

Bestemmelser for industrielt samarbeid ved forsvarsanskaffelser fra utlandet

Del 1	Grunnleggende bestemmelser	4
1.1	HJEMMELSGRUNNLAG	4
1.2	FORMÅL	4
1.3	ANSKAFTELSESMYNDIGHETER SOM OMFATTES	4
1.4	ANSVAR OG MYNDIGHET	4
1.5	ETIKK	4
1.6	DISPENSASJON	4
Del 2	Sentrale tema for gjennomføring	4
2.1	BESTEMMELSENES ANVENDELSESOMRÅDE	4
2.1.1	Typer av anskaffelser og leverandører som omfattes	4
2.1.2	Flernasjonale samarbeidsprosjekter	5
2.1.3	Tilleggsanskaffelser og opsjoner	5
2.1.4	Livsløpsklausul	5
2.1.5	Beregningsgrunnlag	5
2.2	FREMANGSMÅTE VED INNGÅELSE AV INDUSTRISAMARBEIDSAVTALER	6
2.2.1	Krav til innhold i tilbud fra leverandøren	6
2.2.2	Plan for industrisamarbeidet ved anskaffelsen	6
2.2.3	Forhandlingsprosessen	6
2.3	GENERELLE KRAV TIL INDUSTRISAMARBEIDSAVTALER	6
2.3.1	Språkkrav	6
2.3.2	Lovvalg	6
2.3.3	Offentlighet	6
2.3.4	Leverandørens kostnader til praktisk gjennomføring	7
2.4	TYPER INDUSTRISAMARBEIDSAVTALER	7
2.4.1	Generelt	7
2.4.2	Avtaletyper	7
2.4.2.1	Industrisamarbeidsavtale ved enkeltanskaffelser («industrial cooperation agreement» – ICA)	7
2.4.2.2	Industrisamarbeidsavtale med livsløpsklausul («life-cycle industrial cooperation agreement» – LC-ICA)	7
2.4.2.3	Betinget industrisamarbeidsavtale («conditional framework industrial cooperation agreement» – CFICA)	7
2.4.2.4	Avtale om tidlig industrisamarbeid («conditional industrial cooperation agreement» – CICA)	8
2.4.2.5	Banking-avtale («banking industrial cooperation agreement» – BICA)	8
Del 3	Krav til industrisamarbeid	8
3.1	INDUSTRIAMARBEIDSFORPLIKTELSEN	8
3.1.1	Omfang	8
3.1.2	Sammensetning	8
3.2	OPPFYLLELSE AV FORPLIKTELSEN	8
3.3	INDUSTRIPROSJEKTER	9
3.3.1	Godkjenning	9
3.3.2	Krav til teknologisk innhold, prioriterte områder	9
3.3.3	Kategorier	9
3.3.4	Norsk partner i industriprosjekter	10
3.3.5	Prosjekttyper	10
3.4	VERDIFASTSETTELSE	10
3.4.1	Generelle kriterier	10
3.4.2	Krav til verdiskaping i Norge	11
3.4.3	Faktorbruk	11

3.5 GODSKRIVNING AV KREDITT	12
3.5.1 Etterskuddsvis godskrivning	12
3.5.2 Forhåndsgodskrivning	12
3.5.3 Godskrivning av kreditt i kategori II og III	12
3.6 AVTALEPERIODE, MILEPÆLER	12
3.7 STRAFFEKLUSULER	12
Del 4 Overføring av kreditt	13
4.1 OVERSKUDDSKREDITT VED OPPFYLT FORPLIKTELSE	13
4.2 OVERFØRING AV KREDITT FRA BANKING-AVTALE	13
4.3 BYTTE AV INDUSTRI SAMARBEIDSFORPLIKTELSER	13
Del 5 Rapportering og oppfølging	13
5.1 ÅRLIG RAPPORTERING FRA LEVERANDØR	13
5.2 TILGANG TIL INFORMASJON	14
5.3 KRAV TIL OBJEKTIVITET	14
5.4 PLIKTER FOR NORSK PARTNER	14
Del 6 Mislighold	14
6.1 KONSEKVENSER AV MISLIGHOLD FRA LEVERANDØR	14

DEL 1 GRUNNLEGGENDE BESTEMMELSER

1.1 Hjemmelsgrunnlag

Bestemmelser for industrielt samarbeid ved forsvarsanskaffelser fra utlandet (BIF) er fastsatt av Forsvarsdepartementet (FD) med hjemmel i Anskaffelsesregelverk for forsvarssektoren¹ (ARF), og er et vedlegg til dette. Disse bestemmelsene gir i seg selv ingen rettigheter til leverandører eller potensielle leverandører.

