkteavtaler innenfor salgslagets omsetningsbestemmelser med minstepris systemet som en fleksibel basis, vil fortsatt være den mest sentrale omsetningsformen. Men den kjensgjerning at et stadig større kvantum råstoff blir landet i frossen tilstand, i pakt med utvikling av fasiliteter om bord i norske og utenlandske fartøyer, har gradvis gitt salgslaget nye utfordringer. Med fallende kvoter og stor etterpørsel etter råstoff, tatt hensyn til den fleksibilitet fartøyene har for landing av frosne fangster, er det kun en attraktiv omsetningsarena som kan hindre at fiskefartøy seiler forbi våre farvann, eller at fangst blir omlastet i havet og skipet til internasjonale markeder.

Salgslaget har ingen kontroll over bygging og utrusting av fartøyer, etablering av fiskekjøp, bygging av fryseterminaler eller styring av hvor råstoff tar veien etter at det er landet og førstehåndsomsatt. Men, salgslaget ser det som en meget sentral oppgave å tilby tidsmessige omsetningstjenester, å yte god service og medvirke til at råstoff blir tilgjengelig og kan tilflyte virksomheter i salgslagets regioner.

Gjennom etablering av nøytrale fryseterminaler langs kysten fra Kirkenes til Kristiansund, hvor råstoff håndteres under betryggende kontroll, har

næringen fått nye bufferlagre og markeds plasser. Norges Råfisklag har gjennom minoritetsandeler på eiersiden, fram til og med 1999, gått inn i 7 av disse terminalene. Lagets hensikt har vært å holde seg oppdatert og å kunne ta del i og påvirke positivt utviklingen av disse salgsarenaene, som med eller uten salgslagets medvirkning ville blitt realisert. Det var ved utløpet av 1999 totalt 18 nøytrale fryseterminaler i lagets distrikt.

Ved utløpet av beretningsåret var det 323 registrerte fiskekjøpere i lagets distrikt. Av disse var 65 fryserier og 229 drev konvensjonelt kjøp.

2.1.6.7 Fiskeriavtalen – føringstilskudd

Det ble for 1999 avsatt 31 millioner kroner til føring av fisk over fiskeriavtalen. Av dette ble 19,2 millioner kroner stilt til Norges Råfisklags disposisjon. I tillegg ble gjenværende midler fra 1998, 3,5 millioner, overført til bruk i 1999. Lagets tilgjengelige rammebeløp til føringstilskudd i 1999 var totalt 22,7 millioner kroner, og ble disponert på følgende føringsordninger:

Av rammen på kr 22,7 millioner kroner ble totalt 22,3 millioner kroner utbetalt. Restmidlene på 0,4 millioner kroner ble overført til bruk i 2000.

Det vises for øvrig til utfyllende detaljer om omsetningen i 1999 i virksomhetsrapporten senere i beretningen.

Fisk fra mottaksstasjoner til produksjonsanlegg og kryssføring som følge av uønsket størrelsessammensetning	13,9 mill kr
Biprodukter og ensilerte produkter	1,0 mill kr
Kystreker fra landingssted til produksjonssted og ferskreker fra overskuddsområder	0,4 mill kr
Notfanget sei	5,7 mill kr
Sjøtilvirket tørrfisk	0,1 mill kr
Krabbe	0,7 mill kr
Lever til trandamperi	0,5 mill kr

2.1.7 Økonomi

Resultat 1999

Driftsresultatet viser et overskudd på 13,5 millioner, mens lagets resultat etter skatt ga et overskudd på 37,3 millioner kroner.

Omsetningen i 1999 økte med 494 millioner til 6.560 millioner. Fra og med august 1999 ble lagets avgiftssatser redusert slik at de samlede inntekter fra lagsavgiften utgjorde 71 millioner mot vel 69 millioner i 1998. Kostnadsutviklingen har vært moderat slik at driftsresultatet i 1999 ble omtrent det samme som året før.

Finansmarkedene hadde en positiv utvikling i 1999 og store deler av de nedskrivninger laget foretok i 1998 ble reversert i 1999. Det oppnådde finansresultatet er godt sett ut fra at lagets plasseringer er innenfor en moderat risiko. I henhold til ny regnskapslov er markedsbaserte verdipapirer bokført til markedsverdi. Av det oppnådde finansresultat på 39,5 millioner er 5,4 millioner urealiserte gevinster. Etter styrets vurdering er det oppnådde finansresultat godt.

Det betydelig forbedrede finansresultatet i forhold til 1998 medførte at resultat før skatt ble 53 millioner mot 34,8 millioner året før.

Lagets økonomiske fundament er solid, noe som er nødvendig for at laget skal kunne utføre sine oppgaver i takt med den verdimeslige omsetningsøkningen.

Konsernets resultat viser et overskudd på 37,3 millioner etter skatt.

Balansen pr. 31.12.1999

Lagets eiendeler utgjorde ved årets slutt 618 millioner hvorav 536 millioner er knyttet til omløpsmidlene. Kortsiktig gjeld var på 257 millioner og lagets egenkapital etter disponering av årets resultat er økt til 357 millioner. Arbeidskapitalen er forbedret med 41 millioner og utgjorde ved årets slutt 278 millioner. Netto betalingsmidler var på 201 millioner.

Kontantstrømoppstillingen

Oppstillingen viser at betalingsmidlene er økt med 26 millioner. I hovedsak er økningen knyttet sammen med lagets driftsmessige aktiviteter. Et godt drifts- og finansresultat sammen med lite utbetalinger av midler knyttet til investeringer, er årsaken til økningen. Oppgjør gjennom laget forutsetter at det til en hver tid er tilstrekkelig med betalingsmidler for å kunne foreta utbetaling av oppgjør til fisker i henhold til fastsatt tidspunkt uavhengig av utestående hos fiskekjøper. Solid egenkapital og likviditet er en forutsetning for å kunne gjennomføre oppgjørsordningen, og framover er det viktig at lagets resultater og forvaltning bidrar til en slik soliditet.

Garantiordningen

Utestående hos fiskekjøper er sikret gjennom lagets garantiordning som er spesifisert i regnskapets note 12. Ordningen med kredittforsikring som ble innført i 1997, er tilbudt flere kjøpere og er et godt alternativ til bankgaranti. Gjennom kredittforsikring vil kjøperne frigjøre betydelige likvide midler, og ordningen har så langt fungert tilfredsstillende.

Kapitalforvaltning

Styrets strategi for forvaltning av lagets overskuddslikviditet fungerer etter forventningene. Målsettingen er å plassere formue og overskuddslikviditet i henhold til en definert strategi for å oppnå så godt økonomisk resultat som mulig. Strategien gir retningslinjer til administrasjonen for hvordan lagets midler skal forvaltes, og spesielt har styret lagt vekt på moderat risiko med stor spredning i investeringene.

Eiendomsforvaltning

Drift av eiendommer gir positivt resultatbidrag.

Laget eier eiendommene Stortorget 2 og første etasje i Sjøgata 41/43 i sentrum av Tromsø, samt administrasjonsbygget i Svolvær. I tillegg eier laget datterselskap Fiskernes Hus AS forretningsbygget Sjøgata 39 i Tromsø, samt

at laget eier ca 46 prosent av ANS Sjøgata 41/43 og 25 prosent av Samvirkegården AS.

Disponering av årets resultat

Styret innstiller overfor representantskapet at av overskuddet for 1999 på kr 37.253.384 overføres kr 35.708.404 til annen egenkapital og kr 1.544.980 overføres til fond for vurderingsforskjeller.

2.1.8 Datterselskaper

Fiskernes Hus AS

Selskapet ble stiftet i 1996 og har som formål å kjøpe, selge og drive utleie av fast eiendom samt annen virksomhet som naturlig faller inn under dette ved aksjekjøp eller på annen måte. Norges Råfisklag eier samtlige aksjer. Selskapets aksjekapital er på 2,5 millioner kroner. Selskapet eier forretningseiendommen Sjøgata 39 i Tromsø. Regnskapet for 1999 viser et underskudd på kr 82.422. Resultatet er i samsvar med de opprinnelige forutsetninger.

–Selskapets styre har i 1999 vært

–Kjell Hastad - styreleder

–Alf-Erik Veipe - daglig leder

–Jan A. Lerbukt

Selskapet inngår i konsernregnskapet. Selskapets eiendom forvaltes av eksternt eiendomsselskap.

Marinvest AS

Selskapet ble stiftet i 1998 og har til formål å eie andeler eller aksjer i selskaper som driver forretningsvirksomhet innen fiskerisektoren og tilknyttet virksomhet til denne, for eksempel virksomhet innen eksport, markedsføring og rådgivning. Norges Råfisklag eier samtlige aksjer i selskapet som har en egenkapital på 21,6 millioner kroner. Selskapet har overtatt lagets aksjer i Norfra AS og Refa AS, men har foreløpig ikke foretatt øvrige investeringer. Selskapets regnskap for 1999 viser et overskudd på kr 1.429.066.

Selskapets styre har i 1999 vært: Kjell Hastad – styreleder, Gudmund Mikkelsen, Einar Frismo, Odd Nicolaysen, Jens Kr. Lundeland

Viseadm. direktør Wiktor Sørensen var daglig leder. Selskapet inngår i konsernregnskapet. Selskapet har inngått administrasjonsavtale med Norges Råfisklag.

2.1.9 Organisasjonsmessige forhold

Lagets vedtekter ble oppdatert på representantskapsmøtet i 1999, med blant annet tilpasninger for direkte medlemskap i laget. De paragrafene i lagets vedtekter som omhandler direkte medlemskap, ble godkjent av fiskeridepartementet i brev av 14. desember 1999. I henhold til vedtektene er det antall direkte medlemmer pr. 31.12. som danner grunnlag for hvor mange representanter direktemedlemmene skal ha i representantskapet. På grunn av den sene godkjenningen, valgte styret å utsette fristen for innmelding av direkte-

medlemmer fra 31.12.1999 til 29.2.2000. Dette for å kunne gjennomføre en forsvarlig annonsering av ordningen.

I fiskeridepartementets godkjenning er det tatt med en forutsetning om at Norges Råfisklag må vedta en ordning som legger til rette for direkte medlemskap med en forholdsmessig lik representasjon mellom direkte og indirekte medlemmer i representantskapet, styret og øvrige organer. Slikt vedtak må, i henhold til departementet, fattes i løpet av år 2000.

2.1.10 Arbeidsmiljø og personale

Det har i beretningsåret ikke forekommet alvorlige arbeidsuhell eller ulykker. Arbeidsmiljøet betraktes som godt. I 1999 var sykefraværet på 4,6 prosent

Arbeidsmiljøutvalget behandler saker fortløpende, og sørger også for oppfølging av tiltak innenfor helse, miljø og sikkerhet.

Ved utgangen av året var det totalt 80 hel- og deltids ansatte fordelt på 74,5 årsverk i laget. Samarbeidet med de ansattes organisasjoner har vært konstruktivt og positivt.

Trygve Myrvang overtok som adm. direktør etter Kjell Hastad fra 1. januar 1999. Kjell Hastad gikk over i stilling som seniorrådgiver, der han også fungerer som regionsjef for kontoret i Vardø.

Organisasjonen forurenses ikke det ytre miljø.

2.1.11 Strategiarbeid

Det ble foretatt en omfattende revisjon av Råfisklagets strategiplan i 1998. Dette arbeidet ble videreført i 1999 blant annet ved at strategiplanen ble presentert på representantskapsmøtet i Svolvær. På samme møte vedtok representantskapet en omfattende oppdatering av vedtektene hvor også lagets målsetning er reformulert:

«Ved organisert omsetning skal Norges Råfisklag gjennom gode og stabile fiskepriser sikre fiskernes inntekter og bidra til en lønnsom verdiskaping i norsk fiskerinæring.»

Strategiarbeidet er videreført i operative handlingsplaner innenfor de fire områdene omsetning, økonomi/oppgjør, informasjon/samfunnskontakt og organisasjon. Delplanene inneholder tidfestede aktiviteter fram til år 2002. Delplanene skal revideres og fornyes årlig.

I beretningsåret gjennomførte Råfisklaget også en organisasjonsendring ved at diverse stabsfunksjoner ble samlet i en felles avdeling for strategi og samfunnskontakt. Denne avdelingen har bl.a. ansvaret for oppfølgingen av lagets strategiplan.

De prioriterte områder for strategiarbeidet fremover vil være knyttet til videreutvikling av Råfisklagets produkter og tjenester samt å sikre fiskernes rettigheter i omsetningen av egne produkter. Forholdet til nye næringsgrener som vokser fram innen fiskeri- og havbruksnæringen, vil også være sentrale utfordringer for Råfisklaget.

2.1.12 Utsikter for år 2000

Kvotene for de viktigste fiskeslagene laget har omsetningsretten til viser følgende utvikling fra 1999 til 2000 (tonn rundvekt):

Tabell 2.1:

Fiskeslag:	1999	2000	Endr. i %
Torsk	236.500	193.400	- 18 %
Sei	137.500	118.500	- 14 %
Hyse	46.000	33.400	- 27 %

Prisene i første kvartal 2000 har for de fleste arter vært gode og stabile på høyde med de priser som ble oppnådd i samme periode i 1999. For skrei er det i 2000 betalt en noe høyere pris, som til tross for kvantumsreduksjon nesten har ført til opprettholdelse av verdi. Oppnådde priser for sei og reker er svakere enn i 1999, hvilket har ført til større prosentvis verdifall enn kvantumsfall.

For torsk er det pr. første kvartal 2000 fisket omtrent samme kvantum som til samme tid i 1999, for hyse og sei noe mindre. Når det gjelder reker, er ressursene i følge forskerne mer usikre enn i 1999. Rekeprisene som betales på første hånd forventes å falle ned mot minstepris når deltakelsen øker ut over våren. Det er imidlertid et håp at markedsprisene for reker for tredje året på rad vil holde seg stabile. Kanalisering av overskuddsråstoff til Island er i så henseende viktig.

Utenlandske fartøy har pr. uke 11 i år 2000 landet 36.000 tonn råstoff mot 30.300 tonn og 21.600 tonn i henholdsvis 1999 og 1998. Det er fortsatt knyttet usikkerhet til hvorvidt russiske fartøyer ut over året vil lande mer i eget land. Tilsvarende usikkerhet er knyttet til hvor stor andel som vil landes i norske havner av det råstoffet som omlastes ute i havet. Utviklingen hittil i år tyder på at utenlandske landinger i lagets distrikt i år 2000 vil holde seg, justert for kvotenedgangen på torsk og hyse.

Ut fra ovennevnte er det grunn til å forvente noe lavere kvantum omsatt i lagets distrikt i år 2000 enn i forrige år. Dette skyldes nedgang i kvotene og en mulig nedgang i tilgangen på reker. Prisene forventes å fortsette på dagens nivå, men laget har et håp om at seiprisene vil øke ut over året. Hvor stor nedgangen i verdi på totalt omsatt fangst vil bli, avhenger av hvitfisklandinene fra russiske fartøy og russisk deltakelse i rekefisket i år 2000.

2.2 Styrets beretning for 2000

2.2.1 Virksomhetens art

Norges Råfisklag er en salgsorganisasjon som i medhold av Råfiskloven og med geografisk virkeområde fra og med Finnmark til og med Nordmøre organiserer førstehåndsomsetning av fisk. Laget ivaretar omsetning av torsk, fisk, skalldyr, bløtdyr og småkval.

Norges Råfisklag ble etablert i 1938 og er organisert som et andelslag. Lagets eiere er fylkesfiskarlagene i salgslagets distrikt, Fiskebåtredernes Forbund og Norsk Sjømannsforbund. Norges Råfisklag er lokalisert med hovedkontor i Tromsø og med regionkontorer i Kristiansund, Trondheim, Svolvær og Vardø.

2.2.2 Målsetting

Ved organisert omsetning skal Norges Råfisklag gjennom gode og stabile fiskepriser sikre fiskernes inntekter og bidra til en lønnsom verdiskapning i norsk fiskerinæring.

2.2.3 Fortsatt drift

Årsoppjøret er avlagt under forutsetning om fortsatt drift. Til grunn for antagelsen ligger budsjett for år 2001 samt strategiplan for årene fremover. Konsernet er i en sunn økonomisk og finansiell stilling.

2.2.4 Nøkkeltall

Omsetning i kvantum:	586.000 tonn fangst (rundvekt)
Omsetning i verdi:	6.208 millioner kroner

2.2.5 Styrets aktiviteter

Styret har i beretningsåret avholdt 6 møter og det er behandlet 134 saker, hvorav 124 var vedtakssaker og 10 var referat- eller orienteringssaker.

Møtene ble holdt i Tromsø: 13. og 14. januar, 10. - 12. april, 5. og 6. juni, 9. juni, 28. august, 30. november og 1. desember

Arbeidsutvalget (AU) har i beretningsåret avholdt 15 møter, hvorav 6 var telefonmøter. AU behandlet til sammen 78 saker, hvorav 69 var vedtakssaker.

Styretur Troms

Styret la i 2000 høstturen til Troms fylke.

Første dag ble avviklet i Tromsø hvor man besøkte Eksportutvalget for Fisk, Norfra, Fiskeriforskning og NORUT. Dagen etter delte styret seg i to grupper. En gruppe dro til Nord-Troms og en annen til Midt-Troms.

Nord-Troms: Fiskeridirektoratets båt, M/S Stortind, var leid inn for transport fra Tromsø. Først gikk turen til Vannøy og Vanna Fiskeindustri for orientering og omvisning. Deretter gikk turen til Vannvåg for lunsj og møte med lokale fiskere. Etter fiskermøtet fortsatte gruppen til mottaksstasjonen i Akkarvik. Turen gikk derfra til Skjervøy for møte og middag med kommunens ordfører. Dagen etter ble det orientering og omvisning ved Skjervøy Rekeindustri, firmaet Johs. Giæver på Havnnes og mottaksstasjonen i Dunvik og på Storslett.

Midt-Troms: Turen for den andre gruppen gikk med buss fra Tromsø via den nye Malangsforbindelsen til orientering og omvisning ved Nord-Senja Fiskeindustri i Botnhamn. Man reiste videre til orientering og omvisning ved Brødr. Karlsen på Husøy og påfølgende møte og lunsj med lokale fiskere. Deretter gikk turen til Senjahopen med orientering og omvisning ved Nergårdgruppens anlegg. Om kvelden hadde man møte og middag på Finnsnes med ordførere fra regionen. Dagen etter ble det avviklet møter med omvisning ved Refa på Finnsnes og ved Norfras terminal i Skibotn.

Om kvelden var styret samlet igjen på Storslett for avslutning og middag med inviterte gjester.

2.2.6 Årets omsetning

2.2.6.1 Generelt

Omsetningen i år 2000 ble på 6,2 milliarder kroner. Dette er 350 millioner kroner lavere enn i rekordåret 1999. Nedgangen i omsetningstallene skyldes redusert kvantum for de aller fleste fiskeslagene. Rekelandingene gikk imidlertid noe opp, men dette var på langt nær tilstrekkelig til å kompensere redusert fiskekvantum. Positive markedsforhold og dermed gode priser på flere av fiskeslagene virket imidlertid positivt, og gjorde at omsetningsnedgangen ble mindre enn det kvantumssvikten skulle tilsi.

Med få mindre unntak opplevde laget stor interesse for kjøp gjennom hele året, og dermed minimale avtaksproblemer.

2.2.6.2 Omsetningsformer

Norges Råfisklag praktiserer ulike former for omsetning av fangstene:

- Direkteavtaler mellom fiskere og kjøpere: Den største delen av fangstene omsettes ved direkteavtaler mellom fisker og kjøper med lagets omsetningsbestemmelser og minsteprissystem som rammebetingelse.
- Auksjon: Gjennom manuelle og elektroniske auksjoner selges fangster til høystbydende. Dette er et frivillig tilbud til fiskerne. I de nordlige områdene er det stort sett frosne varer som selges på slike auksjoner, mens det på Nordmøre er tradisjon for også å selge fersk fisk på auksjon.
- Aktivt salg: Laget bruker betydelige ressurser på å hjelpe fiskere som ønsker det å finne kjøpere som er villig til å betale gode priser for fangstene. Med lagets aktive medvirkning oppnås det ofte gode priser. Gjennom bl.a. FangstLink-systemet sender laget informasjon spesielt til kystflåten som skal sette denne i stand til å forhandle fram bedre vilkår hos sine lokale kjøpere.
- Kontraktssalg og egenovertakelser: En del av fangstene ble også i 2000 omsatt i henhold til kontrakt mellom fartøy og kjøper. Enkelte fartøyer fikk også i gitte situasjoner dispensasjon til å overta egen fangst, for selv å selge fangsten videre i markedet.

2.2.6.3 Dirigering/Regulering

Når hensynet til avtaket tilsier det, kan laget innføre dirigering og regulering av fangstene. Dette gjøres for å sikre et rettferdig system der fartøyene gis like muligheter for å fiske innenfor et begrenset avtak, og fordi det er viktig å sikre at det ikke tas opp mer fangst enn det det er avtak for. I år 2000 ble det iverksatt dirigering av seifangster under notfisket fordi påmeldingen til fisket var svært stor, og mottakskapasiteten begrenset.

2.2.6.4 Kvantums- og verdiutvikling

Totalomsetningen gikk ned med 350 millioner kroner fra 1999 til 2000. Dette tilsvarer en nedgang på 5 prosent. Nedgangen i kvantum var på 59 000 tonn eller 9 prosent. Ser vi på de enkelte fiskeslag, finner vi at de fleste hadde en kvantumsnedgang på mellom 10 og 15 prosent. Det eneste kvantumsmessige lyspunkt av betydning er reker, der landingene økte med 13 prosent fra 1999 til 2000.

Utenlandske fangster utgjorde nesten 2,1 milliarder kroner av det totale omsetningstallet på 6,2 milliarder kroner i 2000. De utenlandske landingene økte i verdi med 170 millioner kroner. Når den totale omsetning gikk ned med 350 millioner kroner, betyr dette at omsetningen fra norske fartøyer ble redusert med hele 520 millioner kroner.

Oversikten er basert på data fra lagets omsetningsstatistikk, hvor også merpriser ut over minstepris inngår. Oversikten tar utgangspunkt i gjennomsnittsbetraktninger og tar derfor ikke hensyn til eventuelle forskyvninger fra et år til et annet mellom de ulikt betalte arter, størrelser og kvaliteter innenfor gruppene.

2.2.6.5 Førstehåndspriser

Norges Råfisklag legger stor vekt på å utarbeide gode markedsrapporter og annet underlagsmaterieell til prisdrøftelsene med kjøpergruppene. Fra 1998 og frem til prisdrøftelsene i januar 2001 har det vært oppnådd enighet med kjøpersiden om minsteprisene. Unntaket har vært sei, hvor det var uenighet om prisene i september 1999, mai 2000, september 2000 og januar 2001. Laget måtte dermed fastsette minsteprisene for sei på eget grunnlag.

2.2.6.6 Førstehåndsmarked

Norges Råfisklag har vært og er fortsatt opptatt av å etablere gode markedsplasser for omsetning av råstoff. Ved å bygge opp alternative omsetningsformer styrkes grunnlaget for kontinuerlig å kunne ta ut fiskers andel av markedsprisene. Laget baserer seg også i størst mulig utstrekning på frivillighet i omsetningsform, slik at fiskerne selv velger den form som anses mest hensiktsmessig.

En stadig større andel av råstoffet som landes i lagets distrikt er frosset. I all hovedsak skyldes dette at russiske fartøyer har lagt om fra å levere ferskt råstoff, til å fryse og produsere ombord. Inntil år 2000 så man ingen øking i norske fartøyers landing av ombordfrosset råstoff. Ved at råstoffet fryses økes markedsmulighetene. Markedet for frosset råstoff er internasjonalt, og det er den internasjonale prisen som i stor grad bestemmer hvor råstoffet til slutt havner. Skal laget beholde og helst øke sin andel av råstofflandingene, må man kunne tilby omsetningsformer som gjør det attraktivt å lande fangster i lagets distrikt. I motsatt fall kan man risikere at fartøyene seiler forbi våre farvann, og/eller at det foretas omlasting ute på havet og at råstoffet skipes direkte til markedene.

Norges Råfisklag har ingen kontroll over om fartøyene fryser fangstene ombord, enten de er norske eller utenlandske. Hvem som gis godkjenning for kjøp av råstoff og hvilken vei råstoffet tar etter at det er omsatt gjennom godkjent kjøper ligger også utenfor lagets myndighet. Lagets sentrale oppgave er å tilby tidsmessige salgstjenester slik at råstoffet bringes i land i lagets distrikt. Når fangster landes i et område har landanlegg i det samme området fortrinn i konkurransen om råstoffet.

2.2.6.7 Fiskeriavtalen – føringstilskudd

Det ble for år 2000 avsatt 30 millioner kroner over fiskeriavtalen til føring av fangst. Av dette beløpet ble 18,6 millioner kroner stilt til Norges Råfisklag's disposisjon. I tillegg fikk laget overført gjenstående 0,3 millioner kroner fra 1999. Det ble også gjort ekstra bevilgninger fra fiskeriavtalens reservepott på til sammen 2,5 millioner kroner. Lagets tilgjengelige rammebeløp fra staten til ulike føringsordninger var 21,4 millioner kroner i år 2000.

Rammen på 21,4 millioner kroner dekket ikke hele behovet til føring. I tillegg anvendte laget 3,8 millioner kroner av inntrukket egenandel fra berørte notsei- og krabbefiskere. Også 0,5 millioner kroner fra lagets prisreguleringsfond ble benyttet (midler inntrukket ved brudd på lagets bestemmelser). Totalt anvendte man 25,7 millioner kroner til føring av fangst i år 2000. Midlene ble disponert slik:

Det vises for øvrig til utfyllende detaljer om omsetningen i år 2000 i virksomhetsrapporten senere i beretningen.

Fisk fra mottaksstasjoner til produksjonsanlegg, kryssføring mellom områder som følge av uønsket størrelses sammensetning av fisk og føring av fisk fra overskuddsområder	15,6 mill kr
Biprodukter og ensilerte produkter	0,4 mill kr
Kystreker fra landingssted til produksjonssted og ferskreker fra overskuddsområder	0,5 mill kr
Notfanget sei	7,6 mill kr
Sjøtilvirket tørrfisk	0,1 mill kr
Krabbe	1,0 mill kr
Lever til trandamperi	0,5 mill kr
Sum:	25,7 mill kr

2.2.7 Økonomi

Resultat 2000

Driftsresultatet viser et overskudd på 505 tusen kroner, mens lagets resultat etter skatt ga et overskudd på 23,6 millioner kroner.

Omsetningen i 2000 ble redusert med 351 millioner i forhold til 1999, og utgjorde 6.208 millioner. Nedgangen i omsetning er på 5,3 prosent. Satsene til lagsavgift har vært uendret gjennom hele beretningsåret (note 2). Inntektene fra lagsavgiften ble redusert med 12 prosent sammenlignet med året før. Når nedgangen er større enn reduksjonen i omsetning, så skyldes det høyere satser fram til august 1999.

Kostnadsutviklingen er under kontroll. Utenom normal lønns- og prisvekst er økningen i de samlede driftskostnadene utgifter knyttet til konkrete prosjekter.

Finansmarkedene var preget av stigende renter og mot slutten av året en sterk nedgang i aksjemarkedene. Verdiene av de markedsbaserte papirer ble nedjustert med ca 2 millioner. Finansresultatet ble dermed 6,0 millioner svakere enn i 1999.

Lagets økonomiske fundament er solid. Konsernets resultat viser et overskudd på 23,3 millioner etter skatt.

Balansen pr. 31/12–2000

Lagets eiendeler utgjorde ved årets slutt 581 millioner hvorav 480 millioner er knyttet til omløpsmidlene. Kortsiktig gjeld var på 188 millioner og lagets egenkapital etter disponering av årets resultat er økt til 388 millioner. Arbeidskapitalen er forbedret med 14 millioner og utgjorde ved årets slutt 292 millioner og netto betalingsmidler var på 128 millioner.

Kontantstrømanalysen

Kontantstrømanalysen viser at betalingsmidlene er redusert med 73 millioner. I hovedsak er reduksjonen knyttet sammen med økte plasseringer i verdipapirer, investering i datterselskaper samt reduksjon i oppgjørstiden til fiskerne.

Oppgjørsordningen

Oppgjørstiden fra fangsten er levert til utbetaling av oppgjøret til fisker ble fra og med mai i fjor redusert med fire dager. Oppgjør gjennom laget forutsetter at det til en hver tid er tilstrekkelig med betalingsmidler for å kunne foreta utbetaling av oppgjør til fisker i henhold til fastsatt tidspunkt uavhengig av utestående hos fiskekjøper. Solid egenkapital og likviditet er en forutsetning for å kunne gjennomføre oppgjørsordningen, og framover er det viktig at lagets resultater og forvaltning bidrar til en slik soliditet.

Garantiordningen

Utestående hos fiskekjøper er sikret gjennom lagets garantiordning som er spesifisert i regnskapets note 12. Ordningen med kredittforsikring er benyttet av stadig flere kjøpere som på denne måten kan frigjøre betydelig likviditet.

Kapitalforvaltning

Styrets strategi for forvaltning av lagets overskuddslikviditet fungerer etter forventningene. Målsettingen er å plassere formue og overskuddslikviditet i henhold til en definert strategi for å oppnå så godt økonomisk resultat som mulig. Strategien gir retningslinjer til administrasjonen for hvordan lagets midler skal forvaltes, og spesielt har styret lagt vekt på moderat risiko med stor spredning i investeringene.

Eiendomsforvaltning

Drift av eiendommer gir positivt resultatbidrag. Laget eier eiendommene Stortorget 2 og 1. etasje i Sjøgata 41/43 i sentrum av Tromsø og administrasjonsbygget i Svolvær. I tillegg eier lagets datterselskap Fiskernes Hus AS forretningsbygget Sjøgata 39 i Tromsø, samt at laget eier ca 46 prosent av ANS Sjøgata 41/43 og 25 prosent av Samvirkegården AS.

Disponering av årets resultat

Styret innstiller overfor representantskapet at av overskuddet for 2000 på kr 23.625.202 overføres kr 20.841.383 til annen egenkapital og kr 2.783.819 overføres til fond for vurderingsforskjeller.

