

St.meld. nr. 6

(2005–2006)

Om gjennomføring av råfiskloven og fiskeeksportloven i 2003 og 2004

*Tilråding fra Fiskeri- og kystdepartementet av 16. desember 2005,
godkjent i statsråd samme dag.
(Regjeringen Stoltenberg II)*

1 Innledning

1.1 Hovedinnholdet i meldingen

Fiskeri- og kystdepartementet legger med dette frem melding om gjennomføring av lov av 14. desember 1951 nr. 3 om omsetning av råfisk (råfiskloven) og lov av 27. april 1990 nr. 9 om regulering av eksport av fisk og fiskevarer (fiskeeksportloven), samt relevante saker som er av særlig

interesse å legge frem for Stortinget. Meldingen omfatter perioden 2003 og 2004. Enkelte saker fra 2005 er også inntatt.

Den forrige meldingen om gjennomføring av råfiskloven og fiskeeksportloven ble lagt frem for Stortinget ved St. meld. nr. 17 (2003-2004) Om gjennomføring av råfiskloven og fiskeeksportloven i 2001 og 2002.

Tabell 1.1 Fangstmengde i rund vekt og fangstverdi fra norske fartøyer i 2003 og 2004 fordelt på salgslag i tonn og 1 000 kr. Foreløpig statistikk pr 20.10.2005.

Salgslag	2003 tonn	2003 1 000 kr	2004 tonn	2004 1 000 kr
Skagerakfisk	10 313	196 534	10 991	213 012
Rogaland Fiskesalgslag	10 469	167 208	12 782	182 576
Vest-Norges Fiskesalgslag	29 354	281 468	25 722	231 768
Sunnmøre og Romsdal Fiskesalgslag	182 175	1 458 225	182 786	1 592 673
Norges Råfisklag	423 396	3 293 978	441 633	3 914 138
Norges Sildesalgslag	1 892 218	3 485 557	1 848 754	4 248 775
Fangst registrert på annen måte*	608	0	0	0
Totalt	2 548 533	8 882 970	2 522 668	10 382 942

*«fangst registrert på annen måte», refererer til fangst av fisk som ikke er omsatt gjennom salgslagene av følgende årsaker: Arten er ikke underlagt salgslagenes omsetningsrett. Arten er underlagt salgslagenes omsetningsrett, men fangsten kan ikke gjøres opp av salgslaget på grunn av regnskaps- og garantimessige forhold. Fangsten ligger på lager uten at omsetning har funnet sted på tidspunktet for endelig statistikkproduksjon. Fangsten er omsatt ulovlig og er blitt oppdaget ved kontrollinspeksjoner eller ved informasjon fra myndighetene i andre land.

Kilde: Fiskeridirektoratet

Tabell 1.2 Fangstmengde i rund vekt og fangstverdi fra utenlandske fartøyer i 2003 og 2004 fordelt på salgslag i tonn og 1 000 kr. Foreløpig statistikk pr 20.10.2005.

Salgslag	2003 tonn	2003 1 000 kr	2004 tonn	2004 1 000 kr
Skagerakfisk	0	27	0	8
Rogaland Fiskesalgslag	622	6 908	378	4 192
Vest-Norges Fiskesalslag	2 016	16 331	233	1 814
Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag	4 817	50 470	5 641	64 295
Norges Råfisklag	100 077	969 446	104 324	965 340
Norges Sildesalgslag	275 753	725 559	159 336	671 686
Fangst registrert på annen måte*	0	0	0	0
Totalt	383 285	1 768 741	269 912	1 707 335

Kilde: Fiskeridirektoratet

Utformingen av meldingen denne gangen er gjort på tilsvarende måte som nevnte melding. Det gis en redegjørelse for gjennomføringen av og kontrollen med førstehåndsomsetningen i kapittel 2 og 3, og en redegjørelse for gjennomføringen av eksporten i kapittel 4. Utdrag fra årsmeldingene til Eksportutvalget for fisk er inntatt som vedlegg 1. Salgslagenes virksomhet kommer til uttrykk gjennom vedlegg 2 – 7, hvor styrenes beretninger er inntatt.

1.2 Status i lovverket

Den økte oppmerksomheten rettet mot fiskejuks som følge av flere avsløringer i 2001, førte blant annet til endringer i omsetningsregelverket. Disse lovendringene er omtalt i de to foregående stor-

tingsmeldingene, St. meld. nr. 8 (2001-2002) og St. meld. nr. 17 (2003-2004). Det ble blant annet etablert hjemmel til å pålegge den som lander fisk i Norge uten at fisken samtidig omsettes, å utstede en landingsseddel. Et slikt pålegg ble vedtatt gjennom forskrift av 22. januar 2003 om opplysningsplikt ved landing og omsetning av fisk.

Forskrift av 29. juni 1990 om førstehåndsomsetning av råfisk (råfiskforskriften) ble endret 18. februar 2003 slik at salgslagenes omsetningsrett nå omfatter flere arter, deriblant leppefiskartene. Fiskeeksportloven har inntil 2005 i svært begrenset omfang vært gjenstand for endringer. Ved lovendring 17. juni 2005 vedtok Stortinget å omgjøre Eksportutvalget for fisk fra forvaltningsorgan underlagt departementet, til statlig aksjeselskap. Det nye selskapet ble iverksatt fra 1. september 2005. Se nærmere omtale under kapittel 4.

2 Gjennomføring av førstehåndsomsetningen

2.1 Salgslagsstrukturen

Det har ikke skjedd endringer i salgslagsstrukturen i meldingsperioden. Det er i dag fem salgslag i hvitfisksektoren og ett i pelagisk sektor: Skagerak-fisk, Rogaland Fiskesalgslag, Vest-Norges Fiskesalgslag, Sunnmøre og Romsdal Fiskesalgslag, Norges Råfisklag og Norges Sildesalgslag.

2.2 Aktuelle saker

2.2.1 Landings- og sluttseddel

Ved vedtakelsen av forskrift av 22. januar 2003 om opplysningsplikt ved landing og omsetning av fisk ble det innført krav til å utstede landingsopplysninger ved landing av fisk som samtidig ikke blir omsatt. Dette er aktuelt i forhold til omsetning via nøytrale fryselagre, ferskfiskauksjoner der fisken landes før den omsettes, mv.

Formålet med å kreve opplysninger ved landing av fisk, i tillegg til å kreve opplysninger ved førstehåndsomsetning, er å bidra til at myndighetene er oppdatert med ressursuttaket og således kan drive en mest mulig effektiv ressurskontroll. Den nye landings- og sluttseddelforskriften er utførlig omtalt i de forrige stortingsmeldingene, St. meld. nr. 8 (2001-2002) og St. meld. nr. 17 (2003-2004), og det vises til disse for det nærmere innholdet i forskriften.

Salgslagene og Fiskeridirektoratet har vært i dialog om salgslagenes utforming av nye landings- og sluttsedler, og alle salgslagene har nå fått godkjent sine nye sedler.

2.2.2 Utenlandske kjøperfartøy

Førstehåndsomsetningen av notfanget sei har over flere år bydd på utfordringer for fiskere, salgslag og landindustri. Kvotene har vært betydelige, deltagelsen i fisket stor og flåten er svært effektiv. Samtidig har norsk landindustri i perioder ikke klart å ta unna tilstrekkelige kvanta notfanget sei.

For å få fisket kvotene samt avviklet fisket på en hensiktsmessig måte, har salgslagene derfor måt-

tet anvende alternativer i førstehåndsomsetningen. Et alternativ har vært å benytte utenlandske kjøperfartøyer på fiskefeltene.

I henhold til lov av 17. juni 1966 nr. 19 om forbud mot at utlendinger driver fiske m.v. i Norges territorialfarvann (fiskeforbudsloven) § 5 første ledd, er det forbudt for den som ikke er norsk statsborger eller likestilt med norsk statsborger, å foreta tilvirking, pakking eller omlasting av fisk i territorialfarvannet. Dette innebærer at det i utgangspunktet ikke er tillatt å omlaste fisk til utenlandske kjøperfartøy i territorialfarvannet. Fiskeri- og kystdepartementet kan dispensere fra forbudet når hensynet til avsetningsforholdene tilsier det og hensynet til produksjonen ved foredlingsanleggene i land ikke taler i mot det, jf. fiskeforbudsloven § 5 tredje ledd. Departementet har etter årlige søknader fra Norges Råfisklag siden 2002 gitt salgslaget dispensasjon til å benytte russiske kjøperfartøy i førstehåndsomsetningen av notfanget sei i 2002, 2003, 2004 og 2005. Dispensasjonen er hvert år avgrenset til et nærmere angitt kvantum.

Departementet har satt som vilkår for de dispensasjoner som er gitt at notfanget sei først er tilbuddt norske kjøpere, og at gjeldende minstepriser og øvrige norske bestemmelser overholdes. Videre forutsettes det at seien fraktes direkte til Russland og er beregnet for det russiske markedet. Vilkårene er satt for å sikre tilgangen til notfanget sei for norsk landindustri, og at det er et overskudd av sei norsk landindustri ikke har kapasitet til å kjøpe som blir omsatt til russiske kjøperfartøyer.

2.2.3 Transitt

Råfisklovens system innebærer at fangster som er landet i Norge ikke kan føres ut av landet, dersom fangstene ikke i første hånd er omsatt gjennom eller med godkjenning av et salgslag. Det foreligger med andre ord et transittforbud. Hvorvidt fisken er tilvirket eller ikke er uten betydning. Dersom fisken ikke er landet i Norge, men er importert fra et annet land, får transittforbudet derimot ikke anvendelse.

EU har helt siden EØS-forhandlingene tidlig på nittitallet uttrykt ønske om at EU-fartøyer må gis adgang til å transittere fisk gjennom Norge. Saken ble først løst ved EØS-utvidelsesavtalen hvor norske myndigheter aksepterte å tillate transitt av EU-fanget fisk. Dersom dette innfris vil EU på sin side iverksette en tilleggskvote for fryste pillede reker som kan eksporteres tollfritt til EU. Den eksisterende kvoten på 5 500 tonn vil bli utvidet til 8 000 tonn.

For ytterligere bakgrunnsinformasjon vises det til omtale av denne saken i St.meld. nr. 17 (2003-2004) Om gjennomføring av råfiskloven og fiskeeksportloven i 2001 og 2002. Saken er fremdeles ikke løst. Utenriksministeren redegjorde for saken i Stortingets EØS-utvalg i september 2005. Det fremgikk blant annet at norske myndigheter hadde utformet nødvendig regelverk våren 2004, men at Europakommisjonen ba om at ikrafttreddelsen ble utsatt til etter 1. mai 2004, fordi man ønsket mer tid til å gjennomgå bestemmelsene. Det er pr. dags dato to spørsmål som gjenstår å løse.

Det ene spørsmålet gjelder hvorvidt den fisken som skal transitteres skal veies i Norge ved landing. Norske myndigheter har lagt til grunn at slik veiing bør skje. Dette vil også være i overensstemmelse med det kontrollsamarbeidet og den enighet man ellers har med Kommisjonen på fiskeriområdet.

Det andre spørsmålet gjelder opprinnelsen på den fisken som kan transitteres. Kommisjonen mener at ikke bare fisk fanget av EU-fartøyer skal være omfattet, men også fisk som er fanget av fartøyer fra tredjeland og som deretter er omlastet til et EU-fartøy. I praksis vil dette være russisk fanget fisk. En slik løsning er ikke i samsvar med de forutsetninger Norge gikk inn i forhandlingene med. Det vises til St. prp. nr. 3 (2003-2004) Om samtykke til ratifikasjon av EØS-utvidelsesavtalen, hvor det ble orientert om transittløsningen. Det fremgår av teksten at: «Det vil være viktig å sikre at det kun er fangster fra EU-fartøy fisket innenfor vedtatt reguleringsregime, som kan transitteres».

2.2.4 Langsiktige avtaler

Langsiktige avtaler som omsetningsform har vært diskutert i fiskerinæringen med jevne mellomrom siden Moxnesutvalgets første delinnstilling «Fiskeindustriens organisering og rammevilkår» (NOU 1990: 24) ble avgitt. Langsiktige avtaler har således tidligere vært omtalt blant annet i flere av stortingsmeldingene om gjennomføringen av råfiskloven og fiskeeksportloven på 90-tallet, og i St. meld. nr. 51 (97-98) Perspektiver på utvikling av norsk fiskerinæring.

I Semerklæringen (2001) fra Bondevik II-regjeringen, ble det fastslått at råfiskloven skal ligge fast, samtidig som det skal legges til rette for bindende langsiktige leveringsavtaler mellom kjøper og selger.

Råfiskloven er ikke til hinder for at det inngås langsiktige avtaler mellom kjøper og selger. Det har vært og er imidlertid store variasjoner med hensyn til hvilke omsetningsformer som benyttes av de forskjellige salgslagene, og i hvilken grad inngåelse av langsiktige avtaler aksepteres.

Departementet har i perioden 2003-2005 i samarbeid med næringen drøftet hvordan det bedre kan legges til rette for slike avtaler. I hvitfisksektoren har det i noen salgslag lenge vært tillatt med avtaler av mer langsiktig karakter, mens i pelagisk sektor har auksjon vært den i hovedsak gjeldende omsetningsform. Imidlertid har det også i pelagisk sektor vært åpnet opp for langsiktige avtaler i noen fiskerier.

I forbindelse med arbeidet med St.meld. nr. 19 (2004-2005) Marin næringsutvikling «Den blå åker», initierte departementet et toårig prøveprosjekt mellom salgslagene og landindustrien for å teste ut langsiktige avtaler. Formålet med prosjektet er å høste erfaringer for å vurdere hvordan rammene for langsiktige avtaler skal utformes i ulike sektorer av fiskerinæringen.

Som oppfølging av Stortingets behandling av stortingsmeldingen inviterte Fiskeri- og kystministeren næringen til et møte for å drøfte de nærmere rammene for prosjektet.

Fiskesalgslagene, Fiskeri- og havbruksnærings landsforening (FHL), Norske Sjømatbedrifters landsforening (NSL) og Norges Fiskarlag ble således på et møte i juni 2005 enige om følgende rammer for prøveprosjektet:

- Avtalen skal inngås minimum 7 dager før første levering.
- Avtale mellom utenlandske fartøy og norske kjøpere skal inngås minimum 1 døgn før første levering.
- Avtalen skal ha minimum 2 måneders varighet.
- Prisen skal ligge fast i 2 måneder fra avtaleinngåelse.

Salgslagenes reguleringer går foran langsiktige avtaler i prøveprosjektet, mens salgslagenes dirigeringer skal praktiseres så vidt smidig at langsiktige avtaler i all hovedsak skal være uberørt av slike dirigeringer.

Prøveprosjektet er nå iverksatt, og det er lagt til rette for slike avtaler både i pelagisk sektor og i hvitfisksektoren.

Prosjektet vil bli evaluert i neste stortingsmelding om gjennomføringen av råfiskloven og fiskeeksportloven, som skal legges frem i 2007.

2.2.5 Meklingsinstans

I rapporten «Økt verdiskaping i fiskeindustrien» fra 2004, ble det foreslått å opprette en meklingsinstans som med bindende virkning fastsetter minstepriser, omsetningsordninger, salgs- og betalingsbetingelser og eventuelt andre forretningsmessige betingelser partene ikke blir enige om.

I rapporten begrunnes forslaget med den ulike vekt råfiskloven inneholder ettersom salgslagene ensidig kan fastsette minstepriser m.v. dersom salgslagene og industrien ikke blir enige om dette gjennom forhandlinger.

Fiskeri- og kystministeren oppfordret på Nor-Fishing i 2004 næringen til å etablere en meklingsinstans som en prøveordning. Målsettingen med en slik prøveordning, skulle være, innenfor råfisklovens system, å finne frem til mekanismer som kan gi bedre helhetsløsninger i forholdet mellom fiskerne og industrien når det gjelder uenighet ved fastsettelse av pris og oppgjørsregler.

Næringen ble i St.meld. nr. 19 (2004-2005) nok en gang oppfordret til å komme til enighet om et prøveprosjekt med en meklingsinstans.

Som oppfølging av Stortingets behandling av stortingsmeldingen inviterte Fiskeri- og kystministeren næringen til et møte for å drøfte de nærmere rammene for et slik prøveprosjekt.

Fiskesalgslagene, FHL, NSL og Norges Fiskarlag ble således på et møte i juni 2005 enige om rammene for et toårig prøveprosjekt med en meklingsinstans. De viktigste punktene i denne enigheten er:

- De første 12 månedene skal meklingsinstituttet konsentreres om prisfastsettelsen.
- I løpet av de første 12 månedene skal partene hver for seg og sammen definere nærmere hvilke andre forretningsmessige forhold man mener det kan være hensiktsmessig å bringe inn under meklingsinstituttet, med sikte på at disse forhold skal implementeres innen 1. september 2006.
- Partene skal arbeide videre for å finne en meklingsinstans og nærmere prosedyrer for meklingsinstituttet.

Partene har primo november 2005, enda ikke blitt enige om eller utpekt en meklingsinstans.

2.2.6 Utvidet omsetningsrett

Råfiskforskriften ble 18. februar 2003 endret slik at salgslagenes omsetningsrett ble utvidet til å gjelde flere arter, deriblant leppefiskartene. Utvidel-

sen medfører bedre kontroll med uttak og omsetning av flere arter, og sikrer at fiskerne får oppgjør for disse artene gjennom salgslagssystemet. Forskriftsendringen er omtalt i den forrige stortingsmeldingen, St. meld. nr. 17 (2003-2004), punkt 2.2.6, og det vises til denne.

2.2.7 Regulering og dirigering

2.2.7.1 Regulering

Når hensynet til avtaket krever det, eller for å oppnå en hensiktsmessig utnyttelse av fangstene, kan salgslagene innføre midlertidige forbud mot fangst eller påby innskrenkninger i fisket. Dette er fastslått i råfiskloven § 5. Bruken av slike reguleringer varierer mellom salgslagene avhengig av hvilke fiskerier lagene har ansvar for. Det vil i noen fiskerier erfaringsmessig være perioder hvor presset på avtaket blir så stort at reguleringer er nødvendig. Gjennom planlegging basert på tidligere års erfaringer sammenholdt med eventuelle avvikende forventninger for angjeldende sesong, kan salgslagene i ganske stor utstrekning forberede reguleringene i forkant av denne type fiskerier. I meldingsperioden er det ikke gjennomført reguleringer utover det som er normalt.

Norges Råfisklag har i 2003 anvendt reguleringer under vinterfisket etter torsk i Troms, Vesterålen og Lofoten og i seinotfisket. I 2004 anvendte Norges Råfisklag reguleringer i seinotfisket, samt i hysefisket i Troms og Finnmark.

Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag anvendte stopp og reguleringer i fisket etter sei i 2003.

Vest-Norges Fiskesalslag har gjennomført tidlige stopp i fisket etter sei med garn, seinot og lange med garn i 2003 samt i fisket etter lange med garn i 2004.

Skagerakfisk regulerer rekefisket i sitt distrikt, som innebærer ukeskvoter på rå- og saltkokte reker.

Norges Sildesalslag har i perioden gjennomført reguleringer i fisket etter NVG-sild og i fisket etter makrell til fersk anvendelse.

2.2.7.2 Dirigering

Salgslagene kan dirigere fangster til bestemte kjøpere og til bestemt anvendelse når dette anses nødvendig av hensyn til avtaket og gjennomføring av fisket. Dette er fastslått i råfiskloven § 6. Dette virkemiddelet har i meldingsperioden vært anvendt av Norges Råfisklag i seinotfisket.

2.2.8 Behov for endringer i regelverket

Fiskeri- og kystdepartementet har i en uttalelse til Skagerakfisk gjennomgått salgslagenes kom-

petanse til å kontrollere om råfisklovens bestemmelser er overholdt. Salgslagene har etter departementets oppfatning en plikt til å kontrollere at forretningsreglene, herunder minstepris, blir overholdt etter råfiskloven § 7. Salgslagene kan imidlertid ikke kreve regnskapsopplysninger mv. utlevert med hjemmel i råfiskloven, salt-

vannsfiskeloven eller salgslagenes forretningsregler.

Departementet mener derfor at regelverket må endres og vil sette i gang et slikt arbeid, med sikte på at salgslagene blir satt i stand til å kontrollere at også minsteprisbestemmelser mv. blir overholdt.

3 Kontroll

3.1 Intern kontroll

Alle salgslagene reviderer sine regnskaper i samsvar med gjeldende regler.

Råfiskloven § 3 fastsetter at fiskesalgslag med enerett til førstehåndsomsetning skal ha en kontrollnemnd. Nemnda velges av representantskapet og skal i perioden mellom hvert møte i representantskapet føre kontroll med de utøvende organers virke, herunder vedtekter og forretningsregler.

3.2 Ekstern kontroll

Råfiskloven § 3 andre ledd fastsetter at Fiskeri- og kystdepartementet skal ha adgang til å oppnevne en offentlig kontrollør i hvert av salgslagene. Det er i dag oppnevnt kontrollører i samtlige salgslag. Alle er jurister og fire av kontrollørene innehar dommerembeter som hovedgjøremål. Kontrollørens viktigste funksjon er å føre kontroll med at den forvaltningsvirksomheten som salgslaget utøver er i samsvar med gjeldende regelverk. Fiskeri- og kystdepartementet har fastsatt en standardinstruks for statens kontrollører som innebærer at vedkommende skal avgi årlige rapporter til Fiskeri- og kystdepartementet som blant annet skal inneholde kontrollørens merknader til årsberetning og regnskap.

Følgende er i dag kontrollører:

Norges Sildesalgslag, sorenskriver Erik Elstad, Norges Råfisklag, førstelagmann, Arild Eidesen, Sunnmøre og Romsdal Fiskesalgslag, pensjonist Ola Solbjørg, Vest-Norges Fiskesalgslag, sorenskriver Steinar Velle, Rogaland Fiskesalgslag, advokat Henrik Lunde, Skagerakfisk, tingrettsdommer Arve Lien.

3.3 Videreutvikling av kontrollarbeidet

Salgslagene har i de senere årene i stadig sterkere grad blitt fremhevet som en viktig aktør i ressurskontrollarbeidet. Etter den sterke fokuseringen på ulovligheter i fiskerinæringen i år 2000 har både saltvannsfiskekloven og råfiskforskriften blitt endret for å involvere salgslagene i sterkere grad i ressurskontrollarbeidet.

Videre tok Fiskeridirektoratet våren 2002 initiativet til et prosjekt for å bedre harmoniseringen av salgslagenes og fiskerimyndighetenes virke, særlig med tanke på ressurskontroll. Prosjektet er omtalt i den forrige stortingsmeldingen, St. meld. nr. 17 (2003-2004).

Fiskeridirektoratet er primo desember 2005 i ferd med å avslutte sin analyse av kartlagte rutiner og kontrollarbeid hos de ulike salgslagene. Neste fase vil være å utarbeide forslag til styrking og samordning av ressurskontrollen, herunder behov for endringer av regelverk og rutiner, basert på de utførte analysene.

4 Gjennomføring av fiskeeksporten

Fiskeeksportloven trådte i kraft 1. juli 1991 og avløste den daværende fiskeeksportloven fra 1955. Loven innebærer en modernisering og tilpasning til nye tiders krav, og regulerer en rekke spørsmål knyttet til eksporten av fisk og fiskevarer. Samtidig er den i stor utstrekning også en fullmaktslov som gir en rekke hjemler for departementet til å fatte ulike typer bestemmelser. Loven har inntil 2005 i svært begrenset omfang vært gjenstand for endringer. Ved Ot. prp. nr. 88 (2004-2005) ble det imidlertid gjennomført betydelige endringer.

Fiskeeksportloven fastsetter blant annet etableringen av Eksportutvalget for fisk (EFF). EFF er fiskerinæringens felles markedsorgan samtidig som

det også utfører enkelte forvaltningsoppgaver. I 2004 fant departementet etter nøye vurdering grunnlag for å sende på høring forslag om å endre EFF sin tilknytningsform til departementet. Bakgrunnen var en stadig større bevisstgjøring på det manglende samsvaret mellom departementets styringsmuligheter og det ansvaret som statsråden har. Sammenholdt med den kraftige utviklingen av EFFs aktiviteter fra dets tilblivelse, ble dette spørsmålet mer og mer aktualisert. Ved lovendring 17. juni 2005 vedtok Stortinget å omgjøre EFF fra forvaltningsorgan underlagt departementet, til statlig aksjeselskap.

Tabell 4.1 Norsk eksport av fisk totalt per produksjonsgruppe. Verdi i 1 000 kr, mengde i tonn

	2003		2004	
	Mengde i tonn	Verdi i 1000 NOK	Mengde i tonn	Verdi i 1000 NOK
Fersk fisk	444 529	8 202 336	430 815	9 175 264
Fersk laks	317 870	6 689 223	339 875	7 624 081
Fersk ørret	12 744	284 797	12 254	301 078
Fersk annen	113 916	1 228 316	78 686	1 250 105
Fryst fisk	490 284	5 258 707	422 443	5 427 172
Fryst makrell	249 282	2 004 309	224 034	2 204 062
Fryst annen	241 002	3 254 398	198 409	3 223 110
Fersk/kjølt filet	22 501	840 393	28 426	1 062 530
Fryst filet	133 439	3 074 418	147 385	3 044 024
Fersk/ fryst sild	400 174	1 617 980	399 859	1 915 607
Andre sildeprodukter	16 704	172 021	191 487	202 190
Klippfisk	65 601	2 134 995	76 338	2 533 165
Tørrfisk	5 953	600 741	6 161	634 680
Saltfisk	30 537	906 447	31 218	1 003 558
Tilber. reker, skalldyr, bløtdyr	15 854	612 998	16 427	640 583
Ikke tilber. reker, skalldyr, bløtdyr	22 657	457 172	22 240	498 682
Tilberedt/konservert fisk	6 170	221 735	6 838	180 693
Lever, rogn og melke	3 477	55 985	3 230	67 437
Mel og olje	134 687	888 411	110 779	805 763
Andre fiskevarer	361 905	1 124 370	267 722	996 765
Total	2 154 472	26 168 709	1 989 031	28 188 110

Kilde: Eksportutvalget for fisk

Staten ved Fiskeri- og kystdepartementet er eier av alle aksjene og aksjekapitalen utgjør 50 millioner kroner. Det nye selskapet ble iverksatt 1. september 2005. Endringen innebærer at EFF blir et eget rettssubjekt med ansvar for sine egne handlinger. Departementet vil som forvalter av eierskapet ha den overordnede og mer grunnleggende styringen og ansvaret for at virksomheten drives i samsvar med politiske mål og rammevilkår. Denne tilknytningsformen vil også gi et klart skille mellom politisk tilsyn og den utøvende virksomheten. Samtidig ble lovens ordning med godkjenning av eksportører modernisert og forenklet. Det vil si at den ble omgjort til en registreringsordning hvor de gamle vilkårene for godkjenning ble avvirket slik at det nå kun er krav om betalt årsavgift for å bli registrert. EFF forvalter fremdeles ordningen og registrert over eksportører, mens øvrige forvaltningsoppgaver etter loven er overført til Fiskeridirektoratet. Det vises til odelstingsproposisjonen for øvrige endringer.

For øvrig er EFF sin virksomhet som følge av selskapsdannelsen ikke endret. Administrasjonen har sitt kontor i Tromsø og er i tillegg representert med egne ansatte i 8 land. Virksomheten finansieres ved en årlig avgift og ved en avgift på all eksporten av fisk og fiskevarer. EFFs driftsinntekter utgjorde i meldingsperioden 282 millioner kroner i 2003 og 168 millioner kroner i 2004. Den store forskjellen forklares ved at eksportavgiften på laks eksportert til EU ble endret 1. januar 2004. Som følge av Lakseavtalen av 1997 var Norge forpliktet til å pålegge laks eksportert til EU en særskilt eksportavgift på 3 % i stedet for 0,75 % som er den ordinære avgiften. Med virkning fra 1. januar 2004 ble eksportavgiften redusert til ordinært nivå. Som følge av inntektsreduksjonen har EFF justert sine aktiviteter og redusert antall ansatte. Midler anvendt til markedsrelaterte tiltak i innland og utland ble således redusert fra 254 millioner til 150 millioner kroner.

Tabell 4.2 Norsk eksport av fisk totalt per marked. Verdi i 1 000 kr, mengde i tonn

	2003		2004	
	Mengde i tonn	Verdi i 1000 NOK	Mengde i tonn	Verdi i 1000 NOK
Total	2 154 472	26 168 709	1 989 031	28 188 110
Herav til EU	1 189 855	16 117 924	1 057 273	17 075 672
Danmark	490 082	3 054 991	384 197	2 971 458
Japan	175 051	2 505 300	151 077	2 604 004
Russland	278 894	1 912 765	283 837	2 526 730
Frankrike	91 971	2 288 607	96 142	2 437 383
Portugal	40 220	1 400 549	45 390	1 686 297
Storbritannia	96 046	1 469 514	81 975	1 578 622
Sverige	55 430	1 368 629	55 835	1 463 130
Tyskland	71 621	1 401 476	69 845	1 429 804
Italia	25 706	1 078 530	30 642	1 202 000
Polen	83 726	828 889	65 710	948 537
Spania	37 224	853 045	40 642	934 040
Kina	72 155	696 407	83 225	867 579
USA	35 720	979 666	29 207	861 146
Nederland	57 877	706 463	55 330	791 352
Ukraina	133 314	718 620	127 493	760 334
Brasil	18 070	487 589	25 993	717 267
Finland	43 286	574 816	48 565	581 378
Belgia	10 013	266 913	9 656	270 047
Sør-Korea	10 673	146 058	13 178	198 285
Hellas	20 044	219 614	15 053	192 866
Andre land	586 244	5 123 031	559 877	5 692 581

Kilde: Eksportutvalget for fisk

Etter flere år med tilbakegang økte eksporten av norsk sjømat igjen i 2004 og beløp seg til 28,2 milliarder kroner. Dette utgjorde en økning på 7,5 % fra 2003. Målt i kvantum ble eksporten redusert med ca 150 000 tonn til ca. 2 millioner tonn. Økningen i prisene har mer enn kompensert for denne volumreduksjonen. Fersk fisk utgjør en økende andel av eksporten og utsiktene for eksporten i 2005 ser lovende ut.

Norge eksporterer sjømat til nærmere 150 land i alle deler av verden. EU er fremdeles vårt desidert største marked og i 2004 gikk nærmere 61 % av eksporten til EU, målt i verdi. Eksportandelen til EU økte med 5 prosentpoeng fra 2003. De viktigste enkeltmarkedene for norsk eksport er Danmark, Japan, Russland og Frankrike. Russland har

vist en spesielt sterk vekst i både 2003 og 2004, og var i 2004 det tredje største enkeltmarkedet for norsk sjømat. De viktigste produktene i eksporten i 2003 og 2004 var laks, torsk, frossen makrell og frossen NVG-sild.

Fiskeri- og kystdepartementet

tilrår:

Tilråding fra Fiskeri- og kystdepartementet av 16. desember 2005 om gjennomføring av råfiskloven og fiskeeksportloven i 2003 og 2004 blir sendt Stortinget.

Vedlegg 1

Utdrag av årsmeldingene for Eksportutvalget for fisk 2003 og 2004

1 Utvalgets beretning for 2003

Eksportutvalget for fisk er opprettet av Fiskeridepartementet i samsvar med regelverket for eksport av fisk og fiskevarer. Funksjonstiden for Utvalget er to år, og det sittende Utvalgs mandat utløper 31.12.04. Fiskeridepartementet deltar som observatør i Utvalgets møter. Administrerende direktør er Svein Berg.

EFFs virksomhet omfatter aktiviteter innen markedsføring, markedsinformasjon, markedsadgang og PR/Informasjon. EFF har hovedkontor i Tromsø og utekontor i Tyskland (Hamburg), Frankrike (Paris), Spania (Madrid), Brasil (Rio de Janeiro), Japan (Tokyo) og Kina (Beijing og Hong Kong).

Markedsutviklingen

I løpet av året eksporterte Norge sjømat til en verdi av NOK 26,2 milliarder. På tross av rekordstort laksesalg er dette en nedgang på 8,5 prosent sammenlignet med året før.

Eksporten av torsk, makrell og sild har gått mest ned, mens laks har hatt størst økning. Russland er markedet med sterkest eksportvekst, mens eksporten er redusert mest til Japan og Storbritannia.

Den norske lakseproduksjonen er på over 500 tusen tonn og har aldri vært større enn i beretningsåret. Hele 485 tusen tonn laks (rund vekt) ble eksportert, i tillegg kommer det som ble solgt innenlands. Dette er en økning på 63 tusen tonn - 14,8 prosent - i eksporten i forhold til fjoråret. Verdien av lakseeksporten økte med 5,5 prosent til NOK 10,1 milliarder. Mot slutten av året var det en oppgang i lakseprisen.

Ørreteksporten ble på NOK 1,3 milliarder, en nedgang på 17 prosent fra året før. Eksportvolumet gikk ned med 11 tusen tonn til 66 tusen tonn.

I beretningsåret sto oppdrettet fisk for rekordstore 43 prosent av den totale eksportverdien.

Eksporten av sild, makrell og lodde ble redusert fra 2002 med 1,6 milliarder og endte på NOK 4,6 milliarder. Hovedsakelig skyldes dette at

eksporten av fryst makrell og fryst sild har gått ned med henholdsvis NOK 592 og 337 millioner.

Konvensjonell sektor (klippfisk, saltfisk, tørrfisk) eksporterte for NOK 3,7 milliarder, en nedgang på 14 prosent fra 2002. Eksportverdien av klippfisk alene ble redusert med 16 prosent og endte totalt på NOK 2,1 milliarder.

Eksportverdien av saltfisk gikk ned 16,1 prosent til NOK 912 millioner. Dette skyldtes primært en reduksjon til Portugal på 29,1 prosent til NOK 350 millioner. Tørrfisk ble eksportert til en verdi av NOK 604 millioner - en nedgang på 2,6 prosent fra året før.

Hvitfiskeeksporten (unntatt konvensjonelle produkter) kom på NOK 4,3 milliarder - 10 prosent lavere enn i 2002. Torsk og hyse har gått mye ned i verdi, mens arter som breiflabb, rødspette, kveite, rognkjeks og piggvar har økt. Det ble eksportert 95 tusen tonn sei, 18 prosent mer enn året før. Verdien av seieksporten var 8 prosent lavere enn fjoråret og endte på NOK 1,2 milliarder.

Eksportverdien av reker er blitt redusert med 7 prosent til NOK 894 millioner. Verdien av pillede fryste reker er blitt redusert med 12,7 prosent til NOK 560 millioner, mens eksporten av rå, fryste reker økte fra NOK 73 millioner i 2002 til NOK 121 millioner i år.

For første gang siden 1998 øker vårt viktigste marked, EU, sin andel av den totale norske sjømateksport. Men årets totale eksport ender på NOK 14,8 milliarder - NOK 658 millioner mindre enn i fjor.

Evaluering av markedsinvesteringene

Det ble i 2001 etablert et evalueringsprogram med hensikt å måle effekten av 90 prosent av markedsinvesteringene i løpet av perioden 2000-2003.

Modellene som evalueringene bygger på er utviklet av universitetene i Auburn og Cornell i USA og Universitetet i Tromsø.

I løpet av året ble det gjennomført 15 undersøkelser blant forbrukere og aktører i handelen i 10 markeder. Basert på undersøkelsene ble det gjort målinger av effekten som markedsinnsatsen

hadde for laks i Kina, torsk og laks i Storbritannia og Tyskland, og for flere produkter i Norge. Videre ble det igangsatt en analyse hvor alle delresultater av effektmålingene i perioden 2000-2003 sammenliknes. Dermed er det mulig å vurdere hvilke investeringer som gir størst nytte for næringen. Vurderingene utfylles ved at EFF også har målt forbrukernes holdninger til, og preferanse for ulike produkter av norsk sjømat i viktige markeder. Resultatene viser at viktige produkter av Norsk Sjømat har en veldig sterk posisjon, og som oftest også en sterkere posisjon enn konkurrentene.

Kort oppsummert viser alle evalueringer at etterspørsel og konsum øker for sjømatprodukter som blir markedsført, og at markedsinvesteringene gir god nytte for næringen.

Markedsføring

Totalt ble det investert NOK 203 millioner i markedsføring av Norsk Sjømat ute og hjemme. Dette tilsvarende investeringsnivået i 2002.

For å øke etterspørselen etter Norsk Sjømat, er det gjennomført en rekke aktiviteter i TV og andre reklamemedier, pressefremstøt, kampanjer i butikker og restauranter - og ulike opplæringstiltak både for forbrukere og handelen. I beretningsåret ble det gjennomført over 600 markedsføringsprosjekter i 24 markeder.

I samråd med næringen er det utviklet markedsplaner med tre års horisont for hver bransje. Disse ble revidert i løpet av høsten og gjelder for perioden 2003-2005.

Fellestiltak for å markedsføre Norsk Sjømat er viktig. EFF har derfor deltatt på messer og/eller hatt egne arrangementer i tilknytning til European Seafood Exposition i Brussel, JISTE i Tokyo, World Food Exhibition i Moskva, Boston Seafood Show i USA, PolFish i Polen og China Fisheries i Kina. Profilen for Norsk Sjømat er også oppgradert med materiell og utvidet billedbank.

Løpende dialog med eksportørene er viktig for at EFFs arbeid skal være tilpasset næringens behov. I den forbindelse er det gjennomført rundt 50 bedriftsbesøk. Det er avholdt 15 møter i markedsgruppene inkludert ressursgruppen for nye arter, og en rekke presentasjoner på ulike konferanser og møter med næringen.

PR, informasjon og beredskap

I forbindelse med kongeparets, statsministerens og fiskeriministerens reiser har EFF arrangert PR-aktiviteter for å skape positivt omdømme for Norsk Sjømat og fiskerinæring.

Det største PR-prosjektet i beretningsåret var Bocuse d'Or - VM i kokkekunst i januar - der Norsk Ørret var hovedråvare. Dette involverte 17 markeder og EFF arrangerte reiser for 80 journalister til konkurransen.

EFF koordinerer arbeidet med beredskap i saker som kan skade næringens omdømme. I tett samarbeid med organisasjoner og myndigheter har EFF håndtert kommunikasjon og distribuert informasjon i saker om blant annet miljøgifter, lakselus, bestandsforvaltning, kvotefastsettelse og kritikk mot oppdrett generelt.

Gjennom EFFs 12 internettsider kan forbrukere, næringsaktører, handel, media og andre finne alt fra oppskrifter for sjømat til informasjon om EFFs aktiviteter. De norske nettstedene www.godfisk.no og www.seafood.no hadde rundt 180 000 besøkende i 2003.

Markedsadgang

Sentrale arbeidsområder i beretningsåret har vært arbeidet med lakse- og ørretsaken overfor EU, og forberedelsene til forhandlingene med EU som følge av at ti nye land blir medlemmer. I tillegg har forhandlingene i Doha-runden i WTO, tiltredelser til WTO og forhandlinger om frihandelsavtaler gjennom EFTA stått sentralt. I dette arbeidet har EFF bidratt med omfattende grunnlagsdokumentasjon og analyser overfor næringsorganisasjoner og myndigheter.

Videre formidler EFF informasjon til næringsaktørene om tollbetingelser, kvoter, endringer i importbestemmelser med mer, slik at de kan nyttiggjøre seg vilkårene for markedstilgang best mulig.

EFF arbeider kontinuerlig med å videreutvikle grunnlagsdokumentasjon som tollbetingelser, historikk, eksportutvikling, generell landsinformasjon og markedsforhold. Dokumentasjonen anvendes aktivt i aktuelle handelspolitiske prosesser.

Markedsinformasjon

Siden opprettelsen av EFF har formidling av eksportstatistikk for norsk sjømat vært en viktig oppgave. I dag mottar 1.045 abonnenter månedsstatistikk, mens ukesstatistikk for laks, ørret, makrell, sild og reker sendes til 639 mottakere.

EFF gjennomfører en rekke markeds- og konkurranseanalyser. Sentralt for året har vært analyse av distribusjonen i Storbritannia; markedssituasjonen for laks, pelagisk, hvittfisk og reker; nye markeder for reker; konkurranseanalyse for pelagisk sektor og laks; landanalyser som grunnlag for arbeidet med markedsadgang - og analyse av EU-avtalen for

laks. Analysene er gjennomført i samarbeid med næringsaktører, Fiskeridepartementet, næringsorganisasjoner, Norges forskningsråd, SND og ulike banker. I alt 13 ulike FoU-institusjoner i inn- og utland har vært involvert.

Årlig arrangerer EFF fagseminar der analyse-resultater presenteres. I beretningsåret ble det arrangert fire seminarer: Seminar om laks under Aqua Nor i Trondheim, Pelagiske dager, Rekekongressen og Hvitfiskkonferansen. Totalt deltok over 600 personer på seminarene.

Arbeidet med en aktiv, bransjevis markedsovervåking er videreført. Resultatene er blitt publisert i rapporter som distribueres til næringsaktørene.

Hjemmemarkedet

Det ble samlet investert om lag NOK 14,7 millioner i felles markedsarbeid for Norsk Sjømat i Norge. Markedsaktivitetene besto i hovedsak av PR, informasjon, kurs og seminarer og reklame direkte og indirekte rettet mot forbrukerne:

- PR-kampanjer, pressefremstøt og andre aktiviteter som gir oppslag og omtale i media.
- Oppskriftshefter og andre bidrag til å skape aktiviteter i handelen slik at sjømat blir mer attraktiv både for forbrukerne og for handelen.
- Skoleprogrammet «Fisk i 100» for niende klasse og andre tiltak særlig rettet mot barn og ungdom.
- Kurs (www.fiskedisken.no) og annen kunnskapsformidling til handelen og næringen om utviklingen i sjømatforbruket og forbrukernes behov, adferd og holdninger - i tillegg til løpende informasjon om kampanjer og aktiviteter.
- Reklamefilmen «Kjetil & naboen» har vært vist på norske fjernsynsskjermer i tre perioder gjennom året. Filmene leder seerne til Internett-siden www.godfisk.no som inneholder nær 500 oppskrifter og annen matnyttig informasjon om Norsk Sjømat.