1.2 Formål

Industrielt samarbeid knyttet til Forsvarets anskaffelser skal bidra til å opprettholde, videre- eller utvikle konkurransedyktig nasjonal industriell kapasitet og kompetanse innen teknologi- og produktområder av betydning for Forsvarets videre utvikling, der dette bidrar til å dekke Forsvarets behov.

1.3 Anskaffelsesmyndigheter som omfattes

Bestemmelsene gjelder for FD og alle underlagte etater ved inngåelse av avtaler om industrisamarbeid.

1.4 Ansvar og myndighet

FD har det overordnede ansvar for etablering og oppfølging av industrisamarbeid i forbindelse med anskaffelser fra utlandet. FD kan delegere myndighet i henhold til disse bestemmelsene til underlagte etater.

FD kan opprette referansegrupper med representanter for Forsvaret, industrien og andre berørte parter, enten for å drøfte generelle forhold knyttet til industrisamarbeid eller spesielle forhold knyttet til en eller flere anskaffelser.

1.5 Etikk

Forsvarssektoren og dets leverandører skal opptre i samsvar med god forretningsskikk og sikre en høy forretningsetisk standard.

Dersom en part ikke opptrer, eller tidligere ikke har opptrådt, i samsvar med etiske og faglige krav i vedkommende bransje, se eksempelvis ARF §§ 2-6, 2-7 og 4-1 med vedlegg, kan FD beslutte ikke å godkjenne industriprosjekter der slik part er involvert.

1.6 Dispensasjon

FD kan gi dispensasjon fra disse bestemmelsene.

DEL 2 SENTRALE TEMA FOR GJENNOMFØRING

2.1 Bestemmelsenes anvendelsesområde

2.1.1 Typer av anskaffelser og leverandører som omfattes

Krav om industrisamarbeidsavtale gjelder ved alle anskaffelser fra utenlandske leverandører av materiell, samt varer og tjenester som har sammenheng med materiell og dets levetid, med de begrensninger som følger av senere avsnitt i del 2.1. Bestemmelsene

¹ Med forsvarssektoren menes Forsvarsdepartementet med underliggende etater.

gjelder også i de tilfeller hvor leverandøren er registrert i Norge, men hvor vesentlige deler av leveransen er produsert i utlandet². Det skal etableres en forpliktende avtale om industrisamarbeid før kontrakt om leveranse inngås.

Unntatt fra dette kravet er anskaffelser:

- 1) som gjennomføres i henhold til Forskrift om offentlige anskaffelser (FOA)
- 2) som gjennomføres i henhold til Forskrift om forsvars- og sikkerhetsanskaffelser (FOSA) og hvor leverandøren (og dens underleverandører i hovedsak) er hjemmehørende i EØS³. I tilfeller der leverandøren er hjemmehørende i EØS, men hvor en underleverandør er hjemmehørende utenfor EØS og underleveransen er større enn 50 mill. kroner, skal slik underleverandør inngå en industrisamarbeidsavtale.
- 3) som har en kontraktssum under 50 mill. kroner, jf. punkt 2.1.5. I tilfeller der en leverandør (a) inngår en leveransekontrakt under 50 mill. kroner, men med muligheter for senere opsjonsutløsninger eller tilleggsanskaffelser, eller (b) over en femårsperiode kan forventes å inngå flere avtaler under 50 mill. kroner, skal leverandøren inngå en betinget industrisamarbeidsavtale i henhold til punkt 2.4.2.3.

2.1.2 Flernasjonale samarbeidsprosjekter

I flernasjonale samarbeidsprosjekter vil industrisamarbeidet normalt bli regulert av egne avtaler innenfor rammen av det aktuelle prosjektet. I særskilte tilfeller vil det kunne stilles krav om industrisamarbeidsavtaler direkte mellom FD og involverte utenlandske bedrifter.

2.1.3 Tilleggsanskaffelser og opsjoner

Dersom det allerede er inngått en industrisamarbeidsavtale med en leverandør, og den aktuelle anskaffelsen gjelder samme eller liknende type materiell, skal tidligere inngått avtale økes med verdien av den aktuelle anskaffelsen uansett omfang. Det samme gjelder der det utløses opsjoner knyttet til en tidligere inngått anskaffelseskontrakt.