2.2.8 Datterselskaper

Fiskernes Hus AS

Selskapet ble stiftet i 1996 og har som formål kjøpe, selge og drive utleie av fast eiendom samt annen virksomhet som naturlig faller inn under dette ved aksjekjøp eller på annen måte. Norges Råfisklag eier samtlige aksjer. Selskapets aksjekapital er på 2,5 million kroner. Selskapet eier forretningseiendommen Sjøgata 39 i Tromsø. Regnskapet for 2000 viser et underskudd på kr 752.533. Det svake resultatet henger sammen med betydelige tilpasninger av lokalene for å sikre gode leiekontrakter.

Selskapet inngår i konsernregnskapet. Selskapets eiendom forvaltes av eksternt eiendomsselskap.

Marinvest AS

Selskapet ble stiftet i 1998 og har til formål å eie andeler eller aksjer i selskaper som driver forretningsvirksomhet innen fiskerisektoren og tilknyttet virksomhet til denne, for eksempel virksomhet innen eksport, markedsføring og rådgivning. Norges Råfisklag eier samtlige aksjer i selskapet. Aksjekapitalen i selskapet ble utvidet med 4,4 millioner og hadde ved årsskiftet en innskutt egenkapital på 26 millioner kroner. Selskapet overtok i 2000 lagets eierandeler i fryseterminalene. Selskapets regnskap for 2000 viser et overskudd på kr 3.005.979.

Selskapet inngår i konsernregnskapet. Selskapet har inngått administrasjonsavtale med Norges Råfisklag.

2.2.9 Organisasjonsmessige forhold

Råfisklaget har gjennom flere år arbeidet med etablering av en ordning med direkte medlemskap. Ordningen som åpner for at fiskere, etter visse regler, kan bli medlem direkte i Råfisklaget, ble tatt inn i vedtektene av representantskapet i 1999. I år 2000 ble vedtektene tilpasset slik at direktemedlemmene også skal kunne være representert i styret når direktemedlemmene er inne med fire representanter på årsmøtet. Denne endringen kom som en oppfølging av Fiskeridepartementets pålegg i forbindelse med godkjenningen av vedtektene i 1999.

Det har ikke vært noen stor tilstrømming av direkte medlemmer i laget. Pr. 31.12.2000 var det registrert 6 direktemedlemmer i laget. Dette innebærer at det foreløpig ikke gjennomføres noe valg av representanter for direktemedlemmene til Råfisklagets representantskap.

Representantskapet besluttet også å etablere et utvalg som skal utrede representasjon og representativitet i Råfisklagets styrende organer. Utvalget er etablert av styret og er i full gang med sitt arbeid. Utvalget evaluerer dagens representasjon og representativitet i de styrende organer sett blant annet i forhold til andre salgslag, fiskernes organisering på faglagssektoren og utviklingstrekk i organisasjonslivet. Størrelsen på – og sammensetningen av de styrende organer skal også vurderes. Utvalget skal legge fram forslag til ordninger eller modeller for sammensetning av Råfisklagets styrende organer. Utvalgets rapport presenteres for representantskapet i 2001.

2.2.10 Arbeidsmiljø og personale

Det har i beretningsåret ikke forekommet alvorlige arbeidsuhell eller ulykker. Arbeidsmiljøet betraktes som godt. I år 2000 var sykefraværet på ca 4,4 prosent.

Arbeidsmiljøutvalget behandler saker fortløpende, og sørger også for oppfølging av tiltak innenfor helse, miljø og sikkerhet.

Ved utgangen av året var det totalt 80 hel- og deltidsansatte i laget fordelt på 74,5 årsverk. Samarbeidet med de ansattes organisasjoner har vært konstruktivt og positivt.

2.2.11 Godtgjørelser og honorarer

Godtgjørelse og honorar til representantskapet, styret, kontrollnemnda og administrerende direktør i Norges Råfisklag framgår av note 10 til regnskapet. Revisors honorar framgår også av samme note 10.

2.2.12 Strategiarbeid

Råfisklagets gjeldende strategiplan løper for perioden 1998–2002. Arbeidet med strategiplanen er i perioden hovedsakelig knyttet opp til oppfølging og oppdatering av de operative handlingsplanene innenfor de fire områdene omsetning, økonomi/oppgjør, informasjon/samfunnskontakt og organisasjon.

Det er gjennomført et større arbeid for å kartlegge Råfisklagets anseelse hos prioriterte målgrupper. Undersøkelsen er gjennomført som ledd i et større arbeid med å utforme en kommunikasjons- og profileringsplan for Råfisklaget. Resultatene fra undersøkelsen har vært svært nyttige. En generell konklusjon er at Råfisklaget har en god anseelse hos målgruppene. Arbeidet vil bli videreført med en oppstramming og videreutvikling av den grafiske profil og de kommunikasjonsmedia som brukes i Råfisklagets dialog med omgivelsene.

Ellers har det i strategiarbeidet vært lagt hovedvekt på å videreutvikle tjenester for fiskerne. Som et direkte resultat av dette er oppgjørstiden til fiskerne redusert til 14 dager. Det jobbes i denne sammenheng også med å videreutvikle salgstjenester knyttet til elektronisk auksjon og å skaffe bedre kommunikasjonsløsninger mot fiskeflåten gjennom e-post tjenesten Fisknett.

Strategiarbeidet har ellers vært preget av stor aktivitet knyttet til prosjekter innenfor elektronisk handel med fisk. Som følge av dette har Råfisklagets investeringselskap Marinvest as, besluttet investeringer i selskaper innenfor dette feltet. Råfisklagets egen satsing er knyttet til videreutvikling av lagets elektroniske auksjonssystem («Trippel») til også å omfatte auksjon av ombordfrossen fisk fra fryselager.

Det vil også i strategiarbeidet framover legges vekt på en tett oppfølging av utviklingen innenfor elektronisk handel. Likeledes vil utviklingen innenfor marint oppdrette påvirke fiskerne og salgslagene, og det er avgjørende at man posisjonerer seg for utviklingen på denne sektoren. Kontrolloppgavene vil også ha en høy prioritet som en oppfølging av det arbeidet som er startet i lagets eget kontrollutvalg. Samtidig vil man opprettholde hovedprioritet på arbeidet med å videreutvikle produkter og tjenester.

2.2.13 Utsikter for år 2001

Kvotene for de viktigste fiskeslagene laget har omsetningsretten til viser følgende utviklingen (tonn rundvekt):

Tabell 2.2:

Fiskeslag:	1999	2000	2001
Torsk	236.500	193.400	195.600
Sei	137.500	118.500	125.000
Hyse	41.000	33.400	46.300

Kvotene er lite endret fra 2000 til 2001, men økningen på hyse og sei skulle i utgangspunktet gi en noe bedre situasjon for kystflåten. Til tross for dette ble denne flåtens direktefiske med konvensjonelle redskaper etter hyse stoppet allerede 18. februar 2001, mens tilsvarende stopp i 2000 kom 5. mars. For denne flåten ble det direkte fisket innenfor årets første periodekvote etter sei i 2001 stoppet 1. april, mot 27. februar året før. Dette er viktige faktorer som styrer denne flåtens fiskemønster.

Prisene i første kvartal 2001 har for de fleste arter vært gode og stabile på høyde med de priser som ble oppnådd i samme periode i 2000. Prisene på seien har også vært stabile, men ligger på et veldig lavt nivå. Årets vinterfiske etter torsk/skrei har understreket havforskernes beregninger av årsklassesstyrkene, med veldig liten andel stor gytefisk, mens størrelsesgruppen 1,0–2,5 kg har økt sin andel i landingene.

Utviklingen på rekemarkedene, spesielt for vårt viktigste produkt pillede reker, har vært negativ første kvartal av 2001, med tilhørende press på råstoffprisene til fisker. Med hovedsesongen for tur ser det ut til at rekeomsetningen i 2001 vil preges av den utviklingen vi har sett så langt av året, hvilket innebærer tregere omsetning og til prispress i langt større grad enn det vi har hatt siden 1996.

Pr uke 15 er omsatt kvantum i 2001 økt med nærmere 10 % sammenlignet med samme periode i 2000. Torskeleveransene er økt fra 121.200 tonn til 126.300 tonn. Leveransene fra utenlandske fartøyer har vært stabile, slik at økningen er det norske fartøyer som står for. Omsetningen av sei og hyse er også økt, mest for sistnevnte som er økt fra 15.700 tonn til 22.100 tonn. For reke har det som følge av forannevnte vært reduksjon både i verdi og kvantum, sistnevnte er redusert fra 8.600 tonn reke til pilling i 2000 til 7.700 tonn samme periode i 2001.

I verdi utgjør lagetets samlede omsetning pr uke 15 i 2001 2,6 mrd kroner, som er en økning på 300 mill kroner sammenlignet med samme periode året før. Ukeomsetningen har i ukene 11, 12 og 13 ligget rundt 300 mill kroner og nådde ukerekord (regnet i løpende kroner) i uke 13 med 313 mill kroner. Kvotestatus så langt viser at vi har noe mer igjen å fiske på resten av året enn hva situasjonen var på samme tidspunkt i 2000, både hva angår torsk, hyse og sei. Dette indikerer at omsetningen av fisk skal kunne opprettholde det forspranget over fjoråret som er opparbeidet så langt, forutsatt at landingene fra utenlandske fartøyer også holdes på nivå med fjoråret. Som følge av nevnte markedsproblemer for reke må vi imidlertid forvente en reduksjon

Vedlegg 3**Utdrag av årsmeldingene for Sunnmøre og Romsdal
Fiskesalslag 1999 og 2000****3.1 Styrets beretning for 1999**

Styret har i beretningsåret avholdt 10 styremøter, og behandlet 56 saker. I tillegg en mengde referatsaker og skriv.

3.1.1 Førstehåndsomsetningen

Verdi:

Totalt kom omsetningen i lagets distrikt i 1999 opp i 2,057 milliarder kroner. Omsetningsverdien er ca. kr. 150,- mill. høyere enn i 1998, da totalomsetningsverdi var på kr. 1.907 milliard. I prosent utgjør økningen ca. 8 %. Årets omsetningsverdi er den høyeste i salgslagets historie. Av den totale omsetningsverdi utgjør direkte landinger av utenlandske fiskefartøyer ca. kr. 129,- mill.

I 1998 utgjorde utenlandske landinger ca. kr. 67,- mill.

3.1.2 Kvantum

Totalt omsatt kvantum i 1999 ble på 193.151 tonn RUND vekt, mot 190.848 tonn i 1998, en økning på 2.303 tonn, eller ca. 1 %. Det har vært økning i omsatt kvantum på Blåkveite med 4.524 tonn, Brosme med 883 tonn, Reker 1.398 tonn, Sei 2.525 tonn, Snabeluer 3.219 tonn, og Torsk med 2.712 tonn. Videre har det vært reduksjon i kvantum av Hyse med 2.682 tonn, Lange 2.552 tonn, Steinbit 2.596 tonn, Vassild 2.061 tonn og Biprodukt med 3.890 tonn.

3.1.3 Gjennomsnittspriser

For alle fiskeslag året under ett er gjennomsnittsprisen økt med 66 øre pr. kg RUND vekt, fra kr. 10,00 pr. kg i 1998 til kr. 10,66 pr. kg i 1999, eller ca. 7 %.

3.1.4 Minstepriser for 1999

Det ble avholdt møte med kjøperorganisasjonene den 29.01.99, hvor både kjøperne og salgslagets representanter fremkom med sine synspunkter på minsteprisene i 1999. I telefonstyremøte den 1. februar 1999 ble det vedtatt følgende minstepriser for 1999, gjeldende fra og med mandag 1. februar 1999:

Torsk – sløyd uten hode – 0/2,5 kg	kr	17,50 pr. kg
Torsk – rund – 0/2,5 kg (s/k)	kr	9,50 pr. kg
Storsei – sløyd uten hode – 0/2,3 kg	kr	8,00 pr. kg
Fersk trålsei (skallesei)	kr	3,10 pr. kg
Hyse – sløyd uten hode – 0/0,8 kg	kr	10,50 pr. kg
Hyse – sløyd m/hode – 0/0,8 kg (s/k)	kr	8,40 pr. kg

Kvitlange – sløyd uten hode – 0/2,0 kg	kr	13,00 pr. kg
Blålange – sløyd uten hode – 0/2,0 kg	kr	9,00 pr. kg
Brosme – sløyd uten hode – 0/1,0 kg	kr	10,00 pr. kg
Breiflabb–haler – 0/1,0 kg	kr	40,00 pr. kg
Breiflabb m/hode – 0/2,0 kg	kr	20,00 pr. kg
Pigghå Rund 0/70 cm	kr	3,00 pr. kg
Torskerogn (hel)	kr	12,00 pr. kg
Torskerogn (sund)	kr	5,00 pr. kg

Minsteprisene gjelder for målsfisk, sunn og frisk vare.

Etter ønske fra kjøperorganisasjonene ble det den 18. oktober 99 avholdt et møte for å diskutere minstepris for Storsei. Kjøperne ville nedsette minsteprisen for Sei sløyd uten hode 0/2,3 kg til kr. 6,50 pr. kg på grunn av en vanskelig markedssituasjon. Dette kunne ikke salgslaget gå med på, og ny minstepris for Storsei ble satt til kr. 7,50 pr. kg fra og med 20. oktober 1999.

3.1.5 Omsetnings- og Finansieringsforhold

Omsetningsforholdene

Omsetningen i 1999 startet veldig bra. Selv om været var godt i vintermånedene og fiskeriet bra i forhold til andre år, holdt prisene seg stabile og gode, utenom for sei. I slutten av januar og begynnelsen av februar ble det imidlertid devaluering og valutauro i Brasil, som førte til at interessen for sei dalte betraktelig. Dette hadde også innvirkning på prisen for brosme, som viste en nedadgående tendens gjennom hele året, etter en økning i 1998.

Notseifiskeriet i Nord-Norge gav en større andel stor sei enn tidligere år. Dette gjorde saltere i nord i stand til å få tak i sei billigere enn våre kjøpere. Dette resulterte i et prispress som har fortsatt i år 2000. Etter devalueringen ble klippfisk veldig dyr i Brasil, men med priskorreksjonen som har kommet det siste halve året er vi nå omtrent på samme pris som vi begynte på overfor konsument.

Prisutviklingen på torsk og de fleste andre hvitfiskarter, der vi hadde en sterk oppgang i 1998, endte nesten stabil i 1999. Stabile kvoter globalt og bedre forutsigbarhet i pollockfiskeriet i USA har muligens gjort sitt til at det er mindre turbulens i markedene nå enn tidligere. Samtidig er det grunn til å tro at prisene nå kanskje er på et nivå der det er vanskelig å vente en sterk videre oppgang.

Vi ser stadig at den havgående flåten avpasser turer til høytider og ferier. Dette medfører at vi kan oppleve å måtte sette opp en stor mengde auksjoner over en kort periode. Vi har ikke problemer med å selge dette, men vi støter stadig på situasjoner der kjøperene sitter opptatt i andre auksjoner mens vi skal forsøke å få i gang en auksjon. Kjøperene blir også lei av å ha for mange auksjoner over en så kort periode, og enkelte båter kan «falle gjennom» grunnet dette. Vi oppfordrer derfor denne flåtegruppen til å melde inn for auksjon tidligere, også gjerne før fisket er avsluttet, slik at vi får spredd auksjonene.

En del båter har hatt forhåndskontrakter gjennom laget på leveransene sine, men vi ser stadig at slike kontrakter resulterer i lavere pris til fisker enn auksjonsformen vi praktiserer.

Finansieringsforholdene

I driftsåret 1999 har likviditetssituasjonen vært god.

Kjøperne har generelt ordnet sine forpliktelser ved forfall. Innbetalingene fra kjøper har vært regelmessige. Dette igjen har ført til at laget i 1999 ikke har trukket mye kassekreditt. Skatter og avgifter er betalt ved forfall.

Utestående saldo hos kjøperne har økt i driftsåret og lagt på gjennomsnitt ca. 60 millioner kroner, som er noe høyere enn i fjor. Dette skyldes økte priser. Denne endringen har medført økte renteinntekter fra kjøperne.

Driftsåret 1999 er et normalår for laget, med tanke på likviditet, renter og betaling av fordringer for laget. Egenkapitalsituasjonen og inntjeningsvnen som laget har, burde ut fra det økte omsetningsvolumet, vært større. Skal laget klare utbetalingstiden til fisker, og innbetaling av skatter/avgifter og trekk til enhver tid, er laget avhengig av lagets egenkapital. Innbetalingene fra kjøperne varierer fra år til år. Dette avhenger av situasjonen på eksportmarkedene og finansinstitusjonenes utlånspolitikk.

Inntjeningen til laget gjennom lagsavgiften er på gjennomsnittlig 0,6 %. For at laget skal dekke sine driftskostnader er laget avhengig av en totalomsetning på ca. 1,8 milliarder kroner for å gå i driftsmessig balanse.

3.1.6 Statlige støttemidler

Fiskeriavtalen for 1999

Avtalen inneholdt følgende hovedposter:

Føringstilskudd:	kr.	31,0 mill.
Garantilott	kr.	18,0 mill.
Driftstilskudd lineegnesentraler	kr.	13,0 mill.
Strukturtiltak i fiskeflåten	kr.	18,0 mill.
Fiskeforsøk og rettledningstjeneste:	kr.	5,0 mill.
Reservebeløp:	kr.	20,0 mill.
SUM:	kr	105,0 mill.

Føringsmidler

Føringsmidler på tils. kr. 31,- mill. for hele landet. Vårt lag fikk tildelt kr. 200.000,- i føringsmidler av ovennevnte totalbeløp.

Videre ble rest føringsmidler fra 1998 på kr. 11.802,25 godkjent overført til bruk som føring i 1999.

Laget har således hatt totalt kr. 211.802,25 til disposisjon som føringsmidler for 1999.

Midlene som er utbetalt er gått til føring av levende sei, føring av krabbe, og transportstøtte til Ål.

Pristilskudd

Det ble ikke tildelt pristilskudd til salgslagene på Fiskeriavtalen for 1999.

Andre tilskuddsordninger

I tillegg er det utbetalt føringstilskudd til biprodukter under torskefisket.

For øvrig vises til tilskuddsregnskapet gjengitt i beretningen, når det gjelder totalt utbetalt tilskudd, og tildelte midler for 1999.

3.1.7 Andre saker

Mål og strategier for Sunnmøre og Romsdal Fiskesalag

Siden oppstarten i 1996 er følgende tiltak gjennomført:

Organisasjon:

- Data-ansvarlig er oppnevnt.
- Prinsippaker er sendt til høring til interessegrupper.
- Beslutningsnivåene er avklart med styret.
- Laget har forbedret den eksterne informasjonen bl.a. via messedeltagelse.
- Kontakten med kjøperorganisasjonene er utvidet og forbedret.
- Det har vært øket kontakt med stortingspolitikere via møter.
- Forbedret samarbeidet og kontakten med Direktorat og Departement.
- Kontinuerlig oppdatering etter endrede rammebetingelser.
- Laget har fått egen profileringsvegg bl.a. til bruk under messer.
- Nytt banner innkjøpt.
- Laget har hatt flere besøk fra utenlandske markeder.
- Nedsatt et eget utvalg blant ansatte for å komme med forslag til videre konkrete handlinger i.h.t. strategiplanen.

Økonomi/administrasjon

- Forbedret systemet og oppfølgingen med å få inn sluttседler.
- Forbedret systemet med overførsler av oppgjør til fisker.
- Forbedret systemet og oversikten over innbetalinger fra kjøper.
- Oppdatering ved kursing innen økonomi/regnskap.
- Nedsatt et eget utvalg blant ansatte for å komme med forslag til videre konkrete handlinger i.h.t. strategiplanen.

SALG Info:

- Informasjon fra/til fisker utvidet og forbedret.
- Informasjon fra/til kjøper utvidet og forbedret.
- Utsendelse av daglige auksjonslister til kjøper.
- Statistikkutarbeidelse utvidet og forbedret.
- Salgslaget har fått egne sider på internett.

Besøk/møter:

- Personlig oppmøte hos kjøper/fisker ved landinger er påbegynt.
- Besøksrapportskjema er utarbeidet.

- Årlige møter med kjøperorganisasjonene om minsteprisdrøftelser.
- Møter med kjøperorganisasjonene vedr. andre tema er planlagt.
- Markedsreise for styret og salgsutvalget er gjennomført i 1998.

Auksjoner:

- Salgskontorene er integrert i en enhet.
- Totalkapasiteten og kompetansen til laget er bedre utnyttet.
- Ansatte ved avdelingskontorene har vært til opp-datering ved hovedkontoret.
- Påbegynt arbeidet for alternativ auksjon av små-fangster.
- Formelle regler og aviksprosedyrer for Trippel er utarbeidet.
- Ny salgsjournal er på plass.
- Nytt og endret regelverk for fellesauksjoner er på plass.
- Trippel-auksjonen er oppdatert og omarbeidet til Windows.
- Retningslinjer for salg fra lager er utarbeidet og utsendt.

PR/messedeltagelse:

- Deltatt på Norfishing 1998.
- Laget skal videre delta på Norfishing 2000.
- Annet:
- Nedsatt et eget utvalg blant ansatte for å komme med forslag til videre konkrete handlinger i.h.t. strategiplanen.

Personal:

- Oppnevnt møteansvarlig.
- Konkretisert ansvarsområder, også ved fravær.
- Informasjon om hvert styremøte og sakliste.
- Informasjon etter hvert styremøte muntlig og ved telefax.
- Kartlagt formell kompetanse hos ansatte.
- Kartlagt alle ansattes arbeidsrutiner i egen arbeids-beskrivelse/manual.
- Forbedret og utviklet overlapping ved kontorene.
- Forbedret og utviklet det sosiale samvær.
- Faste allmøter.
- Nedsatt et eget utvalg blant ansatte for å komme med forslag til handlinger i.h.t. strategiplanen.

Teknologi:

- Innført nytt telefonsystem ved alle kontorer, ISDN.
- Oppgradert og fornyet auksjonssystemet Trippel til Windows.
- Alle kontorer er nå integrert i et nettverk, både via telefon og data.
- Oppgradert og fornyet EDB-utstyret ved kontorene.
- Salgslaget på Internett med egen side. E-mail etc.
- Kontinuerlig oppgradering og forbedring av teknologien i laget.

Lagets habilitetsregler – vedtektenes § 17 – Årsmøtesak 6/99

Under sak 6/99 på lagets Representantskapsmøte i juni 1999 ble det vedtatt å endre vedtektenes § 17 til følgende:

- Ein som er aktiv kjøpar av fisk eller biprodukt av fisk i førstehand for sal, eller som har noko sterkt band i ei slik forretning, kan ikkje vere i representantskapet, styret, nemnd eller tilsett i laget. Unnateke er tilvirkning og overtaking av eigen fangst.

Vedtektsendringen ble godkjent av Fiskeridepartementet i brev av 5. juli 1999.

Møte med kjøper organisasjonene i 1999

Iflg. protokoll av 29. januar 1999 ble kjøperorganisasjonene og salgslaget enig om at man i løpet av 1999 skulle møtes for å drøfte følgende tema:

- Endring av reduksjonsprosenten av pris for småfisk.
- Kriterier for kvalitet.
- Vektgrense for hyse.

Salgslagets styre oppnevnte følgende til dette møtet:

- Styrets formann.
- Styrets nestformann.
- Styremedlem Geir Solevåg.
- Salgsjef Bjørnar Huse sekretær.

Møtet ble avholdt den 10. september 1999.

Temaene ble diskutert men man kom ikke frem til enighet om endringer i forhold til nåværende bestemmelser.

Mellomfinansiering av Norges fiskarlag –gjeldsbrevlån pål. kr. 1,6 million – avdrag og renter

På styremøte den 10. juni 1999 vedtok styrets flertall at det innvilgede lånet til Norges Fiskarlag på kr. 1,6 million skulle omgjøres til et rente- og avdragsfritt lån inntil videre, og at påløpne renter frem til dato avskrives.-

Vederlag for utførte tjenester i 1998 og 1999 til Norges fiskarlag

Lagets styre har på møte den 10. juni 1999 vedtatt at laget skal utbetale kr. 340.000,- til Norges Fiskarlag for utførte tjenester i 1998. På samme møte åpnet styret for at laget også i 1999 kan kjøpe tilsvarende tjenester. Dette ble endelig vedtatt på styremøte den 29. november 1999.

Forskuddsutbetaling til fisker

Det ble på lagets styremøte den 10. mai 1999 diskutert gjeldende praksis og regelverk for utbetaling av forskudd til fisker.

På nevnte møte vedtok styret følgende:

- Utbetaling av forskudd til fartøy som har levert fangst godkjent av laget på beløp over kr. 100.000,- kan etter forespørsel få utbetalt 10 % av fangstverdi utover kr. 100.000,-. Salgslaget vil da beregne og trekke inn renter på 8 % p.a. utover nevnte kr. 100.000,-.

Schengen-regelverket – grenseoverganger

Salgslaget har gitt følgende uttalelse i forbindelse med høring av 19.03.99 fra Justisdepartementet, når det gjelder antall og lokalisering av godkjente grenseoverganger etter norsk tilslutning til Schengen-regelverket:

- Styret i Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag forutsetter at Schengen-samarbeidet verken på kort eller på lengre sikt ikke vil påføre næringen kostnader i form av kontrollordninger/rutiner, innebære begrensninger i flåtens næringsutøvelse, eller svekker norsk forvaltningsmyndighet.
- Når det gjelder grenseoverganger som er foreslått i salgslagets distrikt bør følgende steder i tillegg taes med:

Vigra, Valderøy, Godøy, Grytestrand, Aukra og Bud.

Lagsavgiftsutvalget

Lagsavgiftsutvalget ble nedsatt av styret i sak 33/98.

Mandat for utvalget er å gjennomgå lagsavgiftene.

Utvalget har bestått av:

Lars Harald Nyvoll (leder)

Tore Roaldsnes

Hans Sande

Fredd Nilsen

Eivind Volstad

Alf Furland (sekretær)

Utvalget har avholdt tre møter, og har avgitt følgende innstilling den 10. mai 1999:

Utvalget har behandlet det historiske og innbyrdes avgiftsnivået mellom produkttilstandene, men utvalget har ikke funnet at tidspunktet er inne for å endre satsene.

Utvalget er enig i at utviklingen viser at det innbyrdes avgiftsnivået mellom produkttilstandene historisk sett ikke har hatt en proporsjonal utvikling.

Eventuelle innbyrdes fordeling mellom avgiftsnivå bør skje i sammenheng med vurdering av de totale lagsavgifter.

Utvalget vil løpende vurdere utviklingen av lagets økonomiske status og komme tilbake med eventuelle avgiftsendringer.

Utvalget anser at ut i fra lagets økonomiske tilstand forlenges lagets avgiftssatser. Jfr. regnskap 98 og utvikling 1. kvartal 1999.

Forskrift om vederlag ved ilandføring av ulovlig fangst

Fiskeridirektoratet har i skriv av 23.06.99 gitt salgslagene følgende opplegg for praktisering av forskriften:

- Håndhevelse av vederlagsforskriften i forbindelse med inndragningsvedtak jfr. lov om saltvannsfiske § 11 inntil retningslinjer eventuelt blir fastsatt:

1. Ved utsendelse av forhåndsvarsel tilføyes følgende:

I forskrift av 20. november 1989 nr. 1185 om inndragning av fangst og anvendelse av inndratte midler er det vedtatt en ny § 3 vedrørende vederlag for ilandføring av ulovlig fangst.

Fisker har krav på 20 % vederlag av totalverdien av fangsten dersom «den ulovlige fangsten åpenbart ikke var tilsiktet». En ber fisker, sammen med eventuelle merknader til varselet om inndragningen for øvrig, sende inn dokumentasjon for å bekrefte at fangsten åpenbart ikke var tilsiktet. Dersom det kreves vederlag må også kopi av fangstdagbok for den aktuelle tur vedlegges. Dersom dokumentasjon ikke er mottatt innen tre uker fra forhåndsvarselet ble mottatt vil ikke spørsmålet om vederlag bli vurdert.

Dersom vedtaket om inndragning og/eller vedtaket om vederlag påklages er Fiskeridepartementet klageorgan. Klagen sendes via vedtaksorganet for forberedende klagebehandling.

Styret har etterlyst overfor Fiskeridirektoratet en enklere og mer praktisk måte å gjennomføre ordningen på.

Dispensasjon fra minstemålet for fiske etter sei til steinbitagn

I styremøte den 18. november 1998 gikk et flertall i styret inn for at laget skulle søke om 200 tonn til steinbitagn også for året 1999. Forutsetningen for søknaden var at kvantumet skulle taes av totalkvoten til notsei, og at Fiskeridirektoratet skulle stå for avviklingen av fisket.

Fiskeridirektoratet avslo søknaden, og saken ble derfor anket inn for Fiskeridepartementet. I brev av 9. juli 1999 sier Fiskeridepartementet at de finner ikke å kunne ta klagen til følge. Etter en ny vurdering i Fiskeridepartementet sier Departementet i brev av 3. august 1999 at man har funnet at klagen likevel kan tas til følge, og at klagen fører frem og at det gis dispensasjon til 200 tonn sei under minstemålet. Dispensasjonen fra Departementet kom imidlertid så sent at man ikke fikk benyttet den før sesongen var over.

Norfishing 2000

Styret har bestemt at salgslaget skal delta med egen stand også på Norfishing 2000. Denne standen blir i samarbeid med Vest-Norges Fiskesalgslag, og man vil prøve å få til en bedre plassering enn man hadde i 1998. Standen vil bli forsøkt plassert sammen med andre salgslag og eventuelt faglag innen fiskerinæringen. Laget vil også gjøre en del endringer i forhold til det som var opplegget ved forrige fiskerimesse.

Aksjer i fiskernes hus a/s i ålesund

Salgslaget har i 1999 kjøpt følgende aksjer i Fiskernes Hus A/S i Ålesund:

Fra Aalesunds Rederiforening
50 aksjer a kr. 6.660,-pr. aksje.

Norsk Sjømannsforbund
40 aksjer a kr. 6.660,-pr. aksje.

Totalt så eier salgslaget f.t. 90 aksjer i Fiskernes Hus.

Norges fiskarkvinnelag/finansiell støtte

Styret har på møte den 29.11.99 bevilget kr. 60.000,- for år 2000 til Norges Fiskarkvinnelag. Styret mener Norges Fiskarkvinnelag bør arbeide for å finne en bedre finansiell basis for drift av laget i fremtiden.