Forvaltningsoppgaver

EFF er pålagt visse forvaltningsoppgaver i henhold til lov om regulering av eksporten av fisk og fiskevarer av 27. april 1990 og forskrift om eksportregulering av fisk og fiskevarer av 22. mars 1991.

Forvaltningsoppgavene omfatter godkjenning av eksportører og rådgivning overfor Fiskeridepartementet og øvrige sentrale myndigheter. EFF bistår også næringsaktører i spørsmål som gjelder forståelsen av eksportregelverket. Oppgavene inkluderer høringssaker og håndheving av forskrifter.

Ved årsskiftet 2003/2004 var det registrert 557 godkjente norske eksportører av sjømat. Det er en oppgang på 37 siden forrige årsskifte.

Økonomi

Eksportutvalgets virksomhet finansieres fullt ut av fiskerinæringen, gjennom avgifter fastsatt i medhold av Fiskeeksportloven av mars 1990. Utvalget har flere samarbeidspartnere, blant annet fiske-salgslagene, Fiskeridepartementet, Statens nærings- og distriktsutviklingsfond, Norges Eksportråd, Fiskeri- og Havbruksnæringens Landsforening, Norske Sjømatbedrifters Landsforening, Norges forskningsråd og flere banker mv. i forbindelse med utredninger, analyser og markedsføringstiltak overfor spesielle målgrupper.

Inntektene var på NOK 285 millioner i 2003, om lag NOK 13 millioner lavere enn i 2002. Årsaken er redusert eksportverdi av norsk sjømat, noe som har ført til lavere inntekter fra eksportavgift for EFF. I tillegg ble eksportavgiften for laks til EU redusert med 0,3 prosent fra 1. mars 2003. Operasjonelle aktiviteter utgjorde NOK 243 millioner. Dette er en nedgang fra 2002 på NOK 12 millioner. Administrative kostnader var NOK 18,9 millioner. Dette er en reduksjon på NOK 1,6 millioner eller 8 prosent fra 2003. Årsaken er lavere avskrivninger samt reduksjon i antall ansatte ved hovedkontoret. Finansresultatet for 2003 ble på NOK 4,1 millioner. Dette er en forbedring fra 2002 på NOK 2 millioner og skyldes bedre avkastning samt høyere gjennomsnittlig likviditetsbeholdning.

Totalt sett fikk EFF et samlet resultat på NOK 25 millioner for 2003, mot NOK 22,5 millioner i 2002. Resultatet er tillagt egenkapitalen og medfører at egenkapital ved utgangen av 2003 var NOK 114,8 millioner.

Etter Utvalgets oppfatning er forutsetningene for fortsatt drift til stede. Årsregnskapet for 2003 er satt opp under denne forutsetningen.

Likestilling

Det er for tiden ansatt 29 kvinner og 23 menn i EFF, inkludert vikarer og midlertidige ansatte.

	Menn	Kvinner
Administrerende direktør		1
Direktører	2	1
Sjef / senior rådgiver	12	9
Utsendinger	6	1
Andre	2	18

Kjønnsbalansen anses, med unntak av fiskeriutsendinger, å være god. Det vil bli lagt vekt på å beholde en god kjønnsbalanse i organisasjonen. Ved rekruttering til stillingene som fiskeriutsending vil kjønnsbalansen bli vektlagt.

Organisasjonsforhold og arbeidsmiljø

Lakseavtalen mellom Norge og EU har de siste årene gitt ekstraordinære inntekter og medført økt aktivitet. Avtalen utløp 28. februar 2003. En forhøyet eksportavgift på laks til EU ble videreført til 1. januar 2004, da en eksportavgift på 0,75 prosent ble gjort gjeldene for laks til alle markeder.

EFF har i 2003 videreført arbeidet med å tilpasse organisasjonen til et lavere aktivitetsnivå. Hovedkontoret er nedbemannet med fire personer og utekontoret i USA er lagt ned.

Nedbemanningsprosessen - i kombinasjon med stor usikkerhet omkring den fremtidige budsjettsituasjon - har stilt store krav til innsats og fleksibilitet hos alle ansatte.

I regi av EFF er det opprettet seks markedsgrupper, hvor ca. 60 personer - i all hovedsak næringsaktører - aktivt bidrar til EFFs markedsarbeid.

Markedsgruppene er rådgivende overfor EFF i forhold knyttet til arrangering og prioritering av markedsarbeidet. I tillegg er det etablert ressursgrupper hvor næringsaktører og andre samarbeidspartnere aktivt deltar i utredninger, planprosesser med videre. Utvalget vil rette en stor takk til deltagerne for den nedlagte innsatsen. De representerer en viktig kunnskapsbase og utgjør et stort aktivum i organisasjonens arbeid.

Statskonsult evaluerte EFFs tilknytningsform til Fiskeridepartementet i 2002. Deres konklusjon er at dagens rammebetingelser og styringspraksis ikke er tilfredsstillende og anbefaler endringer. Fiskeridepartementet arbeider med oppfølging av rapporten.

EFF har i 2003 hatt fem trainees/stipendiater. Formålet med denne ordningen er å utvikle markedskompetanse for fiskerinæringen. I tillegg til egenutvikling, representerer de viktige ressurser og kompetanser for EFFs markedsarbeid.

Sykefraværet har utgjort 3,1 prosent av total arbeidstid. Dette er noe høyere enn foregående år. EFF vil arbeide videre med å holde antall sykedager lavt. Arbeidsmiljøet betraktes som godt. Det iverksettes likevel løpende tiltak for forbedringer. EFF har inngått avtale om «Inkluderende arbeidsliv».

I løpet av beretningsåret har det ikke forekommet arbeidsuhell eller ulykker som har resultert i personskader eller store materielle skader.

Det rettes en takk til de ansatte for god innsats og stor omstillingsvilje gjennom hele året.

Det ytre miljøet

EFFs virksomhet forurensrer ikke det ytre miljøet.

Utvalgets sammensetning

Ole-Eirik Lerøy, utvalgsleder, Knut Haagensen, nestleder, Mona Lindal, Berit A. Hanssen, Diana Montes, Jan Skjærvø, Magne Bjørnerem.

Varamedlemmer: Keith Elliott, Harald Røkenes, Elin Ous, Gunn M. Nilsen, Johnny Hagen, Trygve Myrvang, Lisbeth Berg-Hansen.

1.1 Økonomi

Regnskapsprinsipper

Årsregnskapet er satt opp i samsvar med regnskapsloven av 1998 og god regnskapsskikk.

Oppstillingsplan og klassifisering av resultatposter

Ved oppstillingen av regnskapet er det mulig å benytte en presentasjonsform etter art eller funksjon. EFF benytter i dag en kombinasjon av disse metodene ved å skille driftskostnadene i administrative- og operasjonelle kostnader. Den valgte presentasjonsformen begrunnes i at dette gir et mer informativt bilde av virksomheten enn tilfellet ville vært ved en rendyrking av arts- eller funksjonsinndeling.

For regnskapsåret 2003 er klassifiseringen i regnskapet endret ved at man i større grad enn tidligere benytter en funksjonsinndelt presentasjonsform. Virkningen av dette er nærmere spesifisert i note 1.

Klassifisering og vurdering av balanseposter

Omløpsmidler og kortsiktig gjeld omfatter poster som forfaller til betaling innen ett år etter balansedagen. Øvrige poster er klassifisert som anleggsmidler og langsiktig gjeld. Omløpsmidler vurderes til laveste av anskaffelseskost og virkelig verdi. Kortsiktig gjeld balanseføres til nominelt beløp på etableringstidspunktet. Anleggsmidler vurderes til anskaffelseskost, men nedskrives til virkelig verdi dersom verdifallet ikke forventes å være forbigående. Langsiktig gjeld balanseføres til nominelt beløp på etableringstidspunktet.

Driftsinntekter

Eksportavgift inntektsføres på bakgrunn av innbetalinger fra Toll- og avgiftsdirektoratet som forestår innkreving fra eksportørene. Eksportutvalget for fisk har ikke innsynsrett hos direktoratet.

Påløpt eksportavgift pr 31.12.03 består derfor av innbetalinger mottatt i 2004 som gjelder 2003. Årsavgift fra eksportører inntektsføres fordelt over regnskapsåret, mens øvrige inntekter inntektsføres etterhvert som de påløper.

Fordringer

Kundefordringer og andre fordringer er oppført i balansen til pålydende etter fradrag for avsetning til forventet tap. Avsetning til tap gjøres på grunnlag av individuelle vurderinger av de enkelte fordringene. I tillegg gjøres det en uspesifisert avsetning som på generell basis skal dekke forventet tap.

Valuta

Pengeposter i utenlandsk valuta er vurdert etter kursen ved regnskapsårets slutt.

Kortsiktige plasseringer

Kortsiktige plasseringer (aksjer og andeler vurdert som omløpsmidler) vurderes til laveste av gjennom-

snittlig anskaffelseskost og virkelig verdi på balansedagen. Mottatt utbytte og andre utdelinger fra selskapene inntektsføres som annen finansinntekt.

Varige driftsmidler

Varige driftsmidler balanseføres og avskrives over driftsmidlets levetid dersom de har levetid over 3 år og har en kostpris som overstiger kr 15.000. Direkte vedlikehold av driftsmidler kostnadsføres løpende under driftskostnader, mens påkostninger eller forbedringer tillegges driftsmidlets kostpris og avskrives i takt med driftsmidlet.

Pensjoner

Ved regnskapsføring av pensjoner er lineær opptjeningsprofil og forventet sluttlønn som opptjeningsgrunnlag lagt til grunn. Planendringer amortiseres over forventet gjenværende opptjeningsstid. Det samme gjelder estimatavvik i den grad de overstiger 10 % av den største av pensjonsforpliktelsene og pensjonsmidlene (korridor).

1.1.1 Resultatregnskap

	Note	2003	2002
<i>Driftsinntekter</i>			
Eksportavgift		273 321 511	286 452 736
Årsavgift	5	8 653 000	8 340 596
Øvrige Inntekter		609 377	738 076
Sum driftsinntekter		282 583 888	295 531 408
<i>Administrative kostnader</i>			
Personalkostnader hovedkontor		8 768 242	9 156 806
Annen kostnad hovedkontor		7 169 968	7 666 820
Avskrivning på varige driftsmidler	3	2 969 573	3 701 593
Tap på fordringer	9	0	2 538
Sum administrative kostnader		18 907 783	20 527 757
<i>Operasjonelle kostnader</i>			
Utekontor		9 093 931	20 693 029
Markedsføringsaktiviteter	8	202 755 869	202 373 127
PR/Informasjon		9 758 053	7 587 976
Markedsinformasjon		5 252 103	9 179 428
Trainee		0	1 966 279
Evaluerings		952 959	687 301
Markedsadgang		4 886 002	11 977 346
Sum operasjonelle kostnader		242 698 918	254 464 485

	Note	2003	2002
Driftsresultat		20 977 188	20 539 166
Finansinntekter og finanskostnader			
Finansinntekter		4 395 948	2 469 441
Finanskostnader		324 772	490 736
Netto finansresultat		4 071 176	1 978 705
Resultat	2	25 048 364	22 517 871

Balanse

	Note	2003	2002
Eiendeler			
Anleggsmidler			
Inventar, kontormaskiner, edb-utstyr	3	3 566 911	5 750 761
Investeringer i aksjer	4	50 000	50 000
Langsiktige fordringer		1 811 600	1 729 413
Sum anleggsmidler		5 428 511	7 530 1
Omløpsmidler			
Påløp eksportavgift		63 833 391	69 558 501
Kortsiktige fordringer		13 283 041	19 120 212
Kortsiktige plasseringer		10 091 001	0
Bankinnskudd, kontanter		103 475 473	104 361 166
Sum omløpsmidler		190 682 906	193 039 879
Sum eiendeler		196 111 417	200 570 053
Egenkapital og gjeld			
Egenkapital			
Egenkapital 01.01	2	89 756 203	67 238 332
Årets resultat	2	25 048 364	22 517 871
Sum egenkapital 31.12		114 804 567	89 756 203
Langsiktig gjeld			
Avsetning for forpliktelser			
Pensjonsforpliktelser	7	5 274 360	2 970 819
Kortsiktig gjeld			
Leverandørgjeld		38 203 792	52 248 451
Skyldig offentlige avgifter		1 693 796	1 836 523
Forskuddsbetalt eksportavgift fra eksportører		7 528 500	7 028 500
Annen kortsiktig gjeld		28 606 402	46 729 557
Sum kortsiktig gjeld		76 032 490	107 843 031
Sum egenkapital og gjeld		196 111 417	200 570 053

*Noter**Note 1 – Omklassifisering driftskostnader*

Som det fremgår av noten for regnskapsprinsipper er det for 2003 foretatt en omklassifisering av driftskostnadene. Dette innebærer at kr 29.860.647 er omklassifisert fra «administrative kostnader» til «operasjonelle kostnader». Omklassifiseringen har ingen resultateffekt og kan spesifiseres slik:

Utekontor

Kostnader vedrørende utekontorene er i sin helhet omklassifisert fra «administrative kostnader» til «operasjonelle kostnader» med kr 19.093.931.

Personalkostnader hovedkontor

Operasjonelle personalkostnader som tidligere har vært klassifisert som administrative kostnader er omklassifisert til «operasjonelle kostnader». Disse utgjorde kr 10.776.716, og er fordelt som følger:

Markedsføringsaktiviteter	6 185 819
PR/Informasjon	1 261 889
Markedsinformasjon	2 418 944
Markedsadgang	900 064

Sammenligningstall

Regnskapstallene for 2002 er omarbeidet for sammenligningsformål

Note 2 – Egenkapital

Egenkapital pr 01.01.03	89 756 203
Årets resultat	25 048 364
Egenkapital pr 31.12.03	114 804 567

Note 3 – Varige driftsmidler

Varige driftsmidler	2003	2002
Anskaffelseskost 01.01.	16 685 788	19 100 248
Tilgang	902 533	462 263
Akkumulerte avskrivninger pr. 31.12.	-14 021 410	-13 811 750
Bokført verdi pr 31.12.	3 566 911	5 750 761
Årets ordinære avskrivninger 15-33%	2 969 573	3 701 594

Det benyttes lineære avskrivninger for alle varige driftsmidler. Den økonomiske levetiden er beregnet å være fra 3 til 7 år.

Note 4 – Aksjer/andeler

Selskap	2003	2002
Norwegian Seafood Export Council Inc.	35 000	35 000
Den Norske Matfestivalen i Ålesund AS	10 000	10 000
Norrøna Barnehage AS	4 000	4 000
Fagforum for Mat og Drikke AS	1 000	1 000
Bokført verdi pr 31.12.	50 000	50 000

Note 5 – Årsavgift eksportører

Pr. 31.12.03 hadde Eksportutvalget for fisk godkjent 557 eksportører.

Antallet er fastsatt på grunnlag av faktisk registrerte eksportører ved årsskiftet.

Note 6 – Antall ansatte, lån til ansatte, godtgjørelser

Gjennomsnittlig antall ansatte i løpet av regnskapsåret har vært:	2003	2002
Ansatte ved hovedkontor	37,00	39,00
Utsendinger utekontorer	7,75	8,00
Lokalt ansatte utekontorer	7,75	8,00
Sum ansatte*	52,50	55,00

*Inklusive ansatte i permisjon og engasjement.

Ytelser til ledende personer

Eksportutvalget for fisk har i tillegg knyttet til seg 2 personer i en trainee-ordning.

	Adm. direktør	Utvalget
Lønn og andre ytelser	986 317	440 000

Adm.direktør er inkludert i EFFs kollektive pensjonsordning.

Honorarsatser for Utvalget

Leder	110 000
Nestleder	80 000
Styremedlemmer	50 000

Lån og sikkerhetsstillelser

Ansatte har lån fra Eksportutvalget for fisk på totalt kr 815.841. Lånene avdras fra 2 til 20 år. Renten tilsvarende normalrentesats fastsatt av myndighetene. Lånene er sikret med pant i fast eiendom.

Revisor

Revisjonshonorar er i 2003 kostnadsført med kr 255.000

Note 7 – Pensjonsforpliktelser

Pensjonsordningene behandles regnskapsmessig i henhold til norsk regnskapsstandard. Selskapets pensjonsordninger behandles som ytelsesplaner og omfatter 49 personer ved regnskapsårets utgang. Ordningen gir deltakerne rett til definerte fremtidige ytelser. Disse er i hovedsak avhengig av antall opptjeningsår, lønnsnivå ved oppnådd pensjonsalder og størrelsen på ytelsen fra folketrygden. Den kollektive pensjonsavtalen er finansiert gjennom fondsoppbygging organisert i et forsikringsselskap.

	31.12.03	31.12.02
Påløpte pensjonsforpliktelser	6 744 108	5 702 561
Verdi av forventet lønnsvekst	3 819 009	3 229 210
Verdi av pensjonsmidler	6 292 693	6 267 398
Uamortisert estimatavvik	1 003 935	306 447
Netto pensjonsforpliktelser	5 274 360	2 970 819
Nåverdi av årets pensjonsopptjening	2 279 968	2 489 436
Rentekostnad av påløpte pensjonsforpliktelser	468 858	364 660
Forventet avkastning på pensjonsmidler	410 965	362 499
Amortisering	-12 715	0
Netto pensjonskostnad	2 325 146	2 491 597
Administrasjonskostnader	73 550	73 550
Økonomiske forutsetninger:		
Diskonteringsrente	6,0 %	6,0 %
Forventet avkastning på pensjonsmidler	7,0 %	7,0 %
Forventet lønnsregulering	3,5 %	3,5 %
Forventet G-regulering	3,0 %	3,0 %
Forventet pensjonsregulering	3,0 %	3,0 %

Som aktuariemessige forutsetninger for demografiske faktorer og avgang er lagt til grunn vanlig benyttede forutsetninger innen forsikring.

Note 8 – Markedsføringsaktiviteter

Laks	Brutto regnskap	Ekstern finansiering	Netto regnskap
Norge	5 563 951	–	5 563 951
Sverige	7 860 560	–	7 860 560
Finland	296 387	–	296 387
Tyskland	4 776 725	–	4 776 725
Polen	4 981 929	–	4 981 929
Frankrike	22 003 618	–	22 003 618
Spania	12 252 029	–	12 252 029
Portugal	3 267 521	–	3 267 521
Italia	4 543 131	–	4 543 131
Russland	7 674 063	–	7 674 063
Usa	2 034 771	–	2 034 771
Kina	5 095 421	–	5 095 421
Japan	17 193 023	–	17 193 023
Hong Kong	2 357 738	–	2 357 738
Singapore	1 104 588	–	1 104 588
Sør-Korea	1 660 008	–	1 660 008
Taiwan	1 634 551	–	1 634 551
Malaysia	1 304 806	–	1 304 806
Generisk laks			
EU	15 949 447	–	15 949 447
Alle markeder	4 110 707	125 000	3 985 707
Sum	125 664 974	125 000	125 539 966
Ørret	8 042 309	–	8 042 309
Norge	500 000	–	500 000
Tyskland	300 357	–	300 357
Frankrike	1 440 756	–	1 440 756
Russland	985 783	–	985 783
Japan	3 578 855	–	3 578 855
Taiwan	105 042	–	105 042
Alle markeder	1 131 515	–	1 131 515
Hvitfisk	11 966 765		11 966 765
Sverige	1 147 368	–	1 147 368
Storbritannia	3 374 917	–	3 374 917
Tyskland	1 516 771	–	1 516 771
Frankrike	2 008 274	–	2 008 274
Spania	63 803	–	63 803
Usa	1 781 214	–	1 781 214
Alle markeder	1 174 418	–	1 174 418

Pelagisk	7 751 780	–	7 751 780
Polen	164 378	–	164 378
Russland	2 926 295	–	2 926 295
Ukrainia	198 665	–	198 665
Kina	183 834	–	183 834
Japan	3 583 647	–	3 583 647
Alle markeder	694 962	–	694 962
Konven- sjonell	22 500 941	–	22 500 941
Spania	977 726	–	977 726
Portugal	6 834 002	–	6 834 002
Italia	4 831 994	–	4 831 994
Brasil	8 112 104	–	8 112 104
Dominikan- ske rep.	214 484	–	1 214 484
Alle markeder	530 632	–	530 632
Reker	2 471 998	–	2 471 998
Sverige	10 366	–	10 366
Storbritannia	1 086 856	–	1 086 856
Finland	96 415	–	96 415
Polen	85 264	–	85 264
Alle markeder	893 098	–	893 098
Generisk	16 033 340	1 957 000	14 076 340
Alle markeder	7 075 752	–	7 075 752

Norge	8 957 588	1 957 000	7 000 588
Nye arter	5 039 418	819 467	4 219 951
Sum	5 039 418	819 467	4 219 951
Sum eksterne markedsin- vesteringer:	199 471 525	2 901 467	196 570 050
Sum opera- tive lønns- kostnader: (jfr note 1)			6 185 819
Sum markeds- investeringer			202 755 869

Note 9 Tap på fordringer

	31.12.03	31.12.02
Konstaterte tap på fordringer	–	77 537
Redusert avsetning til tap	–	75 000
Inngått på tidligere avskrevne fordringer	–	–
Sum kostnadsførte tap på fordringer	–	2 537

1.1.2 Kontantstrømanalyse

Kontantstrømmer fra operasjonelle aktiviteter	2003	2002
Årets overskudd	25 048 364	22 517 871
Ordinære avskrivninger	2 969 573	3 701 594
Økning i kortsiktige plasseringer	-10 091 001	-3 198 414
Økning (-) / reduksjon i kortsiktige fordringer	5 837 171	0
Reduksjon / Økning (-) i påløpt eksportavgift	5 725 110	1 428 343
Økning / reduksjon (-) i leverandørgjeld	-14 044 659	-7 497 112
Økning/reduksjon (-) i balanseført pensjonsforpliktelse	2 303 541	879 741
Endringer i andre tidsavgrensningsposter	-17 848 070	10 632 360
Netto kontantstrøm fra operasjonelle aktiviteter	A -99 971	28 464 383
Kontantstrømmer fra investeringsaktiviteter		
Utbetalinger ved kjøp av varige driftsmidler	B -785 722	-462 263
Netto endring i likvider	A+B -885 693	28 002 120
Likviditetsbeholdning 01.01	104 361 166	76 359 046
Likviditetsbeholdning 31.12	103 475 473	104 361 166

2 Utvalgets beretning for 2004

I løpet av året eksporterte Norge sjømat til en verdi av 28,2 milliarder kroner.

Eksportutvalget for fisk (EFF) arbeider for at folk i alle verdenshjørner skal tenke; den beste sjømaten kommer fra Norge. Gjennom markedsføring finansiert av fiskerinæringen skal EFF utvikle markeder for Norsk Sjømat i inn- og utland.

Eksportutvalget for fisk (EFF) er opprettet av Fiskeridepartementet i samsvar med regelverket for eksport av fisk og fiskevarer. Funksjonstiden for Utvalget er to år, og mandatet for det sittende Utvalget var opprinnelig til 01.06.04, men perioden ble forlenget til 30.06.05. Fiskeri- og kystdepartementet deltar som observatør i Utvalgets møter. Administrerende direktør er Svein Berg.

EFFs virksomhet omfatter aktiviteter innen markedsføring og PR, markedsinformasjon, markedsadgang, informasjon og beredskap og nye arter. EFF har hovedkontor i Tromsø og er representert med egne ansatte i Tyskland (Hamburg), Frankrike (Paris), Spania (Madrid), Portugal (Lisboa), Italia (Milano), Brasil (Rio de Janeiro), Japan (Tokyo) og Kina (Beijing og Hong Kong).

Markedsutviklingen

I 2004 eksporterte Norge sjømat til en verdi av 28,2 milliarder kroner. Dette er en økning på 2 milliarder kroner, eller 7,5 prosent sammenlignet med året før. Målt i volum gikk sjømateksporten ned med 160 tusen tonn, eller 7,5 prosent. Dette betyr at eksportveksten skyldtes en generell prisøkning og at andelen godt betalte produkter øker. Sjømateksporten fra Norge er i beretningsåret tilbake til den positive utviklingstrenden fra 90-tallet, etter tre år med nedgang.

Sjømateksporten til EU økte med 960 millioner kroner til 17,1 milliarder kroner. Eksportveksten skyldes i hovedsak at salget av laks og konvensjonelle produkter økte med henholdsvis 897 og 279 millioner kroner.

Lakseeksporten til Polen steg med 66 prosent, eller 258 millioner kroner, til i underkant av 650 millioner kroner. Eksporten av laks til Sverige og Storbritannia har også vokst kraftig. Den positive utviklingen på konvensjonell sektor skyldes først og fremst at det eksporteres mer saltfisk og klippfisk til Portugal. Økningen i salget av disse produktene er på henholdsvis 108 og 103 millioner kroner.

Til tross for den store økningen i eksporten til EU, er det markedene utenfor EU som vokser raskest. I 2004 økte sjømateksporten til disse landene med nesten 1,1 milliard kroner. Landene utenfor

EU økte dermed sin relative andel av norsk sjømateksport med ett prosentpoeng - til 39 prosent i beretningsåret.

Eksporten til Russland økte med 642 millioner kroner til 2,6 milliarder kroner i 2004. Veksten gjør Russland til det tredje viktigste eksportlandet for norsk sjømat - etter Danmark og Japan. Eksporten av laks og ørret steg med 54 prosent til i underkant av 1,2 milliarder kroner. Eksporten av fersk laks ble mer enn fordoblet til 377 millioner kroner. I 2004 ble det i tillegg utviklet et stort marked for ørret i Russland, noe som resulterte i eksport av fersk og fryst ørret for mer enn 400 millioner kroner. En økning i eksporten av fryst NVG sild på 281 millioner kroner, til 791 millioner kroner, bidro også til eksportveksten til Russland.

Totalt sett økte eksporten av pelagiske produkter fra Norge med over en halv milliard kroner fra 2003 til 2004. Dette er en økning på 9,8 prosent.

Eksporten av klippfisk til Brasil økte i 2004 med 45 prosent til 704 millioner kroner. Eksporten av klippfisk av sei og torsk økte med henholdsvis 107 og 101 millioner kroner. Styrkingen av det brasilianske markedet er hovedårsaken til at konvensjonell sektor vokste med i overkant av 14 prosent til 4,2 milliarder kroner i beretningsåret.

Sjømateksporten til Kina vokste med 173 millioner kroner, eller 25 prosent, i 2004. Det er særlig eksporten av fryst makrell under 600 g som bidrar til den positive utviklingen med en økning på 70 prosent til 414 millioner kroner. Det er også en positiv utvikling av markedet for fersk hel laks i Kina, mens det er en reduksjon i eksporten av fryst hel laks og ørret. Eksporten av hvitfisk er også litt lavere. Eksporten av fryst torsk går ned, mens eksporten av fryst hyse og fryst blåveite vokser. Totalt ble det eksportert hvitfisk til Kina for 190 millioner kroner i 2004.

Kina er nå større enn USA på eksportstatistikken. I beretningsåret gikk eksporten til USA tilbake med 193 millioner til 787 millioner kroner. Nedgangen skyldes i hovedsak redusert eksport av lakseprodukter og hvitfisk.

Villfanget fisk utgjør fremdeles den største delen av eksporten, men andelen oppdrettsfisk øker stadig. Eksportverdien av laks økte med en milliard kroner i 2004. Oppdrettet laks og ørret utgjør nå 44 prosent av samlet eksportverdi.

Innenfor hvitfisksektoren fortsetter dreiningen fra fryste til ferske fileter. Eksporten av ferske fileter av torsk økte med 91 millioner kroner til 196 millioner kroner i 2004. Dette er en økning på 86 prosent, mens eksporten av ferske hyse- og seifileter økte med henholdsvis 124 og 51 prosent. Samtidig er det en nedgang i eksporten av alle

fryste blokk- og filetprodukter av torsk, sei og hyse.

Eksporten av reker og skalldyr økte med 43 millioner kroner, eller 4 prosent, i 2004. Salget av fryste pillede reker økte med 36 millioner kroner. Veksten er størst til Danmark og Storbritannia med henholdsvis 32 og 13 millioner kroner.

Eksporten av nye arter i oppdrett økte med i overkant av 24 millioner kroner til 93,5 millioner kroner. Dette er en økning på 35 prosent. Det er fremgang både for blåskjell, kveite, røye og torsk, mens eksporten av piggvar reduseres. Nye arter i oppdrett utgjør imidlertid bare 0,33 prosent av den totale verdien av norsk sjømateksport i 2004.

Markedsføring og PR

For å styrke omdømmet og øke etterspørselen etter Norsk Sjømat, er det gjennomført en rekke aktiviteter i TV og andre reklamemedier, pressefremstøt, kampanjer i butikker og restauranter samt ulike opplæringstiltak både for forbrukere og handelen. I beretningsåret ble det gjennomført over 550 markedsføringsaktiviteter i 22 markeder.

Totalt ble det investert 150 millioner kroner i markedsføring av Norsk Sjømat hjemme og ute. Dette er en nedgang på 38 prosent sammenlignet med 2003, noe som skyldes at lakseavtalen med EU ble opphevet fra medio 2003, og derved ble den ekstraordinære eksportavgiften på laks til EU avviklet. Dette har medført større utfordringer for å holde aktivitetsnivået og i flere markeder er omfanget redusert.

Reduserte budsjetter har medført en dreining i markedsføringsmiksen. Det brukes relativt sett mindre til ren forbrukerklame og mer til presseaktiviteter, motivasjon av handelen, butikkaktiviteter og arbeid mot foodservicesektoren. Som en konsekvens har EFF i større grad enn tidligere søkt å samfinansiere aktiviteter med kjeder og eksportører. Dette for å opprettholde mest mulig av positiv profilering av norsk sjømat generelt, samtidig som dette kommer mer til direkte nytte for bedriftene. I samråd med næringen er det utviklet markedsplaner med treårig horisont for hver bransje (2003-2005).

Fellestiltak for å markedsføre Norsk Sjømat er viktig. EFF har derfor deltatt på messer og/eller hatt egne arrangementer i tilknytning til European Seafood Exposition i Brussel, JISTE i Tokyo, World Food Exhibition i Moskva, Boston Seafood Show i USA, PolFish i Polen og China Fisheries i Kina. Profilen for Norsk Sjømat er også oppgradert med nytt materiell og utvidet billedbank.

En løpende dialog med eksportørene er viktig for at EFFs arbeid skal være tilpasset næringens behov. Derfor er det gjennomført rundt 50 bedriftsbesøk. Det er avholdt 13 møter i markedsgruppene inkludert ressursgruppen for nye arter, og gjennomført en rekke presentasjoner på ulike konferanser og møter med næringen.

Hjemmemarkedet

Det ble samlet investert om lag 8,4 millioner kroner i felles markedsarbeid for Norsk Sjømat i Norge i 2004. Markedsaktivitetene besto i hovedsak av PR, informasjon, kurs, seminarer og reklametiltak direkte og indirekte rettet mot forbrukerne: PR-kampanjer, pressefremstøt og andre aktiviteter som gir mediaoppslag og god omtale.

Oppskriftshefter og andre bidrag til å skape aktiviteter i handelen slik at sjømat blir mer attraktivt både for forbrukerne og for handelen.

Oppskrifter og annen matfaglig informasjon på www.godfisk.no og i boka «Havets fristelser».

Skoleprogrammet «Fisk i 100» tilbys til alle landets klasser på niende trinn. I beretningsåret lagde 54 000 elever sin egen fiskemiddag gjennom denne aktiviteten. EFF gjennomfører også en rekke andre aktiviteter som særlig retter seg mot barn og ungdom.

Kurs (www.fiskedisken.no) og annen kunnskapsformidling til handelen og næringen om utviklingen i sjømatforbruket og forbrukernes behov, adferd og holdninger - i tillegg til løpende informasjon om kampanjer og aktiviteter.

I løpet av høsten ble det gjennomført 300 butikkdemonstrasjoner av enkle hverdags middager basert på sjømat - en aktivitet som i samarbeid med leverandørene på hjemmemarkedet vil bli videreført i enda større omfang de kommende år.

Evalueringsprogrammet

Det ble i 2001 etablert et evalueringsprogram for å måle effekten av 90 prosent av markedsinvesteringene i perioden 2000-2003.

Modellene som evalueringene bygger på, er utviklet av forskere ved universitetene i Auburn og Cornell i USA og Universitetet i Tromsø. Artikler og utdrag fra evalueringene har gitt disse forskningsmiljøene en rekke publiseringer i internasjonalt kjente økonomiske tidsskrifter. En analyse som skal oppsummere den totale effekten av markedsinvesteringene i denne perioden ble igangsatt i 2003. Resultatene vil foreligge i første halvdel av 2005.

EFF gjennomfører jevnlig undersøkelser i alle markeder for å måle forbrukeres holdninger til og konsum av sjømat generelt og sjømat av norsk opprinnelse spesielt. Resultatene viser at viktige produkter av Norsk Sjømat har en veldig sterk og økende posisjon. I de fleste tilfeller har produktene også en sterkere posisjon enn konkurrentene. I løpet av 2004 ble det gjennomført undersøkelser blant forbrukere i ti markeder. Dette er konsumentanalyser som måler endringer i konsum og holdninger til sjømat generelt og Norsk Sjømat spesielt. Dataene er unike i sitt slag og er sammenlignbare mellom land. Analysekonseptet er utviklet i samarbeid med TNS Gallup. I tillegg ble det gjennomført en omfattende analyse av det norske markedet, som viser at investeringene her har hatt god effekt på etterspørselen av sjømat. Analysen er delfinansiert av Norges forskningsråd. EFF har i samarbeid med Norges Handelshøyskole og Forskningsrådet startet et doktorgradsprosjekt for å fange opp andre aspekter ved effekten av markedsarbeidet - som effekten av opphavsmerking av norske sjømatprodukter og hvordan denne kan bidra til å styrke preferansen og verdien for norsk opphav.

Informasjon og beredskap

Det er iverksatt en rekke aktiviteter for å skape et positivt omdømme for Norsk Sjømat, blant annet ved kongeparets og fiskeriministerens reiser. Kontinuerlig pressearbeid og reiser for journalister ha bidratt til bred omtale i media. Den største beredskapssaken i beretningsåret var da det amerikanske tidsskriftet *Science* i januar publiserte en artikkel med påstander om stor kreftfare ved å spise laks. Denne ble håndtert av EFF som koordinerer arbeidet med beredskap i saker som kan skade næringens omdømme. I tett samarbeid med organisasjoner og myndigheter har EFF håndtert kommunikasjon og distribuert informasjon i en rekke saker.

Gjennom 12 nettsteder på ulike språk kan forbrukere, næringsaktører, handel, media og andre finne alt fra oppskrifter for sjømat til informasjon om EFFs aktiviteter. De norske nettstedene er forbrukersiden www.godfisk.no og bransjesiden www.seafood.no.

Markedsadgang

Etablering av god og forutsigbar markedsadgang er en av norsk fiskeri- og havbruksnærings viktigste utfordringer. Derfor er dette arbeidet prioritert høyt av EFF. Særlig var markedsadgangen for laks og ørret til det viktige EU-markedet en stor utfor-

dring i 2004. EFF har deltatt aktivt i dette arbeidet, både gjennom å finansiere næringens arbeid med sakene og som faglig bidragsyter. EFF har også en viktig rolle i forhold til å støtte myndighetenes arbeid med markedsadgang.

EU ble utvidet med 10 nye medlemsland fra 1. mai 2004. Norge hadde tidligere frihandel med disse landene, men fikk kvoter og tollsatser da de ble medlemmer. Denne endringen har krevd betydelig innsats, ikke minst gjennom behovet for rådgivning til enkeltbedrifter som har vært usikre på de nye rammebetingelsene.

Den generelle rådgivnings- og informasjonstjenesten overfor bedrifter og organisasjoner knyttet til markedsadgangsspørsmål har økt i omfang i beretningsåret. Tekniske handelshindringer har krevd ressurser når de har oppstått, blant annet i forbindelse med pelagisk eksport til Ukraina og Romania. I Asia byr Kina på kontinuerlige utfordringer av handelsteknisk art som må håndteres, og forberedelsene til forhandlinger med Sør-Korea har også krevd bidrag fra EFF. I beretningsåret har EFF startet undersøkelser med sikte på å oppnå lettelser i handelshindringer for klippfisk til Brasil.

Markedsinformasjon

Siden opprettelsen av EFF har formidling av eksportstatistikk for Norsk Sjømat vært en viktig oppgave. I dag mottar 950 abonnenter månedsstatistikk, mens ukesstatistikk for laks, ørret, makrell, sild og reker sendes til 519 mottakere. Det er i beretningsåret utviklet nye produkter og tjenester som bygger på de omfattende statistikkssystemene som EFF har utviklet.

EFF gjennomfører en rekke markeds- og konkurranseanalyser. Sentralt for året har vært et stort antall analyser og vurderinger av markedssituasjonen for laks. Dette spesielt med tanke på «safeguard-saken» og dumpinganklagen mot laks i EU. I Japan er det gjennomført en stor distribusjonsanalyse med fokus på laks og makrell, og det russiske og franske laksemarkedet er analysert. I disse to markedene er det også gjennomført en analyse av verdikjedene til sild og torsk.

Det er også gjort vurderinger og analyser av den generelle markedssituasjonen for alle bransjer, blant annet formidlet gjennom landanalyser for 28 ulike markeder. Analysene er gjennomført i samarbeid med næringsaktører, Fiskeri- og kystdepartementet, næringsorganisasjoner, Norges forskningsråd, en rekke forskningsinstitusjoner og ulike banker.

Årlig arrangerer EFF fagseminar der analyse-resultater presenteres. I 2004 ble det arrangert fire

seminarer: Seminar om hvitfisk under Nor-Fishing i Trondheim, Rekekonferansen, Hvitfiskkonferansen og et lakseseminar. Totalt deltok 500 personer på seminarene.

Arbeidet med en aktiv, bransjevis markeds- overvåking er videreført og videreutviklet. Resultatene er publisert i rapporter som distribueres til næringsaktørene, og det ble lansert en ny tjeneste; Markedseffekt, med over 670 abonnenter. Denne bidrar til hurtig distribusjon av aktuelle nyheter fra markedene. I tillegg besvarer EFF årlig om lag 3 000 individuelle henvendelser vedrørende markedsinformasjon.

Forvaltningsoppgaver

EFF er pålagt visse forvaltningsoppgaver i henhold til lov om regulering av eksporten av fisk og fiskevarer av 27. april 1990 og forskrift om eksportregulering av fisk og fiskevarer av 22. mars 1991.

Forvaltningsoppgavene omfatter godkjenning av eksportører og rådgivning overfor Fiskeri- og kystdepartementet og øvrige sentrale myndigheter. EFF bistår også næringsaktører i spørsmål om eksportregelverket. Oppgavene inkluderer saker til høring og håndheving av forskrifter.

Ved årsskiftet 2004/2005 var det registrert 532 godkjente norske eksportører av sjømat. Dette er 32 færre enn ved forrige årsskifte.

Økonomi

Eksportutvalgets virksomhet finansieres fullt ut av fiskerinæringen, gjennom avgifter fastsatt i medhold av Fiskeeksportloven av mars 1990. Utvalget har flere samarbeidspartnere, blant annet fiske-salgslagene, Fiskeri- og kystdepartementet, Innovasjon Norge, Fiskeri- og Havbruksnæringens Landsforening, Norges Fiskarlag, Fiskeri- og havbruksnæringens forskningsfond, Norske Sjømatbedrifters Landsforening, Norges forskningsråd og flere banker mv i forbindelse med utredninger, analyser og markedsføringstiltak overfor spesielle målgrupper.

Inntektene var på 168 millioner kroner i 2004, om lag 114 millioner kroner lavere enn i 2003. Årsaken til de reduserte inntektene er lavere eksportavgift for laks til EU. Operasjonelle aktiviteter utgjorde 150 millioner kroner. Dette er en nedgang fra 2003 på 93 millioner kroner. Administrative kostnader var 18,8 millioner kroner, en reduksjon på 100.000 kroner fra 2003. Finansresultatet for 2004 ble på 600. 000 kroner. Totalt sett fikk EFF et samlet resultat på 103.244 kroner for 2004, mot 25 millioner kroner i 2003. Resultatet er tillagt egen-

kapitalen og medfører at denne ved utgangen av 2004 var 114,9 millioner kroner. Det anses ikke å foreligge markedsrisiki, kredittrisiki eller likviditetsrisiki med vesentlig betydning for regnskapsavleggelsen. Den finansielle risikoen anses således å være lav. Etter Utvalgets oppfatning er forutsetningene for fortsatt drift til stede. Årsregnskapet for 2004 er satt opp under denne forutsetningen.

Likestilling

Det er for tiden ansatt 27 kvinner og 20 menn i EFF, inkludert vikarer og midlertidig ansatte.

	Menn	Kvinner
Administrerende direktør	1	
Direktører	2	1
Sjef / senior rådgiver	9	7
Utsendinger	6	1
Andre	2	18

Kjønnsbalansen anses, med unntak av fiskeriutsendinger, å være forholdsvis god. Det vil bli lagt vekt på å beholde en god kjønnsbalanse i organisasjonen. Ved rekruttering til stillingene som fiskeriut-sending vil det satses på å øke kvinneandelen.

Organisasjonsforhold og arbeidsmiljø

Det har i 2004 ikke vært gjort organisatoriske endringer av betydning, men det jobbes kontinuerlig med å videreutvikle fleksibiliteten i organisasjonen, slik at EFF raskt kan møte endrede behov for markedstilstedeværelse.

Statskonsult evaluerte EFFs tilknytningsform til Fiskeri- og kystdepartementet i 2002. Departementet har som følge av denne evalueringen foreslått at EFF omdannes til et statlig aksjeselskap. Omdannelsen gjøres for å skape klarhet i ansvarsforholdet mellom departementet og eksportutvalget. Departementet har understreket at EFF etter omdanningen til aksjeselskap skal bestå mest mulig som i dag. Det arbeides med sikte på at omdannelsen skal skje med virkning fra 1. juli 2005.

I regi av EFF er det opprettet seks markedsgrupper. Her bidrar rundt 60 personer - i all hovedsak næringsaktører - aktivt til EFFs markedsarbeid.