2.1.4 Livsløpsklausul

Ved anskaffelser av materiell der det forventes oppgraderinger, oppdateringer, vedlikehold m.v. av et visst omfang, skal leverandøren allerede ved hovedanskaffelsen forplikte seg til å gjennomføre industrisamarbeid på slike fremtidige kontrakter. Dette gjøres ved at det etableres en langsiktig industrisamarbeidsavtale ved inngåelse av hovedkontrakt.

Ved inngåelse av en slik livsløpsavtale forplikter leverandøren seg til å akseptere en industrisamarbeidsforpliktelse for alle fremtidige kontrakter slik som angitt i livsløpsavtalen, uavhengig av kontraktens størrelse.

Krav om livsløpsavtale kan gjøres gjeldende for både hovedleverandører og underleverandører.

2.1.5 Beregningsgrunnlag

Merverdiavgift, toll og andre tillegg som norske myndigheter pålegger, skal ikke inngå i beregningsgrunnlaget.

² Dette gjelder også dersom hovedleverandør og underleverandør inngår i samme konsern.

³ EØS omfatter EU, Norge, Island og Liechtenstein.

Ved anskaffelser gjennom internasjonale samarbeidsavtaler, andre nasjoners nasjonale forsyningskanaler e.l., der det betales administrative avgifter, skal disse ikke inngå i beregningsgrunnlaget. Administrative avgifter som skal ekskluderes fra beregningsgrunnlaget, må dokumenteres av leverandøren.

2.2 Fremgangsmåte ved inngåelse av industrisamarbeidsavtaler

2.2.1 Krav til innhold i tilbud fra leverandøren

Leverandøren kan ikke kreve fritak fra industrisamarbeidsavtale, levere alternativt tilbud uten industriavtale eller ta forbehold mot deler av disse bestemmelsene eller artikler i standardavtalene. Slike tilbud skal forkastes.

Leverandøren skal i sitt tilbud fremlegge et utkast til en industriplan. Videre må leverandøren fremlegge en industriplan som skal godkjennes av FD før kontrakt om leveranse kan signeres. I denne sammenheng vil FD også vektlegge aktuell leverandørs gjennomføring av avsluttede eller løpende industrisamarbeidsavtaler. En slik vurdering gjelder også andre avdelinger/foretak i samme konsern, også om disse er lokalisert i andre land enn aktuell leverandør.

Leverandøren skal i sitt tilbud fremlegge en bindende erklæring om at de aksepterer disse bestemmelsene og artiklene i standardavtalene.

2.2.2 Plan for industrisamarbeidet ved anskaffelsen

Ved anskaffelser til en verdi av 500 mill. kroner eller mer, vil FD, i samarbeid med Forsvaret og andre berørte parter, utarbeide en plan for industrisamarbeidet. En slik plan bør utarbeides i en tidlig fase og kan inngå i tilbudsforespørselen. Etter nærmere vurdering kan dette også gjøres ved anskaffelser der verdien er mindre enn 500 mill. kroner.

Det tilstrebes å legge til rette for at det kan etableres et strategisk samarbeid mellom norsk industri og utenlandsk leverandør som innebærer at anskaffelsen vil være et viktig bidrag til å opprettholde, videre- eller utvikle nasjonal kapasitet innen teknologiområder som er vesentlige ut i fra nasjonale sikkerhetshensyn.

2.2.3 Forhandlingsprosessen

Anskaffelsesmyndigheten skal ikke signere kontrakt med leverandør før FD har ferdigforhandlet avtaler om industrisamarbeid med de aktuelle leverandører.

2.3 Generelle krav til industrisamarbeidsavtaler

2.3.1 Språkkrav

Industrisamarbeidsavtalene skal utarbeides på engelsk.

2.3.2 Lovvalg

Industrisamarbeidsavtalene skal bygge på norsk lov og rettspraksis.

Eventuelle rettstvister med bakgrunn i industrisamarbeidsavtalene skal føres for norsk domstol eller voldgiftsrett.

2.3.3 Offentlighet

Selve industrisamarbeidsavtalen er unntatt offentlighet i.h.t. Offentlighetsloven § 13, 1. ledd, jf. Forvaltningsloven § 13 1. ledd nr 2 – bedriftshemmeligheter av konkurranse-

messige årsaker. Avtalens omfang, gjenstående forpliktelse og navnet på leverandøren er normalt offentlig informasjon.