Emballering av dypfryste fiskevarer

Fiskeridirektoratet har i K-melding nr. 5/98 forlenget dispensasjonen fra påbudet om emballering av fiskevarer som er innfrosset ombord i fiskefartøy til 1. august 2000.

Omsetning av frossenfangster – bedre informasjon

Kjøperorganisasjonene har gitt uttrykk for at de ønsker bedre informasjon fra fisker og salgslag når det gjelder omsetning av frossenfangster.

Informasjonen de er ute etter er:

- Fordeling av lasten på fiskeslag og kvanta.
- Fiskeslagenes fordeling på vektgrenser.
- Snittvekter innen vektgrensene.
- Opplysninger om temperatur.

Lagets styre har på møte den 2.3.99 behandlet dette, og mener at ovennevnte bør oppfylles ved salg av ombordfrossen fisk.

Salgslaget har i det siste arbeidet kontinuerlig med å bedre informasjonen både til kjøper og fisker. Når det gjelder ovennevnte punkter så er dette gjennomført så langt det er praktisk mulig i hvert enkelt tilfelle.

Nasjonalt handlingsprogram for barn/ungdom og sjømatdel-prosjekt fisk i skolen «Fisk i 100»

Under årsmøtesak 6/98 vedtok representantskapet at salgslaget skulle delta i finansieringen av prosjektet «Fisk i 100» som skal gå over 5 år. De totale prosjektkostnader ble i 1998 på kr. 1.137.866,-, mot budsjettert kr. 1,5 mill.

Lagets andel av nevnte prosjektkostnader for 1998 ble på kr. 166.000,-. Dette beløp ble utbetalt av laget i september 1999.

Langsiktige kontrakter

Fiskeridepartementet uttalte i Stortingsmelding nr. 51 (1997–98) (perspektivmeldingen), at salgslagene og Fiskeindustriens Landsforening ville bli invitert til å delta i et prosjekt for å konkretisere kriterier og rammevilkår for langsiktige kontrakter.

Foreløpig er det avholdt et såkalt startmøte i Fiskeridepartementet den 13.9.99, hvor deltagere både fra fisker og industrisiden fikk anledning til å komme med synspunkter om temaet. Likeledes var der på møte representanter fra Norges Fiskerihøgskole, Stiftelsen for samfunns- og næringslivsforskning (SNF) og Norsk institutt for fiskeri- og havbruksforskning (Fiskeriforskning) som har avgitt en skriftlig vurdering av langsiktige avtaler som omsetningsinstrument.

For å arbeide videre med prosjektet har Departementet bestemt at det skal nedsettes en prosjektgruppe med deltagere både fra fisker- og industrisiden.

Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd har oppnevnt følgende prosjektgruppe fra fiskersiden:

1. Styreformann Edgar Ingebrigtsen med v.m. adm.dir. Trygve Myrvang, Norges Råfisklag.
2. Adm. dir. Arild Aarseth, Norges Sildesalgslag.
3. Direktør Jakob Sætre, med v.m. salgssjef Bjørnar Huse, Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag.
4. Formann Oddmund Bye med v.m. avd.leder Erling Holmeseth, Norges Fiskarlag.

Siden startmøte den 13.9.99 er det ikke avholdt møter i saken.

Forbruker/kaisalg i lagets distrikt

Etter pålegg fra Fiskeridirektoratet har salgslaget gjennomført en ordning med løyve for salg av fisk direkte til forbruker/kaisalg.

Vilkår for å få løyve er som følger:

1. Fisker plikter å rette seg etter Råfiskloven og Sunnmøre og Romsdal Fiskesalags vedtak, regler og bestemmelser.
2. Fisker plikter å melde inn fangst før salget tar til.
3. Fisker plikter å føre oppnådd salgspris på fiskeseddel.
4. Fisker plikter å sørge for avregning av fangst innen 30 dager.

Pr. dags dato er det gitt ca. 40 slike løyve i lagets distrikt.

Etter at ordningen ble innført er det kommet henvendelse fra en fisker om å begrense antall løyve på hvert enkelt sted. Dette fordi hvis det blir for mange som skal selge ved kai på de enkelte steder, vil det bli for stor konkurranse og ikke levelig for noen, og særlig ikke for de som har dette som et levebrød. Derfor er det stilt spørsmål om å begrense antall løyve, eksempelvis et visst antall på hvert sted. Salgslagets styre behandlet saken på møte den 29.11.99 og uttalte at de ser det vanskelig å velge ut enkelte som skal få slik løyve mens man skal avslå andre. Hvem skal få og hvem skal ikke få? Før styret går videre med saken er den utsendt til faglagene i lagets distrikt for uttalelse.

Bifangstavregning basert på uke

Etter henvendelse fra Sunnmøre og Romsdal Fiskarlag har lagets styre på møte den 29.11.99 behandlet spørsmålet om bifangstavregning basert på ukebasis.

Styret i salgslaget støtter vedtaket fra Sunnmøre og Romsdal Fiskarlag om at regelverket blir endret når det gjelder tillatte innblanding av bifangst, slik at denne kan bli avregnet på ukebasis.

Salgslaget har også i brev form henvendt seg til Fiskeridirektoratet Region Møre og Romsdal og bedt dem ta opp spørsmålet på regiondirektørmøte i desember 1999. Salgslaget mener at det må være en lik praktisering av regelverket i hele Norge. Forskjellen er at det i Norges Råfisklag er bryggesedler, og at det blir avregnet flere bryggesedler på en sluttseddel, mens

man i lagets distrikt har en sluttseddel for hver levering slik dagens regelverk tilsier.

Høring om innføring av generell Fou-avgift for Fiskeri- og havbruksnæringen

I brev av 16. juli 1999 har Fiskeridepartementet sendt ut et høringsnotat om en generell FOU-avgift for fiskeri- og havbruksnæringen. Spørsmålet om en generell avgift til forskning og utvikling FOU-avgift) ble tatt opp i St. meld. Nr. 51 (perspektiv-meldingen). Ved behandlingen i Stortinget stilte et flertall næringskomiteen seg positiv til en FOU-avgift.

Styret i salgslaget behandlet høringsnotatet i møte den 4.10.99, og ga følgende merknader til høringen:

- Innkrevningen av avgift bør legges på eksportleddet slik at man får et enhetlig og enkelt innkrevningssystem og slik at midlene kan betraktes som fellesmidler for hele næringen.
- Nivået på avgiften bør ikke overstige 3 o/oo av eksportverdien.
- Dersom avgiftsinnkrevningen blir lagt på førstehåndsleddet taler dette for at salgslagene skal være representert i styret.

Produktavgiften

Fiskeridepartementet informerte pr. telefaks av 22.12.99 at Stortinget har vedtatt at produktavgiften fra 01.01.2000 skal være 3,4 %. Dette er en økning på 0,2 % fra forrige vedtak som var på 3,2 %.

Markedsutvikling for lite utnyttet dyphavsarter i Nord-Atlanteren – prosjekt ved Møreforsking

Møreforsking i Ålesund søkte salgslaget i oktober 1999 om delfinansiering av følgende prosjekt med kr. 300.000,-:

Marknadsutvikling for lite utnyttede djuphavsarter i Nord-Atlanteren

Målsettingen med prosjektet er å utvikle markeder for ulike dyphavsarter slik at norsk fiskerinæring kan utnytte disse ressursene kommersielt.

Salgslagets styre fant ikke å kunne gå inn i prosjektet med det omsøkte beløp, men vedtok å støtte prosjektet med kr. 150.000,-. Styret sa videre i sitt vedtak at slike søknader i fremtiden bør stilles enten til Eksportutvalget for Fisk eller til det kommende styre for den nye FOU-avgiften som skal gjelde fra og med år 2000.

Forskning og utviklingsprosjekt – Fou

Salgslagene sammen med Norges Fiskarlag har i 1999 satt i gang et prosjektarbeid for å utarbeide en strategi- og handlingsplan med særlig tanke på at fangstleddet skal komme i et konstruktivt inngrep med bruken av de økonomiske midlene som blir tilgjengelig ved etableringen av FOU-avgiften.

Det overordnede målet med prosjektarbeidet er at strategi- og handlingsplanen for FOU-arbeidet skal bidra til å styrke forsknings- og utviklingsaktivitetene i fiskeri-næringen generelt og blant fiskerne spesielt, slik at den totale lønnsomme verdiskapningen i næringen øker.

Det skal i løpet av år 2000 engasjeres en prosjektleder i et Forprosjekt over et år, inntil den nye FOU-avgiften er kommet på banen. Salgslagets andel av disse kostnadene er beregnet til kr. 40.000,-. Dette beløp ble bevilget av styret på møtet den 29. november 1999.

Bevilgninger foretatt av styret i 1999

Stiftelsen Sjømanns Kvile i Ålesund	kr.	5.000,-
TV-Sunnmøre – Kystmagasinet – 4 program	kr.	12.000,-
Møreforskning – prosjekt «Skalldyr i M.&R	kr.	10.000,-
Fiskerifaglig opplæringskontor for Nordre Sunnmøre – «Båten, havet og folket»	kr.	35.000,-
<hr/>		
Bistandvirksomhet v/Norges Fiskarlag	kr.	14.285,-
Den Indre Sjømannsmisjon	kr.	50.000,-
Norges Småkvalfangerlag	kr.	10.000,-
Modul-kurs i regi av Fiskerifaglig Oppl.k.	kr.	11.000,-
Den norske Matfestivalen i 1999	kr.	20.000,-
Møreforskning – kjøp av krabbepøver i Bud	kr.	2.000,-
Norges Småkvalfangerlag	Kr.	15.000,-
Møreforskning – prosjekt: «Markedsutvikling for lite utnyttede dyphavsarter»	kr.	150.000,-
Fiskernes FOU-arbeid – forprosjekt	kr.	40.000,-
Årsmøtearrangement1999- Norges Småkvalf.	kr.	5.000,-
Tilsammen	kr.	379.285,-

Fiskernes ulykkeskasse

Styret i 1999:

Jan Skjærvø, Trondheim – formann
 Hilmar Blikø, Måneset
 Otto Benjaminsen, Halsnøy
 Kjell Paulsen, Bergen

Utligningssummen var i 1999 kr. 450.000,-

Stønadssummene var i 1999 kr. 35.000,- ved ulykkesdød og kr. 40.000,- ved 100 % medisinsk invaliditet som følge av ulykke.

Sluttord

Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag hadde i 1999 en total omsetningsverdi på hele 2,057 milliarder kroner. Dette er den høyeste omsetningsverdi i lagets historie. Økningen fra 1998 var på ca. kr. 150,- millioner, eller ca. 8 %.

Totalt omsatt kvantum ble litt høyere enn i 1998 og økte med 2.303 tonn rund vekt til 193.151 tonn. I prosent utgjør økningen kun ca. 1 %.

Når det gjelder gjennomsnittsprisene så har bildet vært variabelt. På en del fiskeslag har gjennomsnittspriser blitt redusert i forhold til 1998, mens andre har vist en positiv økning. Totalt sett har gjennomsnittsprisene for alle fiskeslag under ett økt med 66 øre, eller ca. 7 %, fra kr. 10,- pr. kg rund vekt i 1998 til kr. 10,66 pr. kg rund vekt i 1999.

Selv om total omsetningsverdi er den høyeste i lagets historie, er driftsresultatet lite i forhold til omsetningsverdien. Dette skyldes lave lagsavgifter som trekkes inn fra fisker ved førstehåndsomsetningen. Totalt sett utgjør lagsavgiftene kun 0,6 % av brutto omsetningsverdi.

Omsetningen har gått greit unna, og ikke skapt nevneverdige problemer. Prismessig har vel torsk og hyse vært vinnerne, mens bankfisk, lange, brosme og sei har vært adskillig tregere prismessig sett. Når det gjelder bankfisken skyldes dette et tregt Brasilmarked hvor størstedelen av bankfisken har sin avsetning som klippfisk. Seien har møtt sterk konkurranse prismessig fra den nordnorske klippfisksei produsert av notsei som ligger adskillig lavere i førstehåndspris.

Stort sett har vel de fleste fiskere i 1999 gjort et brukbart år. Med adskillig lavere kvoter for år 2000 blir det et spennende år for mange, og det er vel ikke sannsynlig at prisene kan oppveie for manglende kvoter.

I årets regnskap er det avsatt totalt kr. 2,- million til tap på fordringer. Herav kr. 400.000,- som er normal avsetning pr. år, og kr. 1,6 million på grunn av en usikker fordring på Norges Fiskarlag. Dette er behandlet i regnskapet som en driftskostnad og avsatt i balansen. Konsekvensen av dette er at årets driftsresultat ble på ca. minus kr. 379.000,-. Lagets egenkapital pr. 31.12.99 er kommet opp i ca. kr. 55,7 mill.

Salgslaget har også i 1999 hatt et godt og fruktbart samarbeid med andre salgslag gjennom Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd. I dette forum har det vært tatt opp og diskutert felles saker, blant annet når det gjelder rammebetingelser og førstehåndsomsetningen. Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd er et viktig forum for i felleskap å kunne forsvare best mulig fiskernes opparbeidede rettigheter.

Laget har som tidligere også i 1999 samarbeidet med Norges Råfisklag (sone 9) og Vest-Norges Fiskesalslag med felles-auksjoner.

Salgslaget har i 1999 også hatt møter med kjøperorganisasjonene: A/L Unidos – FNL, Ålesund og NSL. I tillegg til de årlige minsteprisdrøftelser har man tatt opp og diskutert saker av felles interesse.

Videre har salgslaget hatt et godt samarbeid både med Norges Fiskarlag, Sunnmøre og Romsdal Fiskarlag, Aalesunds Rederiforening og Norsk Sjømannsforbund, avd. Ålesund.

Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag er nå også blitt aksjeeier i A/S Fiskernes Hus i Ålesund, hvor laget har sitt hovedkontor. I 1999 har salgslaget kjøpt til sammen 90 aksjer i huset fra Aalesunds Rederiforening og Norsk Sjømannsforbund.

Strategiplanarbeidet i salgslaget fortsatte i 1999, og i den forbindelse er det under «Andre saker» i Årsmeldingen opplistet tiltak som er gjennomført siden strategiarbeidet startet i 1996. Arbeidet er en kontinuerlig prosess, og vil fortsette i fremtiden. Selve arbeidet har forhåpentligvis gitt både tillitsvalgte

og ansatte i salgslaget bedre innsikt i salgslagets virksomhet og de rammebetingelser som laget arbeider under.

I 1998 deltok salgslaget for første gang med egen stand på fiskerimessen NORFISHING i Trondheim.

Besøket på salgslagets stand var tilfredsstillende, og man fikk presentert laget på en god måte. Det er viktig at laget som det nest største salgslaget innen torskesektoren presenterer seg overfor offentligheten, og styret har derfor bestemt at laget også på Norfishing 2000 skal ha en egen stand.

Fiskeridepartementet uttalte i Stortingsmelding nr. 51 (pespektivmeldingen) at salgslagene og FNL ville bli invitert til å delta i et prosjekt for å konkretisere kriterier og rammevilkår for langsiktige kontrakter. Første møte er avholdt, hvor partene la frem sine synspunkter på saken. Videre er det nedsatt en prosjektgruppe med deltagere både fra fangstleddet og industrien. Denne saken vil bli fulgt nøye fra salgslaget side, da vi mener at det auksjonssystemet som laget praktiserer er til fordel for alle parter, og at det vil bli svært vanskelig for ikke å si umulig å praktisere et auksjonssystem hvis det er mange langsiktige kontrakter i markedet.

Slik vi ser det har auksjonssystemet følgende fordeler både for fisker og for kjøper fremfor langsiktige kontrakter:

- Likhhet blant fiskerne når det gjelder å skaffe seg omsetning.
- Likhhet blant kjøperne når det gjelder å skaffe seg råstoff.
- Full informasjon om tilgang og etterspørsel etter fisk. Dette er en nødvendig forutsetning for å få en fri konkurransetilpasning i markedet.
- Gjennomsiktligheten i markedet er av uvurderlig betydning når det gjelder å føre en effektiv kontroll.
- Auksjon har innebygget i seg tilstrekkelig fleksibilitet til å takle endring i så vel markeds- som tilførsels situasjonen.
- Auksjon virker kvalitetsfremmende.
- Auksjon fremmer effektiviteten, omstillingsevnen og rasjonaliseringsvnen både på sjø og land.
- Auksjonsomsetning er det best tenkelig alternativ når det gjelder å finne et fornuftig og markedsriktig prisnivå
- Sikkerhet for bedriftens råstofftilførsel vil være bedre enn når en har knyttet sin skjebne opp mot et fåtalls fartøyer i form av leveringsavtaler.

Som nevnt vil salgslaget følge denne saken nøye fremover, og gjøre sitt ytterste for å beholde det salgssystem som laget har benyttet i årtider.

For årene 1999 og 2000 er det blitt enighet mellom styret og ansatte at det skal innføres en prøveordning med bonusutbetaling til ansatte etter visse vilkår. Bonusen blir beregnet og er avhengig av en viss størrelse på lagets totalomsetningsverdi.

Selskapet driver førstehåndsomsetning av fisk og fiskeprodukter i Sunnmøre og i Romsdal.

I årsregnskapet er fortsatt drift forutsetningen lagt til grunn da det etter styrets oppfatning ikke er forhold som tilsier noe annet.

Arbeidsmiljøet i bedriften anses tilfredsstillende.

Sykefraværet i 1999 var på 55 dager hvilket tilsvarer 1 % av total arbeidstid. Det var i 1999 ikke noen personskader. Selskapet hadde i 1999 ingen større skader eller ulykker på sitt materiell.

Bedriften forurensrer ikke det ytre miljø.

Etter styrets oppfatning gir årsregnskapet en tilfredsstillende beskrivelse av selskapets stilling pr. årsskiftet. Effekten av implementering av ny regnskapslov fremgår av note 1. Kontantstrømmen i 1999 var positiv, jfr. kontantstrømoppstillingen.

Etter styrets oppfatning er selskapets finansielle stilling god. Selskapets egenkapitalandel er 19 %.

Styret foreslår at årets overskudd disponeres slik:

Til felleseid andelskapital	kr.	921.309,-
Annen egenkapital	kr.	1.590.437,-
Totalt	kr.	2.511.746,-

Selskapets frie egenkapital er kr. 46,4 mill.

Til slutt vil styret takke alle fiskere for god innsats på havet i 1999, og ønske lykke til på havet videre i år 2000. Videre vil styret takke lagets ansatte for det arbeid og den innsats som er nedlagt for salgslaget i året som nå ligger bak oss. Styret vil videre takke faglagene i lagets distrikt og alle andre forbindelser for samarbeidet i 1999, og håper på fortsatt godt samarbeid i årene som ligger foran oss.

3.2 Styrets beretning for 2000

Styret har i beretningsåret avholdt 7 styremøter, og behandlet 40 saker. I tillegg en mengde referatsaker og skriv.

3.2.1 Førstehåndsomsetningen

Verdi:

Totalomsetningen i lagets distrikt i år 2000 kom opp i 1,963 milliarder kroner. Omsetningsverdien er ca. kr. 94,- mill. lavere enn i 1999, da totalomsetningsverdi var på kr. 2,057 milliard. I prosent utgjør nedgangen ca. 4,5 %.

Årets totale omsetningsverdi er den nest høyeste i lagets historie. Av den totale omsetningsverdi utgjør direkte landinger av utenlandske fiskefartøyer ca. 113,- mill. kroner. I 1999 utgjorde utenlandske landinger ca. kr. 129,- mill.

3.2.2 Kvantum

Totalt omsatt kvantum i 2000 ble på 171.354 tonn RUND vekt, mot 193.151 tonn i 1999, en reduksjon på 21.797 tonn, eller ca. 11 %. Det har vært en nedgang i omsatt kvantum på sei med 10.415 tonn, på torsk med 4.546 tonn, på hyse med 2.672, på blåkveite med 2.496 tonn, og på uer med 2.456 tonn. Det har vært økning i omsatt kvantum av reker 955 tonn, vassild 614 tonn, og kveite med 250 tonn. På andre arter har det vært små endringer.

3.2.3 Gjennomsnittspriser

For alle fiskeslag året under ett er gjennomsnittsprisen økt med 81 øre pr. kg RUND vekt, fra kr. 10,65 pr. kg i 1999 til kr. 11,46 pr. kg i 2000, eller ca. 8 %.

3.2.4 Minstepriser for 2000

Det ble avholdt møte med kjøperorganisasjonene den 20/01.00, hvor både kjøperne og salgslagets representanter fremkom med sine synspunkter på minsteprisene i 2000. Det ble enighet om følgende minstepriser for 2000, gjeldende fra og med mandag 24. januar 2000 og inntil videre:

Torsk – sløyd uten hode – 0/2,5 kg	kr	20,00 pr. kg
Torsk – rund – 0/2,5 kg (s/k)	kr	11,50 pr. kg
Storsei – sløyd uten hode – 0/2,3 kg	kr	6,70 pr. kg
Fersk trålsei (skallesei)	kr	3,50 pr. kg
Hyse – sløyd uten hode – 0/0,8 kg	kr	13,00 pr. kg
Hyse – sløyd m/hode – 0/0,8 kg (s/k)	kr	10,60 pr. kg
Kvitlange – sløyd uten hode – 0/2,0 kg	kr	13,00 pr. kg
Blålange – sløyd uten hode – 0/2,0 kg	kr	9,00 pr. kg
Brosme – sløyd uten hode – 0/1,0 kg	kr	10,00 pr. kg
Breiflabb–haler – 0/1,0 kg	kr	40,00 pr. kg
Breiflabb m/hode – 0/2,0 kg	kr	25,00 pr. kg
Pigghå Rund 0/70 cm	kr	3,00 pr. kg
Torskerogn (hel)	kr	12,00 pr. kg
Torskerogn (sund)	kr	5,00 pr. kg

Minsteprisene gjelder for målsfisk, sunn og frisk vare.

3.2.5 Omsetnings- og Finansieringsforhold

Omsetningsforholdene

Året 2000 startet med mye dårlig vær og landligge for kystflåten. På grunn av det dårlige været kom de ikke skikkelig i gang med fisket før i begynnelsen av mars måned.

Gjennom året har omsetningen stort sett gått greit uten store vanskeligheter for de fleste arter. Unntaket er for sei som til tider har vært i en vanskelig omsetnings- og prissituasjon. Også i år 2000 gav notseifisket i Nord-Norge en større andel av stor sei, slik at saltere i nord var i stand til å få tak i billigere sei enn våre kjøpere. Dette har i år 2000 som i 1999 resultert i et prispress på seimarkedene.

Prisutviklingen på torsk og de fleste andre hvitfiskarter, har derimot vist en positiv tendens, og det har vært oppgang på de fleste fiskeslag unntatt seien.

Vi ser stadig at den havgående flåten avpasser turer til høytider og ferier. Dette medfører at vi kan oppleve å måtte sette opp en stor mengde auksjoner over en kort periode. Vi har ikke problemer med å selge dette, men vi støter stadig på situasjoner der kjøperene sitter opptatt i andre auksjoner mens vi skal forsøke å få i gang en auksjon. Kjøperene blir også lei av å ha for mange auksjoner over en så kort periode, og enkelte båter kan «falle gjennom» grunnet dette. Vi oppfordrer derfor denne flåtegruppen til å melde inn for auksjon tidligere, også gjerne før fisket er avsluttet, slik at vi får spredd auksjonene.

En del båter har hatt forhåndskontrakter gjennom laget på leveransene sine, men vi ser stadig at slike kontrakter resulterer i lavere pris til fisker enn auksjonsformen vi praktiserer.

Tross enkelte problemer og noe prispress ble 2000 et godt år for Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag. Vi fortsetter arbeidet med å forbedre våre omsetningsformer og prosedyrer slik at disse ligger bedre til rette for fiskere og kjøpere, og mener at vi nå har forbedret mye av dette.

Finansieringsforholdene

I driftsåret 2000 har likviditetssituasjonen vært tilfredsstillende. Kjøperne har generelt ordnet sine forpliktelser ved forfall. Innbetalingene fra kjøperne har vært regelmessige. Dette igjen har ført til at laget i 2000 ikke har trukket mye kassekreditt. Skatter og avgifter er betalt ved forfall.

Utestående saldo hos kjøperne har økt i driftsåret og lagt på gjennomsnitt ca. 90,- mill. kroner som er noe høyere enn i fjor. Dette skyldes økte priser. Denne endringen har medført økte renteinntekter fra kjøperne.

Driftsåret 2000 var et normalår for laget, med tanke på omsetning, likviditet, renter og betaling av fordring.

Egenkapitalsituasjonen og inntjeningsnivåen som laget har burde ut fra det økte omsetningsvolumet vært større. Skal laget klare utbetalingstiden til fisker til enhver tid, er laget avhengig av lagets egenkapital er større. Innbetalingene fra kjøperne varierer fra år til år. Dette avhenger av situasjonen på eksportmarkedene og finansinstitusjonenes utlånspolitikk.

Inntjeningen til laget gjennom lagsavgiften er på gjennomsnittlig 0,6 %. For at laget skal dekke sine driftskostnader akkurat, er laget avhengig av en totalomsetning på ca. 1,9 milliard kroner for å gå i driftsmessig balanse.

I tillegg er sikringstrekket falt bort fra år 2001. Dette vil medføre et økt behov for likviditet på om lag 12 %. For å mestre dette vil laget måtte i økt grad trekke kassekreditt så lenge utbetalingstiden til fisker er kortere enn forfall for kjøpers utfakturerings. Laget krever garanti eller kredittforsikring før levering til kjøper kan finne sted.

3.2.6 Statlige støttemidler

Fiskeriavtalen for 2000

Avtalen inneholdt følgende hovedposter:

Føringstilskudd	kr.	30,0 mill.
Garantilott	kr.	19,0 mill.
Driftstilskudd lineegnesentraler	kr.	13,0 mill.
Strukturtiltak i fiskeflåten	kr.	30,0 mill.
Fiskeforsøk og rettledningstjeneste:	kr.	5,0 mill.
Utvikling av biprodukter	kr.	4,0 mill.
Reservebeløp:	kr.	28,0 mill.
SUM:	kr.	129,0 mill.

Føringsmidler

Føringsmidler på tils. kr. 30,- mill. for hele landet. Vårt lag fikk tildelt kr. 100.000,- i føringsmidler av ovennevnte totalbeløp.

Videre ble rest føringsmidler fra 1999 på kr. 173.488,95 godkjent overført til bruk som føring i 2000.

Laget har således hatt totalt kr. 273.488,95 til disposisjon som føringsmidler for 2000.

Midlene som er utbetalt er gått til føring av levende sei, føring av krabbe, og transportstøtte til ål.

Pristilskudd

Det ble ikke tildelt pristilskudd til salgslagene på Fiskeriavtalen for 2000.

Andre tilskuddsordninger

I tillegg er det utbetalt føringstilskudd til biprodukter under torskefisket.

For øvrig vises til tilskuddsregnskapet gjengitt i beretningen, når det gjelder totalt utbetalt tilskudd, og tildelte midler for 2000.

3.2.7 Andre saker

Retningslinjer for Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag –Auksjon av fisk fra lagersted På land (lagersalg)

1. Innmelding til laget

Fartøyer som skal losse fisk til lager for salg på auksjon gjennom Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag, skal i god tid, minimum 24 timer, før landing melde fangsten inn til lagets kontor i: FOSNAVÅG, BUD ELLER ÅLESUND.

Når landing skjer i helg eller på helligdag eller like over helg/helligdag, må innmelding skje før helg/helligdag innenfor lagets ordinære arbeidstid.

Innmeldingen skal inneholde oversikt over sortering og kvantum. Laget skal underrettes om lossested før fartøyet ankommer lossested.

2. Lossested

Lossested for fangst som skal bys ut på auksjon i henhold til disse bestemmelser, må være utenom anlegg tilhørende kjøper innført i kjøperregisteret, jfr. Fiskeridepartementets forskrift av 19.9.1997 om registrering som kjøper i første hånd av råfisk m.v. Oversikt over aktuelle lagersteder kan fås ved henvendelse til laget. Fartøyet kan selv velge lossested innenfor ovennevnte begrensninger.

Straks lossing er foretatt, skal losseansvarlig ved lagersted fylle ut landingseddell autorisert av laget, som underskrives av fisker/leverandør og representant fra lagersted. Mottaks-/lagersted er ansvarlig for forskriftsmessig innveiging/prøvetaking av fangst.

3. Landingsyddel

Landingsyddelen danner grunnlaget for de kvanta og sorteringer som skal auksjoneres. Fisker og mottaks-/lagersted er ansvarlig for at landingsyddel blir korrekt utfylt og at kopi av landingsyddel snarest sendes pr. telefax til laget, på telefax nr. 70 10 24 10 (Ålesund). Lagersted sender deretter lagets kopi (grå del) pr. post sammen med lagerstedets innfrysingsjournal.

Fartøy som har fisket i flere kvoteområder på samme tur skal føre en landingsyddel for hvert område. Fangstdagbokens turnummer skal påføres landingsyddel før fartøyet forlater mottaksstedet.

For øvrig vises til forskrift av 5.9.1990 om sluttsyddel/bryggesyddel og mottaksjournal. Herav framgår fartøyets plikt til oppbevaring av sluttsyddel/bryggesyddel om bord etter levering. Ved auksjon fra lagersted som beskrevet her, godkjennes at omtalte landingsyddel autorisert av salgslaget oppbevares om bord som en foreløpig erstatning for bryggesyddel/sluttsyddel inntil rederi har mottatt sluttsyddel fra lagets kontor.

4. Utgiftsfordeling rederi/kjøper

Kostnader til lossing, inn på lager/innveing og evt. pallbokser samt lagerleie for losseuke (korttidsleie) dekkes av fisker. Dersom salgstidspunkt faller senere enn nevnte grunnlag for korttidsleie, må fisker også dekke ytterligere lagerleie fram til salgstidspunkt. Fisker er også ansvarlig for forsikring av varepartiet inntil salget er avgjort. Kjøper dekker kostnader ut av lager, paller, krympeplast, transport, forsikring og lagerleie påfølgende uke etter salgstidspunkt.

Avtalt pris for ombordfrosne produkter gjelder for levert vekt uten fratrekk for vann. Det er en forutsetning at varene skal være innfrosset om bord etter forsvarlig avsiling etter vasking og uten tilsetning av noen form for glassering. Dersom det ved levering oppstår tvist om vanninnhold, må dette beregnes på grunnlag av tineprøve.