Markedsgruppene er rådgivende overfor EFF i forhold til prioritering av markedsarbeidet. I tillegg er det etablert ressursgrupper hvor næringsaktører og andre samarbeidspartnere aktivt deltar i utredninger, planprosesser med videre. Utvalget vil rette en stor takk til deltagerne for den nedlagte innsat-

sen. De representerer en viktig kunnskapsbase og er et stort aktivum i organisasjonens arbeid.

EFF har i 2004 hatt ansvar for to stipendiater - ett i Russland og ett i Frankrike. Dette er et samarbeid med Fiskeri- og Havbruksnæringens Forskningsfond og organisasjonene i næringen. Sykefraværet har utgjort 1,7 prosent av total arbeidstid. EFF vil arbeide videre med å holde antall sykedager lavt. Arbeidsmiljøet betraktes som godt. Det iverksettes likevel løpende tiltak for forbedringer. EFF har inngått avtale om «Inkluderende arbeidsliv». I løpet av beretningsåret har det ikke forekommet arbeidsuhell eller ulykker som har resultert i personskader eller store materielle skader.

Det har i beretningsåret vært avholdt i alt 5 utvalgsmøter, hvorav 2 på telefon.

Det rettes en takk til de ansatte for god innsats og stort engasjement gjennom hele året.

Det ytre miljøet

Virksomheten til Eksportutvalget for fisk forurenser ikke det ytre miljøet.

Utvalgets sammensetning

Ole-Eirik Lerøy, utvalgsleder, Knut Haagensen, nestleder, Mona Lindal, Berit A. Hanssen, Diana Montes, Jan Skjærvø, Magne Bjørnerem.

Varamedlemmer:

Keith Elliott, Harald Røkenes, Elin Ous, Gunn M. Nilsen, Johnny Hagen, Trygve Myrvang, Lisbeth Berg-Hansen.

2.1 Økonomi

Regnskapsprinsipper

Årsregnskapet er satt opp i samsvar med regnskapsloven av 1998 og god regnskapsskikk.

Oppstillingsplan og klassifisering av resultatposter

Ved oppstillingen av regnskapet er det mulig å benytte en presentasjonsform etter art eller funksjon. EFF benytter i dag en kombinasjon av disse metodene ved å skille driftskostnadene i administrative og operasjonelle kostnader. Den valgte presentasjonsformen begrunnes i at dette gir et mer informativt bilde av virksomheten enn tilfellet ville vært ved en rendyrking av arts- eller funksjonsinndeling.

Klassifisering og vurdering av balanseposter

Omløpsmidler og kortsiktig gjeld omfatter poster som forfaller til betaling innen ett år etter balanse-

dagen. Øvrige poster er klassifisert som anleggsmidler og langsiktig gjeld. Omløpsmidler vurderes til laveste av anskaffelseskost og virkelig verdi. Kortsiktig gjeld balanseføres til nominelt beløp på etableringstidspunktet. Anleggsmidler vurderes til anskaffelseskost, men nedskrives til virkelig verdi dersom verdifallet ikke forventes å være forbigående. Langsiktig gjeld balanseføres til nominelt beløp på etableringstidspunktet.

Driftsinntekter

Eksportavgift inntektsføres på bakgrunn av innbetalinger fra Toll- og avgiftsdirektoratet som forestår innkreving fra eksportørene. Eksportutvalget for fisk har ikke innsynsrett hos direktoratet. Påløpt eksportavgift pr 31.12.04 består derfor av innbetalinger mottatt i 2005 som gjelder 2004. Årsavgift fra eksportører inntektsføres fordelt over regnskapsåret, mens øvrige inntekter inntektsføres etterhvert som de påløper.

Fordringer

Kundefordringer og andre fordringer er oppført i balansen til pålydende etter fradrag for avsetning til forventet tap.

Avsetning til tap gjøres på grunnlag av individuelle vurderinger av de enkelte fordringene. I tillegg gjøres det en uspesifisert avsetning som på generell basis skal dekke forventet tap.

Valuta

Pengeposter i utenlandsk valuta er vurdert etter kursen ved regnskapsårets slutt.

Kortsiktige plasseringer

Kortsiktige plasseringer (aksjer og andeler vurderes som omløpsmidler) vurderes til laveste av gjennomsnittlig anskaffelseskost og virkelig verdi på balansedagen. Mottatt utbytte og andre utdelinger fra selskapene inntektsføres som annen finansinntekt.

Varige driftsmidler

Varige driftsmidler balanseføres og avskrives over driftsmidlets levetid dersom de har levetid over 3 år og en kostpris som overstiger 15 000 kroner. Direkte vedlikehold av driftsmidler kostnadsføres løpende under driftskostnader, mens påkostninger eller forbedringer tillegges driftsmidlets kostpris og avskrives i takt med driftsmidlet.

Pensjoner

Ved regnskapsføring av pensjoner er lineær opptjeningsprofil og forventet sluttlønn som opptjeningsgrunnlag lagt til grunn. Planendringer amortiseres over forventet gjenværende opptjeningstid. Det samme gjelder estimatavvik i den grad de oversti-

ger 10 prosent av den største av pensjonsforpliktelsene og pensjonsmidlene (korridor).

Kontantstrømoppstilling

Kontantstrømoppstillingen er utarbeidet etter den indirekte modellen.

2.1.1 Resultatregnskap

	Note	2004	2003
<i>Driftsinntekter</i>			
Eksportavgift		159 193 486	273 321 511
Årsavgift	4	8 263 500	8 653 000
Øvrige inntekter		651 647	609 377
Sum driftsinntekter		168 108 633	282 583 888
<i>Administrative kostnader</i>			
Personalkostnader hovedkontor	5	8 134 099	8 768 242
Annen kostnad hovedkontor		8 455 643	7 169 968
Avskrivning på varige driftsmidler	2	2 012 087	2 969 573
Tap på fordringer	8	199 977	0
Sum administrative kostnader		18 801 806	18 907 783
<i>Operasjonelle investeringer</i>			
Informasjon og beredskap	5	5 368 779	8 496 165
Markedsføring og PR	5, 7	110 243 308	196 570 050
Markedsinformasjon	5	3 408 897	2 833 159
Evaluerings	5	676 824	952 959
Markedsadgang	5	1 147 346	3 985 938
Operasjonelle lønnskostnader	5	10 651 589	10 766 716
Utekontorer	5	18 286 420	19 093 931
Sum operasjonelle investeringer		149 783 163	254 464 485
Driftsresultat		(476 336)	20 977 187
<i>Finansresultat</i>			
Finansinntekter		1 500 133	4 395 948
Finanskostnader		(920 375)	(324 772)
Netto finansresultat		579 758	4 071 176
Resultat	1	103 422	25 048 364

	Note	2004	2003
<i>Balanse</i>			
Eiendeler			
Anleggsmidler			
Varige driftsmidler			
Inventar, kontormaskiner, edb-utstyr	2	4 249 890	3 566 911
Finansielle anleggsmidler			
Investeringer i aksjer	3	15 000	50 000
Langsiktige fordringer		1 484 815	1 811 600
Sum anleggsmidler		5 749 705	5 428 511
Omløpsmidler			
Påløp eksportavgift		46 731 512	63 833 391
Kortsiktige fordringer	8	12 659 328	13 283 041
Kortsiktige plasseringer		15 294 909	10 091 001
Bankinnskudd, kontanter		105 970 940	103 475 473
Sum omløpsmidler		180 656 690	190 682 905
Sum eindeler		186 406 395	196 111 416
Egenkapital og gjeld			
Egenkapital			
Egenkapital	1	114 803 306	89 756 203
Årets resultat	1	103 422	25 048 364
Sum egenkapital		114 906 727	114 804 567
Gjeld			
Avsetning til forpliktelser			
Pensjonsforpliktelser	6	6 647 525	5 274 360
Sum avsetning til forpliktelser		6 647 525	5 274 360
Kortsiktig gjeld			
Leverandørgjeld		21 886 236	38 203 791
Skyldig offentlige avgifter		1 600 349	1 693 796
Forskuddsbetalt eksportavgift fra eksportører		7 719 000	7 528 500
Annen kortsiktig gjeld		33 646 557	28 606 402
Sum kortsiktig gjeld		64 852 142	76 032 489
Sum egenkapital og gjeld		186 406 395	196 111 416

*Noter**Note 1: Egenkapital*

Egenkapital pr 01.01.04	114 804 567
Årets resultat	103 422
Egenkapital pr 31.12.04	114 907 989

Note 2: Varige driftsmidler

Varige driftsmidler	2004	2003
Anskaffelseskost		
pr. 01.01	17 588 321	16 685 788
Tilgang	2 695 066	902 533
Avgang (ansk.kost)	-4 159 785	0
Akkumulerte avskrivninger pr 31.12.	-11 873 712	-14 021 410
Bokført verdi pr 31.12.	4 249 890	3 566 911
Årets ordinære avskrivninger 15-33%	2 012 087	2 969 573
Det benyttes lineære avskrivninger for alle varige driftsmidler. Den økonomiske levetiden er beregnet å være fra 3 til 7 år.		

Note 3: Aksjer/andeler

Selskap	2004	2003
Norwegian Seafood Export Council Inc.	0	35 000
Den Norske Matfestivalen i Ålesund AS	10 000	10 000
Norrøna Barnehage AS	4 000	4 000
Fagforum for Mat og Drikke AS	1 000	1 000
Bokført verdi pr 31.12.	15 000	50 000

Note 4: Årsavgift eksportører

Pr. 31.12.04 hadde Eksportutvalget for fisk godkjent 532 eksportører. Antallet er fastsatt på grunnlag av faktisk registrerte eksportører ved årsskiftet.

Note 5: Antall ansatte, lån til ansatte, godtgjørelser

Gjennomsnittlig antall ansatte i løpet av året utgjør følgende årsverk	2004	2003
Ansatte ved hovedkontor	34,00	37,00
Utsendinger utekontorer	7,00	7,75
Lokalt ansatte utekontorer	6,50	7,75
Sum ansatte	47,50	52,50

Eksportutvalget for fisk har i tillegg arbeidsgiveransvar for to stipendiater

Ytelser til ledende personer

	Adm direktør	Utvalget
Lønn og andre ytelser	987 777	440 000
Pensjonspremie	123 108	

Adm direktør er inkludert i EFFs kollektive pensjonsordning.

Honorarsatser for Utvalget

Leder	110 000
Nestleder	80 000
Styremedlemmer	50 000

Personalkostnader - administrasjon

Lønn	4 202 924
Arbeidsgiveravgift	845 355
Pensjonskostnad	2 187 243
Andre personalkostnader	898 578
Sum personalkostnader administrasjon	8 134 099

Personalkostnader - operasjonelle

Lønn	9 731 969
Arbeidsgiveravgift	749 820
Pensjonskostnad*	
Andre personalkostnader	169 800
Sum operasjonelle personalkostnader	10 651 589

* Pensjonskostnad og andre ikke direkte henførbare personalkostnader inngår i linjen for personalkostnader administrasjon.

Personalkostnader - utekontorer

Lønn	4 548 273
Arbeidsgiveravgift	348 414
Pensjonskostnad	218 333
Andre personalkostnader	7 017 223
Sum personalkostnader utekontorer	12 132 242

Personalkostnader - øvrige

Lønn	1 841 812
Arbeidsgiveravgift	193 837
Pensjonskostnad	11 804
Andre personalkostnader	868 691
Sum øvrige personalkostnader	2 916 144

Personalkostnader utekontor og øvrige presenteres ikke som egen linje i regnskapet, men er direkte henført de operasjonelle investeringer de tilhører.

Lån og sikkerhetsstillelser: Ansatte har lån fra Eksportutvalget for fisk på totalt 398.450 kroner. Lånene avdras fra 2 til 20 år. Renten tilsvarende normalrentesats fastsatt av myndighetene og sikkerhet er pant i fast eiendom.

Revisor: Revisjon utgjør 140 000 kroner eks mva. Annen bistand utgjør 60 000 kroner eks mva.

Note 6: Markedsinvesteringer

Pensjonsordningene behandles regnskapsmessig i henhold til norsk regnskapsstandard. Selskapets pensjonsordninger behandles som ytelsesplaner og omfatter 48 personer ved regnskapsårets utgang. Ordningen gir deltakerne rett til definerte fremtidige ytelser. Disse er i hovedsak avhengig av antall opptjeningsår, lønnsnivå ved oppnådd pensjonsalder og størrelsen på ytelsen fra folketrygden. Den kollektive pensjonsavtalen er finansiert gjennom fondsoppbygging organisert i et forsikringsselskap.

	31.12.04	31.12.03
Påløpte pensjonsforpliktelser	6 831 445	6 744 108
Verdi av forventet lønnsvekst	4 057 827	3 819 009
Verdi av pensjonsmidler	-7 314 543	-6 292 693
Uamortisert estimatavvik	2 609 585	1 003 935
Netto pensjonsforpliktelser	6 184 314	5 274 360
Nåverdi av årets pensjonsopptjening	1 952 880	2 279 968
Rentekostnad av påløpte pensjonsforpliktelser	504 784	468 858
Forventet avkastning på pensjonsmidler	-431 409	-410 965
Amortisering	-104 460	-12 715
Arbeidsgiveravgift	463 211	0
Administrasjonskostnader	85 773	73 550
Netto pensjonskostnad	2 385 006	2 325 146
Økonomiske forutsetninger	31.12.04	31.12.03
Diskonteringsrente	6,0 %	6,0 %
Forventet avkastning på pensjonsmidler	7,0 %	7,0 %
Forventet lønnsregulering	3,5 %	3,5 %
Forventet G-regulering	3,0 %	3,0 %
Forventet pensjonsregulering	3,0 %	3,0 %

Som aktuariemessige forutsetninger for demografiske faktorer og avgang er lagt til grunn vanlig benyttede forutsetninger innen forsikring.

Note 7: Årsavgift eksportører

Laks	Brutto regnskap	Ekstern finansiering	Netto regnskap
Sverige	1 714 892	–	1 714 892
Finland	283 924	–	283 924
Tyskland	505 617	–	4 505 617
Polen	3 931 024	–	3 931 024
Frankrike	4 516 854	–	4 516 854
Spania	8 821 229	–	8 821 229
Portugal	2 297 289	–	2 297 289
Italia	3 008 755	–	3 008 755
Russland	5 881 558	–	5 881 558
Usa	56 520	–	56 520
Kina	5 227 691	–	5 227 691
Japan	6 368 835	–	6 368 835
Hong Kong	2 149 406	–	2 149 406
Singapore	1 117 458	–	1 117 458
Sør-Korea	1 774 231	–	1 774 231
Taiwan	897 515	–	897 515
Malaysia	1 247 140	–	1 247 140
Analyse	1 742 766	75 000	1 667 766
Kampanje-tilpasninger	1 121 518	–	1 121 518
Markedsgrupper	121 326	–	121 326
Markedsadgang	3 306 220	–	3 306 220
Annen/Diverse	1 440 682	–	1 440 682
Sum laks	61 532 449	75 000	61 457 449
Ørret			
Tyskland	47 674	–	47 674
Frankrike	196 152	–	196 152
Russland	995 710	–	995 710
Kina	14 663	–	14 663
Japan	1 991 511	–	1 991 511
Annen/Diverse	253 662	–	253 662
Sum ørret	3 499 372	–	3 499 372

Hvitfisk			
Sverige	1 083 548	–	1 083 548
Storbritannia	2 248 085	–	2 248 085
Tyskland	1 350 918	–	1 350 918
Polen	13 502	–	13 502
Frankrike	1 154 380	–	1 154 380
Spania	546 592	–	546 592
Portugal	8 054	–	8 054
Italia	6 910	–	6 910
Russland	39 504	–	39 504
Usa	42 700	–	42 700
Analyse	92 413	–	92 413
Kampanjetilpasninger	50 177	–	50 177
Markedsgrupper	111 394	–	111 394
Annen/Diverse	636 893	100 000	536 893
Sum hvitfisk	7 385 071	100 000	7 285 071
Pelagisk			
Polen	284 879	–	284 879
Russland	3 277 861	–	3 277 861
Kina	39 010	–	39 010
Japan	3 181 469	–	3 181 469
Analyse	5 497	–	5 497
Markedsgrupper	63 831	–	63 831
Annen/Diverse	553 360	–	553 360
Sum pelagisk	7 405 906	–	7 405 906
Konvensjonell			
Spania	640 721	–	640 721
Portugal	4 192 033	189 700	4 002 333
Italia	3 585 164	–	3 585 164
Brasil	5 590 839	–	5 590 839
Dominikanske republikk	857 365	–	857 365
Markedsgrupper	112 679	–	112 679
Annen/Diverse	238 755	–	238 755
Sum konvensjonell	15 217 556	189 700	15 027 856

Reker/Skalldyr			
Sverige	193 383	–	193 383
Storbritannia	512 274	–	512 274
Finland	68 945	–	68 945
Russland	92 417	–	92 417
Analyse	1 000	–	1 000
Markedsgruppe	37 999	–	37 999
Annen/Diverse	141 814	–	141 814
Sum reker/skalldyr	1 047 83	–	1 047 832
Generisk			
Alle markeder	5 275 325	–	5 275 325
Norge	8 441 387	2 100 000	6 341 387
Sum generisk	13 716 712	2 100 000	11 616 712

Nye arter			
Nye arter	4 769 150	1 866 040	2 903 110
Sum nye arter	4 769 150	1 866 040	2 903 110
Sum markedsinvesteringer			
	114 574 048	4 330 740	110 243 308

Note 8: Tap på fordringer

	31.12.2004	31.12.2003
Konstaterte tap på fordringer	199 977	–
Redusert avsetning til tap	–	–
Inngått på tidligere avskrevne fordringer	–	–
Sum kostnadsførte tap på fordringer	199 977	–

2.1.2 Kontantstrømanalyse

Kontantstrømmer fra operasjonelle aktiviteter

Årets overskudd		103 422	25 048 364
Ordinære avskrivninger		2 012 087	2 969 573
Økning i kortsiktige plasseringer		-5 203 908	-10 091 001
Økning (-)/reduksjon i kortsiktige fordringer		623 713	5 837 171
Økning (-)/reduksjon i påløpt eksportavgift		17 101 879	5 725 110
Økning/reduksjon (-) i leverandørgjeld		-16 317 555	-14 044 659
Økning/reduksjon (-) i balanseført pensjonsforpliktelser		1 373 165	2 303 541
Endringer i andre tidsavgrensningsposter		5 497 731	-17 848 070
Netto kontantstrøm fra operasjonelle aktiviteter	A	5 190 533	-99 971
Kontantstrømmer fra investeringsaktiviteter			
Utbetalinger ved kjøp av varige driftsmidler		-2 695 066	-785 722
Netto kontantstrøm fra investeringsaktiviteter	B	-2 695 066	-785 722
Netto endring i likvider	A+B	2 495 467	-885 693
Likviditetsbeholdning 01.01		103 475 473	104 361 166
Likviditetsbeholdning 31.12		105 970 940	103 475 473

Vedlegg 2**Utdrag av årsmeldingene for Norges Råfisklag 2003 og 2004****1 Styrets beretning for 2003****1.1 Virksomhetens art**

Norges Råfisklag er en salgsorganisasjon som i medhold av Råfiskloven og med geografisk virkeområde fra og med Finnmark til og med Nordmøre, organiserer førstehåndsomsetning av fisk. Laget ivaretar omsetning av torskefisk, skalldyr, bløtdyr og småkval. Norges Råfisklag ble etablert i 1938 og er organisert som et andelslag. Lagets eiere er fylkesfiskarlagene i salgslagets distrikt, Fiskebåtredernes Forbund, Norsk Sjømannsforbund og Norges Kystfiskarlag. Norges Råfisklag er lokalisert med hovedkontor i Tromsø og med regionkontorer i Svolvær og Kristiansund.

1.2 Formål

Ved organisert omsetning skal Norges Råfisklag gjennom gode og stabile fiskepriser sikre fiskernes inntekter og bidra til en lønnsom verdiskaping i norsk fiskerinæring.

1.3 Fortsatt drift

Årsoppgjøret er avlagt under forutsetning om fortsatt drift. Til grunn for antagelsen ligger budsjett for år 2004 samt strategiplan for årene fremover. Konsernet er i en sunn økonomisk og finansiell stilling.

1.4 Nøkkeltall

Omsatt fangst 2003 i rund vekt: 523.000 tonn.
Omsetningsverdi 2003: 4.352 millioner kroner.

1.5 Styrets aktiviteter

Styret har i beretningsåret avholdt 8 møter, hvorav to var telefonmøter. Det ble behandlet 115 saker.

Styremøtene ble avviklet i:

Tromsø	10. januar
Telefonmøte	13. februar
Telefonmøte	17. mars
Svolvær	7. og 8. april
Trondheim	19., 20. og 22. mai
Tromsø	28. og 29. august
Tromsø	29. og 30. oktober
Tromsø	18. og 19. desember

Arbeidsutvalget (AU) har i beretningsåret avholdt 24 møter, herav 12 telefonmøter. AU behandlet til sammen 91 saker.

Styreturer

Lagets styre gjennomførte i beretningsåret gruppevis studieturer til henholdsvis Brussel/Edinburgh (EU), Frankrike/Spania (ferskfiskmarkedet) og Island/Færøyene (industristruktur, omsetnings- og auksjonssystemer). Det er utformet rapporter fra studieturene som er distribuert til eierorganisasjonene. Rapportene er behandlet av styret og det er iverksatt konkrete tiltak for å følge opp erfaringene og observasjonen fra studieturene.

1.6 Årets omsetning**1.6.1 Generelt**

Omsetningen gjennom Norges Råfisklag ble i 2003 på 4,35 milliarder kroner. Dette er mer enn 1,4 milliarder kroner lavere enn i 2002, og var den laveste omsetningen på mange år. Nedgangen i omsetningen skyldtes lavere priser på råstoffet og nedgang i kvantumet landet av utenlandske fiskere. Nedgangen i råstoffprisene hadde sammenheng med valutaforholdene og generelt lavere priser på ferdigproduktene i viktige markeder.

Fiskerinæringen er særdeles eksportorientert, og er avhengig av stabile valutaforhold. Styret er kritisk til at myndighetene ventet for lenge med å iverksette nødvendige justeringer i pengepolitikken. En mer aktiv pengepolitikk på et tidligere stadium kunne ha spart fiskerinæringen for mange av

de økonomiske problemene næringen har slitt med de siste par årene.

1.6.2 Salgsordninger i råstoffmarkedet

Norges Råfisklag tilbyr fiskerne flere ulike måter å selge fangstene på. Styret har valgt en strategi der fiskerne i størst mulig utstrekning stilles fritt til å velge den salgsform som den enkelte mener best passer sitt totale driftsopplegg. I enkelte fiskerier og i visse situasjoner kan imidlertid overordnede hensyn tilsi at fiskerne må pålegges å delta i felles salgsordninger.

I 2003 ble følgende salgsordninger praktisert: Frivillige direkteavtaler – kortsiktige og langsiktige – mellom fiskere og kjøpere. Rammebetingelsene for disse avtalene er lagets forretningsregler, omsetningsbestemmelser gjennom rundskriv og minsteprisene.

- Frivillig tilbud der laget formidler fangsten til den kjøper som gir de beste betingelsene.
- Frivillig ordning med auksjon av fangster mens disse er på kjøp.
- Frivillig ordning med auksjon av fangster landet og lagret på nøytrale fryselaagre.
- Obligatorisk ordning med auksjon av frysede reker til pilling.
- Obligatorisk ordning med auksjon av kvalprodukter.
- Kontraktssalg

I tillegg ble det startet opp et arbeid med en prøveordning med auksjon fra nøytralt lager av fersk fisk fra kystflåten. Selve auksjonsordningen ble ikke utprøvd før i 2004.

På grunn av flåtestrukturen og strukturen på kjøpersiden er direkteavtaler mellom fisker og kjøper fremdeles den dominerende salgsformen. Styret legger imidlertid til rette for fortsatt å styrke tilbudet av aktive salgsordninger, der laget bidrar til at fiskerne får en bedre pris for råstoffet.

For frysede råstoff må råstoffmarkedet karakteriseres som globalt. Det er den som betaler mest som får hånd om de enkelte partier – enten vedkommende bedrift foretar produksjon i Norge eller i andre land. I 2003 fikk vi en utvikling der mer av den ferske fisken ble eksportert som råstoff til industrien i Europa. Denne utviklingen har sammenheng med nedgangen i antall filetanlegg, og fiskeindustriens behov for hurtig omløpshastighet på varelagret på grunn av dårlig likviditet.

1.6.3 Reguleringer av råstoffmarkedet

Råfiskloven gir laget rett til å regulere fisket og/eller dirigere fangster dersom avtaksforholdene er

vanskelige, eller slike tiltak anses nødvendig av hensyn til en hensiktsmessig avvikling av fisket. I 2003 ble disse hjemlene benyttet slik:

Under vinterfisket etter torsk i Troms, Vesterålen og Lofoten var mottakskapasiteten langt lavere enn kapasiteten på fangstsiden. Laget innførte derfor i en periode en regulering med ukekvoter pr. fartøy for å dempe tilførslene av råstoff. Kvotene var differensierte etter størrelsen på fartøyene. Reguleringen hadde god virkning på avsetningsforholdene, og laget fikk mange positive tilbakemeldinger både fra fiskerne, fiskeindustrien og fra myndighetene.

Under seinotfisket, som startet i april, var kjøpsinteressen langt lavere enn fangstkapasiteten til tross for at laget relativt raskt fikk på plass tilleggskapasitet i form av russiske oppkjøpsfartøy. Full fangstdirigering måtte derfor gjennomføres allerede fra midten av mai. Dirigeringsperioden varte til den nasjonale seinotkvoten var fisket opp i oktober. Å avvikle et seinotfiske med så stor ubalanse mellom fangstkapasitet og salgsmuligheter, stiller laget overfor store utfordringer. Styret er fornøyd med at lagets dirigeringsordning sammen med salgsprosessene gjorde at den nasjonale kvoten ble fisket opp.

1.6.4 Kvantums- og verdiutvikling

Kvantumsmessig ble 2003 totalt sett et svakere år enn 2002. Kvantumet landet av norske fiskere var omtrent det samme i 2003 som i 2002. Leveranser fra utenlandske fartøyer gikk imidlertid ned med 63.000 tonn – en nedgang på 37 prosent.

Lagets omsetning ble i 2003 vel 1,4 milliarder kroner lavere enn i 2002, som igjen var 0,5 milliarder kroner lavere enn i 2001. På to år er omsetningen redusert med nær på 2 milliarder kroner. Svikten på 1,4 milliarder kroner fra 2002 til 2003 fordeles seg med ca. en halvdel på norske landinger og en halvdel på utenlandske landinger. Reduksjonen i verdien på norske landinger skyldtes i hovedsak lavere førstehandspriser på de fleste av produktene, mens reduksjonen for de utenlandske landingene var en kombinasjon av prisnedgang og kvantumsnedgang.

1.6.5 Prisutvikling

Minsteprissystemet er ryggraden i lagets salgssystem. Mange fiskere er helt avhengige av minsteprisene når de leverer i områder med liten eller ingen konkurranse mellom kjøperne. Samtidig er minsteprisene med på å skape langt mer stabile forhold i råstoffmarkedet enn tilfellet hadde vært uten et slikt instrument. Et stadig større kvantum fisk

eksporteres ferskt. Prisene i ferskmarkedet varierer til dels svært mye. Dette kan i perioder være problemfylt i forhold til ønsket om gjennom minsteprisene over tid å skape stabile forhold.

Minsteprisene må reflektere markedet for de ulike produktene av hvert fiskeslag. For å ha et nødvendig og godt grunnlag for korrekt fastsettelse av minstepris, legger laget vekt på å ha god markedskompetanse. Ett fiskeslag gir som regel grunnlag for mange ulike produkter, som selges i forskjellige markedssegmenter med et visst spenn i markedsprisene. Når minsteprisene fastsettes for

et fiskeslag, må det tas hensyn til at det skal være mulig å produsere innen alle hovedanvendelsene for dette fiskeslaget. Derfor vil normalsituasjonen være at det alltid vil finnes markeder og produkter som gir muligheter for å betale høyere priser enn den fastsatte minstepris. Merpriser i forhold til minsteprisene er derfor en normal del av systemet, og også en nødvendig del for å skape dynamikk i råstoffmarkedet.

Utvikling i faktisk betalte priser fordelt på hovedvaregrupper som fisk, reker, taskekrabbe, småkvalkjøtt og biprodukter:

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Fisk (alle arter)	5,88	8,37	9,76	10,07	10,64	9,55	7,81
Reker	12,02	12,51	12,00	12,24	10,55	9,27	9,41
Taskekrabbe	5,75	6,17	6,18	6,64	7,30	7,46	7,56
Småkvalkjøtt	30,11	29,76	28,39	30,40	30,62	30,61	29,24
Biprodukter (ekskl. rognkjeksrogn)	4,33	4,73	4,45	5,32	7,68	7,96	4,77

Prisene er oppgitt i kroner pr. kg rund vekt for fisk, reker og krabbe, og for landet vekt av småkvalkjøtt og biprodukter.

Tabellen viser gjennomsnittstall, og kan kun brukes som indikasjon på utviklingstrekk. Den tar ikke hensyn til forskyvninger mellom årene mellom de ulike fiskearter i kvantum, størrelser og kvaliteter.

De viktigste tendensene som kan trekkes ut av oversikten, er betydelig økte fiskepriser fram til og med 2001, med et klart fall i 2002 og videre i 2003. Gjennomsnittsprisen for fisk var i 2003 lavere enn 1998-nivået. For reker var situasjonen rimelig stabil i perioden 1997-2000, men med stor svikt til 2002. I 2003 stabiliserte rekeprisene seg litt over 2002-nivået. Taskekrabben har økt jevnt i pris hvert år. Biproduktene økte betydelig fram t.o.m. 2002, men fikk en kraftig prissvikt i 2003. Det siste skyldtes et generelt fall i markedet spesielt for rogn, samtidig som den lokale og regionale etterspørselen gikk ned på grunn av problemer i industrien.

1.6.6 Føringstilskudd over fiskeriavtalen

Inkludert ubrukte og overførte midler fra 2002, knapt 3,3 mill. kroner, hadde laget i underkant av 22,8 mill. kroner til disposisjon til føringstilskudd i 2003. Det ble i tillegg bevilget et beløp på 0,2 mill. kroner i forbindelse med et ekstraordinært behov til føring av notfanget sei. Videre ble det inntrukket en egenandel fra fiskere på vel 2,5 mill. kroner, hvorav vel 2,1 mill. fra seinotfiskerne og knappe 0,4 mill. fra fiskere av taskekrabbe. Totalt, inkludert

midler fra fjoråret, ekstrabevilgning og egenandeler fra fiskere, utgjorde tilskuddsrammen i underkant av 25,5 mill. kroner for 2003. Av denne rammen gjensto det ved årsskiftet vel 0,6 mill. kroner, som ble søkt overført til 2004.

Ordning:	Medgått beløp (mill. kroner):
Føring av fisk fra mottaksstasjoner	12,4
Føring av fisk på grunn av manglende produksjonsmuligheter	4,5
Føring fisk fra overskuddsområder	0,7
Brønnbåtføring av notfanget sei*	5,3
Føring kystreker	0,4
Føring taskekrabbe**	1,6
Totalt	24,9

* Inkludert egenandel fra fiskere med 2,1 mill. kroner.

** Inkludert egenandel fra fiskere med 0,4 mill. kroner.

Styret vil påpeke at ordningene med tilskudd til føring/frakt av råstoff er svært viktige for å kunne opprettholde en differensiert flåte-, mottaks- og produksjonsstruktur langs kysten. Spesielt viktig er tilskudd til føring fra mottaksstasjoner til produksjonsanlegg av fisk, reker og taskekrabbe. De øvrige ordningene er imidlertid også viktige, blant annet ut fra ønsket om å tilrettelegge for produksjon i Norge, og for å unngå råstoffeksport i for stor grad.

1.6.7 Diverse spørsmål og ordninger

Satsing på ferske fiskeprodukter

Norske produkter møter stadig sterkere konkurranse i markedene. Fiskeråstøff selges i et globalt marked og produseres der det er mest kostnadseffektivt. Når norske produsenter skal konkurrere med produkter fra lavkostlandene, taper vi ofte i konkurransen fordi produksjonskostnadene er så høye her til lands. For å møte denne situasjonen er det viktig å produsere og selge produkter der vi har klare fortrinn i forhold til lavkostlandene. Ferske produkter er et slikt markedssegment, og etterspørselen etter ferske fiskeprodukter er økende.

Men skal vi kunne møte denne situasjonen, må vi kunne forsyne markedet med fersk fisk hele året. Det er et klart krav fra supermarkedskjedene og forbrukerne. I dag fanger vi mesteparten av torsken – den klart viktigste hvitfiskarten – i løpet av vinteren og våren. Det er naturlige årsaker til dette, men styret mener at vi bør finne fram til ordninger som gjør at en noe større del av torskekvoten leveres om høsten. Laget har derfor igangsatt flere prosjekter for å stimulere til levendefangst av torsk om vinteren/våren, slik at fisken kan lagres til senere på året når det er mangel på fersk torsk i markedet.

Et annet initiativ i denne sammenhengen er styrets vedtak høsten 2003 om at en endring av kvoteåret bør vurderes. Dersom kvoteåret startes om høsten, slik Island praktiserer, mener styret at vi vil få en utjevning av fangstinnnsatsen. Styret ønsker en konstruktiv debatt om dette spørsmålet.

Markedsutvalg for sei

Med utgangspunkt i de lave seiprisene ba representantskapet i 2003 styret om å nedsette et utvalg som skulle utrede markedsmulighetene for sei og seiprodukter. Utvalget ble oppnevnt i styrets møte i august 2003, og består av styrets formann Robert Hansen, nestformann Hilmar Blikø, styremedlem Jan Andersen, Per Swensson og Tove Sleipnes fra Eksportutvalget for fisk. Magnar Pedersen er utvalgets sekretær. Under representantskapsmøtet 2004 vil det bli gitt en særskilt orientering om arbeidet.

Ens minstepris for hyse

For hyse ble det for noen år siden etablert en egen og høyere minstepris for snørefanget hyse. Representantskapet i 2003 ba styret foreta endringer slik at minsteprisene for hyse blir redskapsuavhengige. Styret behandlet representantskapets anmodning i sitt møte i august. Følgende vedtak ble fattet:

«Styret er på prinsipielt grunnlag enig med representantskapet at det er den objektive kvaliteten på fisken som skal danne grunnlag for prissetting, ikke hvilket redskap fisken er fanget med. Styret vil imidlertid vise til bakgrunnen for den spesielle minsteprisen som i dag eksisterer for snørefanget hyse. Styret er av den oppfatning at denne spesielle minsteprisen er med på å danne et mulig grunnlag for pris for all hyse av god kvalitet uavhengig av fangstredskap. Rundt 60 % av alle hysefangster tas med andre redskaper enn line/snøre. Lik minstepris uansett redskap vil innebære at minsteprisen vil bli liggende rundt nivået for hyse tatt med andre redskaper enn line/snøre. Fiskerne samlet sett vil dermed tape på å sløyfe den særskilte minsteprisen for snørefanget hyse. På denne bakgrunn ønsker styret å drøfte saken på ny under representantskapsmøtet i 2004 for anmodningen fra årets representantskapsmøte evt. tas til følge.»

Det legges fram en egen sak til representantskapet i 2004 om dette spørsmålet.

For øvrig viser styret til utfyllende detaljer for 2003 om pris, omsetning og marked i administrasjonens virksomhetsrapport bak i beretningen.

1.7 Økonomi

1.7.1 Resultat 2003

Resultatregnskapet for 2003 viser et overskudd etter skatt på 11,7 mill. kroner. Nedgangen i omsetningsverdien på 1,4 milliarder medførte en svikt i lagets avgiftsinntekter på 13 millioner kroner i forhold til 2002. Samlede avgiftsinntekter utgjorde 44 millioner kroner noe som er for lavt i forhold til lagets løpende driftsutgifter. Driftsresultatet viser et underskudd på vel 19 millioner kroner.

I løpet av 2003 ble det iverksatt flere tiltak for å redusere lagets driftsutgifter. Blant annet gjennom endring av lagets kontorstruktur og rasjonaliseringstiltak i lagets administrasjon. Effekten av endringene vil imidlertid ikke vises kostnadsmessig før utover i 2004. Styret vurderer lagets kostnadsutvikling kontinuerlig gjennom de oppsatte budsjetter og prioriteringer i forhold til lagets oppgaver og tjenester for fiskerne og næringen. Konsernets driftsresultat viser et overskudd på 12 mill. kroner.

Finansmarkedet utviklet seg positivt i 2003 noe som ga laget et godt finansielt resultat. Markedsverdien av lagets langsiktige plasseringer i aksjer, obligasjoner og andre verdipapirer fikk en så sterk stigning at tidligere års nedskrivninger av verdier ble gjennom 2003 mer enn reversert. Lagets finansielle aktiviteter oppnådde i 2003 et positivt resultat på 37 mill. kroner. I finansresultat er inntatt posi-

tive resultatandeler på 0,6 mill. kroner fra datterselskaper og tilknyttede selskaper.

Lagets resultat før skatt viser et overskudd på 18 mill. kroner. Skattemessig resultat gir en skattekostnad på 6,3 mill. kroner.

Den totale omsetningen ble på 4.352 mill. kroner, noe som er 1.439 mill. kroner lavere enn i 2002. Satsene for lagsavgift har vært uendret gjennom hele beretningsåret, og satsene har stått uendret fra 1999.

I løpet av 2003 ble markedsrentene redusert med nærmere 4 prosent som følge av reduksjoner av styringsrenten til Norges Bank. Dette var positivt for markedsverdiene på lagets plasseringer i obligasjoner der kursene steg betydelig, og som dermed ga en regnskapsmessig gevinst. I tillegg utviklet aksjebørsene seg meget positivt slik at lagets portefølje i aksjemarkedet også ga et godt resultat. Verdien på lagets verdipapirer ble i 2003 oppjustert med nærmere 9,3 mill. kroner samtidig som det ble realisert kursgevinster for 6,2 mill. kroner.

Finansresultatet må imidlertid ses over tid. Det kan ikke forventes at finansmarkedet skal utvikle seg videre på tilsvarende nivå som i 2003. Svingningene kan bli store fra år til år.

Årsresultatet i 2003 viser et overskudd for laget på 11,7 mill. kroner etter skatt. Dette gir en positiv avkastning på egenkapitalen. Styret er tilfreds med at lagets økonomiske fundament er styrket gjennom 2003, men det er likevel nødvendig for laget over tid å innrette driftsresultatet i balanse.

Konsernets resultat viser et overskudd på 12 mill. kroner etter skatt.

1.7.2 Balansen pr. 31.12.2003

Lagets eiendeler utgjorde ved årets slutt 493 mill. kroner hvorav 348 mill. er knyttet til omløpsmidlene. Kortsiktig gjeld var på 75 mill. kroner og lagets egenkapital etter disponering av årets resultat er øket til 411 mill. kroner. Arbeidskapitalen utgjorde ved årets slutt 273 mill. kroner og netto betalingsmidler var på 28 mill. kroner.

1.7.3 Kontantstrømanalysen

Kontantstrømanalysen viser at betalingsmidlene er svekket med 64 mill. kroner. I hovedsak er svekkelsen knyttet til investeringer i egenkapital i datterselskapet Marinvest samt redusert netto innbetaling fra oppgjørsordningen gjennom laget. Dette fremgår i lagets kontantstrømanalyse som viser at laget har hatt netto utbetalinger gjennom operasjonelle aktiviteter på 35 mill. kroner mot netto innbalt i 2002 på 16 mill. kroner.

1.7.4 Oppgjørsordningen

Lagets ordning for garanterte oppgjør for landet fangst er en svært viktig tjeneste for fiskerne. Oppgaven med å forestå oppgjør for landet fangst med rask og presis betaling har høy prioritet i lagets administrasjon, og det brukes store ressurser, kompetanse og avansert teknologi for å utføre denne oppgaven.

I tillegg til å sikre betaling for fangstene, så medvirker oppgjørsordningen til like konkurransevilkår for kjøperne og like leveringsvilkår for fiskerne. Det er derfor svært viktig for ordningen at regelverket følges. Som et resultat av konkrete tilfeller der forskuddsadgangen ble misbrukt, og der både fiskerne og laget risikerte økonomiske tap, vedtok styret i 2003 å redusere forskuddsprosenten fra inntil 75 prosent til 25 prosent.

Oppgjørsordningen krever solid likviditet, spesielt i perioder med høy omsetning og store utestående hos fiskekjøperne. Det må til en hver tid være tilstrekkelig med betalingsmidler for å kunne foreta utbetaling av oppgjør til fisker i henhold til fastsatt tidspunkt, uavhengig av betalings- tidspunkt fra fiskekjøper. Solid egenkapital og likviditet er en forutsetning for å kunne gjennomføre oppgjørsordningen, og framover er det viktig at lagets resultater og forvaltning bidrar til en slik soliditet.

1.7.5 Garantiordningen

Utestående hos fiskekjøper er sikret gjennom lagets garantiordning som er spesifisert i regnskapsnotene 11. Flere kjøpere fikk, som forventet, problemer med å stille tilstrekkelig garantier og likviditet til innkjøpene i 2003, og kjøperne hadde samlet sett en svekket økonomisk kapasitet. Etter lagets oppfatning medvirket dette til mindre bearbeiding av råstoffet, økt videresalg av ubearbejdede produkter, og mindre mulighet til å opparbeide lagerbeholdning for senere salg.

Dessverre lykkes det ikke å få på plass en ønsket statlig garantiordning for industrien i 2003. Imidlertid fikk SND (Innovasjon Norge) på slutten av 2003 innvilget en garantiramme til dette formål for bruk i 2004, og gjennom et samarbeid med salgslagene er det lagt opp en plan for hvordan garantirammene skal anvendes.

1.7.6 Kapitalforvaltning

Styrets strategi for forvaltning av lagets overskuddslikviditet fungerer etter forventningene. Målsettingen er å plassere formue og overskuddslikviditet i henhold til en definert strategi for å

oppnå så godt økonomisk resultat som mulig. Strategien gir retningslinjer til administrasjonen for hvordan lagets midler skal forvaltes, og spesielt har styret lagt vekt på moderat risiko med stor spredning i investeringene.