2.3.4 Leverandørens kostnader til praktisk gjennomføring

Leverandøren må selv bære alle kostnader til praktisk gjennomføring av avtalene, f.eks. administrasjon, reise og opphold. Slike utgifter kan ikke avskrives mot forpliktelsen.

2.4 Typer industrisamarbeidsavtaler

2.4.1 Generelt

Standardavtaler utarbeidet av FD skal legges til grunn ved forhandlinger med aktuelle leverandører.

Det er ikke anledning til å fravike disse bestemmelsene eller standardavtalene uten at FD har gitt dispensasjon i henhold til punkt 1.6.

Der det er hensiktsmessig kan elementer fra flere avtaletyper integreres i en avtale.

Leverandør eller potensiell leverandør som har inngått avtaler med mekanismer for banking, men ikke får benyttet oppsamlet kreditt, kan ikke gjøre gjeldende noe krav mot norske myndigheter.

2.4.2 Avtaletyper

2.4.2.1 Industrisamarbeidsavtale ved enkeltanskaffelser («industrial cooperation agreement» – ICA)

Slike avtaler inngås ved enkeltanskaffelser og trer i kraft samtidig med hovedkontrakten. Denne type avtale innebærer en kontraktfestet forpliktelse for leverandøren overfor FD.

Dersom det allerede er inngått en industrisamarbeidsavtale med en leverandør, og den aktuelle anskaffelsen gjelder samme eller liknende type materiell, skal tidligere inngått avtale økes med verdien av den aktuelle anskaffelsen uansett omfang. Det samme gjelder der det utløses opsjoner knyttet til en tidligere inngått anskaffelseskontrakt.

2.4.2.2 Industrisamarbeidsavtale med livsløpsklausul («life-cycle industrial cooperation agreement» – LC-ICA)

Slike avtaler inngås i henhold til punkt 2.1.4. Avtalen trer i kraft samtidig med hovedkontrakten, eventuelt når akkumulert volum overstiger den verdi som er fastsatt i avtalen. Denne type avtale innebærer en kontraktfestet forpliktelse for leverandøren overfor FD.

I den enkelte avtale skal det fastlegges tak på hvor mye kreditt som kan opparbeides innenfor et gitt tidsrom.

2.4.2.3 Betinget industrisamarbeidsavtale («conditional framework industrial cooperation agreement» – CFICA)

Betingede industrisamarbeidsavtaler inngås i overensstemmelse med punkt 2.1.1, andre avsnitt, underpunkt 3. Denne type avtale innebærer en kontraktfestet forpliktelse som trer i kraft når akkumulert volum overstiger den verdi som er fastsatt i avtalen.

Dette gjelder for leverandører som

(a) inngår en leveransekontrakt under 50 mill. kroner, men med muligheter for senere opsjonsutløsninger eller tilleggsanskaffelser, eller

(b) over en femårsperiode kan forventes å inngå flere avtaler under 50 mill. kroner, skal leverandøren inngå en betinget industrisamarbeidsavtale. Når en rammeavtale er trådt i kraft, skal alle fremtidige anskaffelser fra samme leverandør, uavhengig av omfang, legges under rammeavtalen.

2.4.2.4 Avtale om tidlig industrisamarbeid («conditional industrial cooperation agreement» – CICA)

En potensiell leverandør som ønsker å igangsette industrisamarbeid knyttet til en av FD planlagt anskaffelse kan inngå en avtale med FD som muliggjør godkjenning av konkrete industriprosjekter før anskaffelseskontrakt er undertegnet. Dersom en potensiell leverandør vinner kontrakten, vil denne avtalen enten reforhandles eller gå over til en ordinær industrisamarbeidsavtale. I den enkelte avtale skal det fastlegges tak på hvor mye kreditt som kan opparbeides innenfor et gitt tidsrom.

Dersom potensiell leverandør ikke blir tildelt den konkrete anskaffelsen, kan eventuell oppsamlet kreditt ikke benyttes for andre formål enn spesifisert i avtalen.

Potensiell leverandør som ikke oppnår kontrakt, kan ikke gjøre gjeldende noe krav mot norske myndigheter om økonomisk kompensasjon for utgifter til tidlig industrisamarbeid.

2.4.2.5 Banking-avtale («banking industrial cooperation agreement» – BICA)

Leverandør kan søke om å få inngå en banking-avtale som gir mulighet til å akkumulere kreditt som kan godskrives fremtidige industrisamarbeidsavtaler. I den enkelte avtale skal det fastlegges tak på hvor mye kreditt som kan opparbeides innenfor et gitt tidsrom.