5. Tineprøver

Fangstene auksjoneres med basis i fangstsortering foretatt om bord i fartøy, fortrinnsvis slik at vektprøver for fastsettelse av gjennomsnittsvekt er tatt om bord før innfrysing. Etter behov vil laget anmode frysnelager om under lossing å ta ut tineprøver for kontroll av sortiment, der fiskeslag og antall blokker utpekes av laget etter samråd med reder.

6. Auksjon

Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag kan i samarbeid med fisker dele opp auksjon av fangsten i flere pakker. Utbudet skjer pr telefax til interesserte kunder. Utbudene påføres tidsfrist for budgivning. Fiskers minste prisforlangende kan påføres utbudet.

7. Salgsbekreftelse

Straks salget er avsluttet, mottar kjøperen bekreftelse fra laget på dette. Dersom kjøper på forhånd ikke har ordnet med garantistillelse for oppgjør presis-

eres samtidig at formell salgsbekreftelse ikke utstedes før garanti fra kjøper foreligger.

Kjøpere av slike fangster må stille bankgaranti for riktig oppfyllelse av inngåtte avtaler, eller innbetale fangstverdien umiddelbart til laget. Dersom slik sikkerhet for oppgjør ikke foreligger senest neste virkedag etter inngått avtale, kan partiet eventuelt tilbys kjøper med nest høyeste bud. Laget kan imidlertid avgjøre om det i slike tilfeller er hensiktsmessig å avholde nytt utbud. Salgsbekreftelse og sluttseddel utstedes ikke av laget før garanti eller oppgjør er stilt til lagets disposisjon. Når salgsbekreftelse er oversendt kjøper er avtalen bindende for fisker og kjøper. Først når sikkerhet er brakt i orden og salgsbekreftelse er oversendt kjøper frigir laget partiet fra fryselager.

8. Reklamasjon

Dersom varene ikke er i samsvar med inngått salgssavtale, er fisker/reder selv ansvarlig for eventuelle reklamasjoner. Eventuelle reklamasjoner må framsettes skriftlig fra kjøper til fisker/rederi med kopi til Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag uten ugrunnet opphold og senest 14 dager etter at salgsbekreftelsen er mottatt. Det er en forutsetning at eventuell reklamasjon framsettes mens varen ennå befinner seg på lager i Norge tilgjengelig for inspeksjon. I samsvar med dette påhviler det kjøper en plikt til å undersøke varen innen tidsfristen og/eller før varen tas ut av lager for eksport. Kjøper kan ikke gjøre gjeldende som mangel noe han burde ha oppdaget ved undersøkelsen med mindre leverandør har opptrådt grovt uaktsomt. Kjøper som vil reklamere skal gjøre dette direkte til fisker, slik at fartøyet kan være representert ved kontrollinspeksjon av partiet. Eventuell korrigerings av landingsseddel (og evt. sluttseddel) som følge av reklamasjon skal utføres av laget i henhold til avtale mellom kjøper og selger.

Produktavgiften

Fra og med 1. januar 2000 er produktavgiften satt opp med 0,2 % til 3,4 %. Videre er det meddelt at produktavgiften fra og med 1. januar i 2001 skal være 3,8 %.

Representasjon i lagets styrende organer

Sunnmøre Kystfiskarlag og Norsk Sjøoffisersforbund har på nytt tatt opp spørsmålet om representasjon i lagets styrende organer i brev av h.h.v. 11.1.2000 og 27.1.2000.

Lagets styre behandlet saken på møte den 17.3.2000, og bestemte at spørsmålet på nytt skulle sendes faglagene i lagets distrikt for uttalelse.

Laget har mottatt uttalelse fra Sunnmøre og Romsdal Fiskarlag i brev av 4.4.2000. Faglaget fastholder sitt tidligere standpunkt om at salgslagets styrende organer har en slik sammensetning i dag at en ivaretar alle fartøygrupper, og finner derfor ikke grunnlag for å imøtekomme søknaden fra Sunnmøre Kystfiskarlag og Norsk Sjøoffisersforbund om representasjon.

I brev av 4.5.00 uttaler Norsk Sjømannsforbund Region Midt-Norge blant annet at forbundet vil på nytt tilrå at salgslaget oppnevner et utvalg som utreder representasjonen i salgslagets styrende organer. Videre uttaler for-

bundet at i utvalget som skal utrede representasjonen, bør det være med representanter fra faglagene og som faglagene selv oppnevner. En endring av representantskapet/lagets styre må ikke få følger for representasjonen for de etablerte organisasjoner.

På bakgrunn av ovennevnte uttalelser finner styret ikke grunnlag for å ta saken opp igjen på lagets representantskapsmøte i 2001.

Norges Fiskarlag – vederlag for tjenester 2000

På styremøte den 28. juni 2000 vedtok styret at laget skulle utbetale Norges Fiskarlag kr. 170.000,- som vederlag for utførte tjenester i 1. halvår år 2000.

Salgssjef

Salgssjef Bjørnar Huse har sagt opp sin stilling i laget i brev av 31. mai 2000. Huse har en oppsigelsestid på 6 måneder. Bjørnar Huse sluttet i sin stilling som salgssjef i laget den 30. november 2000. På bakgrunn av oppsigelsen ble stillingen utlyst i samarbeid med Møre og Romsdal Bedriftsrådgivning i første uke av august måned. Som ny salgssjef i laget ble ansatt Jon J. Grimstad f. 27.11.69. Grimstad kommer fra stillingen som prosjektleder for fiske og fangst i Fiskerinæringens Felles Kompetansestyre (FFK) i Trondheim. Grimstad er opprinnelig fra Herøy kommune og begynte som salgssjef i laget den 20. nov. 2000.

Fiskernes hus AS i Ålesund

Da salgslaget har kjøpt totalt 90 aksjer i Fiskernes Hus AS ba laget om å få et medlem inn i husstyret. Dette ble vedtatt, og kontorsjef Alf Furland er lagets medlem i styret for huset.

Norffishing 2000

I august måned hadde salgslaget en stand på Norffishing 2000, sammen med Vest-Norges Fiskesalslag. Laget er godt fornøyd med besøket på standen og synes at man har god nytte av å delta. Pr-verdien for salgslaget ved å ha en egen stand på fiskerimessen er også viktig. Styret har bestemt at laget også skal delta på Norffishing 2002 med egen stand.

Møte med kjøper-organisasjonene i år 2000

Under minsteprisdøftelsene med kjøperorganisasjonene den 20. januar 2000, ble det også drøftet og diskutert følgende tema:

- Endring av reduksjonsprosenten av pris for småfisk.
- Kredittforsikring for kjøperne.
- Kveisproblematikken.

Kredittforsikring er gjennomført. De to andre temaer vil bli tatt opp igjen på et senere tidspunkt.

Direkteleveringer fra utenlandske fartøy

I 1999 nektet firma Fjordlaks A/S å fylle ut fiskesedler og å betale lagsavgifter for fangster mottatt fra russiske fartøyer. Firmaet stilte spørsmålet om det var de som kjøper av fisken eller den som hadde kjøpt fisken av utenlandske fiskefartøy som sto ansvarlig for å fylle ut sluttseddel og betale lagsavgifter til salgslaget. Salgslaget holdt fast på tidligere praksis at det var kjøper (mottaker) av fangsten i Norge som sto ansvarlig for dette. Etter at saken hadde vært gjennom Fiskeridirektoratet, som for øvrig ga laget medhold i sitt syn, ble den anket til Fiskeridepartementet. I sitt brev av 22.12.99 kom Fiskeridepartementet først til den konklusjon at norske kjøpere som kjøper fisk fra utenlandske fiskefartøyer utenfor NØS er ikke omfattet av salgslagenes omsetningsrett, selv om fisken skal bringes til Norge. Tilsvarende kjøp innenfor NØS ble ansett for å være innenfor salgslagenes omsetningsrett. I et nytt brev av 12.1.2000 sier Fiskeridepartementet at de vurderinger som ble gjort i brev av 22.12.99 bygger på et rettskildegrunnlag som ikke er klart og entydig og var således fremkommet under tvil. Videre sier Departementet i samme brev at etter at saken er drøftet nærmere i møte den 10.1.00 er det brakt på det rene at salgslagene har en langvarig og fast praksis for at også slik omsetning i internasjonalt farvann er underlagt salgslagenes omsetningsrett. Departementet legger til grunn at det foreligger en klarere praksis fra salgslagene enn først antatt, med grunnlag i Råfisklovens § 2, 2.ledd. Gitt utgangspunktet om at vurderingene som er referert ovenfor fremkom under tvil, har utfallet av en ny vurdering av foreliggende rettslige argumenter, resultert i en endret oppfatning. Det legges således til grunn at også norske kjøperes kjøp av fisk fra utenlandske fiskefartøyer utenfor NØS er omfattet av salgslagenes omsetningsrett, dersom fisken bringes til Norge. I de tilfeller hvor fisken reelt er landet i utlandet, vil senere transport av fangsten til Norge, i samsvar med praksis, regnes som import og dermed falle utenfor salgslagenes omsetningsrett. Så til spørsmålet om hvem som er ansvarlig for å fylle ut fiskeseddel og betale lagsavgift til salgslaget.

I et brev av 8.6.00 fra Fiskeridepartementet til Ocean Trawler sier Departementet følgende:

– sitat: Departementets konklusjon innebærer en presisering av at det er omsetningen på feltet som i denne sammenheng er relevant i forhold til regelverket for førstehåndsomsetning. I relasjon til saksforholdet i klagesakene betyr det at Departementet legger til grunn at Ocean Trawlers er førstehåndskjøperen og adressat for de forpliktelsene som påhviler kjøpere av fisk i første hånd. – sitat slutt.

I skrivende stund står saken som følger:

På bakgrunn av Fiskeridepartementets nevnte skriv har firma Fjordlaks AS nektet å fylle ut sedler og betale avgifter for kjøpte fangster. Firmaet har videre forlangt å få tilbakebetalt de avgifter som tidligere er betalt og ikke er foreldet etter loven. Firmaet har tatt ut stevning mot salgslaget i denne sak. P.g.a. den utvikling som har vært, har firmaet foreslått forlik under forutsetning av at avgiftene blir tilbakebetalt. Foreløpig er denne saken stilt i bero.

Firma Ocean Trawlers AS nekter også å utferdige sedler og å betale avgifter, da de hevder at disse landinger er import og ikke såkalte direktelandinger. Dette til tross for Fiskeridepartementet nevnte brev av 8.6.00 til firmaet.

Salgslaget har gjennom sin advokat tatt ut forliksklage til Frogn Forliksråd og innklaget Ocean Trawler AS. Dette på bakgrunn av Fiskeridepartementets brev av 8.6.00.

Den 27. juni 2000 ble det avholdt et møte mellom Fiskeridepartementet, Fiskeridirektoratet, Norges Fiskarlag og Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd.

På møtet ble det fremholdt at den presiseringen som Departementet hadde gjort i saken, kunne innebære en fare for at det utvikles omsetningsformer som kan skape usikkerhet med hensyn til ressurskontroll og salgslagenes omsetningsrett.

Det ble på nevnte møte besluttet å nedsette en arbeidsgruppe bestående av representanter fra samarbeidsrådet, fiskarlaget, direktoratet og departementet. Arbeidsgruppen skal:

- Utrede hvilke problemer som kan oppstå i forhold til ressurskontroll og organiseringen av omsetningen.
- Vurdere mulige løsninger.
- Utrede hvilke muligheter som ligger i gjeldende regler for å realisere disse.
- Foreslå eventuelle endringer i reglene som gruppen anser nødvendig, herunder eventuelle lovendringer.

Gruppen hadde sitt første møte i september, og siste møte i november måned 2000.

Arbeidsgruppen har i en utredning datert 4.12.00 konkludert med at Råfiskloven hjemler den praksis som har vært fulgt, men at denne praksis tydeliggjøres i form av en forskriftsregulering.

Årsmøtesak 7/2000

Følgende tilleggsforslag fra repr. Roar Wolstad ble vedtatt oversendt styret:

«Laget bør ansette en person som spesielt skal ta seg av salg og markedsføring av uvanlige arter og biprodukter, og på den måten bedre omsetningsmulighetene.»

Saken ble drøftet på styremøte den 21. sept. 2000, og styret gjorde følgende vedtak:

«Forslaget fra repr. Roar Wolstad om ansettelse av en person som spesielt skal ta seg av salg og markedsføring av uvanlige arter ble drøftet. Styret finner på det nåværende tidspunkt det ikke formålstjenlig å ansette en person, men vil fortløpende vurdere salgsavdelingens bemanning og funksjon, og at salg av uvanlige arter tilligger salgssjefen å jobbe med.»

Emballering av fisk som er frosset inn om bord

Fiskeridirektoratet har i K-melding 4/2000 gitt følgende utfyllende regler, med hjemmel i Kvalitetsforskrift for fisk og fiskevarer av 14.06.96 § 24-1:

Under forutsetning av at fisk som er frosset om bord i norske fartøy leveres direkte fra fartøyet til den virksomhet på land i Norge som skal viderebearbeide fisken, tillates følgende håndtering/behandling av fisken:

- Det tillates at dypfrost fisk (sløyd, ev.hodekappet) lagres uemballert om bord. Det gis her dispensasjon fra Kvalitetsforskrift § 8-7.pkt 2.
- Før den uemballerte frosne fisken losses fra fartøyet skal den gis en besky-

ttelse både mot pall og rundt fisk (pallehette, plastfilm eller lignende). Slik beskyttelse regnes ikke som forskriftsmessig emballering og er en dispensasjon fra Kvalitetsforskrift § 20–2 pkt. 1. De frosne fiskeblokkene som er beskyttet med pallehette tillates kun levert direkte fra fiskefartøy til den virksomhet i Norge som skal viderebearbeide fisken. Denne virksomheten gis tillatelse til midlertidig lagring av den dypfrysede fisken frem til videre tilvirkning. Det gis her dispensasjon fra Kvalitetsforskriftens §§ 8–7 og 20–2 pkt. 1.

Imidlertid tillates det også at virksomhet som ikke selv har fryselager eller begrenset fryselagerkapasitet mottar frossen fisk beskyttet med pallehette om bord, dersom denne blir levert via et godkjent fryselager (kun produksjonsform 03 frysing) i nærområdet til virksomheten. Det må avsettes egen plass/område på fryselageret for dette råstoffet og denne fisken må til en hver tid kunne indentifiseres. Regionkontoret kan nekte slik fryselagring dersom ovennevnte forutsetninger ikke er oppfylt.

Fartøyets egenkontroll skal ha en instruks for håndtering av uemballert fisk på fryselager om bord (under stuing/lossing) Instruksen skal sikre at fisken om bord håndteres på en hygienisk tilfredsstillende måte som hindrer forurensning av fiskevarene. Det vises her til Kvalitetsforskriftens §§ 1–11, 3–8.2, 6–3.1 pkt. 2, 6–4.2 og 6–4.3.

Om bord i forbindelse med lossing skal det også foretaes merking av fisken. Hver enkelt pall skal merkes ved bruk av for eksempel palleplakat. Merkingen skal inneholde følgende opplysninger: Fartøyets godkjenningsnummer/ registreringsnummer, fiskeart og innfrysingsperiode. Det gies her dispensasjon fra Kvalitetsforskriftens § 21–2.

Det presiseres at i alle andre tilfeller enn de som er beskrevet over skal fisken være forskriftsmessig emballert (eksempelvis kartong og diffusjonssperre eller annen egnet emballasje) under fryselagring om bord.

Ovennevnte dispensasjoner gjelder fra 01.12.2000 frem til 01.05.2001.

Etter denne dato vil Kvalitetsforskriftens krav til emballering av ombordfrossen fisk bli håndhevet fullt ut også ved fryselagring om bord i fiskefartøy.

Maritim dag år 2000

Salgslaget deltok på Maritim Dag 2000 på Høyskolen i Ålesund. Laget stilte med egen demonstrasjonsvegg, en del brosjyrer og årsmeldinger etc., og ga informasjon om salgslagets virksomhet og organisasjon. Besøket og vitebegjærligheten fra skoleelevene var stor, og laget ser det som viktig å delta i slike arrangementer. Dette vil også bli fulgt opp i kommende år.

Kredittforsikring – tilbud til kjøpere av fisk i førstehånd

Salgslaget ble i møte 20. jan. 2000 enige med kjøperorganisasjonene NSL, UNIDOS AL/FNL om å sette ned et utvalg som på vegne av laget og kjøperne i lagets distrikt, forhandler frem en rammeavtale om kredittforsikring. Dette som et alternativ til dagens ordning med bankgaranti. Etter konsultasjoner med bl.a. Sildesalgslaget tok utvalget kontakt med følgende kredittforsikringsselskap:

- NCM, Hermes Kredittforsikring og Gerling.

Alle selskapene fikk forelagt kriteriene, skissert av salgslaget for en slik rammeavtale. Etter møter med selskapene og drøftelse om avtalens innhold, satt utvalget igjen med 2 tilbud, Hermes og Gerling. Etter nøye vurdering av avtalen falt valget på Gerling Nordic Kreditforsikring AS, som hadde det beste tilbudet. Alle betingelser i salgslagets forretningsregler er oppfylt i forbindelse med sikkerhetsregler, renteberegning og inkassorutiner.

(Vilkårene i avtalen er ikke tatt med i dette vedlegget til Stortingsmeldingen. Red.)

Bevilgninger foretatt av styret i 2000

Norges Fiskarkvinnelag	kr.	60.000,-
Organisasjonskurs i S. og R. Fiskarlag	kr.	25.000,-
Den Norske Matfestivalen 2000	kr.	20.000,-
Fiskerifaglig opplæringskontor for Nordre Sunnmøre – «Båten, havet og folket»	kr.	27.000,-
Norges Småkvalfangerlag – Cites møte 2000	kr.	10.000,-
Prosjektet «Jektefart år 2000»	kr.	5.000,-
Redningsselskapet	kr.	30.000,-
Fiskerimuseet i Ålesund	kr.	4.000,-
Søre Bjørnsund Museum	kr.	3.000,-
Tilsammen	kr.	184.000,-

Fiskernes ulykkeskasse

Styret i 2000:

Jan Skjærvø, Trondheim – formann

Hilmar Blikø, Måneset

Otto Benjaminsen, Halsnøy

Kjell Paulsen, Bergen

Utligningssummen var i 2000 kr. 400.000,- Stønadssummene var i 2000 kr. 35.000,- ved ulykkesdød og kr. 40.000,- ved 100 % medisinsk invaliditet som følge av ulykke.

3.2.8 Sluttord

I året 2000 hadde Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag en total omsetningsverdi på 1,963 milliard kroner. Dette er den nest høyeste omsetningsverdi i lagets historie. I forhold til 1999 så er det likevel en nedgang på ca. 94 millioner kroner, eller ca. 4 %, da omsetningsverdien var på 2,057 milliarder kroner.

Totalt omsatt kvantum ble adskillig lavere enn i 1999 og nedgangen var på hele 21.796 tonn rund vekt. Fra 193.151 tonn rund vekt i 1999 til 171.354 tonn i 2000. De største reduksjoner i kvantumet har vært på Sei med hele 10.415 tonn, og Torsk med 4.546 tonn. I tillegg var det nedgang i omsatt kvantum av hyse, blåkveite og uer.

Gjennomsnittsprisene har vist en positiv tendens i år 2000. Totalt har gjennomsnittsprisene for alle fiskeslag sett under ett økt fra kr. 10,65 pr. kg rund

vekt i 1999 til kr. 11,46 pr. kg i år 2000. Det vil si en økning i gjennomsnitt på 81 øre pr kg., eller ca. 8 %.

Selv om total omsetningsverdi er den nest høyeste i lagets historie er driftsresultatet i regnskapet negativt. Dette skyldes lave lagsavgifter som trekkes inn fra fisker ved førstehåndsomsetningen. Totalt sett utgjør lagsavgiftene kun 0,56 % av brutto omsetningsverdi.

Gjennom året har omsetningen stort sett gått greit uten store vanskeligheter. Året startet derimot dårlig for kystflåten, med mye dårlig vær og dermed landligge. Kystflåten komme ikke i gang med fisket før i begynnelsen av mars måned.

Prismessig har det vært oppgang på de fleste arter, unntaket er for sei hvor prisene har vist en nedgang i forhold til 1999. Seien har også i år 2000 møtt sterk konkurranse prismessig fra den nordnorske klippfisksei, produsert av notsei, som ligger adskillig lavere i førstehåndspris.

Til tross for dårlig vær og landligge for kystflåten i begynnelsen av året, og til tross for lavere kvoter i år 2000 enn i 1999 har mange fiskere hatt et brukbart år i 2000. Dette skyldes at prisene på førstehånd for de fleste arter har økt i år 2000 i forhold til året før.

Årets regnskap viser et negativt driftsresultat på ca. kr. 294.000,-. Overskuddet før skatter er på ca. 4,5 million kroner. Finansinntektene er på ca. 4,8 million.

Lagets egenkapital pr. 31.12.2000 er kommet opp i ca. 59,- millioner kroner. Fra og med 1. januar 2001 er det gjort endringer i skatte- og avgiftslovgivningen, hvor det går frem at ordningen med sikringstrekk er avviklet. Det vil da si at salgslagene ikke lenger skal trekke inn sikringstrekket med oppgjør, men at det blir utskrevet forskuddsskatt for fiskerne. Bortfallet av sikringstrekk vil redusere salgslagets finansinntekter betraktelig.

Når det gjelder sikring av lagets utestående hos kjøperne er det fra og med 1. januar 2001 innført også kredittforsikring i tillegg til de vanlige bankgarantier som salgslaget har hatt i flere år.

Salgslaget har også i 2000 hatt et godt og fruktbart samarbeid med andre salgslag gjennom Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd. I dette forum har det vært tatt opp og diskutert felles saker, blant annet når det gjelder rammebetingelser og førstehåndsomsetningen. Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd er et viktig forum for i felleskap å kunne forsvare best mulig fiskernes opparbeidede rettigheter.

Laget har som tidligere også i 2000 samarbeidet med Norges Råfisklag (sone 9) og Vest-Norges Fiskesalsalg med felles-auksjoner.

Salgslaget har i 2000 også hatt møter med kjøperorganisasjonene: A/L Unidos – FNL, Ålesund og NSL. I tillegg til de årlige minsteprisdrøftelser har man tatt opp og diskutert saker av felles interesse.

Videre har salgslaget hatt et godt samarbeid både med Norges Fiskarlag, Sunnmøre og Romsdal Fiskarlag, Aalesunds Rederiforening og Norsk Sjømannsforbund, avd. Ålesund.

Salgslaget hadde også i år 2000 egen stand på fiskerimessen NORFISHING i Trondheim. Besøket på salgslagets stand var tilfredsstillende, og man fikk presentert laget på en god måte. Det er viktig at laget som det nest største salgslaget innen torskesektoren presenterer seg overfor offentligheten, og

styret har derfor bestemt at laget også på Norfishing 2002 skal ha en egen stand.

Den 14. og 15. Juni 2001 skal salgslaget arrangere møte i Ålesund for Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd. Dette forum består av alle salgslagene i torskesektoren, samt Norges Sildesalgslag og med deltagelse fra Norges Fiskarlag. De som møter fra hvert salgslag er styreformann og direktør. Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd har to faste årlige møter, et om våren og et om høsten.

Kvot/seddelkontroll i salgslagets distrikt har vært fulgt opp som tidligere år. Salgslaget kontrollerer fiskesedlene mot tildelt kvote, og fatter inndragningsvedtak i de tilfeller hvor overfiske finner sted. Salgslagets omsetningssystem er tuftet på auksjonsprinsippet og innmeldingsplikten. Dette omsetningssystemet er innarbeidet over 40 år. Innmeldingsplikten sørger for at fangsten er gjenstand for bud fra alle kjøperne i laget i prinsippet. Ingen vet hvem som får tilslaget og dermed hvor fangsten

leveres før etter auksjonen. Dette systemet er transparent i forhold til Fiskeridirektoratet, som kan disponere sin kontrollinnsats deretter. Etter at salget har funnet sted legges resultatet inn på egen salgsjournal som er tilgjengelig for alle kjøperne. I tillegg blir fangstene med båtnavn, art og kvantum sendt til pressen fortløpende fra vårt innmeldingssystem.

I tillegg til å informere om vårt kontrollsystem har også salgslagets styre foreslått for Fiskeridepartementet følgende forenklinger av regelverket:

- Samlekvote for kystflåten.
- Bifangstavregning pr. tur ved landing for alle fartøyer over 28 meter.
- Ny og bedre fangsdagbok tilpasset den enkelte fartøygruppe.
- Enklere regelverk ved utforming og godkjenning av rister i bruk i trålflåten, og kortere behandlingstid ved godkjenning av ristene.

Selskapet driver førstehåndsomsetning av fisk og fiskeprodukter i Sunnmøre og i Romsdal.

I årsregnskapet er fortsatt drift forutsetningen lagt til grunn da det etter styrets oppfatning ikke er forhold som tilsier noe annet.

Arbeidsmiljøet i bedriften anses tilfredsstillende.

Sykefraværet i 2000 var på 223 dager hvilket tilsvarer 5,9 % av total arbeidstid. Det meste av sykefraværet skyldes at en ansatt tok en stor operasjon og en annen ansatt var sykemeldt p.g.a. graviditet.

Det var i 2000 ikke noen personskader.

Selskapet hadde i 2000 ingen større skader eller ulykker på sitt materiell.

Bedriften forurensrer ikke det ytre miljø.

Etter styrets oppfatning gir årsregnskapet en tilfredsstillende beskrivelse av selskapets stilling pr. årsskiftet. Effekten av implementering av ny regnskapslov fremgår av note 1. Kontantstrømmen i 2000 var positiv, jfr. kontantstrømoppstillingen.

Etter styrets oppfatning er selskapets finansielle stilling god. Selskapets egenkapitalandel er 20 %.

Styret foreslår at årets overskudd disponeres slik:

Til felleseid andelskapital :	kr.	739.297,-
Annen egenkapital:	kr.	2.435.050,-

Totalt:	kr.	3.174.347,-
---------	-----	-------------

Selskapets frie egenkapital er kr. 48, 8 mill.

Til slutt vil styret takke alle fiskere for god innsats på havet i 2000, og ønske lykke til på havet videre i år 2001.

Videre vil styret takke lagets ansatte for det arbeid og den innsats som er nedlagt for salgslaget i året som nå ligger bak oss. Styret vil videre takke faglagene i lagets distrikt og alle andre forbindelser for samarbeidet i 2000, og håper på fortsatt godt samarbeid i årene som ligger foran oss.

Vedlegg 4**Utdrag av årsmeldingene for Vest-Norges
Fiskesalslag 1999 og 2000****4.1 Styrets Beretning for 1999**

Vest-Norges Fiskesalslag driver med førstehåndsomsetning av hvitfisk og skalldyr i området Sogn og Fjordane og Hordaland. Virksomheten drives fra Måløy. Driftsåret 1999 har vært et godt drift- og omsetningsår for Vest-Norges Fiskesalslag, der vi nesten tangerte omsetningen fra rekordåret 1998. Gjennom laget ble det totalt omsatt 29.057 tonn omregnet til fersk kappet vekt, til en førstehåndsverdi av kr. 396 mill. Dette er en nedgang på 1.914 tonn eller 6,2 %. Verdien gikk ned med kr. 12,8 mill., som tilsvarer en nedgang på 3,1 % sammenlignet med rekordåret 1998. Gjennomsnittsprisen har økt med kr. 0,31 fra kr. 13,14 i 1998 til kr. 13,45 i 1999 som tilsvarer en økning på 2,4 %. Etter at en i perioden 1994 -1997 hadde en årlig omsetning på i underkant av kr. 300 mill., satte en i 1998 ny omsetningsrekord på kr. 408 mill. Omsetningen i 1999 ligger således like oppunder rekordomsetningen.

Torsk, hyse, sei, lange og brosme er tradisjonelt de viktigste fiskeslagene for laget og disse har hatt variert prisutvikling. Verdimessig har blåkveite og breiflabb også hatt stor betydning i 1999. Det er bekymringsfullt at viktige fiskeslag som torsk, kvitlange og brosme har hatt stor tilbakegang kvantummessig. Kvantumet av torsk gikk ned med 17,3 %, kvitlange ned med 29,6 % og brosme ned med 26,4 %.

Styret vil påpeke at en må se på årets og fjorårets omsetning som ekstraordinær og at en ikke kan forvente tilsvarende omsetning i år 2000. For det første er kvotene innenfor hvitfisk gått betydelig ned, i tillegg har det kommet signaler om at det ikke kan forventes så mye landing av utenlandsk råstoff. Brasil markedet som våre klippfiskeeksportører er så avhengig av, er fortsatt vanskelig. Kjøperne i vårt distrikt kjøper også en del råstoff utenfor vårt salgslagsdistrikt for videreproduksjon. Det er de siste årene blitt oppbygd store «fryseterminaler», der fiskerne kan lande fisken og auksjonere den ut som lagersalg. I vårt lags distrikt er der bare en slik terminal, men den har svært liten kapasitet og behovet for utviding av denne - evt. en ny større fryseterminal er absolutt tilstede.

I 1999 ble det nedgang i utenlandske landinger i Salslagets distrikt. I 1999 ble det landet 4.970 tonn til en verdi av kr. 71,6 mill. Dette er en nedgang på 284 tonn i forhold til 1998. I verdi er nedgangen på kr. 12,9 mill., og gjennomsnittsprisen gikk ned fra kr. 16,09 til kr. 14,41.

Landinger i utlandet av fartøy fra salgslagets distrikt økte fra 613,6 tonn til 844,2 tonn, verdien økte fra kr. 10,8 mill. til kr. 17,4 mill. Gjennomsnittsprisen gikk opp fra kr. 17,60 til kr. 20,64.

Når en ser på omsetningsfordelingen er det gledelig at Hordaland har økt omsetningen fra kr. 24 mill. til kr. 37,4 mill. Imidlertid er potensialet større spesielt i Hordaland og det er etablert samarbeid som kan styrke omsetningen. Omsetningen i Sogn og Fjordane er gått ned fra kr. 384,9 mill. til kr. 358,6 mill., hvorav hele 295 mill. er omsatt i Vågsøy kommune.

Auksjonssamarbeidet for den mobile flåten, mellom Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag, Vest-Norges Fiskesalslag og Norges Råfisklag i Kristiansund har fungert tilfredsstillende og ført til at fiskerne har fått priser som antatt ikke ville blitt oppnådd med mindre utbudsområde.