1.7.7 Eiendomsforvaltning

Drift av eiendommer gir positivt resultatbidrag. Laget eier eiendommene Stortorget 2 og 1. etasje i Sjøgata 41/43 i sentrum av Tromsø og Fiskergata 22 i Svolvær. I tillegg eier lagets datterselskap Fiskernes Hus AS forretningsbygget Sjøgata 39 i Tromsø, samt at laget eier ca. 55 prosent av ANS Sjøgata 41/43 og 25 prosent av Samvirkegården AS i Tromsø.

1.7.8 Disponering av årets resultat

Styret innstiller overfor representantskapet at av overskuddet for 2003 på kr 11.702.395 overføres kr 11.621.023 til annen egenkapital og kr 81.372 tilføres fond for vurderingsforskjeller.

1.8 Datterselskaper

1.8.1 Fiskernes Hus AS

Selskapet ble stiftet i 1996 og har som formål kjøpe, selge og drive utleie av fast eiendom samt annen virksomhet som naturlig faller inn under dette ved aksjekjøp eller på annen måte. Norges Råfisklag eier samtlige aksjer. Selskapets aksjekapital er på 2,5 mill. kroner. Selskapet eier forretningseiendommen Sjøgata 39 i Tromsø. Regnskapet for 2003 viser et overskudd på 754 tusen kroner etter skatt. Dette er en resultatforbedring fra 2002.

Selskapet inngår i konsernregnskapet. Selskapets eiendom forvaltes av eksternt eiendomsselskap.

1.8.2 Marinest AS

Selskapet ble stiftet i 1998 og har til formål å eie andeler eller aksjer i selskaper som driver forretningsvirksomhet innen fiskerisektoren og tilknyttet virksomhet til denne, for eksempel virksomhet innen eksport, markedsføring og rådgivning. Norges Råfisklag eier samtlige aksjer i selskapet. Selskapet ble i 2003 tilført av laget 30 mill. kroner i ny egenkapital hvorav 10 mill. i ny aksjekapital. Aksjekapitalen i selskapet er på 36 mill. kroner, og egenkapitalen utgjorde ved årsskiftet 53 mill. kroner. Selskapets regnskap for 2003 viser et underskudd på 0,4 mill. kroner. I 2002 hadde selskapet et underskudd på 7 mill. kroner.

Selskapet inngår i konsernregnskapet. Marinest AS har inngått administrasjonsavtale med

Norges Råfisklag. Jan Magne Flaatt ble i 2003 tilsatt som daglig leder og Per Swensson ble engasjert for ett år i et markedsutviklingsprosjekt.

1.9 Organisasjonsmessige forhold

Som følge av redusert omsetningsverdi, og derved fallende avgiftsinntekter, har Råfisklagets driftsresultat vært negativt de siste årene. Lagets driftskostnader, som i stor grad er personellrelatert, utvikler seg i takt med den generelle prisutviklingen.

Som følge av dette, startet organisasjonen i beretningsåret en prosess for å redusere lagets driftskostnader. Med bakgrunn i at lagets driftskostnader i stor grad er personellrelatert, måtte denne prosessen også inkludere tiltak for å redusere antall årsverk i laget.

Følgende tiltak ble iverksatt for å redusere antall årsverk i organisasjonen:

Ingen ansettelse i stillinger som blir ledig ved naturlig avgang.

Reduksjon i antall fullt bemannede regionkontorer fra fem til tre. Trondheims-kontoret ble underlagt Kristiansund-kontoret og Vardø-kontoret ble underlagt Tromsø.

Refordeling av arbeidsoppgavene mellom kontorene for å oppnå en effektivisering og kvalitetsforbedring.

Samtidig iverksatte administrasjonen et prosjekt hvor alle ansatte kunne bidra med innspill om utviklings- og forbedringstiltak. Prosjektet ble gjennomført ved at alle ansatte ble delt inn i grupper som kom med forslag på hvordan Råfisklaget skulle organisere arbeidsfordelingen, og hvilke nye arbeidsoppgaver som burde prioriteres.

I tillegg ble det ført en løpende dialog med lagets fagorganisasjoner om de prosessene som skulle gjennomføres.

Av viktige endringer i oppgavefordelingen, ble all sluttsegdelhåndtering flyttet til Svolvær, mens det meste av kjøperoppfølginga ble flyttet til Tromsø-kontoret.

Ved en konsekvent praksis med ikke å foreta nyansettelser i ledige stillinger, klarte bedriften i 2003 å redusere antall årsverk fra 73,8 til 68,5.

1.10 Arbeidsmiljø

Det har i beretningsåret vært et arbeidsuhell som har medført rapportering til arbeidstilsynet. Dette oppsto da en av lagets kontrollører fikk en ryggskade etter et tungt løft. Saken er fulgt opp med gjennomgang av våre rutiner for opplæring av personell som kan komme ut for denne typen skader.

Arbeidsmiljøet i organisasjonen, oppfattes som godt.

Sykefraværet var i 2003 på 4,4 prosent. Dette er en viss oppgang fra 2002 da sykefraværet var på 3,6 prosent. Beretningsårets sykefravær ligger omtrent på gjennomsnittet for perioden 1995 til 2003. Det laveste sykefraværet disse årene, var i 1997 da fraværet var på 3,1 prosent, mens det høyeste var i 2001 med 5,9 prosent. Organisasjonens sykefravær påvirkes i stor grad av hvorvidt vi har langtidssykemeldte.

Arbeidsmiljøutvalget (AMU) består av to representanter fra de ansatte og to representanter fra ledelsen. Det er valgt verneombud ved alle kontorsteder, og hovedverneombud med virke fra Tromsø-kontoret. I beretningsåret, har en av de ansattes representant overtatt ledervervet i AMU, mens en fra ledelsen fungerer som sekretær.

Ved utgangen av beretningsåret, var det totalt 73 hel- og deltidsansatte i laget. De ansatte utførte totalt 68,5 årsverk. Dette er en nedgang med 5,3 årsverk fra forrige årsskifte.

Samarbeidet med de ansatte og deres organisasjoner, oppfattes som konstruktivt og godt.

Redegjørelse om likestilling

Det er en målsetting at Norges Råfisklag skal være en arbeidsplass der det råder full likestilling mellom kvinner og menn. Det vektlegges i praktisert personalpolitikk at det ikke skal forekomme forskjellsbehandling grunnet kjønn.

Av lagets 73 ansatte pr 31. desember 2003 var det 41 kvinner og 32 menn. Andelen kvinner i ledende stillinger var på ca 22 prosent. Gjennomsnittlig årslønn for menn var kr 369.098, mens den for kvinner var kr 269.673. Årsaken til at kvinnene har en gjennomsnittlig lavere lønn enn menn, har sammenheng med at det er færre kvinner i ledende stillinger. Arbeidstidsordninger, personaltilbud og lignende er det samme for kvinner som for menn.

Bedriften vil prioritere å øke andelen kvinner i ledende stillinger.

1.11 Ytre miljø

Konsernets selskaper forurensar ikke det ytre miljø ut over det som er normalt for kontorvirksomheter. Det ivaretas papirinnsamling ved alle lagets kontorer, noe som bidrar til en mer miljøriktig avfallshåndtering med gjenbruk av papiravfall.

I lagets kontorbygg i Tromsø og Svolvær, er det installert varmegjenvinningsanlegg som bidrar til å holde energiforbruket til oppvarming på et lavest mulig nivå.

Styret besluttet i 2003 å tiltre et dokument med felles miljømål for norsk fiskeri- og havbruksnæ-

ring. Laget var med i arbeidsgruppen som sto for utarbeidelsen av målene. Offentliggjøringen fant sted høsten 2003 og organisasjonene i næringa, herunder Råfisklaget, er nå i en fase hvor organisasjonstilpassede mål og tiltak implementeres og settes ut i livet.

Dokumentene med miljømålene kan fås tilsendt ved å kontakte Norges Råfisklag, alternativt kan de hentes ut via www.rafisklaget.no, søkeord «miljømål».

1.12 Godtgjørelser og honorarer

Godtgjørelse og honorar til representantskapet, styret, kontrollnemnda og administrerende direktør i Norges Råfisklag framgår av note 15 i regnskapet. Revisors honorar fremgår også av samme note 15.

1.13 Iverksettelse av landingsforskrift 1. januar 2004

Forskrift om opplysningsplikt ved landing og omsetning av fisk, fastsatt av Fiskeridepartementet 22. januar 2003, med endring 25. juli 2003, med ikrafttredelse 1. januar 2004, var et ledd i sentrale myndigheters behov for hjemmelsgrunnlag for ansvar ved registrering av alle typer landinger av fisk m.v. i Norge og for norske fartøyers landinger i utlandet. Forskriften stiller krav til at en rekke tilleggsopplysninger skal føres på sluttseddel/landingsseddel når fangst landes, noe som resulterte i at Norges Råfisklag måtte endre sine seddelformular for å imøtekomme kravene i forskriften. I og med at forskriften er landsomfattende, måtte tilpasningene gjøres felles for alle fiskesalgslag, noe Fiskeridirektoratet skulle følge opp. Dette arbeidet tok lang tid, og det var først i november 2003 at Norges Råfisklag kunne ta endelig stilling til om iverksettelse ville la seg gjøre innen fastsatt frist 1. januar 2004.

Endringene som følger av forskriften kan oppsummeres i følgende punkter:

1. Begrepet bryggeseddel faller bort, fisker skal fra 1. januar 2004 motta sluttseddel fra fiskekjøper ved hver leveranse.
2. Kjøper må fra 1. januar 2004 sende inn sluttsedlene til Norges Råfisklag fortløpende etter at seddel utstedes. Av praktiske årsaker er fristen av Norges Råfisklag satt til 24 timer etter motak, eller til påfølgende virkedag når landing skjer like før helg/helligdag. Det er dermed ikke lenger anledning til å vente til slutten av uka med å sende inn sluttsedler.
3. Den gamle løsningen for elektronisk sluttseddel ble faset ut fra nevnte dato. Kjøperne måtte anskaffe ny løsning for elektronisk sluttseddel.

Norges Råfisklag støttet kjøperne økonomisk ved anskaffelse av ny løsning.

Norges Råfisklag la vekt på å være fleksibel i innkjøringsfasen, slik at den nye forskriften skulle medføre minst mulig problemer for fiskerne og fiskeindustrien. Men likevel ble det nye regelverket møtt med stor grad av frustrasjon ute blant næringsaktørene. Laget har lagt ned mye arbeid for å få overgangen til å gå best mulig.

Fra 1. januar 2004 er det kun to typer seddelformular som vil være autorisert av Norges Råfisklag: Sluttseddel og landingsseddel. Bryggeseddelen og tidligere benyttede spesialsedler, så som brønnbåt-seddel og kaisalgseddel, erkjennes ugyldig og erstattes med sluttseddel.

1.14 Utsikter 2004

Kvotene for torsk, sei og hyse har vist følgende utvikling de siste årene (tonn i rund vekt):

Fiskeslag	2000	2001	2002	2003	2004
Torsk	193	195	195	195	225
Sei, nord for 62° N	119	125	152	154	154
Hyse, nord for 62° N	33	51	51	57	72

Den norske andelen av torskekvoten ble for 2004 økt med 30.000 tonn i forhold til de tre foregående år. 7.000 tonn av kvoten ble imidlertid satt av til forskningsformål, med det resultat at den kvoten som fordeles på hvert enkelt fartøy er på 218.000 tonn.

Seikvoten ble uendret, mens hysekvoten økte med hele 14.000 tonn. Ser vi på hele perioden 2000–2003, har både seikvoten og hysekvoten økt relativt mye. Kvoteøkningene for torsk er svært positivt for fiskerne og industrien, mens det rent markedsmessig er utfordringer knyttet til den fortsatte økingen av hysekvoten. Dette har sammenheng med at hysekvotene har økt jevnt de siste årene både i Norge og de fleste andre land i Nord-Atlanteren.

Markedssituasjonen og utsiktene for vinterseongen var ved inngangen til 2004 noe bedre for torskeprodukter, stabilt lavt for seiprodukter og ytterligere negativ for hyseprodukter. Prisdrøftelsene før jul 2003 førte til en øking i torskeprisene og en nedgang i hyseprisene. Utover januar bedret situasjonen seg ytterligere for torsk, bl.a. fordi valutasituasjonen bedret seg. Lagets arbeidsutvalg ba derfor om nye prisdrøftelser for torsk. Disse ble gjennomført ultimo januar, og førte til en ny øking i minsteprisene.

Utvikling i minstepriser, vinter 1998–2004 (kroner og prosent):

Fiskeslag/ Sortering	Minstepriser vinter							
	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	Endring 2003–2004 i prosent
Torsk over 2,5 kg	12,10	16,85	19,00	20,00	19,00	15,00	17,00	13,3
Torsk 1–2,5 kg	9,60	14,25	15,60	15,60	15,60	13,00	14,00	7,7
Hyse over 8 hg	6,70	11,25	12,60	14,30	14,30	11,00	7,50	-31,8
Sei over 2,3 kg	6,10	7,35	6,40	6,40	6,20	5,20	5,00	-3,8
Sei 1,2–2,3 kg	4,90	6,50	5,35	5,20	5,20	4,30	4,30	0,0

For fryste råreker til pilling er prisnivået på auksjonene noe høyere de første månedene i 2004 sammenlignet med tilsvarende periode i fjor. Dette har bl.a. sammenheng med en bedret konkurranse situasjon for industrien, men det store bildet er at rekemarkedet fortsatt er svært vanskelig pga. global overproduksjon.

Den noe mer positive situasjonen i markedene for torskeprodukter gjør at kjøpsvilligheten fra industrien er bedret. Det har i hele vinter blitt betalt en del merpriser utover minsteprisene. Dette understreker at situasjonen er bedret i forhold til 2003, da pris til fisker stort sett var lik min-

stepris. For hyse er imidlertid situasjonen motsatt. Her er markedsforholdene slik at mange kjøpere er motvillig til å inngå kjøpsavtaler med fiskerne.

Den generelle kjøpsinteressen og kjøpskapasiteten er fortsatt preget av dårlig likviditet hos mange kjøpere. Bankene har strammet til kreditene, og flere kjøpere har hatt og har problemer med å skaffe nok kapital til kjøp i sesongene. Laget har vært pådriver i arbeidet med å få til avtale med Innovasjon Norge for å få etablert en ny garantiordning for fiskeindustrien, finansiert av midler bevilget av Stortinget. Avtalen med Innovasjon Norge ble undertegnet ultimo februar, og styret håper

dette vil bedre situasjonen. Blant annet kan ordningen motvirke tendensen til stadig sterkere grad av råstoffeksport fra Norge, og dermed sikre at produksjonen skjer i vårt område.

Pr. uke 13 hadde vi følgende omsetning sammenlignet med omsetningen til samme tid de to foregående årene:

		Omsetning pr. uke 13		
		2002	2003	2004
Norske fartøyer:	Torsk/skrei:	93.200	101.400	107.500
	Sei:	23.800	25.700	22.100
	Hyse:	10.900	8.400	13.300
	Reker:	6.900	2.200	4.300
	All fangst:	149.700	151.000	161.700
Utenlandske fartøyer:	All fangst:	41.900	37.600	21.300
Total fangst norske og utenlandske:		191.600	188.600	183.000

Det er totalt sett et redusert kvantum fangst som er landet pr. uke 13 i 2004 sammenlignet med 2002 og 2003. Dette skyldes et betydelig redusert kvantum fra utenlandske fartøyer, en halvering i løpet av to år. Norske fartøyer har kompensert for dette og har stått for en økning i samme periode. Kvantumet torsk/skrei fra norske fartøyer er pr. uke 13 i 2004 mer enn 14.000 tonn høyere enn kvantumet til samme tid i 2002.

Verdien på fangstene pr. uke 13, for både norske og utenlandske fartøyer, ble redusert med hele 500 mill. kroner fra 2002 til 2003. Fiskerne opplevde et stort inntekstfall og måtte i 2003 ta en stor del av belastningen med vanskelige valutaforhold og markedsprisnedgang. Pr. uke 13 i 2004 er denne utviklingen snudd, med en total verdiøkning på 100 mill. kroner - 270 mill. kroner økning isolert for norske fiskere. Dette tilskrives i stor grad økte markedspriser.

2 Styrets beretning for 2004

2.1 Virksomhetens art

Norges Råfisklag er en salgsorganisasjon som i medhold av Råfiskloven og med geografisk virkeområde fra og med Finnmark til og med Nordmøre, organiserer førstehåndsomsetning av torskefisk, skalldyr, bløtdyr og småkval. Norges Råfisklag ble etablert i 1938 og er organisert som et andelslag. Lagets eiere er Norges Fiskerlags fyl-

kesfiskarlag i salgslagets distrikt, Fiskebåtredernes Forbund, Norsk Sjømannsforbund og Norges Kystfiskarlag. Norges Råfisklag er lokalisert med hovedkontor i Tromsø og med regionkontorer i Svolvær og Kristiansund.

2.2 Formål

Ved organisert omsetning skal Norges Råfisklag gjennom gode og stabile fiskepriser sikre fiskernes inntekter og bidra til en lønnsom verdiskaping i norsk fiskerinæring.

2.3 Fortsatt drift

Årsoppgjøret er avlagt under forutsetning om fortsatt drift. Til grunn for antagelsen ligger budsjett for år 2005 samt strategiplan for årene fremover. Konsernet er i en sunn økonomisk og finansiell stilling.

2.4 Nøkkeltall

Omsatt fangst 2004 i rund vekt: 531.000 tonn.

Omsetningsverdi 2004: 4.850 millioner kroner.

2.5 Styrets aktiviteter

Styret har i beretningsåret avholdt 5 ordinære styremøter og 1 telefonmøte. Det ble behandlet 80 saker.

Styremøtene ble avviklet i:

Tromsø	1. og 2. april
Tromsø	24., 25. og 27. mai
Telefonmøte	16. juni
Kristiansund	20. september
Tromsø	15. og 16. desember

I forbindelse med møtet i Kristiansund var det også lagt opp til besøk hos en del lokale bedrifter blant annet Sigurd Folland AS, Tranvåg Averøy, Th. Lindaas AS, Hitramat AS, Veidholmen Fisk, Atlantic Dawn Seafood og Hopmark P/R. Det ble også gjennomført sammenkomster med representanter for kommunene i området.

Arbeidsutvalget (AU) har i beretningsåret avholdt 14 ordinære møter og 5 telefonmøter. Tre av de ordinære møtene strakk seg over 2 dager. AU behandlet til sammen 64 saker.

2.6 Årets omsetning

2.6.1 Generelt

Norges Råfisklags totalomsetning i 2004 ble på 4.850 mill. kroner. Dette er 500 mill. kroner mer enn

i 2003. Bak dette tallet finner vi en verdiøkning på leveranser fra norske fiskere på 600 mill. kroner, mens de utenlandske landingene gikk ned med 100 mill. kroner. Økningen i omsetningen fra norske fiskere skyldtes i hovedsak høyere priser på råstoffet. Bedrede råstoffpriser hadde sammenheng med mer gunstige valutaforhold og en generell bedring i markedssituasjonen for flere produkter.

2.6.2 Salgsordninger i råstoffmarkedet

Norges Råfisklag tilbyr fiskerne flere ulike måter å selge fangstene på. Styret har valgt en strategi der fiskerne i størst mulig utstrekning stilles fritt til å velge den salgsform som den enkelte mener passer sitt totale driftsopplegg best. I enkelte fiskerier og i visse situasjoner kan imidlertid overordnede hensyn tilsi at fiskerne må pålegges å delta i felles salgsordninger.

I 2004 ble følgende salgsordninger praktisert:

- Frivillige direkteavtaler – kortsiktige og langsiktige – mellom fiskere og kjøpere. Rammebetingelsene for disse avtalene er lagets forretningsregler, omsetningsbestemmelser gjennom rundskriv og minsteprisene.
- Frivillig tilbud der laget formidler fangsten til den kjøper som gir de beste betingelsene.
- Frivillig ordning med auksjon av fangster mens disse er på kjøll.
- Frivillig ordning med auksjon av fangster landet og lagret på nøytrale fryselaager.
- Obligatorisk ordning med auksjon av fryste reker til pilling.
- Obligatorisk ordning med auksjon av kvalprodukter.
- Kontraktsalg.

Etter vedtak i representantskapsmøtet i mai 2004, ble det høsten 2004 startet et prosjekt med sikte på å utprøve auksjon av fersk fisk fra nøytrale mottaksanlegg. I tillegg skal det i prosjektet arbeides frem kontraktsmaler som kan benyttes av fiskere og kjøpere som ønsker faste leveranseavtaler. Høstperioden ble benyttet til planlegging av prosjektet, og selve utprøvingen startet i januar 2005.

På grunn av strukturen i næringen mener styret at direkteavtaler mellom fisker og kjøper fremdeles vil være den dominerende salgsformen. Det er imidlertid viktig at det finnes alternativer for de som ønsker å benytte seg av mer aktive salgsformer – både på fiskersiden og kjøpersiden. Den nødvendige dynamikken i råvaremarkedet oppnås når det finnes ulike tilbud der hver enkelt kan

velge det som passer best inn i sitt eget driftsmønster. Styret vil derfor arbeide for at Norges Råfisklag skal kunne utvide spekteret av salgstjenester.

Det er i denne sammenheng viktig å understreke at det finnes tilfeller og områder der overordnede hensyn tilsier at obligatoriske salgsordninger bør praktiseres.

2.6.3 Reguleringer av råstoffmarkedet

Råfiskloven gir laget rett til å regulere fisket og/eller dirigere fangster dersom avtaksforholdene er vanskelige, eller når slike tiltak anses nødvendig av hensyn til en hensiktsmessig avvikling av fisket. I 2004 ble disse hjemlene kun benyttet slik:

Under seinotfisket, som startet i april, var kjøpskapasiteten hos norsk industri betydelig lavere enn fangstkapasiteten. Laget fikk derfor på plass tilleggskapasitet i form av russiske oppkjøpsfartøy. Med den store ubalansen mellom fangstkapasiteten og mottakskapasiteten måtte fangstdirigering gjennomføres allerede ved starten av fisket. Dirigeringsperioden varte til i begynnelsen av oktober. Å avvikle et seinotfiske med så stor ubalanse mellom fangstkapasitet og salgsmuligheter, stiller laget overfor store utfordringer. Styret er fornøyd med at lagets dirigeringsordning sammen med salgsprosessene gjorde at den nasjonale notkvoten ble fisket opp.

Kvalomsetningen har vært problemfylt de siste årene. I et forsøk på å få til et bedre samsvar mellom fangst og produksjon på land, innførte laget en ordning der hvert enkelt fartøy måtte ha minst to leveranser i løpet av sesongen.

I Troms og Finnmark var det på våren god tilgjengelighet på hyse. Det var stor deltakelse i hysefisket og avtakssituasjonen var vanskelig. Salgslaget innførte derfor regulering med ukekvoter i en periode i mai, for flåten som driftet med konvensjonelle redskaper for levering i Troms og Finnmark.

2.6.4 Kvantums- og verdiutvikling

Kvantumsmessig ble 2004 totalt sett noe bedre enn 2003. Kvantumet levert av norske fiskere økte med knapt 4 prosent, mens kvantumet fra utenlandske fartøyer gikk ned med ca. 8 prosent.

Økningen i verdien for leveranser fra norske fiskere med 600 mill. kroner skyldtes i stor grad økt verdi av torskelandingene – mer enn 400 mill. kroner. Blåkveitelandingene hadde også en pen verdiøkning – ca. 65 mill. kroner.

Det er verd å peke på den store betydningen torsk har for lagets omsetning og dermed fiskernes inntekter. Av hele lagets omsetning utgjorde verdien

av torsk hele 54 prosent. Seiomsetningen utgjør derimot bare 9 prosent av omsetningsverdien, selv om den rent kvantumsmessig er betydelig.

2.6.5 Prisutvikling

Selv om laget bygger opp flere aktive salgsordninger, er minsteprissystemet fortsatt ryggraden i salgssystemet. Mange fiskere er helt avhengige av minsteprisene når de leverer i områder med liten eller ingen konkurranse mellom kjøperne. Samtidig er minsteprisene med på å skape langt mer stabile forhold i råstoffmarkedet enn tilfellet hadde vært uten et slikt instrument.

Minsteprisene må reflektere markedet for de ulike produktene av hvert fiskeslag. For å ha et nødvendig og godt grunnlag for korrekt fastsettelse av minstepris, legger laget vekt på å ha god markedskompetanse. Ett fiskeslag gir som regel

grunnlag for mange ulike produkter, som selges i forskjellige markedssegmenter med et visst spenn i markedsprisene. Når minsteprisene fastsettes for et fiskeslag, må det tas hensyn til at det skal være mulig å produsere innen alle hovedanvendelsene for dette fiskeslaget. Derfor vil normalsituasjonen være at det alltid vil finnes markeder og produkter som gir muligheter for å betale høyere priser enn den fastsatte minstepris. Merpriser i forhold til minsteprisene er derfor en normal del av systemet, og også en nødvendig del for å skape dynamikk i råstoffmarkedet.

Tabellen viser utviklingen i faktisk betalte priser fordelt på hovedvaregrupper som fisk, reker, taskekrabbe, småkvalkjøtt og biprodukter. Prisene er oppgitt pr. kilo rund vekt for fisk, reker og krabbe, og for levert vekt av småkvalkjøtt og biprodukter.

Utvikling i faktisk betalte priser fordelt på hovedvaregrupper som fisk, reker, taskekrabbe, småkvalkjøtt og biprodukter 1997-2004:

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Fisk (alle arter)	5,88	8,37	9,76	10,07	10,64	9,56	7,81	8,57
Reker	12,02	12,51	12,00	12,24	10,55	9,27	9,41	11,37
Krabbe (ekskl. kongekrabbe)	5,75	6,17	6,18	6,64	7,30	7,46	7,56	7,47
Småkvalkjøtt	30,11	29,76	28,39	30,40	30,59	30,59	29,41	29,47
Biprodukter (ekskl. rognkjeksrogn)	4,33	4,73	4,45	5,32	7,68	7,96	4,77	4,90

Prisene er oppgitt i kroner pr. kg rund vekt for fisk, reker og krabbe, og for landet vekt av småkvalkjøtt og biprodukter.

Tabellen viser gjennomsnittstall og kan kun brukes som indikasjon på utviklingstrekk. Den tar ikke hensyn til forskyvninger mellom årene mellom de ulike fiskearter i kvantum, størrelser og kvaliteter.

De viktigste tendensene som kan trekkes ut av oversikten, er betydelig økte fiskepriser fram til og med 2001, med et klart fall i 2002 og 2003. I 2004 fikk man igjen en økning, men den faktiske prisen var fortsatt bare litt over 1998-nivået. Rekeprisene gikk betydelig ned fra 2000 til 2002. Fra 2003 til 2004 fikk man en økning på vel 20 prosent. Krabben (taskekrabben) har økt jevnt i pris hvert år, men gikk litt tilbake i 2004.

2.6.6 Føringstilskudd

Laget hadde 16,3 mill. kroner av statlige midler til disposisjon til føringstilskudd i 2004. Dette var en reduksjon med hele 6,7 mill. kroner i forhold til

2003. Den betydelige reduksjonen førte til at det måtte kuttes sterkt i tre hovedordninger:

Føring av fisk på grunn av manglende produksjonsmuligheter og for en best mulig utnyttelse av råstoffet (kryssføring) måtte kuttes, med unntak for hyse. I 2003 brukte laget 4,5 mill. kroner på denne ordningen.

Rammen for brønnbåtføring av levende sei måtte kuttes sterkt. I 2003 brukte laget 5,4 mill. kroner på denne ordningen (inkludert egenandeler fra fiskerne).

Ordningen med tilskudd til føring av fisk fra overskuddsområder til områder med produksjonskapasitet ble kuttet helt ut.

Opplegget for 2004 ble på grunn av nedgangen i midler konsentrert rundt føring fra mottaksstasjoner/-anlegg og andre ordninger knyttet til leveranser fra de minste kystfartøyene.

For å finansiere opplegget ble det også trukket inn egenandeler fra fiskerne på til sammen 0,9 mill. kroner. Laget disponerte dermed 17,2 mill. kroner til føringstilskudd i 2004. Ordningene og forbruket i 2004 var som følger:

Ordning:	Medgått beløp (mill. kroner):
Føring fisk fra mottaksstasjoner	11,9
Føring hyse pga manglende produksjonsmuligheter	0,7
Brønnbåtføring notfanget sei ¹	0,8
Føring kystreker	0,2
Føring taskekrabbe ²	1,6
Føring sjøtilvirket tørfisk	0,2
Sum	15,4

¹ Inkludert egenandel fra fiskere med 0,45 mill. kroner.

² Inkludert egenandel fra fiskere med 0,42 mill. kroner.

På grunn av langt mindre fisk fra kystfartøyene på høsten 2004 i forhold til normalen, og fordi det omtrent ikke ble låssatt notfanget sei i 2004, fikk laget ca. 1,8 mill. kroner i restbevilgning. Dette beløpet er overført til 2005.

Styret vil påpeke at ordningene med tilskudd til føring/frakt av råstoff er svært viktige for å kunne opprettholde en differensiert flåte-, mottaks- og produksjonsstruktur langs kysten.

2.6.7 Diverse saker

Eventuelle nye vektklasser for fisk

Representantskapet ba under sitt møte i mai 2004 styret om å sette i gang et arbeid for vurdering av eventuelle nye vektklasser for fisk. Det ble forutsatt at arbeidet skulle gjennomføres sammen med blant annet Fiskeri og Havbruksnæringens Landsforening (FHL) industri & eksport. Laget har tatt forholdet opp med FHL, men de ønsket ikke å gå videre med saken. Arbeidet er derfor ikke videreført.

Eventuell kredittordning for levendelagring av fisk

Det siste representantskapsmøtet pekte på de betydelige muligheter som ligger i å utvikle levendelagring og eventuelt oppføring av fisk. Styret ble anmodet om å se på mulige kredittordninger for å tilrettelegge mulighetene for en slik utvikling.

I løpet av høsten 2004 ble en kredittordning utredet. Under forutsetning av medvirkning fra Innovasjon Norge har styret vedtatt å iverksette en prøveordning i 2005.

Planlegging av kvalfangsten 2005

Representantskapet ba, under henvisning til at kvotene på kval var forventet å ville økes, styret om å nedsette et utvalg for å vurdere omsetningen av kvalprodukter.

Norges Fiskarlag tok høsten 2004 et initiativ til et utvalg med samme formål som det representantskapet satte i sitt vedtak. Råfisklaget er representert i utvalget, og styret anser representantskapets intensjon med sitt vedtak å være ivarettatt gjennom denne representasjonen.

For øvrig viser styret til utfyllende detaljer om pris, omsetning og marked i 2004 i administrasjonens virksomhetsrapport bak i beretningen.

2.7 Økonomi

2.7.1 Resultat 2004

Resultatregnskapet for 2004 viser et overskudd etter skatt på 18 mill. kroner. Økningen i omsetningsverdien på 500 mill. ga en økning i lagets avgiftsinntekter på 5,7 mill. kroner i forhold til 2003. Samlede avgiftsinntekter utgjorde 50 mill.

Driftsresultatet viser et underskudd på nærmere 9 mill. kroner. Det er likevel en forbedring på 10 mill. i forhold til 2003.

De tiltakene som ble iverksatt i 2003 for å redusere lagets driftskostnader, ga den forventede virkning utover i 2004. Lagets lønns- og pensjonskostnader og andre driftskostnader er redusert reelt i forhold til 2003, og dersom det tas hensyn til pris- og lønnsveksten vil reduksjonen bli enda tydeligere. Styret vurderer lagets kostnadsutvikling kontinuerlig gjennom de oppsatte budsjetter og prioriteringer i forhold til lagets utfordringer for fiskerne og næringen.

Finansmarkedet utviklet seg positivt i 2004, noe som ga laget et godt finansielt resultat. I forhold til 2003 er resultatet svakere, men 2003 var et spesielt godt år i finansmarkedet. Inntektene av lagets investeringer i datterselskaper belaster finansresultatet med 1,7 mill., noe som skyldes underskudd i Marinest AS. Markedsrentene fortsatte nedgangen i 2004. Dette, sammen med redusert morarentesats, bedre betalingsevne blant kjøperne samt mindre likvide midler inntående i bank, medførte en reduksjon av lagets renteinntekter. Netto realiserte kursgevinster på lagets kapitalforvaltning utgjorde 15,6 mill., en økning på 9,5 mill. i forhold til 2003. Endringene på markedsverdien av verdipapirene ga en bokført gevinst på 2,6 mill. i 2004. I 2003 var tilsvarende resultat 9,3 mill. Det lavere resultatet i 2004 henger sammen med at det i 2003 var en kraftig kursoppgang på lagets obligasjonsportefølje som følge av synkende markedsrente, og at det i 2004 er foretatt nedskrivning av verdien på markedsbasert aksjeportefølje. Lagets forvaltning av norske og utenlandske aksjer og obligasjoner oppnådde en avkastning på 8,6 prosent i 2004.

Lagets resultat før skatt viser et overskudd på 24,7 mill. kroner. Skattemessig resultat gir en skattekostnad på 6,4 mill. kroner.

Den totale omsetningen ble på 4.850 mill. kroner, noe som er ca. 500 mill. høyere enn i 2003. Satsene for lagsavgift har vært uendret gjennom hele beretningsåret, og satsene har stått uendret fra 1999.

Styret er tilfreds med at de kostnadmessige tiltakene har bidratt til en vesentlig forbedring av driftsresultatet. Likevel er det viktig å sørge for at lagets kostnader holdes under kontroll og at laget innretter seg mot et driftsresultat i balanse for å bli mindre sårbar mot svingninger i finansmarkedet.

Årsresultatet i 2004 viser et overskudd for laget på 18,3 mill. etter skatt. Dette gir en positiv avkastning på egenkapitalen. Styret er tilfreds med at lagets økonomiske fundament er styrket gjennom 2004.

2.7.2 Balansen pr. 31.12.2004

Lagets eiendeler utgjorde ved årets slutt 550 mill. hvorav 404 mill. er knyttet til omløpsmidlene. Kortsiktig gjeld var på 114 mill., og lagets egenkapital etter disponering av årets resultat er øket til 429 mill. Arbeidskapitalen utgjorde ved årets slutt 290 mill. Styret er tilfreds med kapital situasjonen. Solid egenkapital og styrket arbeidskapital er viktig for å sikre lagets handlingsevne, og for å opprettholde et høyt servicenivå på lagets tjenester til fiskerne.

2.7.3 Kontantstrømanalysen

Kontantstrømanalysen viser at betalingsmidlene er øket med 23 mill. Netto innbetalinger på operasjonelle aktiviteter er 31 mill. Beholdning av betalingsmidler var ved utgangen av året 52 mill. mot 28 mill. året før.

2.7.4 Oppgjørsordningen

Lagets ordning for garanterte oppgjør for levert fangst er en svært viktig tjeneste for fiskerne. Oppgaven med å forestå oppgjør for levert fangst med rask og presis betaling har høy prioritet i lagets administrasjon, og det brukes store ressurser, kompetanse og avansert teknologi for å utføre denne oppgaven.

I tillegg til å sikre betaling for fangstene, så medvirker oppgjørsordningen til like konkurransevilkår for kjøperne og like leveringsvilkår for fiskerne. Det er derfor viktig for ordningen at regelverket følges.

Oppgjørsordningen krever solid likviditet, spesielt i perioder med høy omsetning og store utestå-

ende hos fiskekjøperne. Det må til en hver tid være tilstrekkelig med betalingsmidler for å kunne foreta utbetaling av oppgjør til fisker i henhold til fastsatt tidspunkt, uavhengig av betalingstidspunkt fra fiskekjøper. Solid egenkapital og likviditet er en forutsetning for å kunne gjennomføre oppgjørsordningen, og framover er det viktig at lagets resultater og forvaltning bidrar til en slik soliditet.

Innføringen av de nye landingsforskriftene fra 1. januar 2004 medførte en kraftig økning i transaksjonsmengden knyttet til faktura, avregning og bankbilag med kostnadmessige konsekvenser for alle. Det er satt i gang arbeid med å få redusert mengden med papirer, og det tas sikte på å få dette brakt i orden i løpet av 2005.

2.7.5 Garantiordningen

Ved inngangen til 2004 var situasjonen problematisk, og som følge av bankenes innstramminger i kredittgivingen til fiskerinæringen, fikk flere kjøpere redusert garantibeløpene. Foran en sesong er dette en uheldig situasjon fordi det vil begrense industriens mulighet til å kjøpe fangster, til å bearbeide og til lagerhold i den viktigste perioden av året.

Gjennom samarbeid med Innovasjon Norge lyktes det å få etablert en statlig garantiordning som kom på plass og fikk effekt fra slutten av februar 2004. For Råfisklaget betydde dette en mulighet til å øke garantiene med til sammen 100 mill. kroner. Ordningen ble administrert av laget, og kjøperne fikk tildelt sin del av den ekstra garantirammen automatisk.

Den statlige garantirammen kom på plass i starten av toppsesongen, og ga den ønskede positive effekten for næringen. Ordningen bidro i stor grad til at mottakskapasiteten ble opprettholdt gjennom hele året. Dersom ordningen ikke var etablert, ville det vært sannsynlig at flere bedrifter måtte ha stanset kjøpet i perioder i den viktigste sesongen for både fisker og kjøper. Det er gjort avtale med Innovasjon Norge om å få videreført ordningen i 2005.

Utestående hos fiskekjøper er sikret gjennom lagets garantiordning som er spesifisert i regnskapsnotene 11. Den likvide situasjonen hos kjøperne forbedret seg merkbart gjennom 2004, og det oppstod ingen større tap på garantifondet i løpet av året.

2.7.6 Kapitalforvaltning

Styrets strategi for forvaltning av lagets overskuddslikviditet fungerer etter forventningene. Målsettingen er å plassere formue og overskuddslikviditet i henhold til en definert langsiktig stra-

tegi for å oppnå så godt økonomisk resultat som mulig. Strategien gir retningslinjer til administrasjonen for hvordan lagets midler skal forvaltes, og spesielt har styret lagt vekt på moderat risiko med stor spredning i investeringene.

Rapport fra kapitalforvaltningen legges fram for styret på hvert styremøte med oversikt over oppnådde resultater og fastsatte rammer. Hoveddelen av kapitalforvaltningen ivaretas av eksterne forvaltere i henhold til instruks. I 2004 vedtok styret en mindre justering av strategien med bakgrunn i markedsutsiktene fremover.

2.7.7 Eiendomsforvaltning

Drift av eiendommer gir positivt bidrag til resultatet. Laget eier eiendommene Stortorget 2 og 1. etasje i Sjøgata 41/43 i sentrum av Tromsø og Fiskergata 22 i Svolvær. I tillegg eier lagets datterselskap Fiskernes Hus AS forretningsbygget Sjøgata 39 i Tromsø, samt at laget eier ca. 66 prosent av ANS Sjøgata 41/43 og 25 prosent av Samvirkegården AS i Tromsø.

2.7.8 Disponering av årets resultat

Styret innstiller overfor representantskapet at av overskuddet for 2004 på kr 18.281.818 overføres kr 18.237.248 til annen egenkapital og kr 44.570 tilføres fond for vurderingsforskjeller.

2.8 Datterselskaper

2.8.1 Fiskernes Hus AS

Selskapet ble stiftet i 1996 og har som formål å kjøpe, selge og drive utleie av fast eiendom samt annen virksomhet som naturlig faller inn under dette ved aksjekjøp eller på annen måte. Norges Råfisklag eier samtlige aksjer. Selskapets aksjekapital er på 2,5 mill. kroner. Selskapet eier forretningsseiendommen Sjøgata 39 i Tromsø.

Regnskapet for 2004 viser et overskudd på 690 tusen kroner etter skatt. Dette er en resultatforbedring fra 2003.

Selskapet inngår i konsernregnskapet. Selskapets eiendom forvaltes av eksternt forvaltningsselskap.

2.8.2 Marinvest AS

Selskapet ble stiftet i 1998 og har til formål å eie andeler eller aksjer i selskaper som driver forretningsvirksomhet innen fiskerisektoren og tilknyttet virksomhet til denne, for eksempel virksomhet innen eksport, markedsføring og rådgivning. Nor-

ges Råfisklag eier samtlige aksjer i selskapet. Aksjekapitalen i selskapet er på 36 mill. kroner, og egenkapitalen utgjorde ved årsskiftet 48 mill. Selskapets regnskap for 2004 viser et underskudd på 1,2 mill. kroner. I 2003 hadde selskapet et underskudd på 1,8 mill. kroner.

Selskapet inngår i konsernregnskapet. Selskapet har inngått administrasjonsavtale med Norges Råfisklag.

2.9 Organisasjonsmessige forhold

Arbeidet med å gjennomføre organisasjonsendringene som ble vedtatt i 2003, ble videreført i 2004. Endringene av arbeidsoppgaver i kombinasjon med innføringen av ny sluttseddelforskrift med daglige sluttsedler, førte til et betydelig merarbeid i sluttseddelhåndteringen gjennom vintersesongen. All sluttseddelbehandling forestås nå av lagets Svolvær-kontor, og omleggingen fungerer tilfredsstillende.

Gjennom en fortsatt streng praksis med å la ledige stillinger etter naturlig avgang stå ubesatt, har laget redusert antall årsverk fra 68,5 i 2003 til 65,2 ved slutten av 2004.

Som følge av vedtektsendringen om valgmennda, har styret for første gang oppnevnt valgmennd som skal ha funksjonstid fram til representantskapsmøtet i mai 2005. Dette er en ny ordning som skal gi valgmennda bedre tid til sitt arbeid.

2.10 Arbeidsmiljø

Det har i beretningsåret ikke vært arbeidsuhell som har medført rapportering til arbeidstilsynet.

Arbeidsmiljøet i bedriften oppfattes som godt. I 2004 ble det i regi av bedriftshelsetjenesten gjennomført en arbeidsmiljøundersøkelse i bedriften. Resultatet av undersøkelsen viser i store trekk et positivt bilde, men det er også områder for forbedringer som vil bli fulgt opp videre.