Dersom ikke annet er angitt i avtalen, er akkumulert kreditt gyldig i fem år.

DEL 3 KRAV TIL INDUSTRISAMARBEID

3.1 Industrisamarbeidsforpliktelsen

3.1.1 Omfang

Leverandøren skal forplikte seg til å gjennomføre industrisamarbeid til en samlet verdi på 100 % av verdien av beregningsgrunnlaget som angitt i punkt 2.1.5, heretter kalt forpliktelsen.

Ved alle anskaffelser skal en vesentlig andel av forpliktelsen være kontraktsfestet med norsk industri før Forsvaret inngår bindende avtale med leverandøren.

3.1.2 Sammensetning

Minimum 50 % av forpliktelsen skal oppfylles innenfor kategori I og maksimum 25 % i kategori III, som definert i punkt 3.3.3.

3.2 Oppfyllelse av forpliktelsen

Ansvar for å oppfylle forpliktelsen ligger hos leverandøren. Leverandøren kan i denne sammenheng involvere morselskap, søsterselskap, datterselskap eller underleverandører, såfremt disse befinner seg utenfor Norge.

3.3 Industriprosjekter

3.3.1 Godkjenning

Alle industriprosjekter skal godkjennes av FD før oppstart. Ved godkjenningen fastsettes blant annet kategori, prosjekttype, estimert verdi og faktor. FD fastsetter en standard-prosedyre for slik godkjenning.

3.3.2 Krav til teknologisk innhold, prioriterte områder

Prosjektene bør være på minst like høyt teknologisk nivå som produktet som anskaffes av Forsvaret. Kjøp av norske råmaterialer eller produkter på særlig lavt teknologisk nivå vil ikke kunne godkjennes.

Det er identifisert sju teknologiske kompetanseområder av særlig viktighet for Forsvaret:

- Kommando-, kontroll-, informasjons-, beslutningsstøtte- og kampsystemer
- Systemintegrasjon
- Missilteknologi (med særlig vekt på bruk i topografisk krevende og kystnære områder) og tilhørende sensorer og ildledningssystemer
- Undervannssensorer og autonome undervannssystemer
- Ammunisjon, siktemidler, fjernstyrte våpenstasjoner, rakettmotorteknologi og militære sprengstoff
- Materialteknologi (herunder kompositt) spesielt utviklet og/eller bearbeidet for militære formål
- Levetidsstøtte for militære luft- og sjøfartøy

En vesentlig andel av prosjektene skal ligge innenfor de til enhver tid gjeldende teknologiske kompetanseområdene.

Det skal gis prioritet til prosjekter som bidrar til å opprettholde, videreutvikle eller bygge opp systemkompetanse av betydning for Forsvaret.

3.3.3 Kategorier

Industriprosjekter skal falle innenfor en av følgende tre kategorier:

Kategori I: Strategiske prosjekter

Kategori II: Forsvarsrelaterte prosjekter

Kategori III: Øvrige sikkerhetsrelaterte prosjekter

Strategiske prosjekter er prosjekter som anses å ha strategisk betydning for Forsvaret/nasjonal sikkerhet i Norge. Dette er primært prosjekter som bidrar til å opprettholde, videre- eller nyutvikle nasjonal kapasitet innenfor ett eller flere av de teknologiske kompetanseområdene.

Med forsvarsrelaterte prosjekter menes prosjekter som omfatter militært materiell og tjenester og tilhørende teknologi, og som i det vesentlige brukes av en nasjons væpnede styrker.

Med øvrige sikkerhetsrelaterte prosjekter menes prosjekter som omfatter materiell, tjenester og tilhørende teknologi som anvendes for beskyttelse mot ikke-militære trusler mot samfunnets sikkerhet og andre vitale sikkerhetsinteresser.

3.3.4 Norsk partner i industriprosjekter

Norsk partner i industriprosjekter skal være industri eller forsknings- og utviklingsmiljøer lokalisert i Norge. I tilfeller der det er viktig å opprettholde eller bygge opp system- og vedlikeholdskompetanse innenfor forsvarssektoren, kan enheter innenfor forsvarssektoren godkjennes som norsk partner.

3.3.5 Prosjekttyper

Godkjenning av industriprosjektene skal generelt baseres på at det er inngått en industri-samarbeidsavtale.

