

**Fra:** Even Sundsli <even.sundsli@nemko.com>  
**Sendt:** 1. mars 2024 15:18  
**Til:** Postmottak NFD  
**Emne:** INSPILL GRÜNDER

Hei Jan Christian,

Er til stede på MESH Youngstorget og ser sliden din for innsending av innspill.

**Ønsker å heve innspill om øremerket kapital for compliance-arbeid ved bevilgning av offentlig midler til selskaper.**

Vi i Nemko jobber med testing, sertifisering og internasjonal markedstilgang for elektriske produkter.

Vi ser samme problem gå igjen i møte med våre kunder. Compliance arbeid knyttet til eksport er ikke-eksisterende og ikke budsjettert for med mindre vi er i dialog med store multinasjonale med egne compliance avdelinger.

Typisk scenario er at knallgode grundere og teknikere designer innovative nye produkter og kommer til oss i slutten av utviklingsfasen, gjerne med en prototype. Det første som typisk skjer, er at vi avdekker at produktet ikke er designet på en akseptabel måte ihht standarder og direktiver.

Dette skaper mye frustrasjon fordi:

- Grundere må tilbake til tegnebordet
- Vi/andre aktører må kartlegge relevant regelverk per marked, som koster tid og penger. (penger oppstartsbedrifter ofte ikke har) Kartlegging vil også være en smal kostnad i forhold til selve testingen av produktet. Om kapital er et problem her, blir det hvertfall et problem når det kommer til testing.
- Kostnader for å kommersialisere produkter øker betraktelig når compliance arbeid ikke har blitt tatt høyde for i design-fasen. Samme gjelder tidsbruk. Dette tapper bedrifter for kapital før de kommer i mål med arbeidet. Noe som er veldig trist.

Vi er i dialog med blant annet Innovasjon Norge og SINTEF for å få dette mer på agendaen for norske bedrifter. Det vi ser er at når bedrifter blir bevilget kapital, blir IKKE Compliance arbeid prioritert. Dette er et stort hinder om vi ønsker at Norge skal kunne eksportere flere gode produkter.

Takk for initiativet ditt – veldig bra innspills-møte!

Mvh  
Even Sundsli  
99 24 22 90  
Nemko Scandinavia