Sykefraværet i 2004 var på 2,6 prosent. Dette er en fin nedgang fra 4,4 prosent i 2003. Sykefraværet i 2004 er det laveste som er registrert de siste 10 årene. For hele 10-års perioden har det vært et gjennomsnittlig fravær på 4,48 prosent. Det høyeste sykefraværet ble registrert i 2001 med 5,9 prosent.

Arbeidsmiljøutvalget (AMU) består av to representanter fra de ansatte og to representanter fra ledelsen. Det er valgt verneombud ved alle kontorsteder, og hovedverneombud med virke fra Tromsø-kontoret. I beretningsåret har representant for de ansatte vært leder i AMU, mens representant fra ledelsen har fungert som sekretær.

AMU har i beretningsåret behandlet innkomne saker, planlagt aktiviteter knyttet til bedriftshelsetjenesten og gjennomført arbeidsmiljøundersøkelse.

Ved utgangen av beretningsåret var det 68 hel- og deltidsansatte i laget. Totalt ble det utført 65,2 årsverk. Dette er en nedgang fra 2003 på 3,3 årsverk. Siden 2002 er reduksjonen på 8,6 årsverk. Dette tilsvarer en reduksjon i antall årsverk på 11,6 prosent de siste to årene.

Samarbeidet med de ansatte og deres organisasjoner oppfattes som konstruktivt og godt.

Redegjørelse om likestilling

Det er en målsetting at Norges Råfisklag skal være en arbeidsplass der det råder full likestilling mellom kvinner og menn. I den praktiserte personalpolitikken skal det legges vekt på at det ikke skal forekomme forskjellsbehandling grunnet kjønn.

Av lagets 68 ansatte pr. 31. desember 2004 var det 37 kvinner og 31 menn. Andelen kvinner i stillinger med personellmessig eller faglig lederfunksjon var 22 prosent. Gjennomsnittlig årslønn for menn var kr 383.000, mens den for kvinner var kr 289.000. Årsaken til at gjennomsnittslønna for kvinner er lavere enn for menn, har sammenheng med at det er færre kvinner i ledende stillinger. Arbeidstidsordninger, personaltilbud og lignende er de samme for kvinner som for menn.

Bedriften vil prioritere å øke andelen kvinner i ledende stillinger.

2.11 Ytre miljø

Konsernets selskaper forurensar ikke det ytre miljø ut over det som er normalt for kontorvirksomheter. Det gjennomføres papirinnsamling ved lagets kontorsteder, noe som bidrar til en mest mulig miljøriktig håndtering av papiravfall.

I lagets kontorbygg i Tromsø og Svolvær, er det installert varmegjenvinningsanlegg som bidrar til å holde energiforbruket på et lavest mulig nivå.

2.12 Godtgjørelser og honorarer

Godtgjørelse og honorar til representantskapet, styret, kontrollnemnda og administrerende direktør i Norges Råfisklag framgår av note 15 i regnskapet. Revisors honorar framgår også av samme note 15.

2.13 Utsikter 2005

Kvotene for torsk, sei og hyse har vist følgende utvikling de siste årene (tonn i rund vekt):

Fiskeslag	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Torsk, nord for 62° N	193	195	195	195	225	226
Sei, nord for 62° N	119	125	152	154	154	200
Hyse, nord for 62° N	33	51	51	57	72	65

Rent markedsmessig er det økningen i seikvoten som kan få betydning. Seikvantumet i Nord-Atlanteren har økt sterkt de siste årene, og markedsproblemene for seiprodukter kan blant annet forklares ut fra denne store kvantumsøkningen. Uten at alternativer til de tradisjonelle markedene tas i bruk i større grad, kan vi få problemer med å få omsatt kvoten.

Markedssituasjonen og utsiktene for vinterseongen var ved inngangen til 2005 noe bedre for torskeprodukter, stabilt lavt for seiprodukter og en liten bedring for hyseprodukter. Minsteprisdrøftelsene før jul 2004 førte til en økning i torskeprisene og hyseprisene, mens seiprisene ble uendret.

Utvikling i minstepriser, vinter 1997-2005 (kroner og prosent):

Fiskeslag/ Sortering	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	Endring 04- 05 i %
Torsk over 2,5 kg	10,40 ¹	12,10	16,85	19,00	20,00	19,00	15,00	17,00	18,25	+ 7,4
Torsk 1-2,5 kg	7,40 ¹	9,60	14,25	15,60	15,60	15,60	13,00	14,00	15,00	+ 7,1
Hyse over 8 hg	5,35	6,70	11,25	12,60	14,30	14,30	11,00	7,50	7,75	+ 3,3
Sei over 2,3 kg	5,50 ²	6,10 ²	7,35	6,40	6,40	6,20	5,20	5,00	5,00	0,0
Sei 1,2-2,3 kg	4,50 ²	4,9 ²	6,50	5,35	5,20	5,20	4,30	4,30	4,30	0,0

¹ Vektgrensene for torsk var 1,1 og 2,6 kg fram til juni 1997.

² Vektgrensene for sei var 1,4 og 2,5 kg fram til april 1998.

I løpet av de første månedene av 2005 er det oppnådd til dels gode priser på torsk, mens hyse og sei i stor grad er solgt til priser like over minsteprisene. En positiv utvikling i markedet for klippfisk i Brasil gjorde imidlertid at det spesielt for stor sei har vært oppnådd priser til betydelig over minsteprisene i visse områder og i deler av vintersesongen.

Laget har satt i gang et prosjekt for utprøving av auksjon av fersk fisk fra nøytralt mottaksanlegg. Hittil er det tatt i mot fisk i Øksnes kommune, der laget har auksjonert fangstene ut til godkjente fiskekjøpere. En slik auksjonsform er ikke utprøvd før i Norge, og det har vært et krevende arbeid å få

dette til. Ordningen vil bli evaluert fortløpende. Selve prosjektet er ment å vare til representantskapsmøtet i 2006, der representantskapet med grunnlag i erfaringene fra prosjektet vil bli bedt om å ta stilling til om dette er en salgsform som det skal satses videre på.

For fryste råreker til pilling er prisnivået på auksjonene lavere de første månedene i 2005 sammenlignet med prisene høsten 2004. Rekemarkedet er fortsatt svært vanskelig på grunn av global overproduksjon, og norske rekefiskere og rekeprodusenter blir presset av store kvanta billige reker fra blant annet Canada.

Pr. uke 13 hadde vi følgende omsetning, sammenlignet med til samme tid de foregående år (kvantum rund vekt):

		Omsetning pr. uke 13				
		2001	2002	2003	2004	2005
Norske fartøyer:	Torsk/skrei:	89.600	93.200	101.400	108.500	96.500
	Sei:	27.000	23.800	25.700	23.000	20.900
	Hyse:	15.600	10.900	8.400	13.400	12.800
	Reker:	4.500	6.900	2.200	4.300	400
All fangst:		153.400	149.700	151.000	164.900	148.100
Utenlandske fartøyer:	All fangst:	44.200	41.900	37.600	21.800	33.100
Sum norske og utenlandske fartøyer:		197.600	191.600	188.600	186.700	181.200

Kvantumet pr. uke 13 i 2005 er noe lavere enn kvantumet i tilsvarende perioder i årene forut. Dette har i stor grad sammenheng med den tidlige påsken i 2005. Samtidig må det pekes på at det omtrent ikke har vært omsatt reker de første 3 månedene i år, mens det normalt sett selges noen tusen tonn på vinteren.

Oppnådde priser for fangst levert til og med uke 13 ligger for de fleste produktene over tilsvarende periode i fjor. På tross av lavere kvantum de første 3 månedene i 2005, har derfor verdien økt i forhold til samme periode i fjor. Styret er tilfreds med at den positive markedsutviklingen har gitt bedre priser på råstoffet, til beste for fiskerne og hele verdikjeden.

Vedlegg 3

Utdrag av årsmeldingene for Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag 2003 og 2004

1 Styrets beretning for 2003

Styret har i beretningsåret avholdt 7 styremøter, og behandlet 56 saker. I tillegg en mengde referatsaker og skriv.

1.1 Førstehåndsomsetningen verdi

Totalomsetningen i lagets distrikt i år 2003 kom opp i 1,565 milliarder kroner. Omsetningsverdien er ca. kr 187,- mill. lavere enn i 2002, da totalomsetningsverdi var på kr 1,752 milliard. I prosent utgjør nedgangen ca. 11%.

Av den totale omsetningsverdi utgjør direkte landinger av utenlandske fiskefartøyer ca. 60,- mill. kroner. I 2002 utgjorde utenlandske landinger ca. kr 82,- mill.

1.2 Kvantum

Totalt omsatt kvantum i 2003 ble på 194.504 tonn rund vekt, mot 187.125 tonn i 2002, en økning på 7.378 tonn, eller ca. 4%.

Det har vært en nedgang i omsatt kvantum på Torsk med 1.579 tonn, på Brosme med 4.008 tonn, og Lange med 1.905 tonn. Videre en nedgang på Blåkveite med 915 tonn, og Uer med 1.100 tonn. Det har vært økning i omsatt kvantum av Sei med 13.942 tonn, Hyse 852 tonn, og Snabeluer med 1.630 tonn. På andre arter har det vært små endringer.

Alle kvantumstall er oppgitt i rund vekt. For mer detaljer vises til Årsrapporten for 2003 bak i Årsmeldingen.

1.3 Gjennomsnittspriser

For alle fiskeslag året under ett er gjennomsnittsprisen redusert med 132 øre pr. kg rund vekt, fra kr 9,37 pr. kg i 2002 til kr 8,05 pr. kg i 2003, eller ca. 14%.

Når det gjelder priser og kvantum for de enkelte fiskeslag vises til spesifisert totalstatistikk for 2003 og 2002 bak i beretningen.

1.4 Minstepriser for 2003

Det ble avholdt møte med kjøperorganisasjonene den 15/01.03, hvor både kjøperne og salgslagets representanter fremkom med sine synspunkter på minsteprisene i 2003. Det ble enighet om følgende minstepriser for 2003, gjeldende fra og med mandag 20.januar 2003 og inntil videre:

Torsk - sløyd uten hode -	
0/2,5 kg	kr 16,00 pr. kg
Torsk - rund - 0/2,5 kg (s/k)	kr 8,80 pr. kg
Storsei - sløyd uten hode -	
0/2,3 kg	kr 5,80 pr. kg
Storsei - rund	kr 3,75 pr. kg
Fersk trålsei (skallesei)	kr 3,60 pr. kg
Lyr sløyd u/hode - 0/2,3 kg	kr 5,80 pr. kg
Hyse - sløyd uten hode - 0/0,8 kg	kr 10,50 pr. kg
Hyse - sløyd m/hode -	
0/0,8 kg (s/k)	kr 8,40 pr. kg
Hyse - sløyd u/hode -	
fisket med garn	kr 5,50 pr. kg
Kvitlange - sløyd uten hode -	
0/2,0 kg	kr 13,00 pr. kg
Blålange - sløyd uten hode -	
0/2,0 kg	kr 8,00 pr. kg
Brosme - sløyd uten hode -	
0/1,0 kg	kr 10,80 pr. kg
Breiflabb - haler - 0/1,0 kg	kr 55,00 pr. kg
Breiflabb m/hode - 0/4,0 kg	kr 28,00 pr. kg
Breiflabb m/hode - u/4,0 kg	kr 21,00 pr. kg
Breiflabb - frosne haler -	
0/1,0 kg	kr 35,00 pr. kg
Pigghå Rund 0/70 cm	kr 3,00 pr. kg
Kveite frossen over 6 kg	kr 40,00 pr. kg
Kveite frossen under 6 kg	kr 20,00 pr. kg
Blåkveite - frossen 0/5 kg	
Japsekutt u/spor	kr 21,00 pr. kg
Blåkveite - frossen 3 - 5 kg	
Japsek. u/spor	kr 19,00 pr. kg
Blåkveite - frossen 2 - 3 kg	
Japsek. u/spor	kr 17,00 pr. kg

Blåkveite - frossen 1 – 2 kg	
Japsek. u/spor	kr 15,00 pr. kg
Blåkveite - frossen under 1 kg	
Japsek. u/spor	kr 11,00 pr. kg
Torskerogn (hel)	kr 10,00 pr. kg
Torskerogn (sund)	kr 5,00 pr. kg
Sei rogn (hel)	kr 5,00 pr. kg
Sei rogn (sund)	kr 3,00 pr. kg

For frossen Gråkveite skal det taes hensyn til prisred.

For Norsk kuttet frossen Blåkveite reduseres minsteprisene med kr 2,00 pr. kg for de enkelte størrelser.

Minsteprisene er basert på 25% reduksjon for småfisk og 50% reduksjon for små/små.

Minsteprisene gjelder for målsfisk - sunn og frisk vare.

På grunn av en svært vanskelig omsetningssituasjon måtte Utvalget i.h.t. vedtektenes § 15 i møte den 21/02 03 sette ned minsteprisene for Kvitlange og Brosme fra og med 21. februar 2003 og inntil videre som følger:

Kvitlange sløyd	
u/hode	– 0/2,0 kg til kr 11,50 pr. kg.
Brosme sløyd	
u/hode	– 0/1,0 kg til kr 10,00 pr. kg.

Videre måtte Utvalget i telefonmøte den 14. april 2003 sette ned minsteprisen for Hyse også på grunn av en vanskelig omsetningssituasjon som følger:

Hyse sløyd u/hode	– 0/0,8 kg til kr 8,50 pr. kg.
Hyse sløyd m/hode	– 0/0,8 kg til kr 6,80 pr. kg.

De nye minsteprisene for Hyse gjaldt fra og med 14.april 2003 og inntil videre.

På styremøte den 18. juli 2003 måtte man på grunn av omsetningsvansker redusere minsteprisene for Breiflabb som følger:

Breiflabb – haler	– 0/1,0 kg til kr 40,00 pr. kg.
Breiflabb – haler	– u/1,0 kg til kr 30,00 pr. kg.
Breiflabb –	
m/hode	0/4,0 kg til kr 20,00 pr. kg.
Breiflabb –	
m/hode	u/4,0 kg til kr 15,00 pr. kg.

De nye minsteprisene for Breiflabb gjaldt fra og med 21. juli 2003 og inntil videre.

1.5 Omsetnings- og finansieringsforhold

Omsetningsforholdene

Året 2003 startet som det forrige sluttet. Fallende priser på de fleste fiskeslag. Næringen var inne i en krise, med historisk høy kronekurs i forhold til våre viktigste handelsvalutaer. Fiskekjøperne var usikre på hvor den nedadgående prisspiralen skulle ende og det var derfor en stor utfordring å få auksjonene til å fungere. En ytterligere utfordring for salgslaget var at Gerling Kredittforsikring sa opp vår kredittforsikringsavtale fra 31.12.2002. Denne avtalen ga oss over 100 million kroner i kjøpergarantier. Problemet med manglende garantier avtok utover året ved at kjøperne fikk økt sine garantier hos bankene og ved at vi solgte fisk mot båndlegging på fryselerager.

Salgslaget måtte sette ned minsteprisene på viktige fiskeslag flere ganger i 2003. Først ble de fleste priser satt ned under hovedforhandlingene med kjøperne i januar og i tillegg måtte vi ved flere anledninger sette ned minsteprisen på viktige fiskeslag på grunn av vanskelige markedsforhold i første halvår.

Prisene på viktige fiskeslag som Torsk, Brosme, Lange nådde et bunnivå i februar 2003 som tilsvarte halv pris i forhold til prisene vi hadde i eksempelvis 2001.

Sei fortsatte også å falle i pris i starten av året. Vi hadde samtidig et godt seifiske for de fleste flåtegrupper og kort avstand til de aktuelle fiskefeltene. Vi så tidlig at dette sammen med de vanskelige markedsforholdene ville kunne skape problemer for omsetningen av sei i lagets distrikt. Salgslaget sendte derfor ut et varsel 27. februar om mulig regulering av fiske etter sei. Den 3.mars vurderte salgslaget situasjonen i omsetningen så alvorlig at melding om stopp i fisket etter sei for landing i lagets distrikt ble sendt ut.

Etter en uke ble stoppen erstattet med tur og ukeskvoter. Reguleringen fortsatte med gradvis oppmykning av turkvotene frem til utgangen av mars.

Kvantumet av sei steg med 19% mens gjennomsnittsprisen gikk ned med 17,8% i forhold til 2002.

Kvantumet av Lange og Brosme i lagets distrikt falt kraftig dette året. Brosmekvantumet falt med 43% og Langekvantumet med 22%. Samtidig falt også prisene med henholdsvis 15 og 23%.

Torskeprisen kom seg utover høsten, likevel fikk vi en nedgang i prisen på ca. 4% året sett under ett. Kvantumet i vårt distrikt falt også med nesten 4%.

Det var til tider store problemer i omsetningen av hyse. Spesielt trålhyse var vanskelig å få omsatt,

men også annen hyse fikk en kraftig nedgang i prisen i løpet av året.

I motsetning til andre fiskeslag fortsatte prisnedgangen på hyse også i andre halvår. Året sett under ett økte kvantumet med 5,58% mens gjennomsnittsprisen gikk ned med 30%.

Rekefangstene levert i lagets distrikt er i all hovedsak ombordprodusert reke som blir tatt over av rederiene for egen eksport. Kvantumet gikk ned med 187 tonn (1,51%) mens gjennomsnittsprisen økte med 12,46%, fra 12,56 til 14,12 kroner kiloet.

Breiflabb-kvantumet økte med 38% i 2003 i forhold til året før. Dette til tross for strengere reguleringer med fredningsperiode. Prisene gikk imidlertid tilbake med 14% fra 26,87 til 23,11 kroner kiloet.

Landingene av biprodukter økte med 412 tonn til 4.430 tonn i 2003. Gjennomsnittsprisen gikk ned med 3,60 kr til kr 7,23. Dette skyldes i all hovedsak nedgang i prisene på rogn fra sei og torsk.

Året sett under ett hadde vi en oppgang i totalkvantumet på 3,94% og en nedgang i prisene på 14,9%. Dette reduserte omsetningen med 187 mill. fra 1,753 mill. i 2002 til 1,565 mill. i 2003. En nedgang på 10,71%.

Den sterke nedgangen i omsetningen skyldes to hovedforhold. En generell nedgang i fiskeprisene og nedgang i kvantumet for godt betalte fiskeslag som torsk og lange. Nedgangen i disse fiskesalgene ble kvantumsmessig erstattet av den langt dårligere betalte seien.

Finansieringsforholdene

De eksterne faktorene i økonomien som rente- og valutautvikling har i driftsåret 2003 preget utviklingen av både førstehåndsomsetningen i laget med en nedgang på 187 millioner kroner, og eksporten av fisk fra Norge med en nedgang på ca. 2,4 milliard.

Bortfallet av kredittforsikringsordningen foregikk rimelig tilfredsstillende. Kjøpekraften i lagets distrikt har i perioder vært presset, men året sett under ett kan sies å ha gått bra.

I driftsåret 2003 har likviditetssituasjonen vært god. Kjøperne har dette året generelt ordnet sine forpliktelser noe tidligere enn før. Innbetalingene fra kjøper har vært mer regelmessig enn tidligere. Men også i 2003 har laget i perioder trukket på kassekreditt. Oppgjør til fisker, skatter og avgifter er betalt ved forfall.

Utestående saldo hos kjøperne i driftsåret har i gjennomsnitt vært på ca. 105, mill. kr, som er om lag 20 mill. kr lavere enn året før.

Renteinntektene er redusert i forhold til 2002 med kr 1,103 mill.

Inntjeningen til salgslaget har i 2003 vært negativ. Dette fører til at laget tærer på egenkapitalen. Denne situasjonen er ikke tilfredsstillende. Lagsavgiften ble i gjennomsnitt på 0,58% og omsetningen ble på kr 1,565 milliarder kroner. I 2002 var den gjennomsnittlige lagsavgift på 0,62%.

For at laget skal gå i driftsmessig balanse er laget avhengig av en totalomsetning på nærmere 2 milliarder kr med en gjennomsnittlig lagsavgift på ca. 0,6%.

Skal laget klare utbetalingstiden til fisker til enhver tid, er laget avhengig av både arbeidskapitalen (omløpsmidler – gjeld) og egenkapitalstørrelsen. Innbetalingene fra kjøperne varierer fra år til år. Dette avhenger av den eksterne situasjon på eksportmarkedene og finansinstitusjonenes utlånspolitikk samt øvrige økonomiske rammebetingelser.

Lagets utbetalingstid til fisker er i snitt på 18 dager, mens kjøper sikkerhetsstiller fangst på lossetidspunktet. Lagersalg betales før fristilling. Renter til kjøper beregnes etter 30 dager.

Laget har i 2003 krevd bankgaranti eller forsikringsbetaling før levering til kjøper kan finne sted.

1.6 Statlige støtte midler

Fiskeriavtalen for 2003

Avtalen inneholdt følgende hovedposter:

Føringstilskudd	kr 33,0 mill.
Garantilott	kr 9,0 mill.
Driftstilskudd lineegnesentraler	kr 11,5 mill.
Fiskeforsøk m.v.	kr 2,5 mill.
Reservebeløp:	kr 14,0 mill.
Sum:	kr 70,0 mill.

Føringsmidler

Føringsmidler på tils. kr 33,- mill. for hele landet. Vårt lag fikk tildelt kr 400.000,- i føringsmidler av ovennevnte totalbeløp. Laget hadde ingen gjenstående midler fra 2002, slik at totale føringsmidler til disposisjon for 2003 ble på nevnte kr 400.000,-. Alle midlene som er brukt i 2003 er utbetalt til føring av levende sei, til føring av krabbe, og litt til føring av fersk torsk.

For øvrig vises til tilskuddsregnskapet gjengitt i beretningen, når det gjelder totalt utbetalt tilskudd, og tildelte midler for 2003.

1.7 Andre saker

Norges Fiskarlag – Vederlag for tjenester i 2. halvår 2002

På lagets styremøte den 13. januar 2003 vedtok styret at laget skulle utbetale Norges Fiskarlag kr 191.146,- som vederlag for utførte tjenester i 2. halvår 2002. Av beløpet er kr 36.996,- merverdiavgift.

Produktavgiften

Stortinget har fastsatt at produktavgiften skal øke fra 2,8 % til 3,4 % fra og med 01.01.03.

Nøytralt mottaksanlegg for ferskfisk

Laget har over en periode arbeidet med spørsmålet om å få etablert et nøytralt ferskfiskmottak i distriktet. I den forbindelse vises til behandlingen av saken på lagets representantskapsmøte i juni 2003 i Molde.

Styret oppnevnte også en egen referansegruppe til prosjektet på styremøte den 17. mars 2003, og gruppen består av følgende styremedlemmer:

Lars Harald Nyvoll – v.m. Geir Solevåg, Jørgen Solheim - v.m. Vidar Klokk, Jørgen Ervik - v.m. Einar Remøy. Sekretær for gruppen er salgssjef Jon Grimstad.

Salgslaget har hatt et åpent møte om prosjektet som ble avholdt den 11. okt. 2003 hvor også kjøpere var tilstede.

Laget fortsetter arbeidet med å få etablert et slikt anlegg i distriktet.

Dispensasjon fra minstemålet for fiske etter sei til steinbitagn

Etter forespørsel søkte laget den 13.01.03 Fiskeridirektoratet om dispensasjon fra minstemålsbestemmelsene om at det i lagets distrikt kan fiskes og omsettes 100 tonn sei til steinbitagn i år 2003. Forutsetningen for søknaden var at kvantummet taes av totalkvoten til notsei og at Fiskeridirektoratet stod for avviklingen av fisket.

Fiskeridirektoratet innvilget søknaden i telefaks av 7.mars 2003. Fiskeridirektoratet understreket at tillatelsen kun gjelder dispensasjon fra minstemålet. Eventuell fangst skal seddelføres og belastes de deltakende fartøy sin kvote av sei i 2003 på vanlig måte.

Norges fiskarkvinnelag

Som det vil fremgå av oversikten over styrets bevilgninger så har salgslaget bevilget kr 67.000,- til Norges Fiskarkvinnelag for år 2003. Styret har

satt som forutsetning av andre salgslag bevilger støtte i samsvar med fordelingsforslaget fra Fiske-salgslagenes Samarbeidsråd. Samtidig har styret oppfordret sterkt Norges Fiskarkvinnelag til å arbeide for en annen finansiering.

Møte med kjøperorganisasjonene i år 2003

Under minsteprisdrøftelsene med kjøperorganisasjonene den 15. januar 2003, ble det også tatt opp og drøftet følgende tema:

- Regelverk for forhåndskontrakter. Salgslaget orienterte om saken og viste også til utsendt Sirk. Nr. 1/2003.
- Konsultasjoner ved endring av minstepriser. Man ble enige om at salgslaget konfererer med kjøperorganisasjonene for man endrer minsteprisene.
- Spørsmålet om betaling for paller og plast ved omsetning fra lager. Det var enighet om at begge parter tar opp spørsmålet med andre salgslag. Når det gjelder en eventuell returordning for paller tar salgslaget dette opp med de nøytrale fryselagrene.
- Morarenter og renter på innestående. Salgslaget orienterte om nåværende renteberegninger.
- Erfaringer fra praktisering av «Endring av rutiner for salgsresultat» – jfr. sirk. Nr. 4/2002. Erfaringene så langt ble diskutert, og man var enige om at man trenger litt mer tid før man får skikkelig erfaring med systemet.
- Beregningstid for lagerleie. Det ble også tatt opp spørsmålet vedr. beregningstid for lagerleie, særlig ved fredagsauksjoner. Dette er lite aktuelt i lagets distrikt da man normalt avslutter auksjoner fra lager på torsdager.
- Det ble også en del diskusjon om omregningsfaktor for rundfisk.

Årsrapport for år 2002 fra Statens kontrollør

På styremøte den 11. juni 2003 ble årsrapport for år 2002 fra Statens kontrollør Ola Solbjørg referert og tatt til orientering.

Norges Fiskarlag – Betaling for tjenester – Justering for konsumprisindeksen

Etter søknad har alle salgslag gått med på å øke betalingen til Norges Fiskarlag for utførte tjenester med 10% fra og med 1. halvår 2003.

Norges Fiskarlag – Vederlag for tjenester 1. halvår 2003

Styret vedtok på møte den 18. juli 2003 at laget skulle utbetale Norges Fiskarlag kr 192.200,- som vederlag for utførte tjenester for 1. halvår 2003. Av beløpet er kr 37.200,- merverdiavgift. Grunnen til at beløpet varierer fra et år til et annet er at vederlaget beregnes på grunnlag av omsetningsverdien i de enkelte salgslag for angjeldende år.

Norges Kystfiskarlag – Representasjon i salgslagens styrende organer for Sunnmøre Kystfiskarlag

Norges Kystfiskarlag har pånytt tatt opp saken vedr. representasjon i salgslagens styrende organer. Saken ble pånytt behandlet i lagets styre på møte den 18. juli 2003, og styret vedtok at laget skulle nedsette et eget utvalg for å utrede saken. Styret sier i sitt vedtak at de finner det riktig og naturlig at utvalget kun skal bestå av representanter for nåværende organisasjoner i salgslaget. På denne bakgrunn har styret oppnevnt følgende styremedlemmer til nevnte utvalg:

Geir Solevåg, Jørgen Ervik, Victor Hauge og Jermund Hide. Styrets formann tiltrer utvalget når han finner grunn til det.

Norffishing 2004

Styret har bestemt at salgslaget også i 2004 skal delta og ha egen stand på fiskerimessen «Norffishing 2004».

Fortolkning av lagets vedtekter paragraf 16 – representantskapsmedlemmer / styremedlemmer

På Representantskapsmøte i 2003 ble det stilt spørsmål under konstitueringen om fortolkning av lagets vedtekter paragraf 16, som lyder: «Ein som er tilsett i laget kan ikkje ha tillitsverv i salslaget. Ingen kan samstundes vere vald som fast medlem til representantskapet, styret eller kontrollnemnda.»

Saken ble tatt opp med faglagene i distriktet. Styret behandlet så saken i desember 2003, og uttalte følgende til Fiskeridepartementet: «Styret mener at det er naturlig og kurant at den praksis som har vært fulgt i årevis ved at et medlem av representantskapet blir innvalgt i lagets styre automatisk fører til at han/hun fratrer inntil neste valg av representanter.»

Salgslaget vil ved slike anledninger innhente skriftlig meddelelse fra vedkommende organisasjon.

Kredittforsikringsselskapet Gerling NCM

Som nevnt under avsnittet «Andre saker» i årsmeldingen for 2002 så har salgslaget en uoppgjort sak med kredittforsikringsselskapet Gerling NCM i forbindelse med konkursen i Sunnmørsfisk AS. Styret i salgslaget har vedtatt å gå til sak mot Gerling NCM for å få inn lagets utestående. Hovedforhandling ved Sunnmøre tingrett ble berammet til mandag 15. mars 2004.

Felles etikkprosjekt – «Etikk i fiskerinæringen»

Det er inngått avtale om et felles etikkprosjekt for fiskerinæringen mellom NORUT – Samfunnsforskning AS og Norges Fiskarlag sammen med FHL. Salgslagene er blitt bedt om å delta i finansieringen av prosjektet og lagets styret har i møte den 18. juli 2003 vedtatt at salgslaget skal delta med sin andel i etikkprosjektet for årene 2003 – 2004 og 2005.

Beløpene dekkes av inndratte midler. Dette er godkjent av Fiskeridepartementet. For år 2003 utgjorde lagets andel kr 60.500,-.

Prosjektet «Fisk i 100»

Salgslagene er blitt forespurt om deltagelse til videreføring av prosjektet «Fisk i 100» for skoleårene 2003/04 – 2004/05 og 2005/06.

Styret behandlet spørsmålet på møte den 18. juli 2003 og gikk inn for å bevilge lagets andel for skoleåret 2003/04. Når det gjelder eventuelle bevilgninger for skoleårene 2004/05 og 2005/06 bestemte styret at dette skulle forelegges representantskapet på møte i 2004 for avgjørelse. Jfr. egen sak på representantskapsmøte i mai 2004.

Garantiordning fra SND – Risikoramme på kr 50,- mill.

Stortinget har bevilget en ramme på kr 50,- mill. til fiskeindustrien som en risikoramme for året 2003/2004. SND skal stå for opplegg og eventuell fordeling av midlene. I den forbindelse ble salgslagene bedt av SND om å komme med forslag til fordeling og bruk av beløpet.

Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag sendte inn følgende forslag den 6. nov. 2003:

Rammen fordeles på salgslagene etter totalomsetning. Alle kjøpere bør i utgangspunktet ha like muligheter til å søke om eventuelle garantier under ordningen. Ordningen må ikke virke konkurransevridene. SND - garantien bør koste en del mer enn en vanlig bankgaranti, ellers vil de store og solide kjøperne ta hele rammebeløpet. Ordningen bør være slik at hvert salgslag får en trekkordning innenfor tildelt ramme. Eventuell garantipro-

visjon til SND bør beregnes av bruk og ikke av til-delt rammebeløp.

I skrivende stund har vi ikke fått noe svar fra SND.

Bevilgninger foretatt av styret i 2003

Norges Fiskarkvinnelag for år 2003	kr. 67.000,-
Prosjekt – eksport av kvalprodukter	kr. 5.000,-
Søre Bjørnsund Museum	kr. 2.000,-
FONS- Rekrutteringsprosjekt	kr. 35.000,-
Norske Matfestivalen	kr. 10.000,-
Møreforskning, Ålesund	kr. 10.000,-
Prosjekt – Norske fiskedisker	kr. 7.500,-
Sunnm. og R. Fiskarlag- årsmøte- middag -03	kr. 25.000,-
Norges Fiskarlag – andel lands- møtemiddag	kr. 18.150,-
Fiskerihistorisk arkiv – Høg- skolen	kr. 25.000,-
Sør-Norges Trålerforenings – årsmøte -03	kr. 2.000,-
Tilsammen:	kr. 206.650,-

Fiskernes ulykkeskasse

Styret i 2003: Jan Skjærvø, Trondheim – formann, Hilmar Blikø, Måneset, Otto Benjaminsen, Halsnøy, Kjell Paulsen, Bergen

Utligningssummen var i 2003 kr 300.000,-. Stønadssummene var i 2003 kr 50.000,- ved ulykkesdød og kr 50.000,- ved 100% medisinsk invaliditet som følge av ulykke.

1.8 Sluttord

Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag omsatte i år 2003 fisk og biprodukter for 1,565 milliard kroner. I forhold til år 2002 så er dette en nedgang på ca. 187,- millioner kroner, eller ca. 11%, da omsetningsverdien var på 1,752 milliarder kroner.

Totalt omsatt kvantum ble høyere enn i år 2002 og økningen var på 7.378 tonn rund vekt. Fra 187.125 tonn rund vekt til 194.504 tonn. Økningen skyldes i første rekke høyere kvantum av Sei, som økte med hele 13.942 tonn. Det var også økning i kvantumet av Hyse og Snabeluer. Både på Torsk, Lange, Brosme, Uer, og Vassild har det vært nedgang i kvantumet.

Gjennomsnittsprisene har vist en kraftig nedgang på de aller fleste arter. Den gjennomsnittlige nedgang i prisene alle arter sett under ett er kr 1,32 pr kg rund vekt, eller ca. 14 %.

Driftsresultatet ble på minus 3,8 millioner kroner. Dette skyldes en omsetningssvikt på hele 187,- millioner kroner, samt at den gjennomsnittlige lagsavgiften er redusert fra 0,62 % til 0,58 %.

Salgsinntektene er redusert med ca. 1,7 mill kroner og inntektene fra inndratte midler (fra år 2000) redusert med ca. kr 800.000,-

Omsetningen har stort sett gått tregt i hele 2003 med lave priser til fisker og en vanskelig situasjon både for fiskerne og for kjøperne. Ugunstige valutaforhold med sterk krone mot spesielt dollar og Euro i tillegg til høy rente skapte en svært vanskelig situasjon både for førstehåndsomsetningen og for eksporten til markedene.

Salgslaget fikk et underskudd i regnskapet i 2003 på ca. kr 700.000,- før skatter. Finansinntektene ble på ca. kr 3,1 million. En reduksjon på ca. kr 1,1 mill i forhold til 2002. Lagets egenkapital pr. 31/12.2003 er nå på ca. 63,- millioner kroner.

Når det gjelder sikring av lagets utestående hos kjøperne har vi i 2003 hatt vanlige bankgarantier. Vi var redd for at det skulle bli store problemer med finansiering av fiskekjøp etter at kredittforsikrings-ordningen ble sagt opp fra og med den 31/12.2002. Men situasjonen ble lettere enn antatt.

Salgslaget har også i 2003 hatt et godt samarbeid med andre salgslag gjennom Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd. I dette forum har det vært tatt opp og diskutert felles saker, blant annet når det gjelder rammebetingelser og førstehåndsomsetningen. Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd er et viktig forum for i felleskap best mulig å kunne forsvare fiskernes opparbeidede rettigheter.

Laget har som tidligere også i 2003 samarbeidet med Norges Råfisklag (sone 9) og Vest-Norges Fiskesalslag om fellesauksjoner.

Salgslaget har i 2003 også hatt møter med kjøperorganisasjonene: FHL, Ålesund og NSL. I tillegg til de årlige minsteprisdrøftelser har man tatt opp og diskutert saker av felles interesse.

Videre har salgslaget hatt et godt samarbeid både med Norges Fiskarlag, Sunnmøre og Romsdal Fiskarlag, Aalesunds Rederiforening og Norsk Sjømannsforbund, avd. Ålesund.

Etter de mange konkursene i fiskeindustrien i løpet av 2002 så det mørkt ut med førstehåndsomsetningen for en del arter. Heldigvis kom Sunnmørsfisk i gang igjen og fikk nytt navn Sunnfisk AS. Dette har stor betydning for avsetning av fangster fra kystflåten på søre Sunnmøre. Videre ble det også oppstart igjen på Scanpesca AS under nye eiere og nytt navn Stokfisk AS. Dette betyr mye for omsetning av isa lange fra banklineflåten.

Salgslagets styre har bestemt at vi også i år 2004 skal ha en egen stand på fiskerimessen NOR-

FISHING i Trondheim. Besøket på salgslagets stand har ved tidligere messer vært tilfredsstillende, og man har fått presentert laget på en god måte. Det er viktig at laget som det nest største salgslaget innen torskesektoren presenterer seg overfor offentligheten.

Kvotest og seddelkontrollen i salgslagets distrikt har vært fulgt opp som tidligere år. Salgslaget kontrollerer fiskesedlene mot tildelt kvote, og fatter inndragningsvedtak i de tilfeller hvor overfiske finner sted. Det pågår for tiden et arbeid sammen med Fiskeridirektoratet for å styrke kvotekontrollen.

Salgslaget arbeider fortsatt med å få etablert et nøytralt mottaksanlegg for ferskfisk i distriktet. Dette for å prøve å motvirke den sentraliseringen som er skjedd i det siste år på kjøpersiden, og for å sikre nødvendig konkurranse og fleksibilitet i førstehåndsomsetningen av ferskfisk.

Norges Kystfiskarlag avd. Sunnmøre har ved flere anledninger søkt salgslaget om representasjon i lagets styrende organer. I den forbindelse har styret nedsatt et eget utvalg for å vurdere saken.

Som nevnt foran i årsmeldingen har lagets styre vedtatt å gå til sak mot kredittforsikringsselskapet Gerling NCM. Dette på bakgrunn av at laget ikke har fått innbetalt utestående fra konkurransen i Sunnmørsfisk som var dekket av kredittforsikring under selskapet Gerling NCM. Hovedforhandlingen er i skrivende stund berammet til den 15. mars 2004 ved Sunnmøre Tingrett.

Salgslaget driver førstehåndsomsetning av fisk og fiskeprodukter i Sunnmøre og i Romsdal.

I årsregnskapet er fortsatt drift forutsetningen lagt til grunn da det etter styrets oppfatning ikke er forhold som tilsier noe annet.

Arbeidsmiljøet i bedriften anses tilfredsstillende. Sykefraværet i 2003 var på 98 dager hvilket tilsvarer 2,4 % av total arbeidstid. Det var i 2003 ikke noen personskader. Salgslaget hadde i 2003 ingen større skader eller ulykker på sitt materiell.

Bedriften forurensar ikke det ytre miljø.

Etter styrets oppfatning gir årsregnskapet en tilfredsstillende beskrivelse av salgslagets stilling pr. årsskiftet. Effekten av implementering av ny regnskapslov fremgår av note 1. Kontantstrømmen i 2003 var positiv, jfr. kontantstrømoppstillingen. Salgslagets ledelse består av 3 mannlige ledere. Både styret og selskapets ledelse er bevisst på de samfunnsmessige forventningene om tiltak for å fremme likestilling i virksomheten og styret. Det er for øyeblikket ikke iverksatt konkrete tiltak for å fremme dette arbeidet, men styrets målsetting er

naturligvis å innfri samfunnets forventninger på sikt.

Etter styrets oppfatning er salgslagets finansielle stilling god. Egenkapitalandel er 35%.

Styret foreslår overfor Representantskapet at underskuddet på kr 843.895,- inklusiv skatter, dekkes inn av Annen egenkapital.

Salgslagets frie egenkapital er ca. kr 51,8 mill.

Til slutt vil styret takke alle fiskere for god innsats på havet i 2003, og ønske lykke til videre i år 2004. Videre vil styret takke lagets ansatte for det arbeid og den innsats som er nedlagt for salgslaget i året som ligger bak oss. Styret vil også takke Fiskeridepartementet, Fiskeridirektoratet, Norges Fiskarlag, faglagene i lagets distrikt, andre salgslag, kjøperorganisasjonene, og alle andre forbindelser for et godt samarbeid i 2003, og håper på fortsatt godt samarbeid i årene som ligger foran oss.

2 Styrets beretning for 2004

Styret har i beretningsåret avholdt 9 styremøter, og behandlet 62 saker. I tillegg en mengde referatsaker og skriv.

2.1 Førstehåndsomsetningen - verdi

Totalomsetningen i lagets distrikt i år 2004 kom opp i 1,499,5 milliarder kroner. Omsetningsverdien er ca. kr. 65,5,- mill. lavere enn i 2003, da totalomsetningsverdi var på kr. 1,565 milliard. I prosent utgjør nedgangen ca.4%.

Av den totale omsetningsverdi utgjør direkte landinger av utenlandske fiskefartøyer ca. 44,- mill. kroner. I 2003 utgjorde utenlandske landinger ca. kr. 59,- mill.

2.2 Kvantum

Totalt omsatt kvantum i 2004 ble på 173.397 tonn rund vekt, mot 190.074 tonn i 2003 en reduksjon på 16.677 tonn, eller ca. 9%.

Det har vært en nedgang i omsatt kvantum på Torsk med 5.945 tonn, på Hyse med 1.290 tonn, og Sei 2.983 tonn. Rekeomsetningen sank med 7.397 tonn. Det har vært økning i omsatt kvantum av Blåke med 2.081 tonn, Uer med 1.114 tonn og Lange med 258 tonn. Det har vært en økning av prisene på biprodukt fra kr 7,23 til kr 9,28. Dette er en økning på 28,4 %, og skyldes i vesentlighet økning i kvantum og pris på blåkeitehoder. På andre arter har det vært små endringer.

Alle kvantumstall er oppgitt i rund vekt. For mer detaljer vises til Årsrapporten for 2004 bak i Årsmeldingen.

2.3 Gjennomsnittspriser

For alle fiskeslag året under ett er gjennomsnittsprisen økt med 36 øre pr. kg rund vekt, fra kr. 8,07 pr. kg i 2003 til kr. 8,42 pr. kg i 2004, eller ca. 4 %. Når det gjelder priser og kvantum for de enkelte fiskeslag vises til spesifisert totalstatistikk for 2004 og 2003 bak i beretningen.

2.4 Minstepriser for 2004

Det ble avholdt møte med kjøperorganisasjonene den 14.01.04, hvor både kjøperne og salgslagets representanter fremkom med sine synspunkter på minsteprisene i 2004.