En slik avtale kan ikke inngås på en måte som innebærer at industrisamarbeidsprosjektene medfører eksport av norsk forsvarsmateriell, -teknologi eller -kompetanse i strid med det til enhver tid gjeldende eksportkontrollregelverket.

Videreføring av eksisterende forretningsforhold aksepteres normalt ikke. Økning i omfang av eksisterende forretningsforhold, eller endring i produktportefølje, kan likevel aksepteres når dette innebærer utvidet virksomhet eller videreutvikling av teknologi og/eller produksjonskapasitet.

Følgende typer industriprosjekter kan godkjennes:

- a) Teknologisamarbeid
- b) Assistanse i.f.m. med markedsutvikling og -adgang
- c) Forsknings- og utviklingssamarbeid
- d) Kjøp av forsvarsmateriell og andre forsvars- og sikkerhetsrelaterte produkter fra industri i Norge
- e) Overføring av teknologi og kunnskap til norsk partner

Med teknologisamarbeid menes prosjekter der norsk og utenlandsk partner deltar på likeverdig grunnlag og med rimelig grad av likeverdig innsats, og der hensikten er å frembringe neste generasjons produkt, fortrinnsvis på systemnivå.

Det stilles i utgangspunktet ikke krav om direkte industrisamarbeid, dvs. prosjekter som omfatter underleveranser til den aktuelle anskaffelsen. Det kan i særlige tilfeller stilles konkrete krav om dette når det anses å være av stor betydning for Forsvaret, for eksempel oppbygging av systemkompetanse som Forsvaret kan benytte seg av ved senere vedlikehold eller oppgraderinger.

Dersom leverandøren fremmer direkte industriprosjekter, skal følgende forutsetninger legges til grunn for godkjenning:

- Prosjektene skal i et levetidsperspektiv ikke medføre økte kostnader for leveransen til Forsvaret, f. eks. ikke medføre unødvendig duplisering av produksjonslinjer
- Den norske bedriften skal være konkurransedyktig
- Prosjektene skal normalt omfatte en vesentlig større del av produksjonsserien enn Forsvarets anskaffelse.

3.4 Verdifastsettelse

3.4.1 Generelle kriterier

Ved verdifastsettelse av industriprosjekter skal følgende elementer vurderes:

- a) Teknologisamarbeid
 - Verdi av norsk partners eksport av produktet som fremkommer som resultat av teknologisamarbeidet
 - Verdi av leverandørens innsats i teknologisamarbeidet
 - Norsk partners rettigheter til teknologi og kunnskap
- b) Assistanse i.f.m. med markedsutvikling og markedsadgang
 - Verdi av omsetningen som er et resultat av assistansen
- c) Forsknings- og utviklingssamarbeid
 - Verdi av kontrakt gitt av utenlandsk partner til norsk partner
 - Verdi av utenlandsk partners delfinansiering av annen kontrakt til norsk partner

Norsk partners egenfinansierte innsats eller utenlandsk partners innsats utenfor Norge godskrives ikke.
- d) Kjøp av forsvars- og sikkerhetsrelaterte eller flerbruksprodukter fra industri i Norge
 - Verdi av salg av det aktuelle produktet
- e) Overføring av teknologi og kunnskap til norsk partner
 - Verdi av norsk partners eksport av produktet som fremkommer som resultat av teknologioverføringen
 - Verdi av utenlandsk partners konkrete, målbare innsats i teknologioverføringen
 - Eventuell markedsverdi av aktuell teknologi eller kunnskap
 - Norsk partners rettigheter til teknologi og kunnskap

Det skal sannsynliggjøres at verdien av norsk partners eksport minst vil overstige 10 ganger det beløpet som godskrives.

Dersom et prosjekt faller innenfor flere av prosjekttypene, skal det for verdifastsettelsesformål deles opp tilsvarende, og det fastsettes en verdi for den delen av prosjektet som faller innenfor hver type. Et slikt delprosjekt kan bare tildeles en verdi innenfor én type.

3.4.2 Krav til verdiskaping i Norge

Det er bare den del av verdiskapingen i et industrisamarbeidsprosjekt som foregår i Norge som kan godskrives i henhold til punkt 3.4.1. Der verdien av et industrisamarbeidsprosjekt er beregnet på bakgrunn av produksjon, gjelder særskilt at dersom andelen norsk verdiskaping overstiger 80 %, skal det godskrives 100 %. Norsk andel av verdiskaping godskrives ikke dersom denne utgjør mindre enn 20 % av prosjektet.