Situasjonen på omsetningssiden har fra år til år vært varierende. Siste årene har det blitt vanskeligere å opprettholde de små fiskemottakene. Situasjonen er ikke god i deler av lagets distrikt, og spesielt gjelder dette for kystflåten. I 1999 ble det startet opp auksjon for kystfiskere. Selv om det ikke er så mange som har benyttet seg av denne salgsformen, har det hatt en prisdrivende effekt.

De strenge kravene til hygiene og bygningsmessig standard som blir stilt, har ført til at flere fiskemottak har «lagt inn årene». Selvsagt settes det krav om standard på nybygg, men eksisterende fiskemottak burde vært behandlet mer lempelig. Det er lempet på kravene til rene «pakkestasjoner».

Salslaget har i 1999 ikke bokført tap på fordringer på våre kunder.

Vest-Norges Fiskesalslag Salg AS ble opp rettet i 1996 med Kr. 500.000,- i aksjekapital. I 1999 er dette selskapet bare nyttet til omsetning av levende ål.

Det henvises til note 2 i regnskapet.

1999 ble et år med fokus på medlemskap i Norges Fiskarlag. Fiskebåtredernes Forbund mener de har for liten innflytelse i Fiskarlaget, og har kommet med krav om bedre representasjon. Hvis ikke kravene innfris, vil Fiskebåtredernes Forbund vurdere å organisere seg i Næringslivets Hovedorganisasjon (NHO). I utgangspunktet ser styret det som en klar fordel og forhandlingsstyrke om all organisering av fiskere kunne samles under en «paraply».

Under forhandlingene om en ny fiskeri-avtale for 2000 ble det enighet mellom Norges Fiskarlag og Fiskeridepartementet om en ny avtale på totalt kr. 30,0 mill. i føringstilskudd, en reduksjon på kr. 8,0 mill. fra året før. For 2000 er det bevilget føringstilskudd på kr. 2,1 mill. til vårt salgslag, dette er samme beløp som var bevilget for 1999.

Det var med sorg styret mottok meldingen om at styreformann Magne Vederhus døde 29.08.99. Styret fant det riktig å kalle inn til ekstraordinært representantskapsmøte for å velge ny styreformann og diverse omplasseringer i styret. Ekstraordinært Representantskapsmøte ble holdt i Bergen 16.09.99, hvor Jakob Magnar Jakobsen ble valgt til ny styreformann.

I meldingsåret er det avholdt 5 styremøter, 1 telefonstyremøte og 1 arbeidsutvalgsmøte. 65 saker er tatt opp til behandling i styret og 2 saker i arbeidsutvalget.

Reguleringer/stopp i fisket

Trålfisket etter sei

Det har i 1999 vært flere stopp/reguleringer i trålfisket etter sei, men ikke på grunn av omsetningsvansker.

Seinotfisket

Det har ikke vært stopp eller reguleringer i seinotfisket i lagets distrikt i 1999.

Melding til banklineflåten

Fartøy som vil levere iset lange og brosme i lagets distrikt i perioden 14.juni til 16.august må inngå forhåndsavtale med kjøperne.

De enkelte fisker

Kvitlangefisket

Omsetningen av iset og frossen lange i lagets distrikt for 1999 viser en betydelig nedgang. Totalt ble det omsatt 1.076 tonn kappet råfisk til en førstehåndsverdi av kr. 26,7 mill. Dette er en nedgang på 701 tonn eller 29,6 %. Omsetningsverdien gikk ned med kr. 8.9 mill. eller 25,1 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg. gikk opp med kr. 2,03 øre, fra kr. 14,18 til kr. 16,21 for iset lange. og ned med kr. 1,04 fra kr. 16,16 til kr. 15,11 for frossen lange.

Brosmefisket

Lagets omsetning av brosme gikk ned fra 1998 til 1999. Det ble omsatt 830,8 tonn mot 1.128,2 tonn i 1998. Dette er en nedgang på 297,4 tonn eller 26,4 %. Denne nedgangen er negativ når en ser på hvor viktig dette fiskeslaget har vært for den havgående flåten. Omsetningsverdien var på kr. 13,9 mill. i 1998. I 1999 ble omsetningen kr. 9,4 mill. Gjennomsnittsprisen pr. kg. gikk opp med kr. 0,40 for iset brosme, fra kr. 10,10 i 1998 til kr. 10,51 i 1999. En oppgang på 4 %. For frossen brosme gikk gjennomsnittsprisen ned med kr. 1,63 - fra kr. 13,46 i 1998 til kr. 11,82 i 1999. En nedgang på 12,1 %.

Skjellbrosme

Dette fiskeslaget hadde sitt gjennombrudd på markedet i 1991, men kollapset i 1997 og dette resulterte i at omsetningen ble bortimot 0. Markedet tok seg opp igjen i 1998, men i 1999 ble det en liten tilbakegang. Det ble landet 63 tonn i 1999 mot 72 tonn i 1998. En nedgang på 9 tonn eller 14,8 %. Verdien gikk ned fra kr. 0,46 mill. i 1998 til kr. 0,34 mill. i 1999 en nedgang på kr. 0,12 mill eller 26,3 %. Gjennomsnittsprisen gikk ned med kr. 0,99. Fra kr. 6,43 til kr. 5,44 eller 15,4 %.

Blålangefisket

Lagets omsetning av blålange har aldri vært stor, det er et fiskeslag som blir regnet som bifangst i fisket etter lange og brosme. Dette fiskeslaget har oppgang fra 1998 til 1999. Det ble i 1999 totalt omsatt 31,7 tonn, en oppgang på 1,2 tonn eller 4,1 %, til en førstehåndsverdi på kr. 0,27 mill. som er en oppgang på kr. 0,18 mill. eller 7,2 %.

Torskefisket

– Levende torsk

Totalt ble det omsatt 63,6 tonn levende torsk til en førstehåndsverdi av kr. 1,2 mill. i 1999. Dette er en nedgang fra 1998 på 9,6 tonn, eller 13,1 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg. gikk opp fra kr. 17,26 i 1998 til kr. 18,57 i 1999. En oppgang

på kr.1,31. Omsetningen av levende torsk minker, noe som skyldes i at den villfanga torsken har fått sterk konkurranse fra oppdrettstorsk.

– Iset og frossen torsk

Lagets omsetning av iset og frossen torsk viser nedgang i både kvantum og verdi i 1999. Nedgangen er størst på utenlandske landinger. Totalt ble det omsatt 6.568 tonn i 1999, mot 8.073 tonn i 1998. En nedgang på 1.505 tonn, eller 18,6 %. Omsetningsverdien var på kr. 123,3 mill. i 1999, mot kr. 144 mill. i 1998, en nedgang på kr. 20,7 mill., eller 14,4 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg. for iset torsk gikk opp med kr. 3,31, eller 20,5 % - fra kr. 16,16 i 1998 til kr. 19,47 i 1999. For frossen torsk gikk prisen opp med kr. 0,19, eller 1 % - fra kr. 18,33 i 1998 til kr. 18,52 i 1999.

– Frossen torskefilet

Omsetningskvantumet av frossen torskefilet gikk opp i 1999. Fra 476,7 tonn i 1998 til 489,5 tonn i 1999. Dette er en oppgang på 12,8 tonn, eller 2,7 %. Første-håndsverdien var i 1999 på kr. 19,4 mill., en oppgang på kr. 3,3 mill. fra 1998, eller 20,5 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg. gikk opp fra kr. 33,82 til kr. 39,68.

Seifisket

– Levende sei

Omsetningen av levende sei har gått ned i 1999. Det ble omsatt 4.982 tonn i 1999 mot 5.220 tonn i 1998, en nedgang på 237 tonn eller 4,5 %. Omsetningsverdien har hatt en oppgang i 1999. Verdien ble kr. 15 mill. mot kr. 13,1 mill. i 1998 eller 14,6 %. Gjennomsnittsprisen i 1999 ble kr. 3,02. I 1998 var den kr. 2,51 en økning på 20,1 %.

– Seifisket

Omsetningen av sei viser oppgang i både kvantum og verdi. Det ble omsatt 5.942 tonn kappet sei til en verdi av kr. 46,3 mill. I kvantum er dette en oppgang på 1.118 tonn fra 1998, eller 23,2 %. I verdi er det en oppgang fra kr. 37,4 mill i 1998 til kr. 46,3 mill. i 1999. En oppgang på kr. 8,9 mill. eller 23,8 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg for iset sei i 1999 var kr. 7,72, mot kr. 7,56 i 1998. En oppgang på kr. 0,17 eller 2,2 %. For frossen sei var gjennomsnittsprisen i 1999 kr. 9,48 - mot kr. 10,23 i 1998. En nedgang på kr. 0,75 eller 7,3 %.

På høsten kollapset markedet for klippfisk sei på Brasil. Og det ser ikke ut til at dette markedet vil rette seg, på lenge ennå.

– Frossen seifilet

Omsetningen av frossen seifilet gikk ned i 1999. Fra 628,8 tonn i 1998 til 449,5 tonn i 1999 en nedgang på 179,3 tonn eller 28,5 %. Verdien gikk ned med kr. 4,3 mill. eller 34 %, fra kr. 12,8 mill. i 1998 til kr. 8,4 mill. i 1999. Gjennomsnittsprisen i 1999 ble kr. 18,78 i 1999 mot kr. 20,35 i 1998 en nedgang på kr. 1,56 eller 7,7 %.

Blåkveitefisket

Blåkveite kan bare fiskes som bifangst i NØS, men ved Grønland har vi en kvote. I 1998 var det en solid økning i omsetningen av blåkveite i Salslagets distrikt.

Dette er også tilfelle for 1999. Det ble landet 1.515,5 tonn blåkveite til en verdi av kr. 28,1 mill. Dette er en økning fra 1998 da det ble landet 923,7 tonn til en verdi av kr. 17,7 mill. Gjennomsnittsprisen i 1999 var kr. 18,53 pr. kg. en nedgang fra 1998 da gjennomsnittsprisen var kr. 19,16 pr. kg.

Pigghåfisket

Pigghåfisket er blitt et rent kystfiske med et varierende resultat fra år til år. Det ble landet 236,7 tonn i 1999, mot 215,6 tonn i 1998. En oppgang på 21,1 tonn eller 9,8 %. Førstehandsverdien var kr. 1,4 mill. i 1999 mot kr. 1,2 mill. i 1998. Gjennomsnittsprisen pr. kg. gikk opp fra kr. 5,43 i 1998 til kr. 5,76 i 1999, en oppgang på 33 øre eller 6 %.

Breiflabbfisket

Fisket etter breiflabb er et fiskeri som har vært drevet ganske intensivt de siste årene. Omsetningen økte i 1998 og det fortsetter det med i 1999. I 1999 ble det omsatt 342 tonn mot 300 tonn i 1998, en oppgang på 42 tonn eller 14 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg. gikk opp fra kr. 59,79 i 1998 til kr. 67,99 i 1999. Dette er en oppgang på kr. 8,20 eller 13,7 %. Omsetningsverdien i 1999 var kr. 23,2 mill. mot kr. 17,9 mill. i 1998. En oppgang på kr. 5,3 mill. eller 29,6 %.

Lysingfisket

Dette har vært et viktig fiskeri for kystflåten de siste 4 årene, men i 1999 ble det en merkbar nedgang. Det ble landet 110 tonn lysing til en verdi av kr. 4 mill. Dette er en nedgang fra 1998 på 101 tonn, da det ble landet 212 tonn til en verdi av kr. 7,9 mill. Gjennomsnittsprisen har gått ned fra kr. 37,14 pr. kg. i 1998 til kr. 36,05 pr. kg. i 1999.

Krabbefisket

Leveringsmulighetene og produksjon av krabbe i Vest-Norges Fiskesalsslags distrikt har ikke endret seg vesentlig fra 1998 til 1999. Salslaget fant derfor ingen grunn til å kvoteregulere fisket. Det ble heller ikke satt i verk spesielle førings- eller mottaksordninger. Det ble i 1999 landet 353 tonn til en verdi av kr. 2,4 mill. Dette er en nedgang fra 1998 på 55 tonn. Gjennomsnittsprisen pr. kg. gikk opp fra kr. 6,29 i 1998 til kr. 6,95 i 1999.

Følgende minstepriser ble fastsatt for 1999:

Krabbe til konsum	Kr. 6,50 pr. stk
Krabbe til skjellproduksjon (fersk anvendelse)	Kr. 6,20 pr. kg.
Krabbe til hermetikk/skjellprod. (vak. og frys)	Kr. 5,40 pr. kg.

Det ble utbetalt et føringstilskudd på 45 øre pr. kg. til manntallsførte fiskere ved levering av krabbe til hermetikk og til nedlegging i skjell eller annen emballasje.

Ålefisket

Prisen på levende ål i 1999 ble solgt etter avtale for hver enkelt leveranse. Noe som førte til prisendringer i løpet av sesongen. Både kvantum og omsetningsverdi for ål i 1999 gikk opp i forhold til 1998. I 1999 ble det omsatt 60,1 tonn mot 44,3 tonn i 1998. Dette er en oppgang på 15,8 tonn eller 35,7 %. Omsetningsverdien i 1999 var kr. 2,6 mill. mot kr. 2,1 mill. i 1998. Gjennomsnittsprisen i 1999 var kr. 43,70 pr. kg. I 1998 var gjennomsnittsprisen kr. 46,95. En nedgang på kr. 3,26 pr. kg.

Steinbitfisket

Fisket etter grå-, flekk- og blåsteinbit er en bifangst for autolineflåten. Fisket etter blåsteinbit ble først interessant i 1997 da det åpnet seg et marked for dette fiskeslaget i Øst-Europa. Den økonomiske krisen i Russland 2. halvår 1998 skapte problemer, og det førte til mye blåsteinbit på lager. Markedssituasjonen har ikke bedret seg i 1999.

– Gråsteinbit

Det ble landet 67,8 tonn i 1999 mot 68,2 tonn i 1998, en nedgang på 0,4 tonn eller 0,6 %. Verdien i 1999 var på kr. 1,05 mill. mot kr. 0,98 mill. i 1998, en økning på kr. 0,07 mill. eller 7,2 %. Gjennomsnittsprisen i 1999 var kr. 15,60 mot kr. 14,46 i 1998, en økning på kr. 1,14 eller 7,9 %.

– Flekksteinbit

Det ble landet 212 tonn i 1999 mot 335,3 tonn i 1998, en nedgang på 123,3 tonn eller 36,8 %. Verdien i 1999 var kr. 2,7 mill. mot kr. 4,8 mill. i 1998, en nedgang på kr. 2,1 mill. eller 44 %. Gjennomsnittsprisen i 1999 var kr. 12,76 mot kr. 14,40 i 1998, en nedgang på kr. 1,64 eller 11,4 %.

– Blåsteinbit

Nedgangen i dette fiskeslaget ble enorm i 1999, dette skyldes at direktefisket etter blåsteinbit stoppet, og at den kun ble fanget som bifangst. Det ble landet 154,4 tonn i 1999 mot 1.148,6 tonn i 1998, en nedgang på 994,2 tonn eller 88,5 %. Verdien i 1999 var kr. 0,5 mill. mot kr. 7 mill. i 1998, en nedgang på kr. 6,5 mill. eller 93,1 %. Gjennomsnittsprisen i 1999 var kr. 3,13 mot kr. 6,11 i 1998, en nedgang på kr. 2,98 eller 48,8 %.

Utenlandske landinger/Landinger i utlandet

I 1999 ble det landet 4.970 tonn fra utenlandske båter i Vest-Norges Fiskesalslags distrikt, til en førstehåndsverdi av kr. 71,6 mill. Dette er en nedgang fra 1998 da det ble landet 5.254 tonn til en førstehåndsverdi av kr. 84,5 mill. Nedgangen skyldes først og fremst mindre landinger av russe- torsk. Gjennomsnittsprisen gikk ned fra kr. 16,09 pr. kg. i 1998 til kr. 14,41 pr. kg i 1999.

I 1999 landet båter fra Vest-Norges Fiskesalslags distrikt 844,3 tonn i utlandet, til en verdi av kr. 17,4 mill. Dette er en økning i både kvantum og verdi fra 1998 da det ble landet 613,7 tonn til en førstehåndsverdi av kr. 10,8 mill. Gjennomsnittsprisen gikk opp med kr. 3,04 pr. kg. Fra kr. 17,60 i 1998 til kr. 20,64 i 1999.

Lagets økonomi

Etter en omsetning på kr. 396 mill. er regnskapet gjort opp med et overskudd på ca. kr. 1,85 mill. etter skatt som foreslås overført til annen egenkapital, hvorav kr. 190.000 foreslås overført til bunden egenkapital.

Etter regnskapsårets utgang er det ikke inntrått forhold som er av betydning for vurdering av resultatregnskapet og balanse.

Forutsetningen om fortsatt drift er tilstede, og årsregnskapet for 1999 er satt opp under denne forutsetning.

Forøvrig vises til regnskapet for 1999.

Sluttord

Salgslagets har rasjonalisert administrasjonen de siste årene, og har i dag 6,8 stillinger fordelt på 8 ansatte.

Antall sykedager har vært 60.

Det har ikke vært skader eller ulykker knyttet til ansatte i arbeidssituasjon.

Lagets ansatte er i gang med opplæringsprogram i data. Laget har i dag en kvalifisert og motivert stab, og arbeidsmiljøet må betegnes som godt.

Selskapet har ikke aktiviteter som forurensar det ytre miljø.

Utgangspunktet for styrets arbeid vil være å sikre fiskerne gode priser og betalingsbetingelser, samt like muligheter innenfor omsetningssystemene – avhengig av de rammebetingelser som myndighetene måtte vedta.

Styret takker lagets ansatte, medlemmer, faglag, myndigheter og andre samarbeidspartnere for et godt og konstruktivt samarbeid i året som har gått.

4.2 Styrets beretning for 2000

Driftsåret 2000 har vært et år med negativ omsetningsutvikling for Vest-Norges Fiskesalagslag, med stor nedgang både i kvantum og verdi i forhold til 1998 og 1999. Styret har i årsmeldingen for 1999 presisert at en ikke kunne forvente tilsvarende omsetning for år 2000. Gjennom laget ble det totalt omsatt 19.687 tonn omregnet til fersk kappet vekt, til en førstehåndsverdi av kr.257,4 mill. Dette er en nedgang på 9.369 tonn eller 32,2 %. Verdien gikk ned med kr.138,7 mill., som tilsvarer en nedgang på 35 % sammenlignet med fjoråret. Gjennomsnittsprisen har gått ned med kr. 0,59 fra kr.13,45 i 1999 til kr.12,86 i 2000 som tilsvarer en nedgang på 4,4 %. Etter en 2 års periode med årlig omsetning på ca. 400 mill. er en tilbake på et tidligere normalår med omsetning på i underkant av 300 mill.

Det har i 2000 vært ujevn prisutvikling. Verdimessig viktige fiskeslag, som torsk, hyse, lange og breiflabb har hatt positiv prisutvikling, mens prisen på sei har gått ned. Torskeprisen steg med 9 %, hyseprisen med 12 %, langeprisen med 15 %, breiflabbprisen med 15 %, men seiprisen sank med 25 %.

Kvotene innenfor hvitfisk har gått betydelig ned, i tillegg var det stor usikkerhet i flere markeder «ute» vinteren 2000. Spesielt urolig var det på Brasil-markedet som klippfisk-eksportørene er så avhengig av. Det ser imidlertid ut til at det åpner seg et nytt marked i Mexico.

I år 2000 har det ikke vært utenlandske landinger i Salslagets distrikt. I 1998 ble det landet 5.249 tonn til en verdi av kr.84,4 mill og i 1999 ble det landet

4.970 tonn til en verdi av kr.71,6 mill. Det har ikke vært mulig å lande utenlandsk frosset råstoff i lagets distrikt siden 15.11.99, dette skyldes at vi ikke har grensekontrollstasjon som er godkjent av ESA (EFTA sitt kontrollorgan). Dette har selvsagt påført salslaget betydelig tap i omsetning. Videre har det ført til at kjøpere i vårt distrikt har måttet landet utenlandsk frosset råstoff i andre salgslags distrikt og videreført den inn i vårt område, dette har ført til betydelige merkostnader for kjøper. Det er flere kjøpere som har søkt om godkjenning som kontrollseniter i vårt distrikt og det forventes at dette er på plass i løpet av vinteren 2001.

En kjøper i vårt område kjøpte i 2000 opp et større europeisk salgsselskap innenfor fiskerinæringen, dette kan føre til økt aktivitet og økt førstehåndsomsetning for vårt salgslag.

Den eneste fabrikktråleren hjemmehørende i vårt distrikt er solgt ut av området, dette fartøyet brukte Måløy som base og leverte det aller meste av sin fangst her. Fartøyet omsatte for ca. kr.30 mill.

Landinger i utlandet av fartøy fra salslagets distrikt gikk ned fra 844 tonn i 1999 til 449 tonn i 2000. Verdien gikk ned fra kr.17,4 mill. i 1999 til kr.7,7 mill. i 2000. Snittprisen gikk ned fra kr.20,64 til kr.17,28.

Auksjonssamarbeidet for den mobile flåten, mellom Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag, Vest-Norges Fiskesalslag og Norges Råfisklag avd. Kristiansund har fungert tilfredsstillende og ført til at fiskerne har fått priser som antatt ikke ville blitt oppnådd med mindre utbudsområde.

Det ble i 1999 åpnet muligheter for auksjon for kystfiskere, men det er i år 2000 få som har benyttet seg av dette tilbudet. Imidlertid har det ført til en prisdrivende effekt, spesielt på breiflabb.

De siste årene har det blitt vanskeligere å opprettholde de små fiskemottakene. Situasjonen er ikke god i deler av lagets distrikt, spesielt gjelder dette for kystflåten.

De strenge kravene til hygiene og bygningsmessig standard som er stilt, har ført til at flere fiskemottak har stanset opp. Der er også noen fiskemottak som er godkjent som «pakkestasjon», med lavere krav til bygningsstandard.

Salgslaget har ikke bokført tap på fordringene på våre kunder i år 2000.

Vest-Norges Fiskesalslag Salg AS ble opprettet i 1996 med kr.500.000,- i aksjekapital.

I år 2000 er dette selskapet nyttet til omsetning av levende ål.

Under forhandlingene om en ny fiskeriavtale for år 2001 ble det enighet mellom Norges Fiskarlag og Fiskeridepartementet om en ny avtale på totalt kr.31 mill. i føringstilskudd. Dette ga en tildeling av føringstilskudd på kr.2,6 mill. til Vest-Norges Fiskesalslag.

I meldingsåret er det avholdt 5 styremøter og 1 arbeidsutvalgsmøte. 50 saker er tatt opp til behandling i styret og 5 saker i arbeidsutvalget.

Reguleringer/stopp i fisket

Seinotfisket

Det har ikke vært stopp eller reguleringer i seinotfisket i lagets distrikt i 2000.

De enkelte fiskeslag

Kvitlange

Omsetningen av iset kvitlange i lagets distrikt for 2000 viser at nedgangen fra forrige år fortsetter. Totalt ble det omsatt 965 tonn kappet råfisk til en førstehåndsverdi av kr.18,2 mill. Dette er en nedgang på 438 tonn eller 31,2 %. Omsetningsverdien gikk ned med kr.4,5 mill. eller 20 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg. gikk derimot opp med kr.2,63, fra kr.16,21 til kr.18,84.

Omsetningen av frossen kvitlange har derimot vist stor fremgang fra 262 tonn i 1999 til 457 tonn i 2000, en økning på 194 tonn eller hele 74,1 %. Førstehåndsverdien økte fra kr.3,9 mill. i 1999 til kr.8,0 mill. i 2000, en økning på kr.4,0 mill. eller hele 102,3 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg. økte med kr.2,45, fra kr.15,11 til kr.17,56.

Brosme

Lagets omsetning av iset brosme viser en positiv økning. Omsetningen gikk opp fra 275 tonn i 1999 til 314 tonn i 2000, en økning på 39 tonn eller 14,2 %. Førstehåndsverdien økte fra kr.2,9 mill. til kr.3,5 mill. En økning på kr.0,6 mill. eller 20,2 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg. gikk opp med kr.0,55, fra kr.10,51 til kr.11,06.

Omsetningen av frossen brosme gikk derimot ned fra 555 tonn i 1999 til 518 tonn i 2000, en nedgang på 36 tonn eller 6,6 %. Førstehåndsverdien gikk ned fra kr.6,5 mill. til kr.6,2 mill. en nedgang på kr.0,3 mill. eller 4,8 %. Gjennomsnittsprisen gikk derimot opp med kr.0,22 fra kr.11,82 til kr.12,04.

Skjellbrosme

Skjellbrosmen hadde sitt gjennombrudd tidlig på 90-tallet, men markedet falt sammen i 1997. Omsetningen har på slutten av 90-tallet variert, men for 2000 er det en gledelig økning. Det ble i 2000 landet 148 tonn mot 63 tonn i 1999, en økning på 85 tonn eller 135 %. Førstehåndsverdien har økt fra kr.0,34 mill. i 1999 til kr.0,62 mill. i 2000, eller 81,7 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg. har derimot gått ned fra kr.5,44 til kr.4,21, en nedgang på kr.1,23 eller 22,6 %.

Blålange

Blålange er et fiskeslag som blir regnet som bifangst i fisket etter lange og brosme. Dette fiskeslaget har en betydelig oppgang fra 1999 til 2000. Det ble omsatt 102,3 tonn i 2000, en oppgang på 70,6 tonn eller hele 222,7 % til en førstehåndsverdi på kr.1,2 mill. som er en oppgang på kr.0,9 mill. eller 331 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg. ble kr.11,68 en økning på kr.2,93 eller 33,6 %.

Torsk

– Levende torsk

Totalt ble det omsatt 79 tonn levende torsk til en førstehåndsverdi av kr.1,5 mill. i 2000.

Dette er en økning fra 1999 på 15,4 tonn, eller 24,2 %. Verdien økte med kr.0,39 mill. eller 33,3 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg. økte fra kr.18,57 i 1999

til kr.19,94 i 2000. En økning på kr.1,36. Omsetningen av levende torsk øker, noe som skyldes at flere kjøpere satser på levende fisk markedet.

– Iset og frossen torsk

Salslagets omsetning av iset og frossen torsk viser nedgang i både kvantum og verdi i 2000. Nedgangen skyldes for det meste at det ikke er blitt landet noe av utenlandske fartøy i 2000. Totalt ble det landet 2.851 tonn i 2000 mot 6.568 tonn i 1999. En nedgang på 3.717 tonn, eller 56,6 %. Førstehåndsverdien var på kr.59,2 mill. i 2000 mot kr.123,3 mill. i 1999. En nedgang på kr.64,1 mill, eller 52 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg. for iset torsk gikk opp med kr.0,14 eller 0,7 % - fra kr.19,47 i 1999 til kr.19,61 i 2000. For frossen torsk gikk prisen opp med kr.3,23 eller 17,4 % – fra kr.18,52 i 1999 til kr.21,75 i 2000.

– Frossen torskefilet

Omsetningen av frossen torskefilet gikk betydelig ned i 2000. Fra 489,5 tonn i 1999 til 222,5 tonn i 2000. Dette er en nedgang på 267 tonn, eller 54,5 %.

Førstehåndsverdien var i 2000 på kr.9,2 mill. en nedgang på kr.10,2 mill. fra 1999, eller 52,4 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg. økte derimot fra kr.39,68 til kr.41,51, en økning på 4,6 %.

Sei

– Levende sei

Omsetningen av levende sei har gått ned i 2000. Det ble omsatt 4.095 tonn i 2000 mot 4.983 tonn i 1999, en nedgang på 888 tonn eller 17,8 %. Omsetningsverdien gikk ned fra kr.15,0 mill. i 1999 til kr.9,9 mill. i 2000. En nedgang på kr.5,1 mill. eller 33,8 %. Gjennomsnittsprisen i 2000 ble kr.2,43. I 1999 var den kr.3,02 en nedgang på 19,5 %.

– Iset og frossen sei

Omsetningen av sei viser nedgang i både kvantum og verdi. Det ble omsatt 4.237 tonn kappet sei til en verdi av kr.23,5 mill. I kvantum er dette en nedgang på 1.705 tonn fra 1999, eller 28,7 %. I verdi er det en nedgang fra 1999 på kr.22,8 mill. eller 49,2 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg. for iset sei i 2000 var kr.5,50, mot kr.7,72 i 1999. En nedgang på kr.2,22 eller 28,8 %. For frossen sei var gjennomsnittsprisen i 2000 kr.6,99 mot kr.9,48 i 1999. En nedgang på kr.2,49 eller 26,2 %.

Høsten 1999 kollapset markedet for klippfisk sei i Brasil. Dette førte til at kjøperne i vårt distrikt hadde store lager av klippfisk sei i 2000. Det ble derfor landet svært lite i vårt distrikt seisesongen 2000. I løpet av 2000 ble det tilført vårt distrikt saltfisk sei fra andre salgslags områder, dette har påvirket pris på iset sei til fisker i vårt område.

– Frossen seifilet

Omsetningen av frossen seifilet gikk noe ned i 2000. Fra 449,4 tonn i 1999 til 446,3 tonn i 2000 en nedgang på 3,1 tonn eller 0,7 %. Verdien gikk ned med kr.1,0 mill. eller 12 %, fra kr.8,4 mill. i 1999 til kr.7,4 mill. i 2000. Gjennomsnittsprisen i 2000 ble kr. 16,65 mot kr.18,78 i 1999 en nedgang på kr.2,13 eller 11,3 %.

Blåkveite

Omsetningen av blåkveite har gått kraftig ned fra 1.515 tonn i 1999 til 542 tonn i 2000. En nedgang på 973 tonn eller 64,2 %. Verdien i 2000 er på kr.13,6 mill mot kr.28,0 mill. i 1999, en nedgang på kr.14,4 mill. eller 51,3 %. Gjennomsnittsprisen gikk derimot opp fra kr.18,53 i 1999 til kr.25,22 i 2000, en økning på kr.6,69 eller 36 %. Leveransene av blåkveite varierer fra år til år, da dette fiskeslaget er å regne som bifangst for havfiskeflåten.