Det ble enighet om følgende minstepriser for 2004, gjeldende fra og med mandag 19.januar 2004 og inntil videre:

Torsk - sløyd uten hode - 0/2,5 kg	kr 17,50 pr. kg.
Torsk - rund - 0/2,5 kg (s/k)	kr 9,60 pr. kg.
Storsei - sløyd uten hode - 0/2,3 kg	kr 6,00 pr. kg.
Storsei - rund	kr 3,90 pr. kg.
Fersk trålsei (skallesei)	kr 3,60 pr. kg.
Lyr sløyd u/hode - 0/2,3 kg	kr 6,00 pr. kg.
Hyse - sløyd uten hode - 0/0,8 kg	kr 7,75 pr. kg.
Hyse - sløyd m/hode - 0/0,8 kg (s/k)	kr 6,20 pr. kg.
Hyse - sløyd u/hode - fisket med garn	kr 5,00 pr. kg.
Kvitlange - sløyd uten hode - 0/2,0 kg	kr 12,00 pr. kg.
Blålange - sløyd uten hode - 0/2,0 kg	kr 8,00 pr. kg.
Brosme - sløyd uten hode - 0/1,0 kg	kr 10,50 pr. kg.
Breiflabb-haler - 0/1,0 kg	kr 55,00 pr. kg.
Breiflabb m/hode - 0/4,0 kg	kr 28,00 pr. kg.
Breiflabb m/hode - u/4,0 kg	kr 21,00 pr. kg.
Breiflabb - frosne haler - 0/1,0 kg	kr 35,00 pr. kg.
Pigghå Rund 0/70 cm	kr 3,00 pr. kg.
Kveite frossen over 6 kg	kr 40,00 pr. kg.
Kveite under 6 kg	kr 20,00 pr. kg.
Blåkveite 0/5kg Japsekutt u/spor	kr 21,00 pr. kg.
Blåkveite 3 – 5 kg «	kr 19,00 pr. kg.
Blåkveite 2 – 3 kg «	kr 17,00 pr. kg.
Blåkveite 1 – 2 kg «	kr 15,00 pr. kg.
Blåkveite under 1 kg «	kr 11,00 pr. kg.

Torskerogn (hel)	kr 8,50 pr. kg.
Torskerogn (sund)	kr 5,00 pr. kg.
Sei rogn (hel)	kr 5,00 pr. kg.
Sei rogn (sund)	kr 3,00 pr. kg.

For frossen Gråkveite skal det taes hensyn til prisreduksjon. For Norsk kuttet frossen Blåkveite reduseres minsteprisene med kr. 2,00 pr. kg for de enkelte størrelser.

Minsteprisene er basert på 25% reduksjon for småfisk og 50% reduksjon for små/små.

Minsteprisene gjelder for målfisk – sunn og frisk vare.

Den 22.06.04 måtte Utvalget i.h.t. vedtektenes § 15 sette ned minsteprisene for Breiflabb m/hode 0/4 kg til kr. 25,- og Breiflabb m/hode U/4 kg til kr. 20,-. Dette på grunn av en meget vanskelig avsetningssituasjon.

2.5 Omsetnings- og finansieringsforhold

Omsetningsforholdene

- Priser

Prisene på de fleste viktige fiskesalg hadde en positiv utvikling i 2004. Næringen var preget av en forsiktig optimisme etter to år med uro og fallende priser. Gjennomsnittelig økt prisene med 4,4%. Se ellers statistikker bak i årsmeldinga.

- Kvantum

Det totale kvantum gjennom salgslaget gikk ned fra ca. 190.000 til ca 173.000 tonn. Dette skyldes hovedsakelig færre landinger i lagets distrikt fra havfiskefartøy og færre landinger med fartøy fra vårt distrikt i utlandet.

Struktureringsordningene i havfiskeflåten har gitt større kvantum pr fartøy. Vi antar at dette har medført at flere leveringer skjer nærmere fiskefeltene i Nord Norge.

Nedgangen i rekekvanter skyldes i stor grad at lavere aktivitet i Canada fra fartøy hjemmehørende i vårt distrikt. Se ellers statistikker bak i årsmeldinga.

- Reguleringer

Det har ikke vært innført ekstraordinære reguleringer for omsetning av fisk i lagets distrikt i 2004.

- Minstepriser

Etter ordinære prisforhandlinger med kjøperorganisasjonene ble det fastsatt nye minstepriser fra 19 januar 2004. Med unntak av minsteprisen for breiflabb ble minsteprisene stående uendret gjennom hele året.

Minsteprisen for breiflabb m/hode ble satt ned ved flere anledninger i 2004. Dette skyldes nedadgående svingninger i ferskfisk markedet. Gjennomsnittsprisen for breiflabb ble også redusert med ca 5% i forhold til 2003.

- Oppdrettsfisk

Styret i Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag vedtok 11.12.04 at laget skulle tilby oppdrettere å omsette fisk gjennom lagets auksjonssystem. Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag ønsker å bidra til holde prisene på oppdrettsfisk og oppforet villfanget fisk på et høgt nivå. Vi mener dette vil bidra positivt for både oppdrettet, oppforet og tradisjonelt råstoff. I løpet av siste seks uker i 2004 ble det omsatt ca 96 000 kg oppdrettstorsk gjennom lagets auksjonssystem til svært høye priser. Gjennomsnittsprisen var ca 40 kr/kg u/hode.

Finansieringsforholdene

Omsetningen av fisk i førstehånd i Norge i 2004 ble på 10,1 mrd.kr Av dette omsatte salgslaget for 1,5 mrd kr.

Eksterne forhold i økonomien som rente- og valutautvikling har også for driftsåret 2004 preget både prisdannelsen i førstehåndsomsetningen i laget med en nedgang på 65,5 millioner kroner.

I driftsåret 2004 har likviditetssituasjonen vært god. Kjøperne har også dette året i vesentlig grad ordnet sine forpliktelser med laget i tide før forfall. Innbetalingene fra kjøper har vært mer regelmessig enn tidligere. I 2004 har laget kun i en kort periode trukket kassekreditt. Oppgjør til fisker, skatter og avgifter er betalt ved forfall.

Utestående saldo hos kjøperne i driftsåret har i gjennomsnitt vært på ca. 95, mill.kr., som er om lag 10 mill. kr. lavere enn året før. Renteinntektene er redusert i 2004 i forhold til året før med om lag Kr. 890.000

Inntjeningen til salgslaget har i 2004 vært negativ. Dette fører til at laget tærer på egenkapitalen. Denne situasjonen er ikke tilfredsstillende. Lagsavgiften ble i gjennomsnitt på 0,61 % og omsetningen ble på kr. 1,499 milliarder kroner. I 2003 var den gjennomsnittlige lagsavgift på 0,58 %.

For at laget skal gå i driftsmessig balanse er laget avhengig av en totalomsetning på nærmere 2 milliarder kr. med en gjennomsnittlig lagsavgift på ca. 0,6%.

Skal laget klare utbetalingstiden til fisker til enhver tid, er laget avhengig av både arbeidskapitalen (omløpsmidler – gjeld) og egenkapitalstørrelsen. Innbetalingene fra kjøperne varierer fra år til

år. Dette avhenger av den eksterne situasjon på eksportmarkedene og finansinstitusjonenes utlånspolitikk samt øvrige økonomiske rammebetingelser.

Lagets utbetalingstid til fisker er i snitt på ca 18 dager, mens kjøper sikkerhetsstiller fangst på lossetidspunktet. Lagersalg betales før fristilling. Renter til kjøper beregnes etter 30 dager. Laget har i 2004 krevd bankgaranti eller forskuddsbetaling før levering til kjøper kan finne sted.

2.6 Statlige støtte midler

Fiskeriavtalen for 2004

Avtalen inneholdt følgende hovedposter:

Føringstilskudd	kr. 25,0 mill.
Garantilott	kr. 11,0 mill.
Fiskeforsøk m.v.	kr. 1,0 mill.
Reservebeløp	kr. 17,0 mill.
Sum:	kr. 540, mill.

Føringsmidler

Føringsmidler på tils.kr. 25,- mill. -for hele landet. Vårt lag fikk tildelt kr.100.000,- i føringsmidler av ovennevnte totalbeløp. Laget hadde igjen restmidler fra 2003 på kr. 240.418,20 slik at totale føringsmidler til disposisjon for 2004 ble på nevnte kr. 340.418,20.

Alle midlene som er brukt i 2004 er utbetalt til føring av levende sei, og til føring av krabbe. For øvrig vises til tilskuddsregnskapet gjengitt i beretningen, når det gjelder totalt utbetalt tilskudd, og tildelte midler for 2004.

2.7 Andre saker

Norges Fiskarlag – vederlag for tjenester i 2. halvår 2003.

På lagets styremøte den 11. februar 2004 vedtok styret at laget skulle utbetale Norges Fiskarlag kr. 192.200,- som vederlag for utførte tjenester i 2. halvår 2003. Av beløpet er kr. 37.200,- merverdiavgift.

Produktavgiften

Stortinget har fastsatt at produktavgiften skal øke fra 3,4% til 3,8% fra og med 01/01.04. Med skriv av 15/06.04 fra Fiskeridepartementet er produktavgiften fra og med 1. juli 2004 øket til 4,2%.

Dispensasjon fra minstemålet for fiske etter sei til steinbitagn

Etter forespørsel søkte laget den 04.02.04 Fiskeridirektoratet om dispensasjon fra minstemålsbestemmelsene om at det i lagets distrikt kan fiskes og omsettes 100 tonn sei til steinbitagn i år 2004. Forutsetningen for søknaden var at kvantumet taes av totalkvoten til notsei og at Fiskeridirektoratet stod for avviklingen av fisket.

Fiskeridirektoratet innvilget søknaden. Fiskeridirektoratet understreket at tillatelsen kun gjelder dispensasjon fra minstemålet. Eventuell fangst skal seddelføres og belastes de deltagende fartøy sin kvote av sei i 2004 på vanlig måte.

Norsk linebåt i samarbeid med FF G. O. SARS på den midtatlantiske rygg sommeren 2004. Mar-Eco prosjektet

Etter søknad har salgslagetets styre i møte den 12.januar 2004 bevilget kr. 75.000,- til delfinansiering av leie av en linebåt sommeren 2004 i forbindelse med MAR-ECO prosjektet.

Møte med kjøperorganisasjonene i år 2004

Under minsteprisdrøftelsene med kjøperorganisasjonene den 14. januar 2003, ble det også tatt opp og drøftet følgende tema:

- Utestengelse av kjøpere. Under forutsetning av at man følger lagets vedtekter og forretningsregler og de vedtak styret gjør behandler salgslaget som organisasjon alle kjøpere likt ved førstehåndsomsetningen.
- Kjøpernes syn på auksjonshall. Svar fra kjøperorganisasjonene kommer snart. Når det gjelder kjøpernes syn på auksjonshall, mottok laget melding fra FHL der det stod at de forholder seg nøytral til lagets planer om auksjonshall. Fra NSL er det ikke mottatt noe svar.
- Godkjenning av nøytrale fryselager. Saken ble diskutert og det fremkom ulike syn fra kjøperne. Salgslaget avventer nye forskrifter.
- Betaling for paller og plast ved omsetning fra lager. Salgslaget vil ta saken opp med andre salgslag snarest.
- Minstemål for Breiflabb. Salgslaget tar spørsmålet opp med Fiskeridirektoratet og faglagene. Viser i den forbindelse til J-melding nr.4/2004.
- Omregningsfaktor for Sei. Kjøperorganisasjonene kommer tilbake til saken på et senere tidspunkt.

- Minstepriser for Kvitekveite. Kjøperorganisasjonene ber salgslaget vurdere splitting av minstepriser i redskapstyper for Kvitekveite.

Årsrapport for 2003 fra Statens kontrollør

På styremøte den 12. mai 2004 ble årsrapport for år 2003 fra Statens kontrollør Ola Solbjørg referert og tatt til orientering.

Norges Fiskarlag - vederlag for tjenester 1. halvår 2004-

Styret vedtok på møte den 2. juni 2004 at laget skulle utbetale Norges Fiskarlag kr. 228.556,80 som vederlag for utførte tjenester for 1. halvår 2004. Av beløpet er kr. 44.236,80 merverdiavgift.

Grunnen til at beløpet varierer fra et år til et annet er at vederlaget beregnes på grunnlag av omsetningsverdien i de enkelte salgslag for angjeldende år.

Kvalitetskurs - frossenfisk

I 2004 arrangerte salgslaget kvalitetskurs for frossen fisk. Kursene ble holdt i mars – april og mai og september måned 2004. Det var ca. 10 deltagere pr. kurs. Salgslaget vil vurdere å fortsette med nye kurs på et senere tidspunkt.

Kjøpertreff

Salgslaget arrangerte et kjøpertreff den 11. juni 2004 hvor man tok opp følgende tema: Presentasjon av fiskerimuseet, foredrag «Valuta og fisk» v/ Nordea Bank, landingsseddelen v/salgslaget.

I tillegg ble det servert bacalao. Det var videre underholdning med lett musikk, og toastmaster Knut Arne Høyvik bandt det hele sammen på en fin måte. Treffet ble meget populært og det møtte ca. 100 personer fra kjøperfirmaer.

Norges Kystfiskarlag – representasjon i salgslagets styrende organer for Sunnmøre Kystfiskarlag

Norges Kystfiskarlag har pånytt tatt opp saken vedr. representasjon i salgslagets styrende organer. Styret etablerte et utvalg for å vurdere spørsmålet. Saken ble behandlet i lagets styre på møte den 11. februar 2004, og styret sluttet seg til utvalgets vedtak av 9. februar 2004 som lyder:

«Utvalget drøftet saken og var enig om at det ikke foreligger nye og vesentlige andre momenter i saken i forhold til den problemstillingen som ble fremlagt Representantskaps-

møte i Molde 12.6.1999 der følgende vedtak gjelder:

«Representantskapet i Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag viser til at flere grupper av fiskere- og organisasjoner som bl.a. også ansatte om bord i fiskefartøy som medlemmer har søkt salgslaget om representasjon i lagets styrende organer. Representantskapet viser til vedtektenes § 7 – hva angår representantskapets sammensetning og hvor det bl.a. fremgår at «representantene må vere frå ymse kanter av laget sitt distrikt, og helst såleis at alle slags fiskeri får talsmenn der»

Representantskapet viser ellers til at organisasjoner – og grupper av fiskere som har søkt representasjon – og eventuelt også nye som måtte søke, vil ha anledning å delta på representantskapsmøter som gjester og dermed også ha mulighet til å bære frem sine synspunkt på aktuelle saker.

Under henvisning til foranstående- og også det forhold at det kan dukke opp stadig nye grupper som vil søke representasjon, finner representantskapet ut fra en totalvurdering ikke å kunne imøtekomme søknader som foreligger om fast representasjon.

- Utvalget understreker at vedtektenes § 7 slik vedtaket sier, har faste gjester fra Sunnmøre Kystfiskarlag, Norske Sjøoffiserers Forening og Norsk Maskinistforbund på representantskapsmøtene med talerett.
- Utvalget mener videre at de organisasjoner som ber om representasjon i lagets styrende organer må ta dette opp med salgslagenes faglag, og søke representasjon gjennom disse.»

Nor-Fishing 2004

Salgslaget deltok med egen stand på fiskerimessen «Nor-Fishing 2004». Besøket på standen var tilfredsstillende under messedagene.

Gerling-saken

Det vises til tidligere informasjon om saken. Styret inngikk den 22. april 2004 en forliksavtale med kredittforsikringsselskapet Gerling (Atradius).

Reke-auksjoner

Etter henvendelser sendte laget ut en forespørsel til rederiene om det var interesse for at laget skulle arbeide med auksjon av reker.

Salgslaget mottok ingen skriftlige tilbakemeldinger fra rekeflåten og tolket derfor rederiene slik

at det var liten eller ingen interesse for at salgslaget skulle starte arbeidet med rekeauksjoner.

Hvis situasjonen skulle endre seg vil saken bli tatt opp senere.

Forhåndskontrakter – frossen vare

På styremøte den 11. februar 2004 diskuterte styret lagets regelverk for forhåndskontrakter på frossen vare av 23. september 2002.

Styret bestemte at følgende endring skulle foretaes: Kontrakter skal inngås senest 1 uke før levering. Øvrige betingelser er uendret.

«Trippel-auksjon» på internett

På styremøte den 29. mars 2004 ble styret orientert om at salgslaget arbeider med å få «Trippel-auksjon» over på internett og kostnadene med dette.

Transitt av fisk som er fanget av og brakt i land fra EU-fartøy-

I et høringsutkast fra Fiskeridepartementet vedr. endring av råfiskforskriften og utkast til forskrift om transitt fra EU- fartøy, har lagets styre gitt følgende uttalelse i møte den 29.03.04:

«Styret i Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag viser til sine tidligere uttalelser hvor man har gått imot at det tillates transitt av fisk via norske havner.

Det forutsettes at salgslagenes medvirkning i forbindelse med transitt skal være mottak og videreformidling av landingsopplysninger samt kontroll i.h.t. saltvannsfiskelovens § 45 og råfisklovens § 7.

Laget er usikker på hva vi skal kontrollere i samband med transitt. Laget er også overrasket over at departementet ikke på forhånd har diskutert spørsmålet med salgslagene.

Det kan ikke forventes at salgslagene skal påta seg kontrolloppgaver og mottak og videreformidling av landingsdata ved transitt uten at dette blir godtgjort.

Videre vil styret i salgslaget oppfordre Fiskeridepartementet til å ta inn i forskriftens § 2 – Vilkår for utførsel – at melding om ankomst også skal sendes salgslagene slik at fisken kan tilbys norske kjøpere før man avgjør om transitt skal foretaes.»

I skriv av 30.04.04 fra Fiskeridepartementet opplyses det at iverksettelsen av transitt av fisk gjennom Norge er utsatt inntil videre.

Grønnevet-utvalget

I forbindelse med Grønnevet – utvalgets innstilling sendte salgslagets styre ut følgende pressemelding den 26. juli 2004:

«Styret i Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag vil gi følgende uttalelse til forslagene som berører salgslagets virksomhet.

1. Utvalgets sammensetning.

Styret mener utvalget ikke er representativ for de forhold som er utredet, fordi resultatet av de forslag som blir fremsatt i all hovedsak går på bekostning av fiskernes rettigheter og innflytelse på egen næring, og ikke på industriens egen struktur og overkapasitet.

2. Industrien skal få adgang til å eie fiskefartøyer.

Dette kan føre til at utenlandske eiere får del i norske ressurser gjennom oppkjøp av børsnoterte selskaper. Videre vil dette svekke konkurransen i næringen og redusere verdiskapningen.

3. Revisjon av Råfiskloven for å vurdere om eneretten tilførstehåndsomsetningen kan opprettholdes.

Tar man bort eneretten til førstehåndsomsetningen fra salgslagene har vi i realiteten ingen Råfisklov. Stabiliteten i næringen både for kjøper og fisker forsvinner. Det blir ulike konkurransevilkår for både kjøper og fisker. Det er vanskelig å se en omsetning av hvittfisk langs kysten uten en regulert førstehåndsomsetning. Husk vi har over 10.000 fartøyer som leverer mer eller mindre regelmessig til flere hundre kjøpere. De grunnleggende forhold innen førstehåndsomsetningen har endret seg lite de senere år, og loven som sådan er like aktuell i dag som tidligere. Historien forteller oss at det faktisk var kjøperne som sto bak etableringen av det første salgslag i Norge, nemlig Eggafiskernes Salgslag som ble etablert i Ålesund i 1932. De ønsket mer stabile førstehåndspriser.

4. Fri adgang til leveringsavtaler mellom fisker og kjøper hvor partene selv bestemmer varighet og innhold. Minimumskrav til kontroll og minstepriser.

Dette vil ødelegge auksjonssystemet som laget har praktisert siden 1958 da maksimalprissystemet ble opphevet i Norge. Det er umulig å praktisere et auksjonssystem når det er mange langsiktige avtaler i et marked. Auksjon har etter vår mening følgende fordeler fremfor langsiktige avtaler:

- Likhet blant fiskerne når det gjelder å skaffe seg omsetning.
- Likhet blant kjøperne når det gjelder å skaffe seg råstoff.

- Full informasjon om tilgang og etterspørsel etter fisk – dette er en nødvendig forutsetning for å få en fri konkurransestilpasning i markedet.
- Auksjon virker kvalitetsfremmende.
- Gjennomsiktigheten i markedet er av uverderlig betydning når det gjelder å føre en effektiv kvotekontroll.
- Auksjon har innebygget i seg tilstrekkelig fleksibilitet til å takle endring i så vel markeds- som tilførselssituasjonen.
- Auksjon fremmer effektiviteten, omstillingsevnen og rasjonaliseringsevnen både på sjø og land.
- Auksjon er best tenkelig alternativ når det gjelder å finne et fornuftig prisnivå.
- Sikkerhet for bedriftenes råstofftilførsel vil være bedre enn når en har knyttet sin skjebne opp mot et fåtalls fartøyer i form av leveringsavtaler.

For å løse problemet med langsiktige kontrakter kan salgslaget tenke seg å vurdere dette i de tilfeller fisker og kjøper vil gå inn i slike ordninger, men en forutsetning bør være at man har en fast pris i kontraktene som ligger over vedtatte minstepriser.

Salgslaget har i dag ordninger med kontrakter hvor man aksepterer forhåndskontrakter for en tur av gangen. Det vil da si at når man er ferdig med en tur kan man tegne ny kontrakt for neste tur osv.

Spørsmålet blir hvordan man skal takle en situasjon med avtaksvansker for eksempel i sei-fisket når det blir et fåtall fartøyer som får fiske og levere under leveringsavtaler mens det store flertall av fartøyer kanskje må ligge uvirksomme i land.

5. Uenighet ved fastsettelse av minstepriser, omsetningsformer, salgs- og betalingsbetingelser løses av en offentlig meklingsinstans.

I praksis vil dette være uholdbart. Hvem i det offentlige ville ta på seg oppgaven å gi riktig markedspris? Hvem skal stå ansvarlig hvis ikke salgslagene selv får bestemme salgs- og betalingsbetingelser?

6. Konklusjon:

Ser man på utvalgets sammensetning kan man forstå de fremlagte forslag. Forslagene vil kun resultere i at man fratar fiskerne de rettigheter som er opparbeidet gjennom årtider. Stabiliteten i næringen forsvinner. Verdiskapningen i norske fiskerinæring blir kraftig redusert. Salgslagene må kreve at Råfiskloven og Deltakerloven består i sin nåværende form.

Avtakssituasjonen for krabbe i sesongen 2004

I flere år har vi hatt avtale med Hitramat AS om avtak av Krabbe fra lagets distrikt. Dette kunne ikke gjennomføres i 2004 da Hitramat har nok med å ta unna Krabben fra Råfisklagets distrikt.

På sensommeren fikk vi imidlertid i stand en avtale med firma Sigurd Løkeland AS på Atløy i Askvoll kommune. På grunn av avstandene til Atløy må laget betale ca. kr. 2,- pr. kg i føringstilskudd. Dette fikk vi i stand med god hjelp fra Fiskeridepartementet.

Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag – 60 år i 2005

Salgslaget ble stiftet den 24. juli i 1945 og runder derfor 60 år i år 2005. Dette vil bli markert på lagets Representantskapsmøte i april måned i Ålesund.

Ansettelse av ny adm. direktør i salgslaget

Da lagets mangeårige direktør Jakob Sætre slutter i sin stilling i desember 2004, har styret ansatt Sveinung Flem som ny adm. direktør.

Flem kommer fra stillingen som adm. direktør for Global Fish AS i Ålesund, og begynte i salgslaget den 1. desember 2004.

Matproduksjonsavgift for landet fisk

Sammen med de andre salgslagene har Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag tatt på seg oppgaven å kreve inn matproduksjonsavgift for landet fisk for Mattilsynet.

Frivillig førstehåndsomsetning av oppdrettsfisk

Etter forespørsel fra oppdretter har salgslaget vurdert en frivillig ordning med førstehåndsomsetning av oppdrettsfisk.

I et tlf. styremøte den 12.11.04 gjorde styret følgende vedtak:

«Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag ønsker å bidra til å holde prisene på oppdrettsfisk og oppforet villfanget fisk på et høyt nivå. Vi mener dette vil bidra positivt for både oppdrettet, oppforet og tradisjonelt råstoff. Styret vedtok retningslinjer for omsetning av oppdrettsfisk. Omsetning av oppdrettsfisk gjennom Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag vil være en prøveordning som evalueres fortløpende.»

Første auksjon av oppdrettsfisk (torsk) ble gjennomført av salgslaget den 17. november 2004.

Meglingsinstans ved prisdrøftelser

Fiskeriministeren uttalte under Norfishing 2004 at det var behov for en meglingsinstans ved uenighet om prisfastsettelse på førstehånd.

På et møte i Oslo den 12. oktober 2004 ble salgslagene og FHL enige om å sette ned en hurtigarbeidende gruppe for å lage et forslag til opplegg for en eventuell meglingsinstans.

Forslaget som man ble enige om ble som følger:

Partene er enige om å benytte meklingsinstans ved uenighet om prisfastsettelsen på førstehånd.

Partene er enige om at meklings skal utføres av og at kostnadene ved meklings skal deles likt mellom deltakende parter. Mekler deltar under prisdrøftelsene når en av partene ønsker det.

Partene står fritt til å ta stilling til et eventuelt meklingsforslag.

Avtalen er å anse som en prøveordning som skal evalueres etter 2 år.

FHL ønsker også å la andre forhold omkring prisfastsettelsen inngå i meklingsen, men innser at dette på nåværende tidspunkt ikke er mulig. Partene er imidlertid enige om at dette vurderes i sammenheng med evalueringen etter 2 år.

Det inngås nærmere avtale mellom FHL og de enkelte salgslag om grunnlaget for minsteprisfastsettelsen.

Lagets styre behandlet spørsmålet på møte den 25.11.04 og godtok forslaget. Senere har styret i FHL Industri & Eksport imidlertid avvist det fremforhandlede avtaleforslaget. Forhandlingene er ikke gjenopptatt.

Bevilgninger foretatt av styret i 2004.

MAR-ECO prosjektet v/HI.	kr.	75 000,-
Den Norske Matfestivalen	kr.	10.000,-
Historia om havfisket gjennom 150 år	kr.	100.000,-
Prosjektet – NM i fiskehandel	kr.	10.000,-
Norges Fiskarkvinnelag – årsmøtemiddag	kr.	2.000,-
Norges Fiskerkvinnelag	kr.	76.200,-
Norsk/Russisk Fiskerikommisjon	kr.	20.000,-
Årsmøtemiddag Fiskarlaget	kr.	25.000,-
Til sammen	kr.	318.20,-

Fiskernes ulykkeskasse

Styret i 2004: Jan Skjærvø, Trondheim – leder, Hilmar Blikø, Måneset, Otto Benjaminsen, Halsnøy, Kjell Paulsen, Bergen.

Utligningssummen var i 2004 kr. 300.000.-. Stønadssummene var i 2004 kr 50.000.- ved ulykkesdød og kr. 50.000.- ved 100% medisinsk invaliditet som følge av ulykke.

2.8 Sluttord

Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag omsatte i år 2004 fisk og biprodukter for 1.499 mill. kr. I forhold til år 2003 er dette en nedgang på 65 mill. kr, eller ca. 4 %, da omsetningsverdien var på 1.565 mill. kr.

Det har vært en nedgang i omsatt kvantum på torsk med 5.945 tonn, på hyse med 1.290 tonn, og sei 2.983 tonn. Rekeomsetningen sank med 7.397 tonn. Det har vært økning i omsatt kvantum av blåkveite med 2.081 tonn, uer med 1.114 tonn og lange med 258 tonn. På andre arter har det vært små endringer.

Totalt omsatt kvantum ble lavere enn i år 2003 og reduksjonen var på hele 16.677 tonn rund vekt. Fra 190.074 tonn rund vekt til 173.397 tonn.

Gjennomsnittsprisene har vist en liten økning på alle fiskeslag sett under ett. Den gjennomsnittlige oppgang i prisene er kr 0,36 pr kg rund vekt, eller ca. 4 %. Det har vært en økning av prisene på biprodukt fra kr 7,23 til kr 9,28. Dette er en økning på 28 %, og skyldes økning i kvantum og pris på blåkveitehoder.

Den gjennomsnittlige lagsavgiften er økt fra 0,58 % til 0,61 % av omsetningen fra 2003 til 2004. De ulike avgiftsatsene er uendret.

Lagets salgsinntekter (lagsinntekter) er tilnærmet like med foregående år. Sum driftsinntekter viser en økning på vel 0.7 mill. kr.

Finansinntektene ble på vel 2,2 mill. kr. Laget plasserer overskuddslikviditet i bankinnskudd. På grunn av fallende rentenivå ble inntektene lavere enn i 2003.

Årsunderskuddet er på vel 2,8 mill. kr. Det svake resultatet skyldes lavere omsetning, lavere finansinntekter og høyere driftskostnader enn normalt på grunn av sluttvederlag, rettsak og andre kostnader i forbindelse med avslutning av saker mot Gerling og Sunnmørsfisk-konkursen.

Lagets egenkapital pr. 31.12.2004 er på vel 50 mill. kr.

Styret vurderer resultatet som ikke tilfredsstillende. Omsetningen har vært synkende de senere år. Styret arbeider med ulike tiltak for å forbedre resultatet fremover.

Når det gjelder sikring av lagets utestående hos kjøperne har vi i 2004 hatt vanlige bankgarantier.

Salgslaget har også i 2004 hatt et godt samarbeid med andre salgslag gjennom Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd. I dette forum har det vært tatt

opp og diskutert felles saker, blant annet når det gjelder rammebetingelser og førstehåndsomsetningen. Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd er et viktig forum for i felleskap best mulig å kunne forsvare fiskernes opparbeidede rettigheter.

Laget har som tidligere også i 2004 samarbeidet med Norges Råfisklag (sone 9) og Vest-Norges Fiskesalslag om fellesauksjoner.

Salgslaget har i 2004 også hatt møter med kjøperorganisasjonene, FHL og NSL. I tillegg til de årlige minsteprisdrøftelser har man tatt opp og diskutert saker av felles interesse.

Videre har salgslaget hatt et godt samarbeid både med Norges Fiskarlag, Sunnmøre og Romsdal Fiskarlag, Aalesunds Rederiforening og Norsk Sjømannsforbund, avd. Ålesund.

Etter de mange konkursene i fiskeindustrien i løpet de senere år er det positivt at omsetningssituasjonen i lagets distrikt for fersk fisk er bedret i året som gikk. Dette har stor betydning for avsetning av fangster fra kystflåten.

Salgslagets styre har reservert plass til egen stand på fiskerimessen Nor-Fishing i Trondheim i 2006. Besøket på salgslagets stand har ved tidligere messer vært tilfredsstillende, og man har fått presentert laget på en god måte. Det er viktig at laget som det nest største salgslaget innen torske-sektoren presenterer seg overfor offentligheten.

Kvote- og seddelkontrollen i salgslagets distrikt har vært fulgt opp som tidligere år. Salgslaget kontrollerer fiskesedlene mot tildelt kvote, og fatter inndragningsvedtak i de tilfeller hvor overfiske finner sted.

Det pågår for tiden et arbeid sammen med Fiskeridirektoratet for å styrke kvotekontrollen.

Salgslaget har arbeidet med å få etablert et nøytralt mottaksanlegg for ferskfisk i distriktet. Dette for å prøve å motvirke den sentraliseringen som er skjedd i det siste år på kjøpersiden, og for å sikre nødvendig konkurranse og fleksibilitet i førstehåndsomsetningen av ferskfisk.

Saken mot kredittforsikringsselskapet Gerling NCM ble som nevnt foran i årsmeldingen forlikt. Dette medførte at det endelige tapet etter konkursten i Sunnmørsfisk ble 10,3 mill. kr., hvorav 291 000 er avsatt i regnskapet for 2004.

Salgslaget driver førstehåndsomsetning av fisk og fiskeprodukter i Sunnmøre og i Romsdal.

I årsregnskapet er fortsatt drift forutsetningen lagt til grunn da det etter styrets oppfatning ikke er forhold som tilsier noe annet.

Arbeidsmiljøet i bedriften anses tilfredsstillende. Sykefraværet i 2004 var på 293 dagsverk hvilket tilsvarer 6,5 % av total arbeidstid.

Det var i 2004 ikke noen personskader.

Salgslaget hadde i 2004 ingen større skader eller ulykker på sitt materiell.

Bedriften forurensar ikke det ytre miljø.

Etter styrets oppfatning gir årsregnskapet en tilfredsstillende beskrivelse av salgslagets stilling pr. årsskiftet. Effekten av implementering av ny regnskapslov fremgår av note 1. Kontantstrømmen i 2004 var positiv, jfr. kontantstrømoppstillingen.

Salgslagets ledelse består av 3 mannlige ledere.

Både styret og selskapets ledelse er bevisst på de samfunnsmessige forventningene om tiltak for å fremme likestilling i virksomheten og styret. Det er for øyeblikket ikke iverksatt konkrete tiltak for å fremme dette arbeidet, men styrets målsetting er naturligvis å innfri samfunnets forventninger på sikt.

Etter styrets oppfatning er salgslagets finansielle stilling tilfredsstillende. Egenkapitalandel av total kapital er 35 %.

Styret foreslår overfor Representantskapet at underskuddet på kr 2.843.481,28 inklusiv skatter, dekkes inn av egenkapitalen.

Salgslagets totale egenkapital er ca. kr. 50 mill, og den frie egenkapitalen ca kr 39 mill kr.

Til slutt vil styret takke alle fiskere for god innsats på havet i 2004, og ønske lykke til videre i år 2005. Videre vil styret takke lagets ansatte for det arbeid og den innsats som er nedlagt for salgslaget i året som ligger bak oss.

Styret vil også takke Fiskeri- og kystdepartementet, Fiskeridirektoratet, Norges Fiskarlag, faglagene i lagets distrikt, andre salgslag, kjøperorganisasjonene, og alle andre forbindelser for et godt samarbeid i 2004, og håper på fortsatt godt samarbeid i årene som ligger foran oss.

Vedlegg 4

Utdrag av årsmeldingene for Vest-Norges Fiskesalslag 2003 og 2004

1 Styrets beretning for 2003

Driftsåret 2003 har vært preget av god omsetningsutvikling, der både kvantum og verdi har økt. Gjennom laget ble det totalt omsatt 22.716 tonn omregnet til fersk kappet vekt, til en førstehåndsverdi av kr. 306,7 mill. Dette er en økning på 1.950 tonn eller 9,4%. Verdien gikk opp med kr. 48,3 mill., som tilsvarer en økning på 18,7% sammenlignet med fjoråret. Gjennomsnittsprisen har gått opp med kr. 1,59 fra kr. 11,50 i 2002 - til kr. 13,09 i 2003 som tilsvarer en økning på 13,9% - verdi i rund vekt.

2003 startet med svært lave priser, som skapte vansker for fiskeflåten. Prisene på de viktigste fiskeslagene var lave og det var nesten umulig å få til en drift som gikk i balanse. I andre halvår bedret markedet seg og utover høsten hadde de fleste en sesong med positivt resultat, likviditeten var imidlertid fortsatt presset på grunn av vanskene i 2002 og første halvår i 2003. Finansinstitusjonene er i løpet av året blitt svært restriktive til alt som heter finansiering i «fiskerinæring» og det er vanskelig å få finansiert prosjekt som tidligere ville vært kulant å få på plass. Dette skyldes i vesentlig grad tap bankene har hatt i oppdrettsnæringen. Innenfor fiskeflåten har bankene bare hatt begrensede tap.

Kapitalsituasjonen har bedret seg betydelig i siste halvår. Norges Bank satte ned renten flere ganger, som igjen har ført til svakere kronekurs – dette har bedret eksportindustriens konkurransevilkår. I gjennomsnitt for året har vi hatt følgende prisutvikling på de viktigste fiskeslagene: Torskeprisene steg med 4,5%, blåkveite steg med 16,3%, mens iset sei gikk ned med 9%, frossen brosme ned med 4,7%, frossen lange ned med 14,8%, breiflabbhaler ned med 16,7%, og prisen på hyse ned med 26%.

Det har vært en økning av utenlandske landinger i Salgslagets distrikt i 2003. I 2002 ble det landet 280 tonn til en verdi av kr. 3,5 mill., mens det i 2003 ble landet 1.409 tonn til en verdi av 16,4 mill. Snittprisen gikk ned fra kr. 12,45 til kr. 11,68.

Landinger i utlandet av fartøy fra salgslagets distrikt gikk opp fra 1.229 tonn i 2002 til 1.972 tonn i 2003. Verdien gikk opp fra kr. 15,8 mill. i 2002 til kr. 34,6 mill. i 2003. Snittprisen gikk opp fra kr. 12,84 til kr. 17,56.

Auksjonssamarbeidet for den mobile flåten, mellom Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag, Vest-Norges Fiskesalslag og Norges Råfisklag avd. Kristiansund har fungert tilfredsstillende, der vi forsøker å ha mest mulig like auksjonsregler.

Salgslaget har bokført 1 tap på fordringene på våre kunder i år 2003.

Vest-Norges Fiskesalslag Salg AS ble opprettet i 1996 med Kr. 500.000,- i aksjekapital. Dette selskapet blir nytt til omsetning av levende ål.

Salslaget har et godt samarbeid med de andre salgslagene, gjennom Fiskesalslagenes Samarbeidsråd. Her blir det tatt opp felles saker - spesielt anliggender som gjelder rammebetingelser og førstehåndsomsetning - for best mulig å forsvare fiskernes rettigheter. Dette forum er mer og mer nytt som samkjøringsorgan for salgslagene ved kontakt med myndighetene.

I forhandlingene om en ny fiskeriavtale for år 2004 ble det ikke enighet mellom Norges Fiskarlag og Fiskeridepartementet om en ny avtale. Grunnlaget for bruddet i forhandlingene var at rammen som ble tilbudt fra staten bare var på kr 50 mill., dette vurderte Norges Fiskarlag som så lavt at de ikke kunne prioritere de forskjellige støtteordningene på en forsvarlig måte. Staten har fastsatt kr 25 mill. i føringstilskudd for 2003, mot 33 mill. i 2002, dette skaper stramme prioriteringer for salgslagene, der enkelte støtteordninger kan falle bort. I skrivende stund er det ikke klarlagt fordeling av støtteordninger i de forskjellige salgslag og hvilken ramme det enkelte salgslag får tildelt. Det er bekymringsfullt at myndighetene ikke legger større vekt på bosetting og aktivitet langs kysten. Reduksjon i frakstøtte bidrar i så måte til å forsterke en slik negativ utvikling.

I meldingsåret er det avholdt 6 styremøter. 45 saker er tatt opp til behandling i styret.

1.1 Reguleringer/stopp i fisket

Det var stopp fisket etter sei med garn fra 03.03.03 – til 10.04.03, videre var det stopp i direktefisket etter lange med garn i perioden 26.05.03 – 26.09.03.

Seinotfisket ble stoppet i perioden 10.04.03 – 28.04.03.

I periodene fra 02.01. – 31.05., 20.06 – 31.08 og fra 13.10. – 31.12.03 har det vært gitt dispensasjon for direktehåvet notsei til filetering.

1.2 De enkelte fiskeslag

Kvitlange

Omsetningen av iset kvitlange i lagets distrikt i 2003 viser en nedgang. Totalt ble det omsatt 1.227,8 tonn kappet råfisk til en førstehandsverdi av kr. 20,2 mill. Dette er en nedgang på 129,2 tonn eller 9,5%. Omsetningsverdien gikk ned med kr. 10,8 mill. eller 34,8%. Gjennomsnittsprisen pr. kg. gikk ned med kr. 6,39, fra kr. 22,89 til kr. 16,51.

Omsetningen av frossen kvitlange har også gått ned i 2003. Fra 694,4 tonn i 2002 til 652 tonn i 2003, en nedgang på 42,4 tonn eller 6,1%. Førstehandsverdien sank fra kr. 11,3 mill. i 2002 til kr. 9,0 mill. i 2003. En nedgang på kr. 2,3 mill. eller 20 %. Gjennomsnittsprisen pr. kg. gikk ned med kr. 2,43, fra kr. 16,33 til kr. 13,90.

Brosme

Lagets omsetning av iset brosme viser litt over en halvering både i kvantum og verdi. Omsetningen gikk ned fra 422,9 tonn i 2002 til 205,8 tonn i 2003, en nedgang på 217,1 tonn eller 51,3%. Førstehandsverdien minket fra kr. 4,7 mill. til kr. 1,9 mill. en nedgang på kr. 2,8 mill. eller 59,1%. Gjennomsnittsprisen pr. kg. gikk ned med kr. 1,78, fra kr. 11,19 til kr. 9,41.

Omsetningen av frossen brosme har derimot steget noe i kvantum og verdi i 2003. Fra 900,7 tonn i 2002 til 1.096,5 tonn i 2003, en økning på 195,8 tonn eller 21,7%. Førstehandsverdien økte fra kr. 10,3 mill. til kr. 11,9 mill. en økning på kr. 1,6 mill. eller 16%. Gjennomsnittsprisen gikk ned med kr. 0,54 fra kr. 11,42 til kr. 10,88.

Skjellbrosme

Landingene av skjellbrosme er omtrent lik med 2002. Det ble landet 229 tonn i 2003 mot 224,9 tonn i 2002. Dette er en økning på 4,1 tonn eller 1,8%. Førstehandsverdien økte fra kr. 1,69 mill. til kr. 1,7 mill., en økning på kr. 0,01 mill. eller 0,6%. Gjennomsnittsprisen minket med kr. 0,09 fra kr. 7,54 til kr. 7,45.

Blålange

Blålange er som kjent et fiskeslag som regnes som bifangst i fisket etter brosme. Landingene av dette fiskeslaget viser samme tendens som for kvitlange. Det ble omsatt 24,1 tonn i 2003 mot 51,2 tonn i 2002, en nedgang på 27,1 tonn eller 53%. Førstehandsverdien gikk ned med kr. 0,3 mill. eller 61%. Gjennomsnittsprisen pr. kg. ble kr. 7,90 en nedgang på kr. 1,63 eller 17,1%.

Torsk

– Levende torsk

Totalt ble det omsatt 73,5 tonn levende torsk til en førstehandsverdi av kr. 1,8 mill. i 2003. Dette er en nedgang fra 2002 på 12,2 tonn, eller 14,3%. Verdien sank med kr. 0,2 mill. eller 12%. Gjennomsnittsprisen pr. kg. økte med kr. 0,63 fra kr. 23,81 i 2002 til kr. 24,44 i 2003.