3.4.3 Faktorbruk

Verdien av et industrisamarbeidsprosjekt som beregnet etter punkt 3.4.1 og 3.4.2, kan modifiseres ved multiplikasjon med faktorer. Ved fastsetting av faktorer skal det legges vekt på prosjektets innhold i forhold til disse bestemmelsenes formål, samt dets kategorisering i.h.t. punkt 3.3.3.

Følgende faktorspenn kan anvendes for ulike typer av industriprosjekter:

Teknologisamarbeid	1,0 – 5,0
Assistanse i.f.m. med markedsutvikling og markedsadgang	0,1 – 2,0
Forsknings- og utviklingssamarbeid	1,0 – 5,0

Kjøp av produkter	1,0
Overføring av teknologi og kunnskap til norsk partner	1,0 – 2,5

Dersom norsk partner kan klassifiseres som mellomstor bedrift eller småbedrift⁴, skal det i tillegg multipliseres med en faktor henholdsvis 1,3 eller 1,5.

Når SMB-bedrifter i Norge er underleverandører til leveranser fra større norske bedrifter, der leveransen inngår og blir kreditert som del av industriavtalen, skal verdien av SMB-andelen av leveransen multipliseres med samme faktor.

3.5 Godskrivning av kreditt

3.5.1 Etterskuddsvis godskrivning

Med det unntak som fremkommer av punkt 3.5.2, skal aktiviteter som er gjennomført innenfor et prosjekt, godskrives etterskuddsvis. Dersom et godkjent prosjekt er utført i overensstemmelse med den dokumentasjon som lå til grunn for godkjenningen og fremdriften kan dokumenteres på en måte som anses tilfredsstillende, skal kreditering ikke kunne avvises med mindre det foreligger mislighold fra noen av partene.

3.5.2 Forhåndsgodskrivning

Dersom omsetning i et prosjekt av type a) eller e) (som angitt i punkt 3.4.1) vil ligge vesentlig frem i tid, kan en mindre andel av forventet prosjektverdi godskrives på forhånd. Slik andel skal ikke overstige 10 % av forventet prosjektverdi. Forhåndsgodskrevet kreditt skal trekkes fra ved den etterskuddsvis godskrivningen i henhold til punkt 3.6.1.

3.5.3 Godskrivning av kreditt i kategori II og III

Når samlet godskrevet kreditt innenfor kategori II eller III, hver for seg eller samlet, når den maksimalt tillatte andel av forpliktelsen (slik den følger av punkt 3.1.2), skal det ikke godskrives mer kreditt i angjeldende kategori. Det føres imidlertid egen oversikt over overskuddskreditt i disse kategoriene, i tilfelle økning av forpliktelsen. Føring av slik oversikt innebærer ingen rettigheter for leverandøren med hensyn til fremtidig inngåelse av banking-avtale som angitt i punkt 2.4.2.5.

3.6 Avtaleperiode, milepæler

Industrisamarbeidsavtalen skal angi når forpliktelsen skal være oppfylt. Avtaleperioden skal likevel ikke overstige ti år, med mindre leveranseperioden er lengre. I så fall skal avtaleperioden ha minst samme varighet som leveranseperioden.

For avtaleperioder mellom tre og fem år, skal det fastsettes minst én milepæl. For avtaleperioder mellom fem og åtte år, skal det fastsettes minst to milepæler. For avtaleperioder mellom åtte og ti år, minst tre milepæler. For avtaleperioder over ti år, skal det fastsettes minst fire milepæler.

Avtalen avsluttes når forpliktelsen er oppfylt.

3.7 Straffeklausuler

Leverandør som ved avtaleperiodens utløp ikke har oppfylt forpliktelsen, herunder krav til strategisk innhold, er pliktig til å betale sluttkompensasjon. Sluttkompensasjonens

⁴ I henhold til EØS' definisjon.

størrelse skal angis i industrisamarbeidsavtalen, men skal ikke være mindre enn 10 % av utestående verdi.

Leverandører som ikke oppfyller milepælskravene, er forpliktet til å betale milepælskompensasjon som angitt i avtalen. Denne kan ikke være mindre enn 10 % av utestående verdi i henhold til milepælsplan.

Betaling av milepæls- eller sluttkompensasjon kan utsettes mot avlevering av bankgaranti for tilsvarende beløp. En slik bankgaranti skal ikke slettes før sluttforpliktelsen eller den aktuelle milepæl er oppfylt selv om avtaleperioden er utløpt.