Pigghå

Fisket etter pigghå er nå et rent kystfiske som varierer fra år til år. Også markedsprisen er veldig variabel, derfor har salslaget ikke hatt minstepris på dette fiskeslaget de siste årene. I 2000 ble det landet 258 tonn mot 236 tonn i 1999, dette er en oppgang på 22 tonn eller 9,2 %. Verdien har steget fra kr.1,3 mill. i 1999 til kr.1,6 mill. i 2000, en økning på kr.0,3 mill. eller 20,4 %. Gjennomsnittsprisen har steget fra kr.5,76 i 1999 til kr.6,35 i 2000.

Breiflabb

Fisket etter breiflabb er blitt drevet ganske intensivt de siste årene. Omsetningen økte kraftig på slutten av 90-tallet.

I 2000 har kvantumet gått ned, men verdien har steget. Det ble landet 312 tonn i 2000 mot 342 tonn i 1999, en nedgang på 30 tonn eller 8,7 %. Verdien steg fra kr.23,2 mill. i 1999 til kr.24,5 mill. i 2000, en økning på kr.1,3 mill. eller 5,3 %.

Gjennomsnittsprisen på haler økte fra kr.67,99 i 1999 til kr.78,49 i 2000.

Hyse

- Iset og frossen hyse

Det ble i 2000 landet 1.289 tonn hyse til en verdi av kr.23,2 mill. Dette er en nedgang fra 1999 på 1.165 tonn eller 47,5 % og verdimessig en nedgang på kr.16,2 mill eller 41,1 %. Gjennomsnittsprisen økte med kr.1,93 fra kr.16,08 i 1999 til kr.18,01 i 2000. Hyse blir mest fanget som bifangst i de tradisjonelle fiskeriene.

- Hysefilèt

Det ble landet 79 tonn hysefilèt i 2000 mot 91 tonn i 1999, dette er en nedgang på 12 tonn eller 13,2 %. Verdien gikk ned fra kr.4,0 mill. i 1999 til kr.3,5 mill. i 2000, en nedgang på kr.0,5 mill. eller 13,2 %. Gjennomsnittsprisen er uforandret på kr.44,65.

Lysing

Fisket etter lysing har vært viktig for kystflåten de siste årene, etter en nedgang i 1999 viser år 2000 en oppgang. Det ble landet 120 tonn i 2000 mot 110 tonn i 1999, en oppgang på 10 tonn eller 8,8 %.

Verdien steg fra kr.3,9 mill i 1999 til kr.4,5 mill i 2000, en økning på kr.0,6 mill. eller 13,3 %. Gjennomsnittsprisen økte fra kr.36,05 i 1999 til kr.37,52 i 2000.

Krabbe

Leveringsmulighetene og produksjon av krabbe i lagets distrikt har ikke endret seg fra 1999. Det har derfor ikke vært grunnlag for å regulere fisket. Det har heller ikke vært satt i verk spesielle førings- eller mottaksordninger. Det ble i 2000 landet 305 tonn krabbe til en verdi av kr.2,2 mill. Dette er en nedgang fra 1999 på 48 tonn. Gjennomsnittsprisen gikk opp fra kr.6,95 i 1999 til kr.7,33 i 2000.

Det ble utbetalt et føringstilskudd på 50 øre pr. kg. til manntallsførte fiskere ved levering av krabbe til hermetikk og nedlegging i skjell eller annen emballasje.

Levende ål

I sesongen 2000 ble levende ål solgt etter avtale for hver enkelt leveranse, men det førte ikke til noen prisendringer i løpet av sesongen. Det var lav temperatur i sjøen og det viser igjen på landingene, dette gjelder ikke bare vårt distrikt, men for resten av Norskekysten og Svenskekysten. Det ble landet 39,8 tonn i 2000 mot 60,1 tonn i 1999, en nedgang på 20,3 tonn eller 33,8 %. Verdien i 2000 var kr.1,4 mill. mot kr.2,6 mill. i 1999, en nedgang på kr.1,2 mill. eller 45,5 %. Gjennomsnittsprisen ble kr.35,97 en nedgang på kr.7,73 mot 1999 eller 17,7 %. Det er etterbetalt kr.2,00 pr kg. til fisker for sesongen 2000.

Steinbit

Fisket etter grå-, flekk- og blåsteinbit er bifangst for autolineflåten. Fisket etter blåsteinbit ble interessant i siste halvdel av 90-tallet, da det åpnet seg et marked for dette fiskeslaget i Øst-Europa.

Den økonomiske krisen i Russland skapte problemer i 1998 og 1999, men markeds-situasjonen bedret seg i 2000.

– Gråsteinbit

Det ble landet 42,7 tonn i 2000 mot 67,8 tonn i 1999, en nedgang på 25,1 tonn eller 37 %. Verdien i 2000 var på kr.0,5 mill. mot kr.1,0 mill. i 1999, en nedgang på kr.0,5 mill. eller 45,9 %. Gjennomsnittsprisen i 2000 var kr.13,39 mot kr.15,60 i 1999, en nedgang på kr.2,21 eller 14,1 %.

– Flekksteinbit

I 2000 ble det landet 47,7 tonn mot 212 tonn i 1999, en nedgang på 164,3 tonn eller 77,5 %. En stor del av dette skyldes at vi ikke hadde landinger fra utenlandske fartøy. Verdien i 2000 ble kr.0,8 mill. mot kr.2,7 mill. i 1999, en nedgang på kr.1,9 mill. eller 70,8 %. Gjennomsnittsprisen gikk opp fra kr.12,76 i 1999 til kr.16,53 i 2000, en økning på kr.3,77 eller 29,5 %.

– Blåsteinbit

Omsetningen av dette fiskeslaget har en gledelig oppgang i 2000. Det ble landet 534,9 tonn mot 154,4 tonn i 1999, en økning på 380,5 tonn eller 246,5 %. Verdien økte fra kr.0,5 mill. i 1999 til kr.2,5 mill. i 2000, en økning på kr.2,0 mill. eller 415,6 %. Gjennomsnittsprisen økte fra kr.3,13 i 1999 til kr.4,66 i 2000, en økning på kr.1,53 eller 48,8 %.

Utenlandske landinger

Som tidligere nevnt har det ikke blitt landet noe i lagets distrikt fra utenlandske fartøy i 2000. I 1999 ble det landet 4.970 tonn til en verdi av kr.71,6 mill.

Landinger i utlandet

I 2000 landet fartøy fra Vest-Norges Fiskesalslags distrikt 449 tonn i utlandet, til en verdi av kr.7,7 mill. Dette er en nedgang i både kvantum og verdi fra 1999 da det ble landet 844,3 tonn til en verdi av kr.17,4 mill. Gjennomsnittsprisen gikk ned fra kr.20,64 i 1999 til kr.17,28 i 2000.

Lagets økonomi

Etter en omsetning på kr.257,4 mill. er regnskapet gjort opp med et overskudd på kr.515.970,- etter skatt.

Etter regnskapsårets utgang er det ikke inntrått forhold som er av betydning for vurdering av resultatregnskapet og balanse.

Forutsetningen om fortsatt drift er tilstede, og årsregnskapet for 2000 er satt opp under denne forutsetning.

Forøvrig vises til regnskapet for år 2000.

Sluttord

Salgslagets har i år 2000 rasjonalisert administrasjonen med 0,6 stilling, og har i dag 7 ansatte hvorav 3 på deltid. Antall sykedager har vært 30.

Lagets ansatte har i løpet av året gjort ferdig kursene som inngår i dataopplæringen «Datakortet». Arbeidsmiljøet må betegnes som godt.

Selskapet har ikke aktiviteter som forurensar det ytre miljø.

Utgangspunktet for styrets arbeid vil være å sikre fiskerne gode priser og betalings-betingelser, samt like muligheter innenfor omsetningssystemene – avhengig av de rammebetingelser som myndighetene måtte vedta.

Styret takker lagets ansatte, medlemmer, faglag, myndigheter og andre samarbeids-partnere for et godt og konstruktivt samarbeid i året som har gått.

Vedlegg 5**Utdrag av årsmeldingene for Rogaland
Fiskesalgslag 1999 og 2000****5.1 Styrets beretning for 1999**

Driften

Det er for beretningsåret 1999 - Salgslagets 53. - avholdt 5 styremøter. I alt er det behandlet 45 saker, 23 referatsaker og 22 vedtaksaker.

Overgangen til år 2000 foregikk uten noen problemer på datasiden.

Det er fortsatt selskapets målsetning å være fullt oppdatert på datasiden for der igjennom å kunne foreta avregninger og oppgjør til riktig tid og gi interesserte aktører ferskest mulige statistikker.

Sammen med de andre salgslagene er selskapet med i prosjektet «Fisk i 100» (fisk i skolen) som ble startet i 1998 og som går over 5 år. Prosjektet har som målsetning å gjøre fisk som mat og næring bedre kjent blant barn og ungdom.

Salgslagsavgiften har i 1999 vært 2,75 % for perioden fram til 09.05.99 og deretter 2,50 %.

Regnskapet er gjort opp med et overskudd på kr. 1.530.712 etter skatt og er disponert slik:

Avsatt til felleseid andelskapital kr. 355.085

Avsatt til annen egenkapital kr. 1.175.627

egnskapet er avgitt under forutsetning om fortsatt drift.

Arbeidsmiljøet er bra og i løpet av året er det installert air-condition på kontorene.

Det totale sykefravær var på 5 dager i løpet av året og det har ikke vært skader eller ulykker på arbeidsstedet.

Selskapet forurensrer ikke det ytre miljø.

Organisasjon

I løpet av året har det vært levert fangster fra 362 registrerte og 294 uregistrerte fiskere.

Salgslaget har ved årsskiftet 3 ansatte i heltidsstillinger.

Norges Fiskarlag

Regnskapet er belastet med kr. 35.000 som er Rogaland Fiskesalgslag S/L sitt kjøp av tjenester fra Norges Fiskarlag.

Abonnement – Fiskaren

Ordningen med gratisabonnement for fiskere med levering av en verdi på minimum 3 g (kr. 136.110 i 1998) opphørte fra og med 01.07.99.

Førstehåndsomsetningen for fisk

Året 1999 har vært preget av et meget godt fiske for de fleste fiskesorter, bortsett fra reker.

Seifisket har vært spesielt godt. Dette skyldes at flere av trålerne har gått på annet enn tobis og derved har muligheten for bifangst blitt bedre.

Det er fortsatt ønskelig med større leveranser av konsumfisk som bifangst hos industritrålerne.

Landanleggene i Rogaland har kapasitet til å ta imot mer råstoff, noe som vil kunne føre til en mer effektiv og jevn produksjon.

Andelen av leveringer i utlandet er stort sett lik som i 1998, dvs. ca. 25 %. Den tredje bomtråleren som var ute av drift i 1998, kom i drift igjen på slutten av 1999.

Utenlandske fiskeres levering i Rogaland viser en fortsatt nedadgående tendens og utgjør nå bare vel 1 % av brutto omsetning.

Det har vært avholdt 3 ordinære møter med kjøperne i Rogaland.

Førstehåndsomsetningen gjennom Laget har vært drevet etter samme prinsipper som tidligere.

Verdien av 1. håndsomsetningen utgjorde kr. 177.688.148 som er en økning på kr. 40.090.218 i forhold til i fjor. Det totale kvantum har gått opp fra 8.092 tonn i 1998 til 10.634 tonn (kappa vekt) i 1999.

Pr. 31.12.99 hadde følgende firma gyldig kjøpetillatelse:

Brødr. Sirevåg A/S, Sirevåg	fisk og skalldyr
FONN Egersund AS, Egersund	fisk og skalldyr
Kjell Meling, Kvitsøy	skalldyr
Koralfisk AS, Husøy	fisk og skalldyr
Kvitsøy Preserving AS, Kvitsøy	skalldyr
Neptun Stavanger A/S, Stavanger	fisk og skalldyr
Prima Seafood AS, Skudeneshavn	fisk og skalldyr
Skude Fryseri A/S, Skudeneshavn	fisk og skalldyr
Utsira Fiskeindustri A/S, Utsira	fisk og skalldyr
Vassøy Krabbe, Vassøy	fisk og skalldyr
Rennesøy Reker, Rennesøy	fisk og skalldyr
Fjordgodt, Stavanger	fisk og hummer
Kvitsøy Seatrading, Kvitsøy	fisk og skalldyr
Rennesøy Krabbe A/S, Rennesøy	krabbe
Åkra Sjømat, Åkrehamn	krabbe
Romseland & Co., Hervik	ål
Erling Lunde, Randaberg	krabbe, hummer
Kvitsøy Seatrading, Kvitsøy	fisk og skalldyr
Åmøy Fisk, Åmøy	fisk og skalldyr

Andre mottakstasjoner(understasjoner):

Thorleif Ydstebø, Kvitsøy
Hellvik Fiskemottak (FONN), Hellvik

Erling Østebøvik, Skjoldastraumen
 Johs. Ørnes, Skartveit
 Romseland & Co, Hervik
 Jostein Hjorteland, Skiftun
 Rennesøy Fisk og Skalldyr, Rennesøy
 FONN Egersund, Jøssinghamn
 Åkra Sjømat, Åkrehamn

Dispensasjoner for kaisalg til forbruker

Det er i 1999 innvilget 47 dispensasjoner for salg av fisk og skalldyr direkte fra båt til forbruker. Dette representerer en omsetning på kr. 9.635.802.

Fiskeomsetningen

Av de enkelte fiskesorter ble det levert

Tabell 5.1:

1999	Mengde (tonn)	Pris (kappa vekt)	Verdi
Sei	4.501	5,77	25.9 mill. kr
Torsk	905	17,94	16.2 mill. kr
Hyse	487	10,60	5.1 mill. kr
Lyr	177	10,01	1,8 mill. kr
Lange	175	9,73	1,7 mill. kr
Piggvar	25	92,68	2,3 mill. kr
Rødspette	706	17,33	12,2 mill. kr
Sjøtunge	204	64,72	13,2 mill. kr
Pigghå	161	9,24	1,5 mill. kr
Breiflabb	119	59,16	7,0 mill. kr

I tallene for sei er inkludert 329 tonn notsei.

Tabell 5.2:

1998	Mengde (tonn)	Pris (kappa vekt)	Verdi
Sei	2.248	6,14	13.8 mill. kr
Torsk	831	16,60	13.8 mill. kr
Hyse	350	9,37	3.2 mill. kr
Lyr	128	8,14	1.0 mill. kr
Lange	140	9,34	1.3 mill. kr
Piggvar	23	93,26	2.1 mill. kr
Rødspette	811	16,98	13.7 mill. kr
Sjøtunge	108	68,76	7.4 mill. kr
Pigghå	142	9,79	1.3 mill. kr
Breiflabb	89	51,04	4.5 mill. kr

I tallene for sei er inkludert 412 tonn notsei.

Omsetningssituasjonen for reker

Rekefisket utgjorde 39 % av Salgslagets 1. håndsomsetning.

Totalkvantumet viser en nedgang på 244 tonn i 1999 (fra 2.324 tonn 1998 til 2.080 tonn i 1999).

Kvotene for Nordsjøen og Skagerrak har vært slått sammen og fordelt pr. båt med 45 tonn i den første 4-måneders perioden og 40 tonn i de to siste. Totalkvoten for første og andre periode ble ikke fisket opp og derfor ble båtkvoten for 2. og 3. periode opphevet. Årsfangsten for reker viser at det er igjen 3.837 tonn av den totale kvote på 10.505 tonn reker i Skagerrak og Nordsjøen.

- Råreker

Kvantumet med råreker er gått ned fra 1.346 tonn i 1998 til 976 tonn i 1999. Prisene derimot er gått opp fra kr. 13,21 pr. kg til kr. 14,07.

Den tollfrie kvoten til EU for pillede reker i lake var oppbrukt pr. 30.08.99. For å kompensere produsentene for den merkostnad dette medførte, ble minsteprisen for råreker midlertidig satt ned med kr.1,00 pr. kg for resten av året.

- Salt/sjøkokte reker

Saltkokte reker har et kvantum på 491 tonn, en økning på 84 tonn fra 1998. Gjennomsnittsprisen har også gått opp fra kr. 38,25 i 1998 til kr. 45,71 i 1999.

Sjøkokte reker viser også en økning i kvantum, fra 570 tonn i 1998 til 613 tonn i 1999. Prisene viser en hyggelig økning fra kr. 42,53 i 1998 til kr. 48,17 i 1999.

- Eksport av saltkokte reker til Sverige

Som en følge av en økning i tilbaketrekningsprisen for kokte reker i Sverige, ble minsteprisen for saltkokte reker for eksport satt til kr. 37,50 fra 03.05.99. Den tollfrie kvote på 800 tonn med kokte reker var brukt opp pr. 29.09.99. For å kompensere for den toll som ble påført norske reker i Sverige, ble fra samme dag minsteprisen satt til kr. 33,00.

Den tollfrie kvoten vil være den samme i 2000.

- Rekekonger

Det er levert 100 tonn rekekonger. Dette er en økning på 23 tonn fra fjoråret, mens gjennomsnittsprisen har gått opp fra kr. 50,36 til kr. 61,65.

Hummer

Tusenårsskiftet førte til en ekstra stor etterspørsel av hummer på slutten av året.

Kvantumet med hummer som er solgt gjennom Laget viser fortsatt en hyggelig utvikling med en økning fra 12.483 kg i 1998 til 15.733 kg i 1999. Prisene har også vist en positiv utvikling fra kr. 155,70 i 1998 til kr. 181,61 i 1999.

Ål

Åleomsetningen viste seg vanskelig, spesielt på slutten av året. Konkurransen fra oppdrettet ål ble betydelig utover året, og vi ble nødt til å redusere minsteprisen et par ganger i løpet av høsten. Ved sesongslutt var det nesten ingen prisforskjell mellom gul og blank ål.

Totalkvantumet har gått opp fra 57.812 kg til 78.790 kg, samtidig som prisen for gul ål har gått ned fra kr. 50,36 til kr. 47,81. Den tilsvarende nedgangen for blank ål er fra kr. 56,88 til kr. 52,11.

Carl Lauridsen Aps, Danmark og FONN Egersund AS har stått for kjøpet også dette året.

Krabbe

Minsteprisen for krabbe til produksjon har vært holdt på kr. 6,50 pr. kg hele året etter avtale med kjøperne.

Det er utbetalt et tilskudd på kr. 0,59 kg for inntil 15 tonn pr. fisker for krabbe til produksjon.

Den totale mengde krabbe som er solgt gjennom Laget er gått opp fra 401 tonn til 556 tonn.

Samarbeid med andre salgslag

I tillegg til det generelle samarbeidet med andre salgslag gjennom Fiske-salgslagenes Samarbeidsråd, har vi et samarbeid med Skagerakfisk S/L på reker og Vest-Norges Fiskesalslag på ål.

Minsteprisforhandlinger

Det ble avholdt ordinære prisforhandlinger i januar, mai og oktober.

I tillegg har det vært avholdt telefonmøter vedr. rekeprisene og åleprisene når markedssituasjonen tilsa det.

Prisforhandlinger med krabbekjøperne har ikke vært avholdt, men fjorårets avtale ble prolongert.

I forhandlingene har vært benyttet prissammenligninger med andre salgslag, samtidig som den aktuelle markedssituasjonen har vært hensyntatt.

Kassapoolen

Det er kjøpt inn 4.297 kasser i 1999.

Poolen er finansiert med et trekk på fisker og kjøper med 6 øre pr. kg.

Fiskemottakene Koralfisk AS, Husøy, Brødr. Sirevåg AS, Sirevåg og FONN Egersund A/S, Egersund har stått for rengjøringen av kassene til en godtgjørelse på kr. 2,10 pr. stk.

Den totale belastning for kassavask beløper seg til kr. 694.565.

Kontoen hos Rogaland Fiskesalgslag S/L viser pr. 31.12.99 en positiv balanse på kr. 212.908.

Følgende personer har administrert poolen:

Torger Torgersen, formann, kjøpernes representant

Ludvig Egge, kjøpernes representant

Berner Høie, fiskernes representant

Tore Kr. Knutsen, fiskernes representant
Arne Mong, fiskernes representant

Fiskeriavtalen 1999

Tilskuddsordninger

Krabbe

Overført udisponerte midler fra 1998	kr. 21.741
Bevilget 1999	kr. 100.000
	kr. 121.741

Føring

Overført udisponerte midler fra 1998	kr. 155.589
Bevilget 1999	kr. 900.000
	kr. 1.055.589

Disponering av tilskuddsmidlene:

Utbetalt pristilskudd krabbe	kr. 121.052
Utbetalt føringsmidler	kr. 822.652

Fiskeriavtalen 2000

	mill. kr.
Føringstilskudd	30.0
Av dette kan benyttes til:	
Norges Råfisklag	18.6
Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag	0.1
Vest-Norges Fiskesalslag	2.1
Rogaland Fiskesalgslag S/L	0.9
Skagerakfisk S/L	1.8
Norges Sildesalgslag	6.5
Total bevilgning for 2000	110.0

Fiskernes ulykkeskasse

Fiskernes Ulykkeskasse hadde ved utgangen av 1999 dette styret:

Jan Skjervø, Trondheim, formann
Hilmar Blikø, Måneset, nestformann
Otto Benjaminson, Halsnøy
Olav Bjørklund, Drammen

Utligningssummen var i 1999 kr. 450.000.

Stønadssummen var i 1999 kr. 35.000 ved ulykkesdød og kr. 40.000 ved 100 % medisinsk invaliditet som følge av ulykkeshendinger.

Utbetalt beløp i 1999 er ikke tilgjengelig.

5.2 Styrets beretning for 2000

Driften

Det er for beretningsåret 2000 - Salgslagetets 54. - avholdt 5 styremøter. I alt er det behandlet 47 saker, 20 referatsaker og 27 vedtaksaker.

Med den strukturen det er på omsetningen og den datamengden som går gjennom selskapet, vil det sette store krav til program- og maskinvaren på datasiden.

Det er fortsatt selskapets målsetning å være fullt oppdatert på datasiden for der igjennom å kunne foreta avregninger og oppgjør til riktig tid og gi interesserte aktører ferskest mulige statistikker.

Sammen med de andre salgslagene er selskapet med i prosjektet « Fisk i 100» (fisk i skolen) som ble startet i 1998 og som går over 5 år. Prosjektet har som målsetning å gjøre fisk som mat og næring bedre kjent blant barn og ungdom.

Salgslagsavgiften har i 2000 vært 2,50 % for leveringer i Norge og 1,75 % for leveringer i utlandet.

Regnskapet er gjort opp med et overskudd på kr. 1.170.900 etter skatt og er disponert slik:

Avsatt til felleseid andelskapital kr. 272.463

Avsatt til annen egenkapital kr. 898.437

Regnskapet er avgitt under forutsetning om fortsatt drift.

Arbeidsmiljøet er godt. Det totale sykefravær var på 10 dager i løpet av året og det har ikke vært skader eller ulykker på arbeidsstedet.

Selskapet forurensrer ikke det ytre miljø.

Organisasjon

I løpet av året har det vært levert fangster fra 458 registrerte og 464 uregistrerte fiskere.

Salgslaget har ved årsskiftet 3 ansatte i heltidsstillinger.

Norges Fiskarlag

Regnskapet er belastet med kr. 35.000 som er Rogaland Fiskesalgslag S/L sitt kjøp av tjenester fra Norges Fiskarlag.

Førstehåndsomsetningen for fisk

Året 2000 har vært preget av et meget godt fiske for de fleste fiskesorter og totalkvantumet viser en økning på hele 12 % fra året før.

Seifisket har vært spesielt godt. Dette skyldes at flere av trålerne har gått på annet enn tobis og derved har muligheten for bifangst blitt bedre.

Det er fortsatt ønskelig med større leveranser av konsumfisk som bifangst hos industritrålerne.

Landanleggene i Rogaland har kapasitet til å ta imot mer råstoff, noe som vil kunne føre til en mer effektiv og jevn produksjon.

Andelen av leveringer i utlandet viser en liten nedgang fra tidligere år og var i 2000 på ca. 22 %. Dette inkluderer leveranser fra to bomtrålere.

Utenlandske fiskeres levering i Rogaland viser en økning og utgjør nå vel 2 % av brutto omsetning.

Det har vært avholdt 3 ordinære møter med kjøperne i Rogaland.

Førstehåndsomsetningen gjennom Laget har vært drevet etter samme prinsipper som tidligere.

Verdien av 1. håndsomsetningen utgjorde kr. 179.561.421 som er en økning på kr. 1.873.273 i forhold til i fjor. Det totale kvantum har gått opp fra 10.634 tonn i 1999 til 11.943 tonn (kappa vekt) i 2000.

Pr. 31.12.00 hadde følgende firma gyldig kjøpetillatelse:

Sirevaag A/S, Sirevåg	fisk og skalldyr
FONN Egersund AS, Egersund	fisk og skalldyr
Kjell Meling, Kvitsøy	skalldyr
Koralfisk AS, Husøy	fisk og skalldyr
Kvitsøy Preserving AS, Kvitsøy	skalldyr
Neptun Stavanger A/S, Stavanger	fisk og skalldyr
Prima Seafood AS, Skudeneshavn	fisk og skalldyr
Skude Fryseri A/S, Skudeneshavn	fisk og skalldyr
Utsira Fiskeindustri A/S, Utsira	fisk og skalldyr
Vassøy Krabbe, Vassøy	fisk og skalldyr
Rennesøy Reker, Rennesøy	fisk og skalldyr
Fjordgodt, Stavanger	fisk og hummer
Kvitsøy Seatrading, Kvitsøy	fisk og skalldyr
Våjen Fisk AS, Vedavågen	fisk og skalldyr
Åmøy Fisk, Åmøy	fisk og skalldyr
Rennesøy Krabbe, Rennesøy	krabbe
Åkra Sjømat, Åkrehamn	krabbe
Vea Havprodukter	krabbe
Romseland & Co., Hervik	ål

Andre mottaksstasjoner

Thorleif Ydstebø, Kvitsøy
 Hellvik Fiskemottak (FONN), Hellvik
 Erling Østebøvik, Skjoldastraumen
 Johs. Ørnes, Skartveit
 Romseland & Co, Hervik
 Jostein Hjorteland, Skiftun
 Rennesøy Fisk og Skalldyr, Rennesøy
 Åkra Sjømat, Åkrehamn

Dispensasjoner for kaisalg til forbruker

Det er i 2000 innvilget 46 dispensasjoner for salg av fisk og skalldyr direkte fra båt til forbruker. Dette representerer en omsetning på kr. 7.453.860,-.

Fiskeomsetningen

Av de enkelte fiskesorter ble det levert

Tabell 5.3:

1999	Mengde (tonn)	Pris (kappa vekt)	Verdi
Sei	4.501	5,77	25.9 mill. kr
Torsk	905	17,94	16.2 mill. kr
Hyse	487	10,60	5.1 mill. kr
Lyr	177	10,01	1,8 mill. kr
Lange	175	9,73	1,7 mill. kr
Piggvar	25	92,68	2,3 mill. kr
Rødspette	706	17,33	12,2 mill. kr
Sjötunge	204	64,72	13,2 mill. kr
Pigghå	161	9,24	1,5 mill. kr
Breiflabb	119	59,16	7,0 mill. kr

I tallene for sei er inkludert 329 tonn notsei.

Tabell 5.4:

2000	Mengde (tonn)	Pris (kappa vekt)	Verdi
Sei	6.302	6,05	38,1 mill. kr
Torsk	872	19,42	16,9 mill. kr
Hyse	461	11,61	5,3 mill. kr
Lyr	213	10,80	2,3 mill. kr
Lange	166	10,07	1,6 mill. kr
Piggvar	37	75,45	2,8 mill. kr
Rødspette	629	14,62	9,2 mill. kr
Sjötunge	161	76,91	12,3 mill. kr
Pigghå	172	10,59	1,8 mill. kr
Breiflabb	112	67,87	7,6 mill. kr

I tallene for sei er inkludert 128 tonn notsei.

Omsetningssituasjonen for reker

Rekefisket utgjorde 35 % av Salgslagets 1. håndsomsetning. Totalkvantumet viser en nedgang på 129 tonn i 2000 (fra 2.080 tonn i 1998 til 1.951 tonn i 2000).

Kvotene for Nordsjøen og Skagerrak har vært slått sammen og fordelt pr. båt med 31 tonn i den første 4-måneders perioden og 27 tonn i de to siste. Totalkvoten ble ikke fisket opp i noen av kvoteperiodene og derfor ble båtquo-

ten opphevet i alle tre periodene. Årsfangsten for reker viser at det var igjen 810 tonn av den totale kvote på 7.110 tonn reker i Skagerrak og Nordsjøen.

- Råreker

Kvantumet med råreker er gått opp fra 976 tonn i 1999 til 1.003 tonn i 2000. Prisene har også gått opp fra kr. 14,07 pr. kg til kr. 14,12.

Den tollfrie kvoten til EU for pillede reker i lake var oppbrukt pr. 20.09.00. For å kompensere produsentene for den merkostnad dette medførte, ble minsteprisen for råreker midlertidig satt ned med kr.1,00 pr. kg for resten av året.

- Salt/sjøkokte reker

Saltkokte reker har et kvantum på 391 tonn, en nedgang på 100 tonn fra 1999. Gjennomsnittsprisen har imidlertid gått opp fra kr. 45,71 i 1999 til kr. 49,55 i 2000.

Sjøkokte reker viser også en nedgang i kvantum, fra 613 tonn i 1999 til 556 tonn i 2000. Prisene viser en fortsatt økning og er gått opp fra kr. 48,17 i 1999 til kr. 50,82 i 2000.

- Eksport av saltkokte reker til Sverige

Som en følge av en nedgang i tilbaketrekningsprisen for kokte reker i Sverige, ble minsteprisen for saltkokte reker for eksport satt til kr. 34,00 fra 07.02.00. Den tollfrie kvote på 800 tonn kokte reker var brukt opp pr. 04.10.00.

Den tollfrie kvoten vil være den samme i 2001.

- Rekekonger

Det er levert 107 tonn rekekonger. Dette er en økning på 7 tonn fra fjoråret, mens gjennomsnittsprisen har gått ned fra kr. 61,65 til kr. 58,16.

Hummer

Kvantumet med hummer som er solgt gjennom Laget viser en nedgang fra året før, hvor vi hadde en ekstraordinær stor etterspørsel pga. tusenårsskiftet, fra 15.733 kg i 1999 til 10.099 kg i 2000. Prisene derimot har vist en positiv utvikling fra kr. 181,61 i 1999 til kr. 219,40 i 2000.