– Iset og frossen torsk

Omsetningen av iset torsk viser nedgang i både kvantum og verdi i 2003. Totalt ble det landet 801,7 tonn i 2003 mot 839,4 tonn i 2002. En nedgang på 37,7 tonn, eller 4,5%. Førstehandsverdien var på kr. 15,8 mill. i 2003 mot kr. 16,1 mill. i 2002. En nedgang på kr. 0,3 mill. eller 2%. Gjennomsnittsprisen pr. kg. for iset torsk gikk opp med kr. 0,50 til kr 19,78. Omsetningen av frossen torsk gikk derimot kraftig opp i 2003. Totalt ble det landet 4.553,5 tonn i 2003 mot 2.377,4 tonn i 2002. En oppgang på 2.176,1 tonn eller 91,5%. Førstehandsverdien steg fra kr. 44,1 mill. i 2002 til kr. 88,3 mill. i 2003 en økning på kr. 44,2 mill. eller 100,1%. Gjennomsnittsprisen pr. kg. økte med kr. 0,84 til kr 19,40.

– Frossen torskefilèt

Det har ikke vært omsatt noe kvantum av betydning av frossen torskefilèt i salslagets distrikt siden 2000. I 2003 ble det landet 180 tonn til en verdi av kr. 6,5 mill. Gjennomsnittspris pr. kg var kr. 36,27.

Sei

– Levende sei

Omsetningen av levende sei har gått ned i 2003. Det ble omsatt 2.378 tonn i 2003 mot 4.649 tonn i 2002, en nedgang på 2.271 tonn eller 48,8%. Omsetningsverdien gikk ned fra kr. 13 mill. i 2002 til kr. 6,3 mill. i 2003, en nedgang på kr. 6,7 mill. eller 51,2%. Gjennomsnittsprisen i 2003 ble kr. 2,68. I 2002 var den kr. 2,81 - en nedgang på 4,7%. Det var således et svakt år for seinotflåten, men dette fisket kan svinge sterkt fra år til år.

– Isset og frossen sei

Omsetningen av iset sei viser nedgang i både kvantum og verdi. Det ble omsatt 4.022 tonn kappet iset sei til en verdi av kr. 19,3 mill. I kvantum er dette en nedgang på 720 tonn fra 2002, eller 15,2%. Verdien gikk ned fra 2002 med kr. 5,9 mill. eller 23,4%. Gjennomsnittsprisen pr. kg. for iset sei i 2003 var kr. 4,81, mot kr. 5,33 i 2002, en nedgang på kr. 0,52 eller 9,7%. Det ble omsatt 716 tonn av frossen sei til en verdi av kr. 4,1 mill. Dette er en økning fra 2002 på 291 tonn i kvantum og kr. 0,8 mill. i verdi. For frossen sei var gjennomsnittsprisen i 2003 kr. 5,78 mot kr. 7,85 i 2002, en nedgang på kr. 2,07 eller 26,4%.

Det blir fortsatt tilført vårt distrikt saltfisk sei fra andre salgslags områder, noe som gjør at kjøperne ikke tar imot så mye i seisesongen.

– Frossen seifilèt

I likhet med frossen torskefilèt, har det ikke vært omsatt noe kvantum av betydning siden 2000. Det ble i 2003 omsatt 237,8 tonn frossen seifilèt til en verdi av kr. 3,5 mill. Gjennomsnittsprisen var kr. 15,00.

Blåkveite

Omsetningen av blåkveite har økt fra 846,7 tonn i 2002 til 1.476,5 tonn i 2003. En oppgang på 629,8 tonn eller 74,4%. Verdien i 2003 er på kr. 29 mill. mot kr. 14,3 mill. i 2002, en oppgang på kr. 14,7 mill. eller 102,7%. Gjennomsnittsprisen har også økt fra kr. 16,89 i 2002 til kr. 19,63 i 2003. Leveransene av blåkveite varierer mye fra år til år, da dette fiskeslaget regnes som bifangst for havfiskeflåten.

Pigghå

Markedsprisen på pigghå varierer veldig, derfor har ikke salslaget minstepris på dette fiskeslaget. I 2003 ble det landet 273 tonn mot 176 tonn i 2002, dette er en økning på

96 tonn eller 54,7%. Verdien har økt fra kr. 0,88 mill. i 2002 til kr. 1,38 mill. i 2003, en økning på kr. 0,5 mill. eller 57,3%. Gjennomsnittsprisen har steget fra kr. 4,98 i 2002 til kr. 5,07 i 2003.

Breiflabb

Nedgangen i landinger av breiflabb fortsetter. I 2003 ble det landet 236,6 tonn breiflabb sløyd m/hode og 74,7 tonn breiflabbhaler til en totalverdi på 11,6 mill., mot 313,1 tonn breiflabb sløyd m/hode og 80,4 tonn breiflabbhaler i 2002 til en verdi av 16,9 mill. Gjennomsnittsprisen for breiflabb sløyd m/hode gikk ned fra kr. 33,47 i 2002 til kr. 27,93 i 2003. Halene gikk ned fra kr. 80,09 i 2002 til kr. 67,81 i 2003.

*Hyse**– Isset og frossen hyse*

Det ble i 2003 landet 450 tonn iset hyse til en verdi av kr. 4,5 mill. Dette er en nedgang fra 2002 på 208 tonn eller 31,5% og verdimessig en nedgang på kr. 4,0 mill. eller 47,4%. Gjennomsnittsprisen sank med kr. 3,02 fra kr. 13,05 i 2002 til kr. 10,03 i 2003. Kvantums- og verdimessig har landingen av frossen hyse steget i forhold til 2002, men i likhet med iset hyse så har gjennomsnittsprisen gått ned. Det ble landet 1.287,8 tonn frossen hyse i 2003 til en verdi av kr. 16,7 mill. Dette er en økning på 567,1 tonn og en verdiøkning på kr. 3,9 mill. Gjennomsnittsprisen sank fra kr. 17,74 i 2002 til kr. 13,00 i 2003. En nedgang på kr. 4,74.

– Frossen hysefilèt

I likhet med annen frossen filèt har det ikke vært landet noe av betydning siden 2000. Det ble i 2003 landet 38 tonn til en verdi av kr. 1,08 mill. Gjennomsnittsprisen ble kr. 28,48.

Lysing

Det ble landet 111 tonn i 2003 mot 105 tonn i 2002, en økning på 6 tonn eller 5,7%. Verdien økte fra kr. 3,3 mill. i 2002 til kr. 3,5 mill. i 2003, en økning på kr. 0,2 mill. eller 4,6%. Gjennomsnittsprisen gikk ned fra kr. 31,82 i 2002 til kr. 31,48 i 2003.

Krabbe

I 2001 ble det i samarbeid med Sigurd Løkeland AS opprettet en henterute for krabbe fra Selje i nord til Atløy i sør. I 2002 ble den utvidet til henting også fra Solund og Gulen.

Denne ruten ble opprettholdt i 2003 med god utvikling kvantumsmessig. Det har ikke vært noen endringer i leverings muligheter i andre deler av lagets distrikt. Det ble i 2003 landet 594,8 tonn krabbe til en verdi av kr. 4,6 mill. Dette er en økning fra 2002 på 128,2 tonn. Gjennomsnittsprisen gikk ned fra kr. 8,27 i 2002 til kr. 7,76 i 2003.

Levende ål

Det ble landet 28,6 tonn i 2003 mot 41,2 tonn i 2002, en nedgang på 12,6 tonn eller 30,5%. Verdien i 2003 var kr. 0,9 mill. mot kr. 1,28 mill. i 2002, en nedgang på kr. 0,38 mill. eller 29,7%. Gjennomsnittsprisen ble kr. 31,53 en oppgang på 0,34 mot 2002.

Steinbit

Fisket etter grå-, flekk- og blåsteinbit er stort sett bifangst for autolineflåten. Interesse for direktefiske etter blåsteinbit har variert mye de senere årene.

– Gråsteinbit

Det ble landet 36,5 tonn i 2003 mot 47,8 tonn i 2002, en nedgang på 11,3 tonn eller 23,6%. Verdien i 2003 var på kr. 0,38 mill. mot kr. 0,41 mill. i 2002, en nedgang på kr. 0,3 mill. eller 7,6%. Gjennomsnittsprisen gikk opp fra kr. 8,61 i 2002 til kr. 10,42 i 2003, en oppgang på kr. 1,80 eller 20,9%.

– Flekksteinbit

I 2003 ble det landet 173,4 tonn mot 237,5 tonn i 2002, en nedgang på 64,1 tonn eller 27%. Verdien i 2003 sank også mye i fra kr. 4,3 mill. i 2002 til kr. 2,6 mill. en nedgang på kr. 1,7 mill eller 39,9%. Gjennomsnittsprisen gikk ned fra kr. 18,28 i 2002 til kr. 15,04 i 2003, en nedgang på kr. 3,24 eller 17,7%.

– Blåsteinbit

Omsetningen av dette fiskeslaget har gått ned i 2003. Det ble landet 477,2 tonn i 2003 mot 672,9 tonn i 2002, en nedgang på 195,7 tonn eller 29%. Verdien i 2003 er på kr. 1,8 mill. i motsetning til kr. 2,6 mill. i 2002, en nedgang på kr. 0,8 mill. eller 32%. Gjennomsnittsprisen har sunket fra kr. 3,94 i 2002 til kr. 3,78 i 2003, en nedgang på kr. 0,16 eller 4,1%.

1.3 Lagets økonomi

Etter en brutto omsetning på kr. 306,7 mill. som ga provisjonsinntekter på kr. 3,9 mill., er regnskapet gjort opp med et overskudd på kr. 611 109.

Etter regnskapsårets utgang er det ikke inntrått forhold som er av betydning for vurdering av resultatregnskapet og balanse.

Forøvrig vises til regnskapet for år 2003.

1.4 Sluttord

Salgslagets har i dag 7 ansatte hvorav 3 på deltid.

Selskapet har som politikk at det ikke skal forekomme forskjellsbehandling grunnet kjønn, av 7 ansatte er 5 kvinner.

Antall sykedager har vært 338, dette skyldes i hovedsak langtidssykemeldig.

Arbeidsmiljøet må betegnes som godt.

Virksomhetens bransje medfører verken forurensning eller utslipp som kan være til skade for det ytre miljø.

I samsvar med regnskapslovens § 3-3 bekreftes det at forutsetningen om fortsatt drift er laget til grunn ved utarbeidelsen av regnskapet.

Utgangspunktet for styrets arbeid vil være å sikre fiskerne gode priser og betalingsbetingelser, samt like muligheter innenfor omsetningssystemene – avhengig av de rammebetingelser som myndighetene måtte vedta.

Styret takker lagets ansatte, medlemmer, faglag, myndigheter og andre samarbeidspartnere for et godt og konstruktivt samarbeid i året som har gått.

2 Styrets beretning for 2004

Driftsåret 2004 har vært preget av negativ omsetningsutvikling, der både kvantum og verdi har gått ned. Gjennom laget ble det totalt omsatt 18.735 tonn omregnet til kappet vekt, til en førstehandsverdi av kr. 240,6 mill. Dette er en nedgang på 3.981 tonn eller 17,5%. Verdien gikk ned med kr. 66,1 mill., som tilsvarer en nedgang på 21,5 % sammenlignet med fjoråret. Gjennomsnittsprisen har gått ned med kr. 1,13 fra kr. 13,01 i 2003 - til kr. 11,88 i 2004 som tilsvarer en nedgang på 8,7% - verdi i rund vekt. Dette skyldes stort sett stor nedgang i landet torsk og økning i landet sei. Omsetningen har variert mellom 240 og 306 mill. de siste 5 årene.

De 3 første månedene hadde vi en omsetningssvikt på ca. 30 mill. sammenlignet med året før. Det var dårlig vær for kystflåten, samt at det tradisjonelle kysttorskefisket på vinteren nesten uteble i vårt område. Videre ble Måløyterminalen slått konkurs - dette var et frittstående frysehotell som mottok bla. fisk fra banklineflåten. Det gikk en stund før anlegget kom i drift igjen med ny eier – dette bidro selvsagt også til usikkerhet for levering til terminalen i konkursperioden. Det nye selskapet Green Terminal Måløy AS har bidratt positivt for vår omsetning og satser friskt fremover.

2004 startet med videreføring av prisnivået fra slutten av 2003. Prisene på høsten i 2003 viste en god oppgang fra første halvår, da prisene var så lave at fartøyene hadde store problemer med å drive med positivt resultat. 2004 har således vært et betydelig bedre år enn 2003 for de fleste fartøy, med stort sett stabile priser på de fleste fiskesalg. Imidlertid har ikke pris på hyse tatt seg opp før på slutten av året. Likviditeten var imidlertid fortsatt presset på grunn av vanskene i 2002 og første halvår i 2003. Finansinstitusjonene er fortsatt restriktive til alt som heter finansiering i «fiskerinæring», men en håper at det vil bli lettere å få finansiert fartøyprosjekt når resultatene for 2004 etter hvert blir lagt på bordet. Innenfor fiskeflåten har bankene bare hatt begrensede tap, og det er beklagelig at fiskeflåten har lidd under at andre deler i fiskerinæringen har påført bankene betydelige tap de siste årene.

Resultatene for flåten har bedret seg betraktelig, hvor lave renter har vært saliggjørende. De

større fartøyene har vært under strukturering i flere år og den mindre flåten er nå under strukturering. Dette har ført til at flåten er blitt meget kapitalkrevende der kjøp av kvoter til høye priser har stått sentralt. En får håpe at de økte inntjenings- og resultatmulighetene ved kvotekjøp forsvarer investeringene.

I gjennomsnitt for året har vi hatt følgende prisutvikling på de viktigste fiskeslagene: Frossen torsk steg med 11,0%, iset sei gikk opp med 13,4%, frossen lange opp med 12,6%, mens frossen brosme gikk ned med 6,2% og frossen hyse ned med 2,9%.

Det har vært en nedgang av utenlandske landinger i Salgslagets distrikt i 2004. I 2003 ble det landet 1.409 tonn til en verdi av kr. 16,4 mill., mens det i 2004 ble landet 165 tonn til en verdi av 1,8 mill. Snittprisen gikk ned fra kr. 11,68 til kr. 11,06. En tysk stortråler leverte ca. halvparten av kvantumet i lagets distrikt i 2003.

Landinger i utlandet av fartøy fra salgslagets distrikt gikk ned fra 1.972 tonn i 2003 til 660 tonn i 2004. Verdien gikk ned fra kr. 34,6 mill. i 2003 til kr. 10,1 mill. i 2004. Snittprisen gikk ned fra kr. 17,56 til kr. 15,29. Hovedgrunnen for nedgangen, skyldes store landinger av fartøyer fra vårt distrikt i Canada i 2003.

Laget har som tidligere hatt auksjonssamarbeid for den mobile flåten, sammen med Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag og Norges Råfisklag avd. Kristiansund, der vi forsøker å ha mest mulig like auksjonsregler.

Salgslaget har ikke bokført tap på fordringene på våre kunder i år 2004.

Vest-Norges Fiskesalslag Salg AS ble opprettet i 1996 med Kr. 500.000,- i aksjekapital. Dette selskapet er i året bare nytt til omsetning av levende ål.

Salslaget har et godt samarbeid med de andre salgslagene, gjennom Fiskesalslagenes Samarbeidsråd. Her blir det tatt opp felles saker - spesielt anliggender som gjelder rammebetingelser og førstehåndsomsetning - for best mulig å forsvare fiskernes rettigheter. Dette forum er mer og mer nytt som samkjøringsorgan for salgslagene ved kontakt med myndighetene.

I løpet av året er det utarbeidet nye sluttседler for alle salgslagene i landet. Bryggеседlene er erstattet av landingssедler. For at sedlene skulle få en enklest mulig utforming, samtidig som de skulle være praktisk for brukerne og tilfredsstillende myndighetenes krav til innhold - har dette vært en lang prosess.

I meldingsåret er det avholdt 6 styremøter. 45 saker er tatt opp til behandling i styret.

2.1 Reguleringer/stopp i fisket

Det var stopp i direktefisket etter lange med garn fra 19.04.04.

I periodene fra 01.01. – 31.08. og fra 18.10. – 31.12.04 har det vært gitt dispensasjon for direktehåvet notsei til filetering.

2.2 De enkelte fiskeslag

Kvitlange

Omsetningen av iset kvitlange i lagets distrikt i 2004 viser en liten oppgang. Totalt ble det omsatt 1.301,8 tonn kappet råfisk til en førstehåndsverdi av kr. 23,9 mill. Dette er en oppgang på 74 tonn eller 6,0%. Omsetningsverdien gikk opp med kr. 3,6 mill. eller 18,0%. Gjennomsnittsprisen pr. kg. gikk opp med kr. 1,86, fra kr. 16,51 til kr. 18,37.

Omsetningen av frossen kvitlange gikk litt ned i 2004. Fra 652 tonn i 2003 til 596 tonn i 2004, en nedgang på 55 tonn eller 8,5%. Førstehåndsverdien gikk derimot opp fra kr. 9,0 mill. i 2003 til kr. 9,3 mill. i 2004. En oppgang på kr. 0,3 mill. eller 2,9%. Gjennomsnittsprisen pr. kg. gikk opp med kr. 1,75 fra kr. 13,90 til kr. 15,65. Det viser at i vårt distrikt blir det produsert mye lange til lutefiskproduksjon og spillangemarkedet.

Brosme

Lagets omsetning av iset brosme viser en liten økning i forhold til 2003, men likevel forholdsvis lavt kvantum da det var betydelig nedgang fra 2002 til 2003. Omsetningen gikk opp fra 205,8 tonn i 2003 til 244,2 tonn i 2004, en oppgang på 38,4 tonn eller 18,7%. Førstehåndsverdien økte fra kr. 1,9 mill. til kr. 2,4 mill. en økning på kr. 0,5 mill. eller 24,4%. Gjennomsnittsprisen pr. kg. gikk opp med kr. 0,46, fra kr. 9,41 til kr. 9,87.

Omsetningen av frossen brosme har derimot gått noe ned i kvantum og betydelig ned i verdi i 2004. Fra 1.096,5 tonn i 2003 til 821,0 tonn i 2004, en nedgang på 275,5 tonn eller 25,1%. Førstehåndsverdien gikk ned fra kr. 11,9 mill. til kr. 8,3 mill. en nedgang på kr. 3,5 mill. eller 29,7%. Gjennomsnittsprisen gikk ned med kr. 0,68 fra kr. 10,88 til kr. 10,20.

Skjellbrosme

Landingene av skjellbrosme er mer enn halvert fra 2003 til 2004. Det ble landet 90,1 tonn i 2004 mot 229 tonn i 2003. Dette er en nedgang på 138,9 tonn eller 60,7%. Førstehåndsverdien minket fra kr. 1,7 mill. til kr. 0,6 mill., en nedgang på kr. 1,1 mill. eller 64,0%. Gjennomsnittsprisen gikk ned med kr. 0,64 fra kr. 7,45 til kr. 6,81.

Torsk

- *Levende torsk*

Totalt ble det omsatt 71,1 tonn levende torsk til en førstehandsverdi av kr. 1,7 mill. i 2004. Dette er omtrent samme kvantum og verdi som 2003. Gjennomsnittsprisen pr. kg. økte med kr. 0,08 fra kr. 24,44 i 2003 til kr. 24,52 i 2004.

- *Iset og frossen torsk*

Omsetningen av iset torsk viser en betydelig nedgang i både kvantum og verdi i 2004. Totalt ble det landet 498,9 tonn i 2004 mot 801,7 tonn i 2003. En nedgang på 302,8 tonn, eller 37,7%. Førstehandsverdien var på kr. 12,5 mill. i 2004 mot kr. 15,8 mill. i 2003. En nedgang på kr. 3,3 mill. eller 20,9%. Gjennomsnittsprisen pr. kg. for iset torsk steg markant fra kr. 19,78 til kr. 25,13.

Omsetningen av frossen torsk gikk også ned i 2004. Totalt ble det landet 2.986,9 tonn i 2004 mot 4.553,5 tonn i 2003. En nedgang på 1.566,5 tonn eller 34,4%. Imidlertid var kvantumet i 2003 spesielt høyt – i 2002 var det omsatt 2.377,4 tonn. Førstehandsverdien gikk ned fra kr. 88,3 mill. i 2003 til kr. 64,3 mill. i 2004 en nedgang på kr. 23,9 mill. eller 27,1%. Gjennomsnittsprisen pr. kg. økte med kr. 2,14 til kr. 21,54.

- *Frossen torskefilet*

Det har ikke vært omsatt noe kvantum av betydning av frossen torskefilet i salslagets distrikt siden 2000. I 2004 ble det landet bare 10 tonn til en verdi av kr. 0,4 mill. Gjennomsnittspris pr. kg var kr. 37,99.

Sei

- *Levende sei*

Omsetningen av levende sei har gått betydelig opp i 2004. Det ble omsatt 4.486 tonn i 2004 mot 2.378 tonn i 2003, en økning på 2.107 tonn eller 88,6%. Omsetningsverdien gikk opp fra kr. 6,4 mill. i 2003 til kr. 11,2 mill. i 2004, en økning på kr. 4,9 mill. eller 76,6%. Gjennomsnittsprisen i 2004 ble kr. 2,51. Det ble således et brukbart år kvantumsmessig for seinotflåten, men lite sei ble fangstet i Hordaland. Dette fisket svinger sterkt fra år til år.

- *Iset og frossen sei*

Omsetningen av iset sei viser en liten nedgang i kvantum mens verdien er opprettholdt, dette skyldes pris. Det ble omsatt 3.729 tonn kappet iset sei til en verdi av kr. 20,4 mill. I kvantum er dette en nedgang på 293 tonn fra 2003 - eller 7,3%. Verdien gikk opp fra 2003 med kr. 1,0 mill. eller 5,2%. Gjennomsnittsprisen pr. kg. for iset sei i 2004 var kr.

5,46, mot kr. 4,81 i 2003, en oppgang på kr. 0,65 eller 13,5%.

Det ble omsatt 158 tonn av frossen sei til en verdi av kr. 1,0 mill. Dette er en nedgang fra 2003 på 558 tonn i kvantum og kr. 3,1 mill. i verdi. For frossen sei var gjennomsnittsprisen i 2004 kr. 6,38 mot kr. 5,78 i 2003, en økning på kr. 0,60 eller 10,4%. Vi har pr. dato ikke aktører som satser stort på kjøp av frossen sei, men dette kan fort snu seg.

- *Frossen seifilet*

Vi har ikke omsatt frossen seifilet i 2004.

Blåkveite

Omsetningen av blåkveite har gått ned fra 1.476 tonn i 2003 til 384 tonn i 2004. En nedgang på 1.092 tonn eller 74%. Verdien i 2004 er på kr. 9,2 mill. mot kr. 28,9 mill. i 2003, en nedgang på kr. 19,7 mill. eller 68%. Gjennomsnittsprisen har økt fra kr. 19,63 i 2003 til kr. 24,06 i 2004. Leveransene av blåkveite varierer sterkt fra år til år, da dette fiskeslaget regnes som bifangst for havfiskeflåten.

Pigghå

Markedsprisen på pigghå varierer veldig, derfor har ikke salslaget minstepris på dette fiskeslaget. I 2004 ble det landet 270 tonn mot 273 tonn i 2003. Verdien har økt fra kr. 1,4 mill. i 2003 til kr. 1,8 mill. i 2004, en økning på kr. 0,4 mill. eller 34%. Gjennomsnittsprisen har steget med kr. 1,78 - fra kr. 5,07 i 2003 til kr. 6,85 i 2004. Enkelte kjøpere har hatt fokus på pigghå – her ligger et potensielt større fiske.

Breiflabb

Det har vært økning i landinger av breiflabb, dette har også med reguleringer i fisket å gjøre. I 2004 ble det landet 392,5 tonn breiflabb sløyd m/hode og 79,4 tonn breiflabbhaler til en totalverdi på 16,3 mill. - mot 236,6 tonn breiflabb sløyd m/hode og 74,7 tonn breiflabbhaler i 2003 til en verdi av 11,6 mill. Gjennomsnittsprisen for breiflabb sløyd m/hode gikk ned fra kr. 27,93 i 2003 til kr. 27,16 i 2004. Halene gikk opp fra kr. 67,81 i 2003 til kr. 71,58 i 2004.

Hyse

- *Iset og frossen hyse*

Det ble i 2004 landet 419 tonn iset hyse til en verdi av kr. 3,9 mill. - dette er en nedgang fra 2003 på 31 tonn eller 6,9% og verdimessig en nedgang på kr. 0,6 mill. eller 13,4%. Gjennomsnittsprisen sank med kr. 0,70 fra kr. 10,03 i 2003 til kr. 9,33 i 2004.

Kvantums- og verdimessig har landingen av frossen hyse steget i forhold til 2003, men i likhet med iset hyse så har gjennomsnittsprisen gått ned. Det ble landet 1.430 tonn frossen hyse i 2004 til en verdi av kr. 18,0 mill. Dette er en økning på 142 tonn og en verdiøkning på kr. 1,3 mill. Gjennomsnittsprisen sank fra kr. 13,00 i 2003 til kr. 12,62 i 2004. En nedgang på kr. 0,38 eller 2,9%.

- Frossen hysefilèt

I likhet med annen frossen filèt har det vært ubetydelige landinger av hysefilèt i 2004. Gjennomsnittspris kr. 28,00.

Lysing

Det ble landet 94 tonn i 2004 mot 111 tonn i 2003, en nedgang på 17 tonn eller 15,4%. Verdien gikk ned fra kr. 3,5 mill. i 2003 til kr. 3,0 mill i 2004, en nedgang på kr. 0,5 mill. eller 14,1%. Gjennomsnittsprisen gikk opp fra kr. 31,48 i 2003 til kr. 31,97 i 2004.

Krabbe

I 2001 ble det opprettet henterute for krabbe fra Selje i nord til Atløy i sør, I 2002 ble den utvidet til henting også fra Solund og Gulen. Denne ruten har utviklet seg til å bli et viktig bidrag for utviklingen av krabbefisket og skaper aktivitet langs kysten. Det har ikke vært noen endringer i leveringsmuligheter i andre deler av lagets distrikt. Det ble i 2004 landet 694,7 tonn krabbe til en verdi av kr. 5,4 mill. Dette er en økning fra 2003 på 99 tonn – eller 16,8%. Siste 2 årene har vi hatt en økning på 227 tonn – her er potensial til fortsatt sterk økning.

Uer

I 2004 ble det landet 322,4 tonn iset og frossen uer i lagets distrikt til en verdi av 3,7 mill. Gjennomsnittsprisen for iset uer var kr 10,87 en oppgang på kr 0,84 fra året før og frossen uer hadde snittpris på kr 14,06 - en oppgang på kr 2,65.

Levende ål

Det ble landet 22,9 tonn i 2004 mot 28,6 tonn i 2003 - en nedgang på 5,7 tonn eller 19,9%. Verdien i 2004 var kr. 0,8 mill. mot kr. 0,9 mill. i 2003, en nedgang på kr. 0,05 mill. eller 6,0%. Gjennomsnittsprisen ble kr. 37,02 en oppgang på 5,49 sammenlignet med 2003.

Steinbit

Fisket etter grå-, flekk- og blåsteinbit er stort sett bifangst for autolineflåten. Interesse for direktefiske etter blåsteinbit har variert mye de senere årene.

- Gråsteinbit

Det ble landet 11,6 tonn i 2004 mot 36,5 tonn i 2003. Verdien av gråsteinbit slår marginalt ut på statistikkene for lagets omsetning.

- Flekksteinbit

I 2004 ble det landet 120,3 tonn mot 173,4 tonn i 2003 - en nedgang på 53,1 tonn eller 30,6%. Verdien sank fra kr. 2,6 mill. i 2003 til kr. 1,5 mill. i 2004 - en nedgang på kr. 1,1 mill eller 40,7%. Gjennomsnittsprisen gikk ned fra kr. 15,04 i 2003 til kr. 12,85 i 2004, en nedgang på kr. 2,19 eller 14,6%.

- Blåsteinbit

Omsetningen av dette fiskeslaget har vært stabilt fra 2003 til 2004. Det ble landet 475,4 tonn i 2004 mot 477,2 tonn i 2003 - en nedgang på 1,8 tonn. Verdien i 2004 er på kr. 2,2 mill. i motsetning til kr. 1,8 mill. i 2003 - en oppgang på kr. 0,4 mill. eller 20,2%. Gjennomsnittsprisen har steget fra kr. 3,78 i 2003 til kr. 4,56 i 2004 - en oppgang på kr. 0,78 eller 20,6%.

2.3 Lagets økonomi

Etter en brutto omsetning på kr. 240,6 mill. som ga provisjonsinntekter på kr. 3,4 mill., er regnskapet gjort opp med et underskudd på kr. 6.609,00 før skatt.

Etter regnskapsårets utgang er det ikke inntrått forhold som er av betydning for vurdering av resultatregnskapet og balanse.

Forøvrig vises til regnskapet for år 2004.

2.4 Sluttord

Salgslagets hadde ved årsskiftet 7 ansatte hvorav 3 på deltid.

På slutten av året har laget gjennomført justering av bemanningen. Utgifter i forbindelse med oppsigelsestid som utbetales i 2005, er kostnadsført i 2004.

Selskapet har som politikk at det ikke skal forekomme forskjellsbehandling grunnet kjønn, av 7 ansatte er 5 kvinner.

Antall sykedager har vært 92.

Arbeidsmiljøet må betegnes som godt.

Virksomhetens bransje medfører verken forurensning eller utslipp som kan være til skade for det ytre miljø.

I samsvar med regnskapslovens § 3-3 bekreftes det at forutsetningen om fortsatt drift er lagt til grunn ved utarbeidelsen av regnskapet.

Utgangspunktet for styrets arbeid vil være å sikre fiskerne gode priser og betalingsbetingelser, samt like muligheter innenfor omsetningssyste-

mene – avhengig av de rammebetingelser som myndighetene måtte vedta.

Styret takker lagets ansatte for det arbeidet som er utført i det året som ligger bak oss. Videre vil styret takke medlemmer, faglag, myndigheter og andre samarbeidspartnere for et godt og konstruktivt samarbeid i året som har gått og håper på et fortsatt godt samarbeid i årene fremover.

Vedlegg 5

Utdrag av årsmeldingene for Rogaland Fiskesalgslag 2003 og 2004

1 Styrets beretning for 2003

1.1 Driften

Det er for beretningsåret 2003 - Salgslagets 57. - avholdt 4 styremøter. I alt er det behandlet 41 saker, 20 referatsaker og 21 vedtaksaker.

Sammen med de andre salgslagene er selskapet med i prosjektet « Fisk i 100» (fisk i skolen) som ble startet i 1998 og som går over 5 år. Prosjektet har som målsetning å gjøre fisk som mat og næring bedre kjent blant barn og ungdom. I den forbindelse var mesterkokken Charles Tjessem på besøk hos sin gamle ungdomsskole i Sandnes.

Vår hjemmeside www.rogfisk.no blir stadig mer besøkt. I tillegg til priser og statistikker finnes der nå også aktuelle rundskriv og bestemmelser vedr. reguleringer av fiske i vårt område.

Salgslagsavgiften har i 2003 vært 2,50 % for leveringer i Norge og 1,75 % for leveringer i utlandet.

Regnskapet er gjort opp med et overskudd på kr. 1.331.533 etter skatt og er disponert slik:

Avsatt til felleseid andelskapital	kr.	254.220
Avsatt til annen egenkapital	kr.	1.077.313

Regnskapet er avgitt under forutsetning om fortsatt drift.

Arbeidsmiljøet er godt.

Det totale sykefravær var på 4 dager i løpet av året og det har ikke vært skader eller ulykker på arbeidssstedet.

Selskapet forurensar ikke det ytre miljø.

1.2 Organisasjon

I løpet av året har det vært levert fangster fra totalt 443 registrerte norske fiskere, hvorav 376 fra Rogaland. I tillegg har vi hatt leveranser fra 327 uregistrerte fiskere.

Salgslaget har ved årsskiftet 3 ansatte (1 mann og 2 kvinner) i heltidsstillinger. De styrende organer i selskapet består av kun menn.

1.3 Norges Fiskarlag

Regnskapet er belastet med kr. 28.000 som er Rogaland Fiskesalgslag S/L sitt kjøp av tjenester fra Norges Fiskarlag.

1.4 Førstehåndsomsetningen for fisk

Året 2003 har vært preget av et rekordstort rekefiske, mens totalkvantumet viser samme nivå som året før.

Andelen av leveringer i utlandet viser en økning fra tidligere år og var i 2003 på ca. 24 %. Dette inkluderer leveranser fra to bomtrålere.

Utenlandske fiskeres (26) levering i Rogaland er stabile og utgjør nå 3,0 % av brutto omsetning.

Det har vært avholdt 2 ordinære prisforhandlingsmøter med kjøperne i Rogaland. I tillegg har det vært avholdt 2 møter med kjøperne om omsetningsformer hvor dispensasjonssalg har vært hovedtema, 2 møter med rekeprodusentene om markedssituasjonen for råreker og flere telefonmøter om prisen på kokte reker.

Førstehåndsomsetningen gjennom Laget har vært drevet etter samme prinsipper som tidligere.

Verdien av 1. håndsomsetningen utgjorde kr. 177.983.090 som er en økning på kr. 16.638.415 i forhold til i fjor. Det har vært en ubetydelig endring i det totale kvantum, 9.065 tonn (kappa vekt) i 2003 mot 9.063 tonn i 2002.

Pr. 31.12.03 hadde følgende firma gyldig kjøpetillatelse:

Sirevaag A/S, Sirevåg
FONN Egersund AS, Egersund
Koralfisk AS, Husøy
Neptun Stavanger A/S, Stavanger
Prima Seafood AS, Skudeneshavn
Skude Fryseri A/S, Skudeneshavn
Vassøy Krabbe AS, Vassøy
Rennesøy Reker AS, Rennesøy
Kvitsøyfisk AS, Kvitsøy
Våjen Fisk AS, Vedavågen
Åkra Sjømat, Åkrehamn
Romseland & Co., Hervik
Rennesøy Fisk og Skalldyr, Rennesøy

Andre mottakstasjoner (understasjoner):

Erling Østebøvik, Skjoldastraumen
 Johs. Ørnes, Skartveit
 Romseland & Co, Hervik
 Jostein Hjorteland, Skiftun
 Grøningen Drift, Kvitsøy

Dispensasjoner for kaisalg til forbruker

Det er i 2003 innvilget 36 dispensasjoner for salg av fisk og skalldyr direkte fra fisker til forbruker, mot 51 året før. Dette representerer en omsetning på kr. 5.068.151 mot kr. 8.183.856 i 2002. 12 av 36 dispensasjoner er gitt for omsetning av reker, mens resten gjelder krabbe, fisk og hummer.

1.5 Fiskeomsetningen

Av de enkelte fiskesorter ble det levert

2003	Mengde (tonn)	Pris	Verdi (kappa vekt)
Sei	2.687	5,32	14,3 mill. kr
Torsk	511	23,46	11,9 mill. kr
Hyse	331	10,51	3,4 mill. kr
Lyr	193	11,91	2,3 mill. kr
Lange	175	9,93	1,7 mill. kr
Piggvar	36	80,63	2,9 mill. kr
Rødspette	957	18,16	17,3 mill. kr
Sjötunge	82	74,36	6,1 mill. kr
Pigghå	100	8,76	8,8 mill. kr
Breiflabb	127	60,59	7,7 mill. kr

I tallene for sei er inkludert 111 tonn notsei.

2002	Mengde (tonn)	Pris	Verdi (kappa vekt)
Sei	3.290	4,82	15,8 mill. kr
Torsk	488	21,76	10,6 mill. kr
Hyse	284	10,58	3,0 mill. kr
Lyr	179	11,24	2,0 mill. kr
Lange	105	10,08	1,0 mill. kr
Piggvar	38	73,32	2,8 mill. kr
Rødspette	835	14,72	9,2 mill. kr
Sjötunge	161	76,91	12,2 mill. kr
Pigghå	179	8,28	1,4 mill. kr
Breiflabb	133	69,35	9,2 mill. kr

I tallene for sei er inkludert 712 tonn notsei.

Omsetningssituasjonen for reker

Rekefisket utgjorde 51 % av Salgslagets 1. håndsomsetning.

Totalkvantumet viser en økning på 191 tonn i 2003 (fra 2.712 tonn i 2002 til 2.903 tonn i 2003).

Kvotene for Nordsjøen og Skagerrak har vært slått sammen og fordelt pr. båt med 35 tonn i den første 4-måneders perioden og 30 tonn i de to siste. Totalkvoten ble ikke fisket opp i noen av kvoteperiodene og derfor ble båtkvoten opphevet i 1. og 3. periodekvote og hevet til 60 tonn i 2. periodekvote. Årsfangsten for reker viser at det var igjen ca. 150 tonn av den totale kvote på 8.040 tonn reker i Skagerrak og Nordsjøen.

- Råreker

Kvantumet med råreker er gått ned fra 1.428 tonn i 2002 til 1.332 tonn i 2003. Til tross for et redusert kvantum har vi hatt store problemer med omsetningen selv om prisene har gått ned. Våre produsenter har meldt om fulle lager og har måttet permittere arbeidere. Ukekvoter har vært praktisert gjennom hele året og gjennomsnittsprisen for råreker har gått ned fra kr. 11,74 pr. kg til kr. 10,02.

Den tollfrie kvoten til EU for pillede reker i lake ble ikke oppbrukt i løpet av året.

- Salt/sjøkokte reker

Saltkokte reker har et kvantum på 510 tonn, en økning på 94 tonn fra 2002. Gjennomsnittsprisen har imidlertid gått ned fra kr. 52,51 i 2002 til kr. 43,49 i 2003.

Sjøkokte reker viser en økning i kvantum, fra 867 tonn i 2002 til 1.060 tonn i 2003. Gjennomsnittsprisen har gått ned fra kr. 54,60 i 2002 til kr. 52,05 i 2003.

- Eksport av kokte reker til Sverige

Minsteprisen for sjø- og saltkokte reker til Sverige var kr. 35,00 i begynnelsen av året. Pga. markedssituasjonen ble denne prisen redusert til kr. 33,00 pr. 10.02.03. Den tollfrie kvote på 800 tonn var brukt opp pr. 29.08.03. og minsteprisen for eksport ble redusert til kr. 31,00 pr. 16.10.03.

Den totale eksporten av kokte reker fra våre eksportører var 415 tonn mot 320 tonn året før. Den tollfrie kvoten vil være den samme i 2004.

- Rekekonger

Det er levert 82 tonn rekekonger. Dette er en økning på 54 tonn fra fjoråret, samtidig har gjennomsnittsprisen omtrent vært den samme, 57,67 i 2003 mot 58,02 i 2002.

- Hummer

Kvantumet med hummer som er solgt gjennom Laget viser en økning fra året før, fra 5.799 kg i

2002 til 6.875 kg i 2003. Prisene har vist en negativ utvikling fra kr. 206,22 i 2002 til kr. 172,74 i 2003.

- Ål

Interessen for ålefisket er fortsatt til stede selv om det omsetningsmessig har vært et vanskelig år.

Totalkvantumet har gått ned fra 69.920 kg til 58.953 kg og samtidig har prisen for gul ål gått ned fra kr. 35,10 til kr. 31,51. Den tilsvarende nedgangen for blank ål er fra kr. 33,28 til kr. 32,81. Prisforskjellen i markedet er mer betinget av størrelse enn blank/gul ål.

Carl Lauridsen Aps, Danmark og FONN Egersund AS har stått for kjøpet også dette året.

- Krabbe

Minsteprisen for krabbe til produksjon har vært kr. 7,00 pr. kg hele året.

Krabbeprodusentene har fått brukbart med råstoff til sin produksjon. Det har ikke vært noe føring av krabbe fra Egersund til Karmøy dette året.

Den totale mengde krabbe som er solgt gjennom Laget er gått opp fra 399 tonn til 437 tonn.

1.6 Samarbeid med andre salgslag

I tillegg til det generelle samarbeidet med andre salgslag gjennom Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd, har vi et samarbeid med Skagerakfisk S/L på reker og Vest-Norges Fiskesalslag på notsei og ål.

1.7 Minsteprisforhandlinger

Det ble avholdt ordinære prisforhandlinger i januar og september.

I tillegg har det vært avholdt telefonmøter vedr. rekeprisene og åleprisene når markedssituasjonen tilsa det.

I forhandlingene har vært benyttet pris-sammenligninger med andre salgslag, samtidig som den aktuelle markedssituasjonen har vært hensyntatt.

1.8 Kassapoolen

Det er kjøpt inn 6.000 kasser i løpet av året.

Poolen er finansiert med et trekk på fisker og kjøper med 6 øre pr. kg.

Fiskemottakene Koralfisk AS, Husøy, Sirevaag AS, Sirevåg og FONN Egersund A/S, Egersund har stått for rengjøringen av kassene til en godtgjørelse på kr. 2,50 pr. stk.

Den totale belastning for kassavask beløper seg til kr. 481.082 mot kr. 538.329 i 2002.

Kontoen hos Rogaland Fiskesalgslag S/L viser pr. 31.12.03 en negativ balanse på

kr. 426.416 mot en positiv balanse på kr. 313.216 året før. Dette skyldes etterberegning av investeringsavgift på vask av kasser. Saken er påklaget og Skattedirektoratet har gitt oss medhold, men pengene er ikke betalt tilbake.

Følgende personer har administrert poolen: Torger Torgersen, formann, kjøpernes representant, Ludvig Egge, kjøpernes representant, Berner Høie, fiskernes representant, Tore Kr. Knutsen, fiskernes representant, Arne Mong, fiskernes representant.