Ved mislighold av bestemmelsene i bankgarantien fra leverandørens side har FD anledning til å trekke milepæls- eller sluttkompensasjon fra bankgarantien.

Betaling av milepæls- eller sluttkompensasjon fritar ikke leverandøren fra forpliktelsen, og avtalen fortsetter å løpe til forpliktelsen er oppfylt.

DEL 4 OVERFØRING AV KREDITT

4.1 Overskuddskreditt ved oppfylt forpliktelse

Ved eventuell overoppfyllelse av forpliktelsen når avtalen avsluttes, kan leverandøren søke om at overskytende kreditt i kategori I og II overføres til en ny avtale som inngås i henhold til punkt 2.4.2.5.

For særlig viktige strategiske prosjekter kan leverandøren søke om fortsatt godskrivning av kreditt etter at forpliktelsen er oppfylt. Slik kreditt overføres til en banking-avtale som inngås i henhold til punkt 2.4.2.5.

4.2 Overføring av kreditt fra banking-avtale

Leverandør som har inngått banking-avtale i henhold til punkt 2.4.2.5, kan overføre kreditt til andre avdelinger/foretak i samme konsern eller andre foretak der leverandøren har en eierandel på minst 50 %, for oppfyllelse av andre industrisamarbeidsavtaler.

I særlige tilfeller kan FD godkjenne overføring til tredjepart.

Kreditt som overføres fra banking-avtale i henhold til dette punkt, kan ikke utgjøre mer enn 40 % av forpliktelsen i avtalen som kreditten overføres til.

4.3 Bytte av industrisamarbeidsforpliktelser

I særlige tilfeller kan FD godkjenne en avtale om bytte av industrisamarbeidsforpliktelser mellom flere parter.

DEL 5 RAPPORTERING OG OPPFØLGING

5.1 Årlig rapportering fra leverandør

Leverandøren skal innen 31. mars hvert år fremsende en rapport med anmodning om godskrivning av kreditt for aktiviteter gjennomført i foregående kalenderår. Leverandøren kan ikke anmode om godskrivning av kreditt for aktiviteter som er gjennomført mer enn to år

tilbake. Rapporten skal fremsendes i samsvar med det formatet som fastsettes av FD. FD skal gi leverandøren tilbakemelding innen 30. september samme år.

5.2 Tilgang til informasjon

Leverandøren, annen utenlandsk partner og norsk partner skal, når FD krever det, gi FD tilgang til all dokumentasjon og annen informasjon relatert til individuelle prosjekter, i det omfang FD selv vurderer som nødvendig. Partene må ikke inngå avtaler seg imellom eller i forhold til tredjepart som begrenser FDs rettigheter i henhold til denne bestemmelsen.

5.3 Krav til objektivitet

Leverandøren eller annen utenlandsk partner må ikke inngå avtale med norsk partner som begrenser den norske partnerens mulighet til å formidle sin uavhengige og objektive vurdering av et foreslått prosjekt eller annen nødvendig informasjon til FD. Leverandøren eller annen utenlandsk partner må ikke inngå avtale med norsk partner med krav om at partneren skal drive påvirkningsarbeid overfor FD eller andre norske myndigheter, f.eks. for å støtte leverandørens krav til verdifastsettelse, kategori, faktorer e.l.

5.4 Plikter for norsk partner

Norsk partner i industriprosjekter skal uten ugrunnet opphold besvare henvendelser fra FD i forbindelse med årlig rapportering fra leverandøren eller annet behov for informasjon.

Ved avslutningen av industrisamarbeidsavtalen kan FD be norsk partner levere en rapport som beskriver nytteverdien av prosjektet.

DEL 6 MISLIGHOLD

6.1 Konsekvenser av mislighold fra leverandør

Mislighold av forpliktelser i henhold til inngått industrisamarbeidsavtale skal inngå som del av evalueringsgrunnlaget ved konkurranse om fremtidige leveranser til Forsvaret. Manglende oppfyllelse av forpliktelsen ved industriavtalens utløp eller ved milepæler definert i samsvar med punkt 3.6, samt mislighold av bankgarantier etablert i samsvar med punkt 3.7, vil regnes som mislighold, og føre til at leverandøren blir utelukket fra å delta i konkurranse om leveranser til Forsvaret inntil forpliktelsen er oppfylt.

Ved mislighold av betingelser knyttet til et konkret industriprosjekt, vil FD kunne revurdere godkjenningen av prosjektet, og eventuelt tilbakekalle allerede godskrevet kreditt.