Ål

Åleomsetningen viste seg vanskelig, spesielt i begynnelsen av året. Konkursen fra oppdrettet ål var betydelig og konkurs i et par danske anlegg førte til ekstremt lave priser i starten av ålesesongen. Vi ble nødt til å redusere minsteprisen ved sesongstart og dette kan ha ført til liten interesse for ålefisken.

Totalkvantumet har gått ned fra 78.790 kg til 47.910 kg, samtidig som prisen for gul ål har gått ned fra kr. 47,81 til kr. 37,85. Den tilsvarende nedgangen for blank ål er fra kr. 52,11 til kr. 41,57.

Carl Lauridsen Aps, Danmark og FONN Egersund AS har stått for kjøpet også dette året.

Krabbe

Minsteprisen for krabbe til produksjon har vært holdt på kr. 6,50 pr. kg hele året etter avtale med kjøperne.

Det er utbetalt et tilskudd på kr. 0,53 pr. kg for inntil 15 tonn pr. fisker for krabbe til produksjon.

Den totale mengde krabbe som er solgt gjennom Laget er gått ned fra 556 tonn til 382 tonn.

Samarbeid med andre salgslag

I tillegg til det generelle samarbeidet med andre salgslag gjennom Fiske-salgslagene Samarbeidsråd, har vi et samarbeid med Skagerakfisk S/L på reker og Vest-Norges Fiskesalslag på ål.

Minsteprisforhandlinger

Det ble avholdt ordinære prisforhandlinger i januar, mai og september.

I tillegg har det vært avholdt telefonmøter vedr. rekeprisene og åleprisene når markedssituasjonen tilsa det.

Prisforhandlinger med krabbekjøperne har ikke vært avholdt, men fjorårets avtale ble prolongert.

I forhandlingene har vært benyttet pris-sammenligninger med andre salgslag, samtidig som den aktuelle markedssituasjonen har vært hensyntatt.

Kassapoolen

Det er kjøpt inn 7.664 kasser i 2000.

Poolen er finansiert med et trekk på fisker og kjøper med 6 øre pr. kg.

Fiskemottakene Koralfisk AS, Husøy, Sirevaag AS, Sirevåg og FONN Egersund A/S, Egersund har stått for rengjøringen av kassene til en godtgjørelse på kr. 2,10 pr. stk.

Den totale belastning for kassavask beløper seg til kr. 732.236,- mot kr. 694.565,- i 1999.

Kontoen hos Rogaland Fiskesalgslag S/L viser pr. 31.12.00 en positiv balanse på

kr. 191.428,- mot kr. 212.908,- året før.

Følgende personer har administrert poolen:

Torger Torgersen, formann, kjøpernes representant

Ludvig Egge, kjøpernes representant

Berner Høie, fiskernes representant

Tore Kr. Knutsen, fiskernes representant

Arne Mong, fiskernes representant

Fiskeriavtalen 2000

*Tilskuddsordninger**Krabbe*

Overført udisponerte midler fra 1999	kr. 689
Bevilget 2000	kr. 100.000
	kr. 100.689
<i>Føring</i>	
Overført udisponerte midler fra 1999	kr. 232.937
Bevilget 2000	kr. 800.000
	kr. 1.032.937
<i>Disponering av tilskuddsmidlene</i>	
Utbetalt tilskudd krabbe	kr. 105.018
Utbetalt føringsmidler	kr. 804.935

Fiskeriavtalen 2001

	mill. kr.
Føringstilskudd	31.0
Av dette kan benyttes til:	
Norges Råfisklag	20,5
Vest-Norges Fiskesalslag	2.6
Rogaland Fiskesalgslag S/L	0.9
Skagerakfisk S/L	1.5
Norges Sildesalgslag	5.5
Total bevilgning for 2001	120.0

Fiskernes ulykkeskasse

Fiskernes Ulykkeskasse hadde ved utgangen av 2000 dette styret:

Jan Skjervø, Trondheim, formann

Hilmar Blikø, Måneset, nestformann

Otto Benjaminson, Halsnøy

Olav Bjørklund, Drammen

Utligningssummen var i 2000 kr. 400.000.

Stønadssummen var i 2000 kr. 35.000 ved ulykkesdød og kr. 40.000 ved 100 % medisinsk invaliditet som følge av ulykkeshendinger.

Utbetalt beløp i 2000 er ikke tilgjengelig p.t.

Vedlegg 6**Utdrag av årsmeldingene for Skagerakfisk S/L 1999 og 2000****6.1 Styrets beretning for 1999***Organisasjon og drift*

I beretningsåret ble det den 7. mai avholdt ordinært årsmøte. Protokoll fra årsmøtet er tatt inn til slutt i denne årsmelding.

Styret:	Personlig varamenn:
Olaf Thon, Torød (formann)	Geir Uno Dreng, Stavern
Paul Vestberg, Flekkerøy (nestformann)	Øyvind Kristoffersen, Flekkerøy
Aage Johansen, Vesterøy	Leif Jensen, Hvaler
Finn Roar Johansen, Fr.stad	Morten Aleksandersen, Hvaler
Morten Kristensen, Bamble	Arild Gundersen, Kragerø
Jan Ivar Olsen, Grimstad	Arve Foss, Grimstad
Tor Gunnar Olsen, Flekkefjord	Geir Hamre, Korshamn

Siden årsmøtet har styre, salgsstyre og kontrollnemnd hatt denne sammenheng:

Salgsstyret:

Lagets forr.leder er formann i.h.t. vedtektenes § 6

Øvrige medlemmer:	Varamenn:
Olaf Thon	
Paul Vestberg	Morten Kristensen
Aage Johansen	Jan Ivar Olsen

Kontrollnemnda:	Personlige varamenn:
Isak Isaksen, Bamble (formann)	Ragnar Gudem, Nevlunghavn
Jens Hansen, Onsøy	Einar Blix, Lillesand
Hilmar Karsten Knutsen, Korshamn	Kurt Jensen, Farsund

Det er i beretningsperioden avholdt 5 styremøter.

Ved utgangen av oktober og til grunn for valg til representantskapet, var det registrert 853 medlemmer gjennom medlemskap i 22 lokale fiskerlag.

Laget samarbeider med de øvrige 5 salgslag gjennom Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd hvor Lagets direktør for tiden er formann.

Laget har også et samarbeide med de øvrige torskesalgslagene når det gjelder informasjon og reklame for reker. Dette samarbeidet foregår gjennom Informasjonsutvalget for Reker som finansieres ved 2 øre pr. kilo landet norske reker.

Skagerakfisk S/L har i 1999 videreført samarbeidet med de øvrige salgslag om kjøp av tjenester fra Norges Fiskarlag. Laget har kjøpt tjenester for kr. 45.000,- i 1999.

I tillegg vedtok styret å kjøpe tjenester fra fylkesfiskerlagene innen Lagets distrikt innenfor en ramme på kr. 350,- pr.- medlem.

Totalt er det i 1999 kjøpt tjenester fra fylkesfiskerlagene for kr. 303.550,-.

Laget har gjennom mange år betalt et kollektivt abonnement på avisen «Fiskaren» for medlemmene i de lokale fiskerlagene. Dette har i 1999 kostet Laget kr. 462.578,-.

I forbindelse med bl.a. økte abonnementskostnader har styret tatt opp ordningen til vurdering. Vurderingen er gjort i samråd med fiskerne på regionmøtene som ble avviklet i november. Fiskernes syn på ordningen var delte fra å avvikle til og opprettholde men med enkelte justeringer.

Styret har foreløpig videreført abonnementsordningen for 1. halvår 2000 og legger abonnementsordningen fram for drøfting på representantskapsmøtet.

Skagerakfisk S/L har forøvrig solgt seg ut av «Fiskaren» i løpet av 1999.

To forhold knyttet til Lagets valgordning har vært tatt opp i 1999. Begge forhold vil på bakgrunn av innkomne forslag, bli tatt opp på representantskapsmøtet.

Driften av Laget og datterselskaper har vært tilfredsstillende i 1999. Det er 8 ansatte på kontoret i Kristiansand. Det er de siste årene nedlagt en del arbeid og kostnader for å oppgradere IT-fasilitetene til Laget. Dette gir bedre informasjonstilgang og mer effektive og sikre rutiner knyttet opp mot sluttseddelbehandling, prisberegning og avregning.

Administrasjon og gjennomføring av førstehåndsomsetningen

Omsetningssystem/prisfastsettelse

Førstehåndsomsetningen har blitt gjennomført etter samme prinsipper og retningslinjer som tidligere. Forretningsreglene har vært uendret. Styret har i løpet av året drøftet Lagets omsetningsform. Det ble i denne sammenheng utarbeidet et notat datert juli -99. Notatet beskrev dagens omsetningsform og pekte på mulige alternativer. Notatet ble sendt til alle fiskere som ved utgangen av august hadde levert for mer enn 1G, d.v.s. ca. kr. 45.000,-. Samtidig ble notat sendt de lokale fiskerlagene.

Styret inviterte fiskerne til 4 regionmøter for å drøfte omsetningsformen. Den åpne evalueringen har vært nyttig for Laget og er blitt positivt mottatt blant fiskerne. Med utgangspunkt i det som fremkom på møtene kan det slås fast at fiskerne ønsker å bygge videre på dagens omsetningsform. Evalueringen vil i denne omgang bli sluttført på representantskapsmøtet.

Registrering av mottakere/kjøpere

Skagerakfisk S/L har registrert 27 mottakere/kjøpere innen Lagets distrikt. De siste to årene er det inngått allianser mellom rekefabrikkene og mottakernes. Dette har ført til at en større del av råreke har blitt overtatt i eget mot-tak.

Skagerakfisk S/L praktiserer garantibestemmelsene overfor mottakerne/kjøperne noe fleksibelt. Dette medfører selvfølgelig en viss risiko for tap men har vist seg nødvendig av hensyn til en praktisk gjennomføring av fisket og mottaket.

Kravene til mottaksanleggenes bygningsmessige standard er skjerpet de senere år. Dette har i tillegg til innføringen av egenkontroll, gjort driften vanskelig for mange mottakere.

De fleste forhold lar seg imidlertid løse gjennom samarbeid og gjensidig forståelse med kontrollmyndigheten. Dog må en nok innse at enkelte anlegg ikke lenger kommer utenom en grundig rehabilitering eventuell nedleggelse. Laget har i denne forbindelse medvirket til at det blir reist et helt nytt mottak i Risør.

Dispensasjon for salg av egen fangst

Retningslinjene for å gi dispensasjon for salg av egen fangst ble i utgangspunktet videreført i 1999 slik som tidligere år.

Indre Oslofjord Fiskerlag (IOF) har imidlertid ikke akseptert vilkåret om at en dispensasjonsinnehaver ikke kan drive trålfiske utenfor en linje mellom Slagentangen og Eløya i en og samme uke som dispensasjonsadgangen benyttes.

Dette spørsmål har vært drøftet med representanter for IOF. Styret innførte i denne sammenheng en prøveordning med virkning fra 6. mai som tillot 3 dispensasjonsinnehavere pr. uke å tråle i området mellom linjen Slagen – Eløya og linjen Færder – Torbjørnskjær. Nevnte område blir betegnet som «gråsonen».

Ordningen ble imidlertid sabotert av medlemmene i IOF.

Styret har i møte den 17. desember vedtatt å avvike prøveordning om tråling i «gråsonen» som ble innført 6. mai.

IOF har i brev datert 18. juni klaget Skagerakfisk S/L's vilkår om å nekte dispensasjonsinnehavere å tråle i «gråsonen», inn for Fiskeridepartementet. Klagen er fortsatt til behandling i departementet.

Skagerakfisk S/L har i sammenheng med denne tvisten avholdt møte 4. juni hvor alle dispensasjonsinnehavere var innkalt. De forskjellige forhold omkring dispensasjons-salget ble her gjennomgått og drøftet.

Det ble for 1999 innvilget i alt 39 dispensasjoner for salg av egen fangst direkte til forbruker. Det understrekes at dispensasjonene gjelder salg av egen fangst direkte til forbruker, konf. forretningsreglens § 4 og ikke dispensasjon fra Skagerakfisk S/L's førstehåndsomsetningsenerett.

Dispensasjonene fordelte seg slik (-98 i parentes):

- 23 (23) Vika (20 i bruk)
- 8 (7) Indre del av Oslofjorden
- 6 (6) Vestsiden av Oslofjorden
- 2 (2) Østsiden av Oslofjorden

Skagerakfisk S/L's førstehåndsomsetningsenerett

Det er for 1999 som for tidligere år, gitt dispensasjon fra Lagets omsetningsenerett når det gjelder omsetning av levende krabbe til konsum. Denne dispensasjonen omfatter ikke krabbe levert til produksjon.

Skagerakfisk S/L's søknad om utvidet førstehåndsomsetningsenerett for leppefisk m.fl. er fortsatt ubesvart. Styret hadde håp om en snarlig positiv avgjørelse spesielt på bakgrunn av det som er nevnt i Stortingsmeld. Nr. 51 om ressurskontroll m.v. og på bakgrunn av at grunnlaget for betaling av produktavgift ble utvidet fra 1/1-99 til også å omfatte fiskeslag som ikke er underlagt omsetningsenerett.

Levering i utenlandsk havn

Laget har egne bestemmelser for levering i utenlandsk havn. Det ble i 1999 levert i alt 1.903 tonn i Sverige/Danmark mot 1.985 tonn året før.

Leveringene har stort sett foregått over offentlige auksjoner og innrapporteringen har fungert tilfredsstillende.

Øvrige saker med prinsipiell interesse som har vært behandlet av styret

- Innføringen av FOU-avgift, Fiskeridepartementet
- Forskrift om gebyr på tilsynsmyndighetens tjenester, Fiskeridirektoratet
- Sluttrapport prosjekt nye omsetningsmuligheter, Norges Fiskarlag/salgslagene

Datterselskaper

Fjordfisk A/S

Fjordfisk A/S driver mottak, videreforedling og salg av fisk og skalldyr. Bedriften leier Thor-anlegget på Kråkerøy og anlegget i Utgårdskilen av Skagerakfisk S/L.

Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet.

Fjordfisk A/S ledes av adm.dir. Tommy Winås og hadde i 1999 gjennomsnittlig 25 ansatte som utgjorde ca. 20,5 årsverk.

Styret har bestått av Jørn Lian (formann), Per Arne Johansen, Arne Sissener og Olaf Thon.

Det er besluttet å samle Fjordfisk's virksomhet i Utgårdskilen. Det vil derfor bli reist et nytt fiskeindustribygg i Utgårdskilen mens Thor-anlegget på Kråkerøy vil bli solgt.

En samling av virksomheten i Utgårdskilen vil effektivisere driften og påvirke selskapets økonomi på en positiv måte. Samtidig vil det utvikle og forsterke fiskerimiljøet på Hvaler.

Langesundfisk A/S

Langesundfisk A/S driver mottak, videreforedling og salg av fisk og skalldyr. Bedriften leier Skagerakfisk S/L's anlegg i Langesund. Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet.

Langesundfisk A/S ledes av daglig leder Herbjørn Kristiansen og hadde ved utgangen av 1999 4 hel- og deltidsansatte.

Styret har bestått av Jørn Lian (formann), Åshild Johansen og Morten Kristensen.

Anlegget i Langesund har vært vurdert med hensyn til ombygging/nybygg. Ulike samarbeidsmodeller og utbyggingsalternativer har vært gjennomgått uten at det har resultert i en realiserbar løsning. Arbeidet for å finne en slik løsning har høyeste prioritet og må komme til gjennomføring inneværende år.

Skagerakfisk avd. Kragerø A/S

Skagerakfisk avd. Kragerø A/S driver mottak, videreforedling og salg av fisk og skalldyr. Bedriften leier lokaler på "Brygga" i Kragerø.

Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet.

Bedriften ledes av daglig leder Jan Thoresen og hadde ved utgangen av året 4 hel-/deltidsansatte.

Styret har bestått av Arild Gundersen (formann), Jørn Lian og Jan Thoresen.

Driften i 1999 ga et negativt resultat mye på grunn av sviktende mottak.

Bedriften har fortsatt negativ egenkapital og Skagerakfisk S/L garanterer for videre drift.

Skagerakfisk Kristiansand A/S

Skagerakfisk Kristiansand A/S driver råstoffhåndteringen knyttet opp mot Lagets anlegg i Kristiansand. I tillegg forestås den tekniske driften av anlegget.

Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet.

Bedriften ledes av styrets formann og hadde ved utgangen av året 3 hel- og deltidsansatte i tillegg til sporadisk hjelp av skoleungdom på lørdager og i ferier.

Styret har bestått av Jørn Lian (formann) og Paul Vestberg.

Skagerakfisk Kristiansand A/S ' regnskapstall for 1999 har vært som følger (alle tall i 1000 kr):

A/S Kjøleanlegget

Det har ikke vært noen drift i selskapet i 1999. Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet. Styret har bestått av Jørn Lian.

Omsetningsforhold

Reker

Kvantum og priser

Det ble i 1999 mottatt 4.588 tonn reker hvorav 1.547 tonn ferske kokte og 3.041 tonn ferske rå.

Mottatt kvantum reker fordelt etter størrelse er som følger (tonn):

Tabell 6.1:

	1999	%	1998	%	1997	%
Reker , store kokte	1.544	34	1.968	27	1.781	29
" , små "	3	-	7	-	6	-
Råreker , stor	151	3	367	5	249	4
" , sams	308	7	920	13	606	10
" , små I	2.528	55	3.951	54	3.421	56
" , små II	54	1	110	1	64	1
Sum	4.588		7.323		6.127	

9,5 % av de store saltkokte reker er levert i 2. priskvote mot h.h.v. 11 og 13 % årene før.

Leveringene i utlandet har vært (tonn):

Tabell 6.2:

	Saltkokte 1999 1998		Rå 1999 1998	
Sverige	59	85	63	140
Danmark	-	3	24	25
Sum	59	88	87	165

Førstehåndsverdien for reker i 1999 utgjorde 118 mill. kroner en reduksjon på 19 % i forhold til 1998. Reker utgjorde vel 56 % av Lagets totale førstehåndsverdi mot 66 % året før.

Gjennomsnittsprisene til fisker har ved levering i Laget's distrikt vært (kr/kg):

Tabell 6.3:

	1999	1998	1997
Reker, store kokte	49,67	42,62	41,82
" , " " 2. pris	36,63	31,75	32,26
Råreker, stor	19,18	17,26	15,45
" , sams	15,59	14,12	13,13
" , små I	13,38	10,75	9,60
Reker, kokte, lev. Sverige	62,39	48,83	43,88
" , rå, lev. Sverige	13,48	10,88	13,62
" , rå, lev. Danmark	12,98	-	-

Regulering av fisket

Saltkokte reker

Leveringen av ferske saltkokte reker har vært priskvoteregulert med utgangspunkt i fisket og avsetningen.

Priskvotereguleringen er først og fremst satt for å regulere tilførslene til det svenske marked.

Kvotereguleringen har stort sett vært for levering mandag - onsdag for fartøyer med h.h.v. 1 - 5 manns besetning:

60 + 80 kg pr. mann.

I sommerperioden var det ingen regulering.

Øvrige bestemmelser vedrørende fiske og levering av saltkokte reker har vært:

Liggetid:	2 døgn fra trål settes
Sortering stor:	8,5 cm/140 stk. pr. kg. (sommer 150 stk.pr.kg)

Råreker

Skagerakfisk S/L har ikke gjennomført reguleringer av rårekefisket.

Øvrige bestemmelser vedrørende fiske og levering av råreker har vært:

Liggetid:	3 døgn fra trål settes
Sortering:	Stor inntil 130 stk/kg (utsortert reke)
	Sams 131 - 180 stk/kg (ingen sortering av stor reke)
	Små 181 - 250 stk/kg
	Små II 251 - 280 stk/kg.

Generelt

Rekefisket i Skagerrak/Nordsjøen ble i 1999 kvoteregulert av myndighetene.

Den norske kvoten på 10.505 tonn ble delt i følgende periodekvoter:

Januar - april	4.201 tonn
Mai - august	3.152 tonn
September - desember	3.152 tonn

I nevnte perioder ble det fastsatt maksimumkvoter på h.h.v. 45 - 40 - 40 tonn.

I tillegg ble det fastsatt en turkvote på 4 tonn samt helligdagsfredning.

Den 14. juli ble maksimumkvoten for 2. periode opphevet og i oktober ble maksimumkvote for 3. periode opphevet.

Det ble totalt fisket ca. 7.110 tonn eller 68 % av totalkvoten mot ca. 9.650 tonn i 1998. Det var spesielt i Skagerrak at nedgangen var størst.

Markedsforhold

Ferske saltkokte reker

Reduserte tilførsler førte til høyere priser både innenlands og eksport. Ca. 860 tonn eller vel 56 % av landet kvantum ble omsatt innenlands. Prisen i eget mottak startet på kr. 47,- pr. kg og ble hevet til kr. 50,- pr. kg fra uke 21. I midten av juni ble prisene for sommersesongen fastsatt. Prisene økte til kr. 65,- pr. kg i ukene 27 - 30 for så å trappes ned til kr. 50,- pr. kg fra uke 36. Det er hele sommersesongen registrert en del overpriser. Vel 680 tonn av landingene av kokte reker ble eksportert til Sverige. Totalt fra Norge er det registrert en eksport på vel 1.050 ferske saltkokte reker til Sverige i 1999. Dette er en

nedgang på vel 13 % fra året før. Den tollfrie kvoten ble oppbrukt den 23/9. Samarbeidet på førstehånd vedrørende omsetningen av kokte reker på det svenske marked har vært videreført i 1999.

Råreker

Det har stort sett vært underdekning på råreker i hele 1999. Prisene har økt men måtte reduseres i oktober da den tollfrie kvoten for ferske pillede reker til EU var brukt opp.

En større del av råkene blir nå tatt hånd om av rekefabrikkene direkte i form av avtaler med mottakerne.

I situasjoner med store tilførsler og et fallende marked vil det derfor kunne oppstå forhold som krever andre løsninger enn tidligere.

Tilførslene av reker totalt til Norge i 1999 ble på vel 80.000 tonn en økning på 29 % iforhold til 1998.

Hummer

Hummeromsetningen i 1999 utgjorde vel 7 tonn mot 8,8 tonn året før.

Førstehåndsverdien ble på vel 1,5 mill. kroner.

Gjennomsnittsprisen for prima sortering har de senere år vært (kr/kg):

Tabell 6.4:

1999	1998	1997
214,01	167,20	154,10

Som prisene viser så var det underdekning i markedet i 1999. Alt ble omsatt fortløpende med høyeste priser i desember.

Kreps

Det ble totalt levert 225 tonn kreps i 1999 en økning på 16 % fra året før. Førstehåndsverdien utgjorde vel 14 mill. kroner.

Det ble levert 94 tonn direkte i Danmark og 21 tonn i Sverige.

Gjennomsnittsprisen har vært som følger (kr./kg):

Tabell 6.5:

	1999	1998	1997
Rå	57,14	50,48	48,17
Kokt	74,63	69,00	61,55
Rå, levert Danmark	66,43	56,63	52,69
Rå, levert Sverige	69,93	54,21	51,09
Totalt gjennomsnitt	63,10	54,27	51,58

Markedet for kreps har vært bra og stabilt gjennom 1999 noe også gjennomsnittsprisene viser.

Det har vært et tiltagende fiske etter kreps i 1999 hvilket må ha sammenheng med dårligere rekefiske.

Krepsfisket kan være et lønnsomt alternativ for flere større trålere fremover spesielt dersom prisene holder seg på 1999-nivået.

Ål

Det ble omsatt 290 tonn ål i 1999 en økning på 31 % iforhold til 1998. Dette er det høyeste kvantum som er omsatt på 90-tallet. 37 % var ål under 200 gr. Førstehåndsverdien ble 13,7 mill. kr. Sesongen startet bra men fra slutten av juli falt prisene. Det har vært mye oppdrettsål i markedet noe som antas å være årsaken til prisfallet. Leveringene har stort sett gått greit.

Gjennomsnittsprisen har vært (kr./kg):

Tabell 6.6:

	1999	1998	1997
Små gulål	36,23	38,05	35,90
Stor gulål	53,82	57,38	53,75

Fjordsild

Omsatt kvantum fjordsild ble 3.197 tonn en økning på 27 % iforhold til 1998.

198 tonn er levert direkte i Sverige mens 228 tonn er levert i Danmark.

Førstehåndsverdien ble på 4,3 mill. kroner.

Gjennomsnittspris har vært (kr./kg):

Tabell 6.7:

	1999	1998	1997
Samfengt	1,35	1,36	1,52

Størsteparten av silden som er levert i Norge, er gått til en svensk kjøper. Leveringene har fungert greit. Prisnivået er fortsatt lavt.

Fisk

Omsatt kvantum fisk ble 4.380 tonn til en førstehåndsverdi på 60 mill. kr.

Spesielt sei, kolje og ulke har hatt forholdsvis store økninger i forhold til 1998.

Forøvrig vises til egen mottaksstatistikk når det gjelder kvantum fordelt på de enkelte fiskeslag.

Gjennomsnittsprisene har vært regnet etter innveid vekt (kr./kg):

Tabell 6.8:

	1999	1998	1997
Torsk	15,94	12,55	11,40
Lyr	11,08	9,00	7,44
Sei	5,41	5,13	4,32
Kolje	9,72	7,62	5,94
Lange	11,13	9,43	8,35
Smørflyndre	13,88	12,14	13,00

Tabell 6.8:

	1999	1998	1997
Lysing	33,10	31,57	31,40
Pigghå	8,31	7,71	6,69

Etterspørsel og priser har fortsatt å øke i 1999 på de aller fleste fiskeslag. Pris i eget mottak har generelt vært justert tre ganger i løpet av året. Overpriser på fisk har stadig oftere blitt registrert noe som viser at systemet kan fungere som tiltenkt. Informasjon og kommunikasjon er her viktige nøkkelord.

Fiskeriavtalen for 1999

I Fiskeriavtalen for 1999 ble det avsatt 31 mill. kr. til føringstilskudd m.v. hvorav Skagerakfisk S/L ble tildelt 1,9 mill. kr.

Disse midler samt overførte midler fra 1998, er disponert som følger (alle tall i 1000 kr):

Tabell 6.9:

	Sum	Reker	Torskefisk	Fjordsild
Totalt til disposisjon	2.539	1.289	950	300
Anvendt i 1999	1.134	338	497	299
Overføres til bruk i 2000	1.405			

6.2 Styrets beretning for 2000

Organisasjon og drift

I beretningsåret ble det den 5. mai avholdt ordinært årsmøte. Protokoll fra årsmøtet er tatt inn til slutt i denne årsmelding.

Siden årsmøtet har styre, salgsstyre og kontrollnemnd hatt denne sammenheng:

Styret:	Personlig varamenn:
Olaf Thon, Torød (formann)	Geir Uno Dreng, Stavern
Paul Vestberg, Flekkerøy (nestformann)	Øyvind Kristoffersen, Flekkerøy
Aage Johansen, Vesterøy	Leif Jensen, Hvaler
Per Arne Johansen, Fr.stad	Morten Aleksandersen, Hvaler
Morten Kristensen, Bamble	Arild Gundersen, Kragerø
Jan Ivar Olsen, Grimstad	Arve Foss, Grimstad
Tor Gunnar Olsen, Flekkefjord	Geir Hamre, Korshamn

Salgsstyret:

Lagets forr.leder er formann i.h.t. vedtektenes § 6

Øvrige medlemmer:	Varamenn:
Olaf Thon	

Øvrige medlemmer:	Varamenn:
Paul Vestberg	Morten Kristensen
Aage Johansen	Jan Ivar Olsen
Kontrollnemnda:	Personlige varamenn:
Isak Isaksen, Bamble (formann)	Ragnar Gudem, Nevlunghavn
Arne Sissener, Hvaler	Jørn Mikkelsen, Horten
Hilmar Karsten Knutsen, Korshamn	Petter Danielsen, Mandal

Statens kontrollør, byrettsjustitiarius Finn Barkenæs, gikk bort i beretningsåret.

Fiskeridepartementet oppnevnte byrettsdommer Arve Lien som ny kontrollør i Laget.

Det er i beretningsperioden avholdt 5 styremøter.

Laget samarbeider med de øvrige 5 salgslag gjennom Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd hvor Lagets direktør for tiden er formann.

Laget har også et samarbeide med de øvrige torskesalgslagene når det gjelder informasjon og reklame for reker. Dette samarbeidet foregår gjennom Informasjonsutvalget for Reker som finansieres ved 2 øre pr. kilo landet norske reker.

Skagerakfisk S/L har i 2000 vidreført samarbeidet med de øvrige salgslag om kjøp av tjenester fra Norges Fiskarlag. Laget har kjøpt tjenester for kr. 45.000,- i 2000 det samme som året før.

I tillegg vedtok styret å kjøpe tjenester fra fylkesfiskerlagene innen Lagets distrikt innenfor en ramme på kr. 350,- pr.- medlem også det det samme som året før.

Totalt er det i 2000 kjøpt tjenester fra fylkesfiskerlagene for kr. 303.800,-.

På Representantskapsmøtet den 5. mai ble det vedtatt en ny finansieringsordning vedrørende abonnement på "Fiskaren".

Fra 1. juli dekket Laget 50 % av abonnementskostnadene for medlemmer og yrkesfiskere forøvrig som ønsket å abonnere på "Fiskaren". Totale abonnementskostnader har i 2000 vært kr. 278.222,-.

Driften av Laget og datterselskaper har gått greit i 2000. Det reduserte kvantum har gitt generelt svakere resultater. Selv om en forventer at fisket skal bli bedre, må arbeidet med å tilpasse driften til variabelt aktivitetsnivå fortsette.

Administrasjon og gjennomføring av førstehåndsomsetningen

Omsetningssystem/prisfastsettelse

Førstehåndsomsetningen har blitt gjennomført etter samme prinsipper og retningslinjer som tidligere. Forretningsreglene har vært uendret.

Etter en åpen høring og derpå organisasjonsmessig behandling besluttet representantskapet i møte den 5. mai å videreføre dagens omsetningsform.

I møter med mottakerne har grunnlag og beregningsmåte for pakkegodtgjørelse vært diskutert. Dette medførte at beregningen av pakkegodtgjørelsen ble endret og at pakkegodtgjørelsen generelt ble økt.

Forøvrig er Lagets bestemmelser om innveing, sortering, innmelding og prisberegning reviderte gjennom egne rundskriv.

Registrering av mottakere/kjøpere

Skagerakfisk S/L har registrert 25 mottakere/kjøpere innen Lagets distrikt.

I løpet av året er mottakene i Lillesand, Hagefjordbrygga og Skjærhallen blitt innstilte vesentlig på grunn av kravene til bygningsmessig standard. Det arbeides imidlertid med tiltak som vil kunne videreføre driften.

Rekefabrikken på Flekkerøy er nedlagt og råstoffet blir fraktet til Rogaland.

Det er bygget nye fiskemottak i Risør og Stavern.

Det registreres et betydelig lokalt engasjement for å opprettholde og fornye fiskemottakene på kysten. Dette er viktig for fiskerne og for utviklingen av fiskerinæringen.

Skagerakfisk S/L praktiserer garantibestemmelsene overfor mottakerne/kjøperne noe fleksibelt. Dette medfører selvfølgelig en viss risiko for tap men har vist seg nødvendig av hensyn til en praktisk gjennomføring av fisket og mottaket.

Dispensasjon for salg av egen fangst

Retningslinjene for å gi dispensasjon for salg av egen fangst har vært de samme i 2000 som tidligere år.

I desember avgjorde Fiskeridepartementet at Laget ikke har hjemmel i råfiskloven til å nekte dispensasjonsinnehaverne å drive trålfiske utenfor en linje mellom Slagentangen og Eløya i en og samme uke som dispensasjonssadgangen benyttes.

Styret mente at dette vilkår var sentralt da ordningen ble opprettet og vedtok derfor å ikke fornye dispensasjonene for 2001.

Etter påtrykk fra Fiskeridepartementet ble imidlertid ordningen videreført til 1. mars 2001 og er senere videreført til 1. juli 2001 på endrede vilkår.

Styret viser til den organisasjonsmessige behandling det er lagt opp til i denne forbindelse.

Det ble for 2000 innvilget i alt 35 dispensasjoner for salg av egen fangst direkte til forbruker. Det understrekes at dispensasjonene gjelder salg av egen fangst direkte til forbruker, konf. forretningsreglenes § 4 og ikke dispensasjon fra Skagerakfisk S/L's førstehåndsomsetningsenerett.

Dispensasjonene fordelte seg slik (-99 i parentes):

21 (23)	Vika (20 i bruk)
6 (6)	Indre del av Oslofjorden
6 (6)	Vestsiden av Oslofjorden
2 (2)	Østsiden av Oslofjorden

Skagerakfisk S/L's førstehåndsomsetningsenerett

Det er for 2000 som for tidligere år, gitt dispensasjon fra Lagets omsetningsenerett når det gjelder omsetning av levende krabbe til konsum. Denne dispensasjonen omfatter ikke krabbe levert til produksjon.

Skagerakfisk S/L's søknad om utvidet førstehåndsomsetningsenerett for leppefisk m.fl. er fortsatt ubesvart.

Levering i utenlandsk havn

Laget har egne bestemmelser for levering i utenlandsk havn. Det ble i 2000 levert i alt 1.757 tonn i Sverige/Danmark mot 1.903 tonn året før.

Leveringene har stort sett foregått over offentlige auksjoner og innrapporteringen har fungert tilfredsstillende.

Datterselskaper

Fjordfisk A/S

Fjordfisk A/S driver mottak, videreforedling og salg av fisk og skalldyr. Bedriften leier Thor-anlegget på Kråkerøy og anlegget i Utgårdskilen av Skagerakfisk S/L.

Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet.

Fjordfisk A/S ledes av adm.dir. Tommy Winås og hadde i 2000 gjennomsnittlig 24 ansatte som utgjorde ca. 22 årsverk.

Styret har bestått av Jørn Lian (formann), Per Arne Johansen, Arne Sissener og Olaf Thon.

På grunn av arbeidet med ny reguleringsplan for Utgårdskilen måtte planene for organisering og bygging av nytt anlegg endres. Nytt anlegg vil bli reist i løpet av 2001.

Langesundfisk A/S

Langesundfisk A/S driver mottak, videreforedling og salg av fisk og skalldyr. Bedriften leier Skagerakfisk S/L's anlegg i Langesund. Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet.

Langesundfisk A/S ledes av daglig leder Herbjørn Kristiansen og hadde ved utgangen av 2000 4 hel- og deltidsansatte.

Styret har bestått av Jørn Lian (formann), Per Eriksen og Morten Kristensen.

Anlegget i Langesund har vært vurdert med hensyn til ombygging/nybygg.

Det er besluttet å bygge nytt anlegg i 2001.

Skagerakfisk avd. Kragerø A/S

Skagerakfisk avd. Kragerø A/S driver mottak, videreforedling og salg av fisk og skalldyr. Bedriften leier lokaler på "Brygga" i Kragerø.

Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet.

Bedriften ledes av daglig leder Jan Thoresen og hadde ved utgangen av året 3 hel-/deltidsansatte.

Styret har bestått av Arild Gundersen (formann), Jørn Lian og Jan Thoresen.

Bedriften har fortsatt negativ egenkapital og Skagerakfisk S/L garanterer for videre drift.

Skagerakfisk Kristiansand A/S

Skagerakfisk Kristiansand A/S driver råstoffhåndteringen knyttet opp mot Lagets anlegg i Kristiansand. I tillegg forestås den tekniske driften av anlegget.

Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet.

Bedriften ledes av styrets formann og hadde ved utgangen av året 3 hel- og deltidsansatte i tillegg til sporadisk hjelp av skoleungdom på lørdager og i ferier.

Styret har bestått av Jørn Lian (formann) og Paul Vestberg

A/S Kjøleanlegget

Det har ikke vært noen drift i selskapet i 2000.

Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet.

Styret har bestått av Jørn Lian.

Omsetningsforhold*Reker**Kvantum og priser*

Det ble i 2000 mottatt 4.100 tonn reker hvorav 1.511 tonn ferske kokte og 2.589 tonn ferske rå.

Mottatt kvantum reker fordelt etter størrelse er som følger (tonn):

Tabell 6.10:

		2000	%	1999	%	1998	%
Reker	, store kokte	1.506	37	1.544	34	1.968	27
"	, små "	4	-	3	-	7	-
Råreker	, stor	79	2	151	3	367	5
"	, sams	283	7	308	7	920	13
"	, små I	2.221	54	2.528	55	3.951	54
"	, små II	7	-	54	1	110	1
Sum		4.100		4.588		7.323	

11 % av de store saltkokte rekene er levert i 2. priskvote mot h.h.v. 10 og 11 % årene før.

Leveringene i utlandet har vært (tonn):

Tabell 6.11:

	Saltkokte		Rå	
	2000	1999	2000	1999
Sverige	69	59	43	63
Danmark	-	-	30	24
Sum	69	59	73	87

Førstehåndsverdien for reker i 2000 utgjorde 117 mill. kroner omtrent det samme som i 1999.

Reker utgjorde vel 60 % av Lagets totale førstehåndsverdi mot 56 % året før. Gjennomsnittsprisene til fisker har ved levering i Laget's distrikt vært (kr/kg):

Tabell 6.12:

	2000	1999	1998
Reker, store kokte	53,89	49,67	42,62
" , " 2. pris	40,05	36,63	31,75
Råreker, stor	19,58	19,18	17,26
" , sams	16,09	15,59	14,12
" , små I	13,80	13,38	10,75
Reker, kokte, lev. Sverige	64,17	62,39	48,83
" , rå, lev. Sverige	12,83	13,48	10,88
" , rå, lev. Danmark	18,12	12,98	-

Regulering av fisket

Saltkokte reker

Leveringen av ferske saltkokte reker har vært priskvoteregulert med utgangspunkt i fisket og avsetningen.

Priskvotereguleringen er først og fremst satt for å regulere tilførslene til det svenske marked.

Kvotereguleringen har stort sett vært for levering mandag - onsdag for fartøyer med h.h.v. 1 - 5 manns besetning:

60 + 80 kg pr. mann.

I sommerperioden var det ingen regulering.

Øvrige bestemmelser vedrørende fiske og levering av saltkokte reker har vært:

Liggetid:	2 døgn fra trål settes
Sortering stor:	8,5 cm/140 stk. pr. kg. (sommer 150 stk.pr.kg)

Råreker

Skagerakfisk S/L har ikke gjennomført reguleringer av rårekefisket.

Øvrige bestemmelser vedrørende fiske og levering av råreker har vært:

Liggetid:	3 døgn fra trål settes
Sortering:	Stor inntil 130 stk/kg (utsortert reke)
	Sams 131 - 180 stk/kg (ingen sortering av stor reke)
	Små 181 - 250 stk/kg
	Små II 251 - 280 stk/kg.

Generelt

Rekefisket i Skagerrak/Nordsjøen ble i 2000 kvoteregulert av myndighetene.

Den norske kvoten på 7.110 tonn ble delt i følgende periodekvoter:

Januar - april	2.844 tonn
Mai - august	2.133 tonn
September - desember	2.133 tonn

I nevnte perioder ble det fastsatt maksimalkvoter på h.h.v. 31 - 27 - 27 tonn. I tillegg ble det fastsatt en turkvote på 4 tonn samt helligdagsfredning. Maksimalkvoten ble opphevet i alle tre perioder h.h.v. 22. mars, 6. juli og 13. desember. Det antas at maksimalkvotene ikke har hindret noen fartøyer i å fiske reker i 2000.

Markedsforhold

Ferske saltkokte reker

Stort sett samme tilførsler som året før men til høyere priser både innenlands og eksport.

810 tonn eller 54 % av landet kvantum ble omsatt innenlands.

Prisen i eget mottak startet på kr. 50,- pr. kg og ble i sommersesongen trappet opp til kr. 67,- pr. kg for så gradvis å falle til kr. 53,- pr. kg fra 11/9.

Vel 701 tonn av landingene av kokte reker ble eksportert til Sverige.

Totalt fra Norge er det registrert en eksport på vel 970 ferske saltkokte reker til Sverige i 2000. Dette er en nedgang på vel 7 % fra året før.

Den tollfrie kvoten ble oppbrukt den 4/10.

Samarbeidet på førstehånd vedrørende omsetningen av kokte reker på det svenske marked har vært videreført i 2000.

Råreker

Det har stort sett vært underdekning på råreker i hele 2000.

Med unntak av en prisøkning på kr. 0,50/kg for sams fra 14/2 har prisene vært stabile gjennom året. Også i 2000 (2/10) ble prisene redusert med kr. 1,- pr. kg da den tollfrie kvoten for ferske pillede reker til EU var brukt opp.

Total fangst/landinger av reker i Norge i 2000 var vel 88.000 tonn en økning på 10 % fra året før.

Hummer

Hummeromsetningen i 2000 utgjorde vel 4,5 tonn mot 7 tonn året før. Førstehåndsverdien ble på vel 1 mill. kroner.

Gjennomsnittsprisen for prima sortering har de senere år vært (kr/kg):

Tabell 6.13:

2000	1999	1998
236,21	214,01	167,20

Som prisene viser så var det underdekning i markedet i 2000. Alt ble omsatt fortløpende med høyeste priser i desember.

Kreps

Det ble totalt levert 192 tonn kreps i 2000 en reduksjon på 15 % fra året før. Førstehåndsverdien utgjorde vel 13 mill. kroner.

Det ble levert 68 tonn direkte i Danmark og 21 tonn i Sverige.

Gjennomsnittsprisen har vært som følger (kr./kg):

Tabell 6.14:

	2000	1999	1998
Rå	63,43	57,14	50,48
Kokt	82,66	74,63	69,00
Rå, levert Danmark	69,72	66,43	56,63
Rå, levert Sverige	72,02	69,93	54,21
Totalt gjennomsnitt	67,77	63,10	54,27

Markedet for kreps har vært bra og stabilt gjennom 2000 noe også gjennomsnittsprisene viser.

Ål

Det ble omsatt 182 tonn ål i 2000 en reduksjon på 37 % iforhold til 1999.

36 % var ål under 200 gr. Førstehåndsverdien ble 7,3 mill. kr. mot 13,7 mill. året før.

Fisket har vært labert og prisene svært lave i forhold til tidligere. Det har vært mye oppdrettsål i markedet samt større partier av frossen ål. Leveringene har stort sett gått greit.

Som følge av prisfallet ble det i sesongen avholdt et møte med ålefiskerne hvor fangst og omsetning ble diskutert.

Gjennomsnittsprisen har vært (kr./kg):

Tabell 6.15:

	2000	1999	1998
Små gulål	31,21	36,23	38,05
Stor gulål	45,76	53,82	57,38

Fjordsild

Omsatt kvantum fjordsild ble 2.240 tonn en reduksjon på 30 % i forhold til 1999. 519 tonn er levert direkte i Sverige mens 150 tonn er levert i Danmark. Førstehåndsverdien ble på 3,5 mill. kroner.

Gjennomsnittspris har vært (kr./kg):

Tabell 6.16:

	2000	1999	1998
Samfengt	1,57	1,35	1,36

Størsteparten av silden som er levert i Norge, er gått til en svensk kjøper. Leveringene har fungert greit.

Fisk

Omsatt kvantum fisk ble 3.643 tonn til en førstehåndsverdi på 53 mill. kr.

Det vises til egen mottaksstatistikk når det gjelder kvantum fordelt på de enkelte fiskeslag.

Gjennomsnittsprisene har vært regnet etter innveid vekt (kr./kg):

Tabell 6.17:

	2000	1999	1998
Torsk	18,66	15,94	12,55
Lyr	12,84	11,08	9,00
Sei	5,58	5,41	5,13
Kolje	12,22	9,72	7,62
Lange	12,65	11,13	9,43
Smørflyndre	12,69	13,88	12,14
Lysing	26,67	33,10	31,57
Pigghå	10,16	8,31	7,71

Etterspørsel og priser har fortsatt å øke i 2000 på de aller fleste fiskeslag. Pris i eget mottak har vært justert flere ganger i løpet av året.

Fiskeriavtalen for 2000

I Fiskeriavtalen for 2000 ble det avsatt 30 mill. kr. til føringstilskudd m.v. hvorav Skagerakfisk S/L ble tildelt 1,8 mill. kr.

Disse midler samt overførte midler fra 1999, er disponert som følger (alle tall i 1000 kr):

Tabell 6.18:

	Sum	Reker	Torskefisk	Fjordsild
Totalt til disposisjon	3.205	1.625	1.280	300
Anvendt i 2000	1.150	427	418	305
Overføres til bruk i 2001	2.055			

Vedlegg 7**Utdrag av årsmeldingene for Norges Sildesalgslag
1999 og 2000****7.1 Styrets beretning for 1999**

Styrets melding og årsregnskap omfatter morselskapet Norges Sildesalgslag og konsernet Norges Sildesalgslag. Konsernet Norges Sildesalgslag består foruten morselskapet av det heleide datterselskapet Sildinvest A/S. Sildinvest A/S eier eiendommer og aksjer samt Silfas A/S.

Virksomheten

Norges Sildesalgslag fastsetter minstepriser i første hånd etter drøftelser med kjøpernes organisasjoner og tilstreber markedsriktige priser. Salgsutvalgene for hhv. konsumråstoff, hermetikkråstoff og mel, olje og fôr er ansvarlige for drøftingene.

Styret har i sitt arbeid som mål å finne frem til omsetningsordninger som sikrer en rasjonell avvikling av fisket, samtidig som det sikrer fisker gode priser, og kjøperne råstoff. Sildelaget søker kontinuerlig å forbedre rutinene rundt auksjonen, og arbeider for at Sildelaget som internasjonal markeds plass for pelagisk råstoff skal fungere best mulig for både land- og sjøside.

Norges Sildesalgslag skal ivareta ulike interesser. Det er derfor til en hver tid en *helhetsvurdering* som er retningsgivende for laget. - Ikke hva som på et gitt tidspunkt måtte være optimalt for enkeltgrupper.

I 1999 ble det gjennom laget omsatt knappe 2,2 mill tonn råstoff, til en samlet verdi av 3,4 mrd. Kroner (4,3 mrd. I -98). Det er første gang siden fusjonen laget har hatt en tilbakegang i omsetningen. Året ble som helhet likevel bedre enn styret kunne frykte ved årets begynnelse. Men styret erkjenner at turbulensen innen mel&olje sektoren har preget arbeidet i året bak oss.

Omsetningen til mel&olje anvendelse hadde en førstehåndsverdi på drøye 650 mill. kroner. Dette er en halvering fra kronåret 1998 og forteller sitt om hvordan det hurtig skifter innenfor næringen. Omsetningsnedgangen rammet for norske fiskeres del i alt vesentlig verdien omsatt til mel&olje. Ellers ble også verdien omsatt fra utenlandske fartøyer betydelig redusert sammenlignet med rekordåret 1998.

Krisen som rammet Russland høsten 1998, preget hele 1999 med betydelig lavere priser både på sild og makrell. Positivt var det imidlertid at loddefisket ble så vidt godt, samt at et godt hestmakrellfiske med mesteparten levert til konsum, rettet opp konsumomsetningen til norske fiskere. Samlet sett lå derfor ikke konsumomsetningen meget tilbake for året før.

Samlet kom eksportverdien av pelagiske fiskeslag til konsum i 1999 opp i hele 4,35 milliarder kroner, hvilket var ny rekord. I tillegg kom 760 mill. kroner for mel & olje.

Markedsvanskelighetene vi opplevde i 1999 rammet først og fremst mel&olje sektoren. Styret konstaterer at året 1999 satte dagens

omsetningssystem for mel&olje på den tøffeste prøve vi har hatt på svært mange år.

Styret er ellers tilfreds med at vi i laget har tatt et viktig steg i løpet av året når det gjelder informasjonsformidling. Fra juli 1999 har Sildelaget vært på Internett og tjenesten og informasjonsformidlingen vil etterhvert bli ytterligere forbedret.

Redegjørelse for årsregnskapet

Det er i 1999 omsatt for 3.412 mill kr gjennom Norges Sildesalgslag, mot 4.363 mill kr i 1998. Dette ga en samlet lagsavgift på 16,8 mill kr, mot 21,7 mill kr i 1998. Gjennomsnittlig avgift for omsetning gjennom laget har i 1999 vært 0,5 %, samme som 1998. Lagets samlede driftsinntekter falt fra 25,6 mill kr i 1998 til 21,6. mill kr i 1999.

Lagets samlede driftskostnader økte fra 38,9 mill kr i 1998 til 41,4 mill kr i 1999.

Forvaltningen av lagets formue og likvide midler innbrakte netto 26,4 mill kr i 1999, mot 35,1 mill kr i 1998. Urealisert kursgevinst er i løpet av 1999 økt med 10,2 mill kr. Ved utgangen av 1999 hadde laget en urealisert kursgevinst i sin verdipapirportefølje på 17,7 mill kr.

Samlet viser lagets regnskap et overskudd før skatt på 6,6 mill kr, mot et overskudd på 21,8 mill kr i 1998. Ved utgangen av 1999 hadde Norges Sildesalgslag en samlet bokført egenkapital på 162,9 mill kr, mot 158,4 mill kr i begynnelsen av året.

Konsernet Norges Sildesalgslag hadde i 1999 et driftsresultat på -82,7 mill kr, mot et overskudd på 29,2 mill kr i 1998. Konsernets netto finansinntekter var på 13,2 mill kr i 1999, mot 14,- mill kr i 1998.

Konsernet hadde i 1999 et underskudd før skatt på 69,5 mill kr, mot et overskudd på 43,2 mill kr i 1998. Ved utgangen av 1999 hadde konsernet en samlet bokført egenkapital på 226,2 mill kr, mot 294,4 mill kr i begynnelsen av året.

Forutsetningen om fortsatt drift er tilstede, og årsregnskapet for 1999 er satt opp under denne forutsetningen.

Resultatdisponering

Lagets overskudd kr. 4.421.000 anvendes slik :

Overført til felleseid andelskapital	kr. 498.000
Overført til annen egenkapital	kr. 3.923.000
Sum	kr. 4.421.000

Arbeidsmiljø

Laget har en kvalifisert og godt motivert stab, og arbeidsmiljøet må betegnes som godt. I henhold til gjeldende lover og forskrifter fører laget oversikt over totalt sykefravær blant lagets ansatte. I 1999 har det totale sykefraværet vært på 5 %.

Lagets virksomhet påvirker ikke det ytre miljø.

Datterselskaper

Lagets aktivitet ut over førstehåndsomsetningen er i samsvar med lagets vedtekter organisert i et eget selskap, Sildinvest A/S. Sildinvest A/S eier en rekke eiendommer og aksjer samt det heleide datterselskapet Silfas A/S.

Oppfølging av representantskapets vedtak 27.-28.mai 1999.

Representantskapet la på møte i året som gikk vekt på at styret skal arbeide videre med å vurdere lagets omsetningsformer både for mel&olje og for konsum, herunder videreutvikling og evaluering av dagens modeller. Hensyn skal tas til hensiktsmessighet og initiering av nødvendige endringer og tilpasninger.

Styret har fulgt opp dette arbeidet ved at et eget strategiutvalg ble oppnevnt i løpet av høsten 1999. I arbeidet til Strategiutvalget vil omsetningsformen både innen mel&olje og konsum, foruten andre sentrale spørsmål bli arbeidet videre med. En rapport skal fremlegges for styret våren 2000.

Styrets arbeid fremover

Utgangspunktet for styrets arbeid er alltid å sikre fiskerne gode priser og betalingsbetingelser og like muligheter innenfor omsetningssystemene, uavhengig av de rammebetingelsene som myndighetene måtte vedta.

Styret vil fortsette prosessen med hvilken strategi som er best for laget å følge i de nærmeste årene; det vil si hvilke veivalg vi skal foreta og hva vi fra lagets side skal prioritere i arbeidet.

Styret vil videre opprettholde fokus på markedene, og i den grad det er mulig, i forståelse med andre innenfor næringen også ha som et mål å fremarbeide nye markeder for våre produkter.

Styret vil fortsatt prioritere arbeidet med å påvirke fiskerimyndighetene med sikte på tilrettelegging av forholdene for vår næring og at viktige synspunkter sett fra vårt ståsted kommer tydelig frem i den til enhver tid aktuelle debatt.

Styret vil takke medlemmer, faglag, kjøpere, myndigheter, andre forbindelser og ansatte for et godt og konstruktivt samarbeid i 1999.

7.2 Styrets beretning for 2000

Styrets melding og årsregnskap omfatter morselskapet Norges Sildesalgslag og konsernet Norges Sildesalgslag. Konsernet Norges Sildesalgslag består foruten morselskapet av det heleide datterselskapet Sildinvest A/S. Sildinvest A/S eier eiendommer og aksjer, herunder konsernet Silfas AS.

Omsetning og marked

Norges Sildesalgslag fastsetter minstepriser i første hånd etter drøftelser med kjøpernes organisasjoner og tilstreber markedsriktige priser. Salgsutvalgene for hhv. konsumråstoff, hermetikkråstoff og mel, olje og fôr er ansvarlige for drøftingene.

Styret har i sitt arbeid som mål å finne frem til omsetningsordninger som sikrer en rasjonell avvikling av fisket, samtidig som det sikrer fisker gode priser, og kjøperne råstoff. Sildelaget søker kontinuerlig å forbedre rutinene

rundt auksjonen, og arbeider for at Sildelaget som internasjonal markeds plass for pelagisk råstoff skal fungere best mulig for både land- og sjøs side.

I 2000 ble det gjennom laget omsatt over 2,4 mill tonn råstoff, til en samlet verdi av 4,2 mrd. kroner. Utenlandske fiskere leverte over 20 % av denne verdien.

I volum er omsetning av råstoff i 2000 ny rekord. I verdi er dermed omsetningen nesten på høyde med rekordomsetningen på 4,3 mrd. kroner fra 1998.

Året ble som helhet godt ettersom prisene på både sild og makrell viste en økende tendens. Økt kvote på lodde i Barentshavet bidro også med sitt. Det har dessuten vært en betydelig økning i leveranser fra utenlandske fiskere, særlig når det gjelder sild. Dette befester Sildelagets posisjon som internasjonal markeds plass.

Styret konstaterer med tilfredshet at eksporten av norsk sild og makrell i 2000 nådde ny rekord. Sammen med eksport av andre pelagiske fiskeslag, har det pelagiske segmentet økt innenfor norsk eksport av sjømat.

Innen mel&olje sektoren har det markeds messig vært mindre turbulens enn i foregående år. 2000 har vært preget av jevnt lave priser gjennom mesteparten av året.

Store strukturelle endringer i denne del av næringen har imidlertid satt sitt preg på året. Lave markedspriser kombinert med mindre tilgang på råstoff har ført til at mel&oljenæringen ser tilbake på et heller labert år. Lave priser på råstoff kombinert med høye bunkerspriser, har på fiskersiden ført til svært pressede marginer for noen grupper.

Omsetningen til mel&olje anvendelse hadde en førstehåndsverdi på drøye 730 mill. kroner. Dette er ca. 80 millioner over fjoråret. Omtrent halvparten av det totale volumet gikk til mel&olje.

Økonomiske forhold

Det er i 2000 omsatt for 4.218 mill kr gjennom Norges Sildesalgslag, mot 3.412 mill kr i 1999. Dette ga en samlet lagsavgift på 20,7 mill kr, mot 16,8 mill kr i 1999. Gjennomsnittlig avgift for omsetning gjennom laget har i 2000 vært 0,5 %, samme som 1999. Lagets samlede driftsinntekter økte fra 21,6 mill kr i 1999 til 25,4. mill kr i 2000.

Lagets samlede driftskostnader økte fra 41,4 mill kr i 1999 til 44,1 mill kr i 2000.

Forvaltningen av lagets formue og likvide midler innbrakte netto 17,6 mill kr i 2000, mot 26,4 mill kr i 1999. Urealisert kursgevinst er i løpet av 2000 redusert med 3,5 mill kr. Ved utgangen av 2000 hadde laget en urealisert kursgevinst i sin verdipapirportefølje på 14,2 mill kr.

Samlet viser lagets regnskap et underskudd før skatt på 1,1 mill kr, mot et overskudd på 6,6 mill kr i 1999. Ved utgangen av 2000 hadde Norges Sildesalgslag en samlet bokført egenkapital på 160,6 mill kr, mot 161,8 mill kr i begynnelsen av året.

Konsernet Norges Sildesalgslag hadde i 2000 et driftsresultat på -25,7 mill kr, mot -82,7 mill kr i 1999. Konsernets netto finansinntekter var på 2,2 mill kr i 2000, mot 13,2 mill kr i 1999.

Konsernet hadde i 2000 et underskudd før skatt på 23,4 mill kr, mot et underskudd på 69,5 mill kr i 1999. Ved utgangen av 2000 hadde konsernet en

samlet bokført egenkapital på 205,9 mill kr, mot 224,7 mill kr i begynnelsen av året.

Forutsetningen om fortsatt drift er tilstede, og årsregnskapet for 2000 er satt opp under denne forutsetningen.

Resultatdisponering

Lagets underskudd kr 1.198.000 inndeckes i sin helhet ved overføring fra annen egenkapital.

Arbeidsmiljø, bemanning og organisering

Laget har en godt motivert stab og arbeidsmiljøet må betegnes som godt. I henhold til gjeldende lover og forskrifter fører laget oversikt over totalt sykefravær blant lagets ansatte. I 2000 har det totale sykefraværet vært 4 %.

For øvrig påvirker ikke lagets virksomhet det ytre miljø. Fraværsandelen blir noe høy i laget på grunn av relativt høyt langstidsfravær i staben.

Ved årets begynnelse var det i Norges Sildesalgslag 45 årsverk, fordelt med 33 i Bergen og 12 i Harstad.

I konsernet Norges Sildesalgslag var det ved utgangen av året 264 årsverk, fordelt med 217 på Silfas A/S, 45 på Norges Sildesalgslag og 2 på Sildinvest A/S.

Datterselskaper

Lagets aktivitet utover førstehåndsomsetningen er i samsvar med lagets vedtekter organisert i et eget selskap, Sildinvest A/S. Sildinvest A/S eier eienommer og aksjer, herunder det heleide datterselskapet Silfas A/S.

Oppfølging av representantskapets vedtak 25.-26. mai 2000

Representantskapet behandlet på møtet i året som gikk Sildelagets *Strategiplan 2000*, der retningslinjene for lagets drift de nærmeste årene blir trukket opp. Planen er senere fulgt opp med en *Handlingsplan* i løpet av høsten, og visse tiltak er allerede iverksatt.

Representantskapet la i sitt møte videre vekt på lagets engasjement innenfor mel&olje. I løpet av høsten er det også arbeidet videre med dette, ikke minst i lys av de store strukturendringer som skjer i sektoren. Styret vedtok i løpet av høsten å utvide aksjekapitalen i Silfas med 25 mill. kr. Et annet viktig vedtak i løpet av høsten var at Sildelagets styre bestemte seg for å ville avvikle Sildefondet. Endringer innenfor næringen medførte også at Styret besluttet å gå inn i en prosess med sikte på å avvikle felles salg gjennom Norsildmel.

Styret følger ellers med interesse utviklingen av planene om direkteproduksjon av fôr fra fisk (Seagrain på Horsøy), og utviklingen av næringsmidelfabrikken på Karmøy. Styret håper etterhvert at dette vil kunne bidra positivt til større verdiskapning innenfor næringen.

Styrets arbeid fremover

Utgangspunktet for styrets arbeid er at laget skal kunne være effektivt og gjennom det sikre fiskerne gode priser og betalingsbetingelser og like muligheter innenfor omsetningssystemene.

Styret vil kontinuerlig fortsette prosessen med å følge opp lagets strategi for å opprettholde lagets posisjon i næringen, både nasjonalt og internasjonalt. Store og hurtige skiftninger gjør dette til en utfordrende oppgave både for styre og administrasjon. Laget skulle imidlertid være godt rustet for å møte utfordringene, og styret ser optimistisk på fremtiden og det laget kan bidra med til næringen.

Ved siden av den jevne drift for avvikling av fiskeriene, vil økt internasjonalisering, økt fokus på miljøspørsmål og økt innsats for å hindre at næringen får et frynset rykte på grunn av fusk og fanteri, være viktige sider som styret vil følge opp i det kommende år.

God kontakt med våre myndigheter og samarbeid både med disse og andre deler av næringen vil likeledes være prioritert. Med de oppgaver vi står overfor ser styret det som viktig at samarbeidet styrkes innenfor norsk fiskerinæring. Videre satsing på formidling av informasjon tror styret vil bidra til en slik prosess.

Styret vil takke medlemmer, faglag, kjøpere, myndigheter, andre forbindelser og ansatte for et godt og konstruktivt samarbeid i 2000.