1.9 Fiskeriavtalen 2003

Tilskuddsordninger

Føring	
Bevilget 2003	kr. 1.300.000

Disponering av tilskuddsmidlene:

Føringstilskudd reker	kr. 204.112
Føringstilskudd fisk	kr. 799.380
Føringstilskudd notsei	kr. 77.812

1.10 Fiskeriavtalen 2004

	mill. kr.
Føringstilskudd	25,0
Dette fordeler seg slik:	
Norges Råfisklag	15,7
Sunnmøre og Romsdal Fiskesalslag	0,1
Vest-Norges Fiskesalslag	2,1
Rogaland Fiskesalgslag S/L	0,9
Skagerakfisk S/L	1,2
Norges Sildesalgslag	5,0
Total bevilgning for 2003	55,0

1.11 Fiskernes ulykkeskasse

Fiskernes Ulykkeskasse hadde ved utgangen av 2002 dette styret: Jan Skjervø, Trondheim, formann, Hilmar Blikø, Måneset, nestformann, Otto Benjaminson, Halsnøy, Kjell Paulsen, Bergen.

Utligningssummen for 2002 var kr. 400.000.

Stønadssummen var i 2002 kr. 50.000 ved ulykkesdød og ved 100 % medisinsk invaliditet som følge av ulykkeshendinger.

Samlede utbetalinger i 2002 var kr. 203.000. Utbetalinger for 2003 var ikke kjent på trykketidspunkt.

2 Styrets beretning for 2004

2.1 Driften

Det er for beretningsåret 2004 - Salgslagets 58. - avholdt 5 styremøter. I alt er det behandlet 50 saker, 25 referatsaker og 25 vedtaksaker.

Sammen med de andre salgslagene er selskapet fortsatt med i prosjektet «Fisk i 100» (fisk i skolen) som ble startet i 1998. Prosjektet har som målsetning å gjøre fisk som mat og næring bedre kjent blant barn og ungdom.

Vår hjemmeside www.rogfisk.no blir stadig mer besøkt. I tillegg til priser og statistikker finnes der nå også aktuelle rundskriv og bestemmelser vedr. reguleringer av fiske i vårt område.

Salgslagsavgiften har for leveringer i Norge vært 2,5 % i perioden 01.01- 27.06 og deretter 2,25 %. I forbindelse med avslutning av årsregnskapet er det tilbakebetalt 0,4 % av årsumsetningen for alle som har levert for over 1 G (NOK 58.778). Dette medfører at den faktiske lagsavgiften har vært 2,1 % i perioden 01.01-27.06 og 1,85 % i perioden 28.06-31.12. For leveringer i utlandet har lagsavgiften vært 1,75 %.

Regnskapet er gjort opp med et overskudd på kr. 6.559.381 etter skatt og er disponert slik:

Avsatt til felleseid andelskapital	kr.	311.080
Avsatt til annen egenkapital	kr.	6.248.301

Regnskapet er avgitt under forutsetning om fortsatt drift.

Arbeidsmiljøet er godt.

Det totale sykefravær var på 50 dager (6,4 %) i løpet av året og det har ikke vært skader eller ulykker på arbeidsstedet.

Selskapet forurensar ikke det ytre miljø.

2.2 Organisasjon

I løpet av året har det vært levert fangster fra totalt 435 registrerte norske fiskere, hvorav 357 fra Rogaland. I tillegg har vi hatt leveranser fra 313 uregistrerte fiskere.

Salgslaget har ved årsskiftet 3 ansatte (1 mann og 2 kvinner) i heltidsstillinger. De styrende organer i selskapet består av kun menn.

2.3 Førstehåndsomsetningen for fisk

Året 2004 har vært preget av et rekordstort rekefiske og totalkvantumet viser en flott økning fra året før.

Andelen av leveringer i utlandet ligger på samme nivå som fra tidligere år og utgjør 24,7 %. Dette inkluderer leveranser fra to bomtrålere.

Utenlandske fiskeres (20) levering i Rogaland viser en liten nedgang og utgjør nå 2,2 % av brutto omsetning.

Det har vært avholdt 2 ordinære prisforhandlingsmøter med kjøperne i Rogaland. I tillegg har det vært avholdt 4 møter med eksportørene av kokte reker, der trusselen om dumpinganklage fra svenske fiskere har vært et gjennomgangstema. 2 møter har vært avholdt med rekeprodusentene om markedssituasjonen for råreker og flere telefonmøter om prisen på kokte reker.

Førstehåndsomsetningen gjennom Laget har vært drevet etter samme prinsipper som tidligere.

Verdien av 1. håndsomsetningen utgjorde kr. 191.925.032 som er en økning på kr. 13.941.942 i forhold til i fjor. Det totale kvantum viser også en hyggelig økning, 10.781 tonn (kappa vekt) i 2004 mot 9.065 tonn i 2003.

Pr. 31.12.04 hadde følgende firma gyldig kjøpetillatelse:

Sirevaag A/S, Sirevåg
FONN Egersund AS, Egersund
Koralfisk AS, Husøy
Prima Seafood AS, Skudeneshavn
Skude Fryseri A/S, Skudeneshavn
Vassøy Krabbe AS, Vassøy
Rennesøy Reker AS, Rennesøy
Kvitsøyfisk AS, Kvitsøy
Våjen Fisk AS, Vedavågen
Åkra Sjømat, Åkrehamn
Romseland & Co., Hervik
Rennesøy Fisk og Skalldyr, Rennesøy
Karmøy Delikatesse, Husøy

Andre mottakstasjoner (understasjoner):

Erling Østebøvik, Skjoldastraumen
Romseland & Co, Hervik
Jostein Hjorteland, Skiftun
Rygjabø vid. Skole, Judaberg

Dispensasjoner for kaisalg til forbruker

Det er i 2004 innvilget 29 dispensasjoner for salg av fisk og skalldyr direkte fra fisker til forbruker, mot 36 året før. Dette representerer en omsetning på kr. 5.153.859 mot kr. 5.068.151 i 2003. 8 av dispensasjoner er gitt for omsetning av reker, mens resten gjelder krabbe, fisk og hummer.

2.4 Fiskeomsetningen

Av de enkelte fiskesorter ble det levert

2003	Mengde (tonn)	Pris	Verdi (kappa vekt)
Sei	2.687	5,32	14,3 mill. kr
Torsk	511	23,46	11,9 mill. kr
Hyse	331	10,51	3,4 mill. kr
Lyr	193	11,91	2,3 mill. kr
Lange	175	9,93	1,7 mill. kr
Piggvar	36	80,63	2,9 mill. kr
Rødspette	957	18,16	17,3 mill. kr
Sjøtunge	82	74,36	6,1 mill. kr
Pigghå	100	8,76	0,8 mill. kr
Breiflabb	127	60,59	7,7 mill. kr

I tallene for sei er inkludert 111 tonn notsei.

2004	Mengde (tonn)	Pris	Verdi (kappa vekt)
Sei	4.080	5,08	20,7 mill. kr
Torsk	581	24,64	14,3 mill. kr
Hyse	296	10,36	3,0 mill. kr
Lyr	129	13,40	1,7 mill. kr
Lange	170	11,08	1,9 mill. kr
Piggvar	34	80,14	2,7 mill. kr
Rødspette	742	16,52	12,2 mill. kr
Sjøtunge	111	78,92	8,7 mill. kr
Pigghå	125	8,76	1,1 mill. kr
Breiflabb	162	61,45	10,0 mill. kr

I tallene for sei er inkludert 527 tonn notsei.

2.5 Omsetningssituasjonen for reker

Rekefisket utgjorde 50 % av Salgslagets 1. hnds-omsetning.

Totalkvantumet viser en økning på 465 tonn i 2004 (fra 2.903 tonn i 2003 til 3.368 tonn i 2004).

Kvotene for Nordsjøen og Skagerrak har vært slått sammen og fordelt pr. båt med 45 tonn i den første 4-måneders perioden og 35 tonn i de to siste. Båtkvoten ble opphevet i 1. periodekvote og hevet til 50 tonn i 2. periodekvote. Årsfangsten for reker viser at den totale kvote på 8.530 tonn reker i Skagerrak og Nordsjøen ble overfisket med 526 tonn.

- Råreker

Kvantumet med råreker er gått opp fra 1.332 tonn i 2003 til 1.442 tonn i 2004.. Våre produsenter melder om en vesentlig bedre lagersituasjon enn for et år siden, men dette har dessverre ikke slått ut i en høyere pris. Gjennomsnittsprisen har

for råreker har gått ned fra kr. 10,02 pr. kg til kr. 9,16.

Den tollfrie kvoten til EU for pillede reker i lake (1.000 tonn) ble ikke oppbrukt i løpet av året.

- Salt/sjøkokte reker

Saltkokte reker har et kvantum på 790 tonn, en økning på 280 tonn fra 2003. Gjennomsnittsprisen har imidlertid gått ned fra kr. 43,49 i 2003 til kr. 37,51 i 2004.

Sjøkokte reker viser en økning i kvantum, fra 1.060 tonn i 2003 til 1.136 tonn i 2004. Gjennomsnittsprisen har gått ned fra kr. 52,05 i 2003 til kr. 47,69 i 2004.

- Eksport av kokte reker til Sverige

Minsteprisen for sjø- og saltkokte reker til Sverige var kr. 34,00 i begynnelsen av året. Pga. markedssituasjonen der bl.a svenskene satte ned sin minstepris med SEK 5,-/kg, ble vår minstepris redusert til kr. 30,00 pr. 17.02.03. Den tollfrie kvote på 800 tonn var brukt opp pr. 27.04.04, men minsteprisen ble ikke endret etter at vi fikk 12 % toll på eksporten.

Den totale eksporten av kokte reker fra våre eksportører var 764 tonn mot 415 tonn året før. Den tollfrie kvoten vil være den samme i 2004.

- Rekekonger

Det er levert 66 tonn rekekonger. Dette er en nedgang på 16 tonn fra fjoråret, samtidig har gjennomsnittsprisen gått ned fra 57,67 i 2003 til 54,59 i 2004.

- Hummer

Kvantumet med hummer som er solgt gjennom Laget viser en økning fra året før, fra 6.875 kg i 2003 til 7.858 kg i 2004. Prisene har vist en hyggelig positiv utvikling fra kr. 172,74 i 2003 til kr. 199,66 i 2004.

- Ål

Interessen for ålefisket er fortsatt til stede og markedet ser ut til å ha snutt seg til det bedre.

Totalkvantumet har imidlertid gått ned fra 58.953 kg til 52.166 kg, mens prisen for gul ål gått opp fra kr. 31,51 til kr. 41,83. Den tilsvarende oppgangen for blank ål er fra kr. 32,81 til kr. 46,24. Prisforskjellen i markedet er mer betinget av størrelse enn blank/gul ål.

Carl Lauridsen Aps, Danmark og FONN Egersund AS har stått for kjøpet også dette året.

- Krabbe

Minsteprisene for krabbe som har stått fast i flere år ble hevet med kr. 0,50/kg med virkning fra 18.05.

Krabbeprodusentene har fått brukbart med råstoff til sin produksjon. Det har ikke vært noe føring av krabbe fra Egersund til Karmøy dette året.

Den totale mengde krabbe som er solgt gjennom Laget er gått opp fra 437 tonn til 513 tonn.

2.6 Samarbeid med andre salgslag

I tillegg til det generelle samarbeidet med andre salgslag gjennom Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd, har vi et samarbeid med Skagerakfisk S/L på reker og Vest-Norges Fiskesalgslag på notsei og ål.

2.7 Minsteprisforhandlinger

Det ble avholdt ordinære prisforhandlinger i januar og september.

I tillegg har det vært avholdt telefonmøter vedr. rekeprisene og åleprisene når markedssituasjonen tilsa det.

I forhandlingene har vært benyttet pris-sammenligninger med andre salgslag, samtidig som den aktuelle markedssituasjonen har vært hensyntatt.

2.8 Kassapoolen

Det er kjøpt inn 4.130 kasser i løpet av året.

Poolen er finansiert med et trekk på fisker og kjøper med 6 øre pr. kg.

Fiskemottakene Koralfisk AS, Husøy, Sirevaag AS, Sirevåg og FONN Egersund A/S, Egersund har stått for rengjøringen av kassene til en godtgjørelse på kr. 2,50 pr. stk.

Den totale belastning for kassavask beløper seg til kr. 597.031 mot kr. 481.082 i 2003.

Kontoen hos Rogaland Fiskesalgslag S/L viser pr. 31.12.04 en positiv balanse på kr. 146.396.

Følgende personer har administrert poolen: Torger Torgersen, formann, kjøpernes representant, Ludvig Egge, kjøpernes representant, Berner

Høie, fiskernes representant, Tore Kr. Knutsen, fiskernes representant, Arne Mong, fiskernes representant.

2.9 Fiskeriavtalen 2004

Tilskuddsordninger

Føring	
Bevilget 2004	kr. 900.000

Disponering av tilskuddsmidlene:

Føringstilskudd reker	kr. 322.064
Føringstilskudd fisk	kr. 437.936
Føringstilskudd notsei	kr. 197.803

2.10 Fiskeriavtalen 2005

	mill. kr.
Føringstilskudd	25,0
Dette fordeler seg slik:	
Norges Råfisklag	16,1
Sunnmøre og Romsdal Fiskesalgslag	0,1
Vest-Norges Fiskesalgslag	1,1
Rogaland Fiskesalgslag S/L	0,9
Skagerakfisk S/L	1,5
Norges Sildesalgslag	5,3
Total bevilgning for 2005	50,0

2.11 Fiskernes ulykkeskasse

Fiskernes Ulykkeskasse hadde ved utgangen av 2003 dette styret: Jan Skjervø, Trondheim, formann, Hilmar Blikø, Måneset, nestformann, Otto Benjaminson, Halsnøy, Kjell Paulsen, Bergen.

Utligningssummen for 2004 var kr. 300.000.

Stønadssummen var i 2003 kr. 50.000 ved ulykkesdød og ved 100 % medisinsk invaliditet som følge av ulykkeshendinger.

Vedlegg 6**Utdrag av årsmeldingene for Skagerakfisk S/L 2003 og 2004****1 Styrets beretning for 2003****1.1 Organisasjon og drift**

I beretningsåret ble det den 25. april avholdt ordinært årsmøte. Det er i beretningsperioden avholdt 5 styremøter.

Laget samarbeider med de øvrige 5 salgslag gjennom Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd.

Laget har også et samarbeide med de øvrige fiskesalgslagene når det gjelder informasjon og reklame for reker. Dette samarbeidet foregår gjennom Informasjonsutvalget for Reker som finansieres ved 2 øre pr. kilo landet norske reker. Det har vært igangsatt aktiviteter for ca. 1,5 mill. kroner i 2003.

Skagerakfisk S/L har i 2003 videreført samarbeidet med de øvrige salgslag om kjøp av tjenester fra Norges Fiskarlag. Laget har kjøpt tjenester for kr. 36.000,- i 2003.

Laget har dessuten kjøpt tjenester fra fylkesfiskerlagene innen Lagets distrikt innenfor en ramme på kr. 175,- pr. medlem. Totalt er det i 2003 kjøpt tjenester fra fylkesfiskerlagene for kr. 139.300,-. Laget har i 2003 i samarbeid med fylkesfiskerlagene gjennomført et tillitsmannsmøte.

Driften av Laget og datterselskaper har ikke vært underlagt større endringer i 2003.

1.2 Administrasjon og gjennomføring av førstehåndsomsetningen*Omsetningssystem/prisfastsettelse*

Førstehåndsomsetningen har blitt gjennomført etter samme prinsipper og retningslinjer som tidligere. Forretningsreglene har vært uendret.

Klagen over Lagets omsetningsordning for kokte reker ligger fortsatt til behandling i Fiskeridepartementet.

Registrering av mottakere/kjøpere

Det er pr. nyttår registrert 22 mottaksanlegg og 19 godkjente mottakere/kjøpere innen Lagets distrikt.

Følgende anlegg opphørte i 2003: Abelnæs Fisk, Flekkefjord, B. Johnsen, Langenes, Kjønnøya Fisk, Bamble

Nytt fiskemottak i Arendal ble åpnet i august 2003.

Det er avholdt ett møte med mottakerne i 2003.

Dispensasjon for salg av egen fangst

Dispensasjon for salg av egen fangst direkte til forbruker (kaisalg) har i 2003 vært gjennomført etter de retningslinjer som representantskapsmøtet trakk opp i mai 2001.

Det ble gitt 25 dispensasjoner i 2003.

Det er omsatt 69 tonn til en verdi på 3,3 mill. kroner.

Skagerakfisk S/L's førstehåndsomsetningsenerett

Det er for 2003 som for tidligere år, gitt dispensasjon fra Lagets omsetningsenerett når det gjelder omsetning av levende krabbe til konsum. Denne dispensasjonen omfatter ikke krabbe levert til produksjon.

Ny sluttseddel var forutsatt tatt i bruk fra 1. august. Godkjenningprosedyren i Fiskeridirektoratet har tatt lang tid. Skagerakfisk S/L har iverksatt ny sluttseddel fra 9. februar 2004 foreløpig uten godkjenning fra Fiskeridirektoratet.

I forbindelse med EU-utvidelsen vil det bli åpnet for transitt gjennom Norge for EU-fiskere fra 1. mai 2004.

Leppefisk ble underlagt salgslagenes enerett fra april.

Levering i utenlandsk havn

Laget har egne bestemmelser for levering i utenlandsk havn. Det ble i 2003 levert i alt 1.798 tonn i Sverige/Danmark mot 1.684 tonn året før. I tillegg er det levert 312 tonn for øvrig i utlandet. Leveringene har foregått over offentlige auksjoner og innrapporteringen har fungert tilfredsstillende. Med virkning fra 1. juli ble brutto fangstverdi lagt til grunn ved beregning av trekk/avgifter.

1.3 Datterselskaper

Fjordfisk A/S

Fjordfisk A/S driver mottak, videreforedling og salg av fisk og skalldyr. Bedriften leier anlegget i Utgårdskilen av Skagerakfisk S/L. Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet.

Fjordfisk A/S ledes av adm.dir. Tommy Winås. Det ble utført 14 årsverk. Styret har bestått av Jørn Lian (formann), Aage Johansen og Jarle Breivik.

Langesundfisk A/S

Langesundfisk A/S driver mottak, videreforedling og salg av fisk og skalldyr. Bedriften leier del av anlegget i Langesund av Skagerakfisk S/L. Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet.

Langesundfisk A/S ledes av daglig leder Herbjørn Kristiansen og hadde i 2003 5 fast ansatte samt deltidsansatte som til sammen utførte ca. 7 årsverk. Styret har bestått av Jørn Lian (formann), Per Eriksen og Aasmund Vinje.

Skagerakfisk Kristiansand A/S

Skagerakfisk Kristiansand A/S driver råstoffhåndteringen knyttet opp mot Lagets anlegg i Kristiansand. I tillegg forestås den tekniske driften av anlegget. Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet.

Bedriften ledes av styrets formann og hadde ved utgangen av året 2 heltidsansatte i tillegg til sporadisk hjelp på lørdager og i ferier. Styret har bestått av Jørn Lian (formann) og Paul Vestberg.

A/S Kjøleanlegget

Det har ikke vært noen drift i selskapet i 2003. Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet. Styret har bestått av Jørn Lian.

1.4 Omsetningsforhold

Reker

Kvantum og priser

Det ble i 2003 mottatt 4.690 tonn reker hvorav 1.857 tonn ferske kokte og 2.833 tonn ferske rå.

Mottatt kvantum reker fordelt etter størrelse er som følger (tonn):

	2003	%	2002	%	2001	%
Reker, store kokte	1.854	40	1.582	35	1.502	38
Reker, små kokte	3	-	4	-	4	-
Råreker, stor	311	7	54	1	88	2
Råreker, sams	18	-	224	5	286	7
Råreker, medium	1.411	30	-	-	-	-
Råreker, små I	1.086	23	2515	56	2.108	53
Råreker, små II	7	-	113	3	4	-
Sum	4.690		4.492		3.992	

9 % av de store saltkokte rekene er levert i 2. priskvote, mot 11 % året før.

Leveringene i utlandet har vært (tonn):

	Saltkokte		Rå	
	2003	2002	2003	2002
Sverige	67	27	93	40
Danmark	-	-	18	11
Sum	67	27	111	57

Førstehåndsverdien for reker i 2003 utgjorde 120 mill. kroner mot 118 året før. Reker utgjorde vel 59 % av Lagets totale førstehåndsverdi mot 56 % året før.

Gjennomsnittsprisene til fisker har ved levering i Laget's distrikt vært (kr/kg):

	2003	2002	2001	2000	1999
Reker, store kokte	51,47	56,60	53,92	53,89	49,67
Reker, store kokte 2. pris	29,24	38,27	37,68	40,05	36,63
Råreker, stor	20,10	19,10	19,82	19,58	19,18
Råreker, sams	-	17,15	17,31	16,09	15,59
Råreker, medium	8,92	-	-	-	-
Råreker, små I	8,56	10,25	13,71	13,80	13,38
Reker, kokte, lev. Sverige	53,49	60,81	62,93	64,17	62,39
Reker, rå, lev. Sverige	10,97	9,79	12,30	12,83	13,48
Reker, rå, lev. Danmark	13,79	13,06	-	18,12	12,98

1.5 Regulering av fisket

Saltkokte reker

Leveringen av ferske saltkokte reker har vært pris-kvoteregulert med utgangspunkt i fisket og avsetningen.

Priskvotereguleringen er først og fremst satt for å regulere tilførslene til det svenske marked og å fordele prisresultatet i forhold til levert kvantum.

Kvotereguleringen har vært for levering mandag - onsdag for fartøyer med h.h.v. 1 - 5 manns besetning: 60 + 80 kg pr. mann.

Øvrige bestemmelser vedrørende fiske og levering av saltkokte reker har vært:

Liggetid:	2 døgn fra trål settes
Sortering stor:	8,5 cm/140 stk. pr. kg. (sommer 150 stk.pr.kg)

Råreker

1. januar ble det innført ukeskvoter på 200 + 800 kg pr. mann for levering av små / medium råreker. 24. mars ble levering av reker stoppet fra fredag kl. 12.00 til mandag kl. 10.00. 28. april ble kvotene redusert til 200 + 700 kg pr. mann. 19. mai ble leveringsstopp fredag – mandag opphevet og samtidig ble kvotene redusert til 200 + 500 kg pr. mann.

18. august innførte Finny Sirevaag egne kvoter på samarbeidende mottaksstasjoner. Kvotene ble satt til 200 + 300 kg pr. mann. Denne kvotefastsettingen ble ikke effektiv.

22. september meldte Finny Sirevaag kjøpestopp og fra samme dato innførte Skagerakfisk kvoter på 200 + 200 kg pr. mann. Samtidig ble leveringen av store råreker stoppet.

Skagerakfisk påtok seg ansvaret for omsetningen av råreker levert til de mottaksstasjoner som hadde egen avtale med Finny Sirevaag.

20. oktober ble kvotene økt til 200 + 300 kg pr. mann. Samtidig ble avtalene Finny Sirevaag hadde med mottaksstasjonene gjenopprettet med unntak av en. 27. oktober ble det åpnet for leveringer av store rå.

Øvrige bestemmelser vedrørende fiske og levering av råreker har vært:

Liggetid:	3 døgn fra trål settes (kun ved innmelding til Skagerakfisk S/L)
Sortering:	Stor inntil 125 stk. pr. kg (utsortert reke)
	Medium 125 – 225 stk. pr. kg.
	Små I 226 – 250 stk. pr. kg.
	Små II 251 – 280 stk. pr. kg.

Generelt

Rekefisket i Skagerrak/Nordsjøen ble i 2003 kvoteregulert av myndighetene.

Den norske kvoten på 8.040 tonn ble delt i følgende periodekvoter:

Januar – april	3.220 tonn
Mai – august	2.410 tonn
September – desember	2.410 tonn

I nevnte perioder ble det fastsatt maksimalkvoter på h.h.v. 35 - 30 - 30 tonn. I tillegg ble det fastsatt en turkvote på 4 tonn samt helligdagsfredning.

Maksimalkvoten ble endret slik:

1. periode : Opphevet 25. februar
2. periode : Økt til 40 tonn den 19/6, økt til 50 tonn den 28/7 og økt til 60 tonn den 4/8.
3. periode : Økt til 40 tonn den 14/10 og opphevet den 28/11

1.6 Markedsforhold

Saltkokte reker

Det ble levert 17 % mer kokte reker enn året før. 1.083 tonn eller 58 % er omsatt innenlands. Det er i perioder registrert sterkt prispress på innenlandsmarkedet. Det er rapportert om markedspriser (engros) som må ha vært tapsbringende sett i forhold til minstepris. Dette er et meget alvorlig problem som gir reduserte priser til fisker.

Pris i eget mottak for salg på innlandet har vært:

Uke 1-6-	kr. 54,-	Uke 26 – 27	kr. 64,-
Uke 7	kr. 51,-	Uke 28 – 31	kr. 69,-
Uke 8	kr. 54,-	Uke 32 – 33	kr. 65,-
Uke 9 – 20	kr. 51,-	Uke 34 – 36	kr. 61,-
Uke 21	kr. 54,-	Uke 37 – 42	kr. 56,-
Uke 22 – 23	kr. 56,-	Uke 43 – 52	kr. 52,-
Uke 24 – 25	kr. 60,-		

774 tonn er eksportert til Sverige, en økning på 27 %.

Totalt er det, iflg. tollstatistikken, eksportert 1.225 tonn ferske kokte reker til Sverige.

Prisene har vært preget av store tilførsler. Dette har medført at Skagerakfisk har trukket tilbake (innfrysing) 15 tonn over 4 uker i 2003.

Den tollfrie kvoten var slutt den 29. august.

Markedet for kokte reker i Sverige er prisfølsomt. Priskvotereguleringen mandag – onsdag er satt for å regulere tilført kvantum og dermed dempe presset på prisene. Det er åpenbart at et samarbeid om regulering av tilførselen ville gi bedre lønnsomhet for fiskerne så vel svenske som norske.

Råreker

Omsetningen av råreker var spesielt i 2. halvår vanskelig. Omsetningen av råreker var preget av stort lager av pillede reker og økt prispress fra importerte reker.

Prisene ble betydelig redusert høsten 2002 og har for små / medium vært uendret i 2003. Prisen for store rå ble redusert med kr. 4,- fra 27. oktober.

Omsetningssvikt og stort lager førte til at Finny Sirevaag reduserte produksjonen gjennom å stenge en av sine fabrikker. Dette toppet seg i september/oktober da det ble innført kjøpestopp og Skagerakfisk måtte overta ansvaret for råreker landet til mottaksstasjoner som hadde leveringsavtale med Finny Sirevaag.

Konkurransen med importerte frosne reker vil fortsette. Profilering av ferske reker er påkrevet. Det må kreves at importerte reker blir merket med opprinnelsesland og påført at rekene har vært frosset.

Hummer

Hummeromsetningen i 2003 utgjorde vel 9,1 tonn en økning på 3,3 tonn fra året før. Førstehandsverdien ble på vel 2,0 mill. kroner.

Gjennomsnittsprisen for prima sortering har de senere år vært (kr/kg):

2003	2002	2001	2000	1999
225,78	253,46	278,39	236,21	214,01

Det økte kvantum er positivt men samtidig årsaken til redusert pris.

Kreps

Det ble totalt levert 119 tonn kreps i 2003 en reduksjon på 63 tonn fra året før. Førstehandsverdien utgjorde vel 7,6 mill. kroner.

Det ble levert 29 tonn direkte i Danmark og 12 tonn i Sverige.

Gjennomsnittsprisen har vært som følger (kr./kg):

	2003	2002	2001	2000	1999
Rå	61,26	70,00	66,10	63,43	57,14
Kokt	85,07	98,08	89,56	82,66	74,63
Rå, levert Danmark	52,32	66,08	74,93	69,72	66,43
Rå, levert Sverige	71,33	72,87	74,85	72,02	69,93
Totalt gjennomsnitt	64,09	70,09	70,07	67,77	63,10

Prisene til produksjon ble redusert med 30 % på grunn av store tilførsler og lagre. Dette er nok en årsak til det reduserte kvantum.

Ål

Det ble omsatt 147 tonn ål i 2003 en nedgang på 45 tonn fra året før. 36,5 % var ål under 200 gr. Førstehandsverdien ble 5,4 mill. kr. mot 7,6 mill. året før. Det var også i 2003 vanskelige omsetningsforhold. Prisene falt gjennom sesongen.

Gjennomsnittsprisen har vært (kr./kg):

	2003	2002	2001	2000	1999
Små gulål	28,15	32,06	38,18	31,21	36,23
Stor gulål	41,82	44,01	54,41	45,76	53,82

Fjordsild

Omsatt kvantum fjordsild ble 630 tonn, en reduksjon på 341 tonn i forhold til 2002. 198 tonn er levert i Sverige. Førstehandsverdien ble på 1,4 mill. kroner.

Gjennomsnittspris har vært (kr./kg):

	2003	2002	2001	2000	1999
Samfengt	2,25	3,08	2,13	1,57	1,35

Størsteparten av silden som er levert i Norge, er transportert til svensk kjøper.

Fisk

Omsatt kvantum fisk ble 3.880 tonn til en førstehandsverdi på 69 mill. kr. Det vises til egen mottaksstatistikk når det gjelder kvantum fordelt på de enkelte fiskeslag.

Gjennomsnittsprisene har vært regnet etter innveid vekt (kr./kg):

	2003	2002	2001	2000	1999
Torsk	21,68	21,45	20,18	18,66	15,94
Lyr	13,91	14,46	15,03	12,84	11,08
Sei	5,00	5,55	6,03	5,58	5,41
Kolje	9,49	10,23	12,39	12,22	9,72
Lange	11,43	13,20	13,94	12,65	11,13
Smør-flyndre	20,78	17,69	16,27	12,69	13,88
Lysing	30,24	29,20	31,40	26,67	33,10
Pigghå	11,05	9,51	8,50	10,16	8,31

Prisene i eget mottak ble generelt regulert fra 3. mars med unntak for de fiskeslag som har ukespriser.

Salgslagene ble tillagt førstehåndsomsetningen av leppefisk m.v. fra april 2003. Det ble omsatt 227.455 stk leppefisk vesentlig fra Grimstad/Arendal-området til to kjøpere.

Det ble i løpet av året innført nytt reguleringsregime for torsk i Nordsjøen. Fisket etter torsk ble stoppet i både Nordsjøen og Skagerrak i løpet av året. Det har vært vanskelig for fiskerne å forholde seg til innførte bifangstregler for torsk.

1.7 Fiskeriavtalen for 2003

I Fiskeriavtalen for 2003 ble det avsatt 33 mill. kr. til føringstilskudd m.v. hvorav Skagerakfisk S/L ble tildelt 1,6 mill. kr.

Disse midler samt overførte midler fra 2002, er disponert som følger (alle tall i 1000 kr):

	Sum	Reker	Torskefisk	Fjordsild
Totalt til disposisjon	2.397	1.347	800	250
Anvendt i 2003	1.669	847	622	200
Overføres til bruk i 2004	728			

2 Styrets beretning for 2004

2.1 Administrasjon og drift

I beretningsåret ble det den 23. april avholdt ordinært årsmøte. Det er i beretningsperioden avholdt 5 styremøter. Laget samarbeider med de øvrige 5 salgslag gjennom Fiskesalgslagenes Samarbeidsråd.

Laget samarbeider med de øvrige fiskesalgslagene når det gjelder informasjon og reklame for reker. Dette samarbeidet foregår gjennom Informasjonsutvalget for Reker som finansieres ved 2 øre pr. kilo landet norske reker. Det har vært igangsatt aktiviteter for ca. 1,2 mill. kroner i 2004.

Skagerakfisk S/L har i 2004 videreført samarbeidet med de øvrige salgslag om kjøp av tjenester fra Norges Fiskarlag. Laget har kjøpt tjenester for kr. 46.080,- i 2004.

Laget har dessuten kjøpt tjenester fra fylkesfiskerlagene innen Lagets distrikt innenfor en ramme på kr. 175,- pr. medlem. Totalt er det i 2004 kjøpt tjenester fra fylkesfiskerlagene for kr. 130.725,-.

Salgslagene har i 2004 inngått avtale med Matilsynet om innkreving av landingsavgift.

Driften av Laget og datterselskaper har ikke vært underlagt større endringer i 2004.

2.2 Administrasjon og gjennomføring av førstehåndsomsetningen

Omsetningssystem/prisfastsettelse

Førstehåndsomsetningen har blitt gjennomført etter samme prinsipper og retningslinjer som tidligere. Forretningsreglene har vært uendret.

Aktuell problemstilling har vært om fisker kan bidra til dekning av kostnader kjøper/mottaker har med mottak og frakt av reker. Styret har vurdert dette som en undergraving av minstepris og vil ikke akseptere en slik utvikling. Denne problemstilling blir ytterligere satt på spissen når kjøper og fisker tilhører ett og samme selskap. I disse tilfeller blir leveringene karakterisert som egenovertakelse.

Styret har i denne sammenheng innført krav til den pris som egenovertatt fangst selges for. Prisen må minst gjenspeile fastsatt minstepris med tillegg av kostnader til mottak, salg og distribusjon.

Klage inngitt i 2003 over Lagets omsetningsordning for kokte reker, er ikke tatt til følge av Fiskeri- og Kystdepartementet.

Registrering av mottakere/kjøpere

Det er pr. nyttår registrert 23 mottaksanlegg og 20 godkjente mottakere/kjøpere innen Lagets distrikt.

Det er avholdt to møter med mottakerne i 2004.

Dispensasjon for salg av egen fangst

Dispensasjon for salg av egen fangst direkte til forbruker (kaisalg) har i 2004 vært gjennomført etter de retningslinjer som representantskapsmøtet trakk opp i mai 2001.

Det ble gitt 24 dispensasjoner i 2004. 2 søknader om dispensasjon ble avslått. En av søkerne klaget avslaget inn for Fiskeri- og Kystdepartementet som ikke ga klageren medhold. Det er omsatt 66 tonn til en verdi på 3,3 mill. kroner.

Skagerakfisk S/L's førstehåndsomsetningsenerett

Det er for 2004 som for tidligere år, gitt dispensasjon fra Lagets omsetningsenerett når det gjelder omsetning av levende krabbe til konsum. Denne dispensasjonen omfatter ikke krabbe levert til produksjon. Etter henstilling fra Fiskeri- og Kystdepartementet vil Laget vurdere å gjøre omsetningsretten gjeldende for all krabbe som leveres til godkjent kjøper i 2005.

Det har vært uenighet mellom Laget og Fiskeridirektoratet om utformingen av ny sluttseddel. Saken har vært forelagt Fiskeri- og Kystdepartementet som har anmodet Laget om å følge opp Fiskeridirektoratet's pålegg. Laget har i denne forbindelse funnet det riktig å endre bestemmelsene om innveing.

Styret beklager at fiskerne/mottakerne pålegges ordninger som har liten betydning for ressurskontrollen men som i praksis er tungvint å praktisere. Dette er lite i samsvar med fiskerimyndighetenes prosjekt om en enklere hverdag.

Grønnevedt-utvalgets innstilling om verdiskapning i fiskeindustrien er kommentert gjennom Fiskealgslagene Samarbeidsråd.

Styret beklager at forslagene i innstillingen i all hovedsak går på bekostning av flåtesidens rammevilkår.

Fiskeri- og Kystdepartementet foreslår igangsatt et prøveprosjekt hvor fisker og kjøper kan inngå langsiktig avtale om fangstlevering. Med utgangspunkt i at langsiktige avtaler er underordnet råfisklovens bestemmelser om pris, regulering og dirigering, har dette liten betydning for aktørene på Skagerrakkysten.

Fiskeridirektoratet har i forbindelse med omorganisering nedtrappet sin virksomhet innenfor oppsyn og ressurskontroll på Skagerrakkysten. Styret har derfor styrket Lagets engasjement innenfor

kontroll med førstehåndsomsetningen. I sammenheng med et kontrolloppdrag fremkom det tvil om hvilke fullmakter Lagets engasjerte kontrollør har ved kontroll av Lagets bestemmelser overfor godkjente kjøpere. Spørsmålet er oversendt til Fiskeri- og Kystdepartementet for avklaring.

Levering i utenlandsk havn

Laget har egne bestemmelser for levering i utenlandsk havn. Disse regler ble reviderte og noe endret med virkning fra 9. februar. Det ble i 2004 levert i alt 1.245 tonn i Sverige/Danmark mot 1.798 tonn året før. I tillegg er det levert 572 tonn for øvrig i utlandet.

Leveringene har foregått over offentlige auksjoner og innrapporteringen har fungert tilfredsstillende.

Med innføring av nye sluttsedler i 2004 er rapporteringsplikten til Laget skjerpet men forenklet.

2.3 Datterselskaper

Fjordfisk A/S

Fjordfisk A/S driver mottak, videreforedling og salg av fisk og skalldyr. Bedriften leier anlegget i Utgårdskilen og Skjærhallen av Skagerakfisk S/L. Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet.

Fjordfisk A/S har vært ledet av adm.dir. Tommy Winås inntil han ble sykemeldt i oktober. Det vil bli ansatt ny daglig leder primo 2005. Det ble utført 17 årsverk. Styret har bestått av Jørn Lian (formann), Aage Johansen og Jarle Breivik.

Langesundfisk A/S

Langesundfisk A/S driver mottak, videreforedling og salg av fisk og skalldyr. Bedriften leier del av anlegget i Langesund av Skagerakfisk S/L. Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet.

Langesundfisk A/S ledes av daglig leder Herbjørn Kristiansen og hadde i 2004 5 fast ansatte samt deltidsansatte som til sammen utførte ca. 7 årsverk. Styret har bestått av Jørn Lian (formann), Per Eriksen og Aasmund Vinje.

Skagerakfisk Kristiansand A/S

Skagerakfisk Kristiansand A/S driver råstoffhåndteringen knyttet opp mot Lagets anlegg i Kristiansand. I tillegg forestås den tekniske driften av anlegget. Skagerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet.

Bedriften ledes av styrets formann og hadde ved utgangen av året 2 heltidsansatte i tillegg til

sporadisk hjelp på lørdager og i ferier. Styret har bestått av Jørn Lian (formann) og Paul Vestberg.

A/S Kjøleanlegget

Det har ikke vært noen drift i selskapet i 2004. Ska-
gerakfisk S/L eier alle aksjene i selskapet. Styret
har bestått av Jørn Lian.

2.4 Omsetningsforhold

Reker

Kvantum og priser

Det ble i 2004 mottatt 5.558 tonn reker hvorav
2.219 tonn ferske kokte og 3.339 tonn ferske rå.

Mottatt kvantum reker fordelt etter størrelse er
som følger (tonn):

	2004	%	2003	%	2002	%
Reker, store kokte	2.217	40	1.854	40	1.582	35
Reker, små kokte	2	-	3	-	4	-
Råreker, stor	349	6	311	7	54	1
Råreker, sams	12	-	18	-	224	5
Råreker, medium	2.069	37	1.411	30	-	-
Råreker, små I	862	16	1.086	23	2515	56
Råreker, små II	47	-	7	-	113	3
Sum	5.558		4.690		4.492	

7 % av de store saltkokte rekene er levert i 2.
priskvot, mot 9 % året før.

Leveringene i utlandet har vært (tonn):

	Saltkokte		Rå	
	2004	2003	2004	2003
Sverige	27	67	46	93
Danmark	-	-	12	18
Sum	27	67	58	111

Førstehåndsverdien for reker i 2004 utgjorde
133 mill. kroner mot 120 året før.

Reker utgjorde vel 61 % av Lagets totale
førstehåndsverdi mot 59 % året før.

Gjennomsnittsprisene til fisker har ved
levering i Laget's distrikt vært (kr/kg):

	2004	2003	2002
Reker, store kokte	47,88	51,47	56,60
Reker, store kokte 2. pris	26,05	29,24	38,27
Råreker, stor	16,27	20,10	19,10
Råreker, sams	-	-	17,15
Råreker, medium	8,69	8,92	-
Råreker, små I	8,46	8,56	10,25
Reker, kokte, lev. Sverige	50,46	53,49	60,81
Reker, rå, lev. Sverige	10,13	10,97	9,79
Reker, rå, lev. Danmark	8,26	13,79	13,06

2.5 Regulering av fisket

Saltkokte reker

Leveringen av ferske saltkokte reker har vært pris-
kvoteregulert med utgangspunkt i fisket og avset-
ningen.

Priskvotereguleringen er først og fremst satt for
å regulere tilførslene til det svenske marked og å
fordele prisresultatet iforhold til levert kvantum.

Kvotereguleringen har vært for levering man-
dag - onsdag for fartøyer med h.h.v. 1 - 5 manns
besetning: 60 + 80 kg pr. mann.

Øvrige bestemmelser vedrørende fiske og leve-
ring av saltkokte reker har vært:

Liggetid: 2 døgn fra trål settes
Sortering stor: 8,5 cm/140 stk. pr. kg.

Råreker

1. januar ble det innført ukeskvoter på 200 + 500 kg pr. mann for levering av små / medium råreker. 2. februar ble kvoten økt til 200 + 700 kg. 23. februar ble det innført ukeskvoter på 200 + 200 pr. mann for levering av store råreker. 12. april ble kvoten for små/medium redusert til 200 + 500 kg. 29. april – 3. mai ble det innført leveringsstopp for reker. 3. mai ble kvotene for små/medium redusert til 200 + 300 pr. mann. 31. mai ble kvotene for små/medium økt til 200 + 500 pr. mann. 19. juli ble kvotene for små/medium redusert til 200 + 300 pr. mann. 2. august ble kvotene for små/medium økt til 200 + 500 pr. mann. 16. august ble kvotene for små/medium økt til 200 + 700 pr. mann. 5. oktober ble kvotene for store råreker opphevet.

Øvrige bestemmelser vedrørende fiske og levering av råreker har vært:

Liggetid:	3 døgn fra trål settes i perioden 1/1 - 2/5	2 døgn i perioden 2/5 - 31/12	(kun ved innmelding til Skagerakfisk S/L)
Sortering:	Stor inntil	125 stk. pr. kg (utsortert reke)	
	Medium	125 – 225 stk. pr. kg.	
	Små I	226 – 250 stk. pr. kg.	
	Små II	251 – 280 stk. pr. kg.	

Generelt

Rekefisket i Skagerrak/Nordsjøen ble i 2004 kvoteregulert av myndighetene. Den norske kvoten på 8.530 tonn ble delt i følgende periodekvoter:

Januar - april	3.410 tonn
Mai - august	2.560 tonn
September - desember	2.560 tonn

I nevnte perioder ble det fastsatt maksimalkvoter på h.h.v. 45 - 35 - 35 tonn. I tillegg ble det fastsatt en turkvote på 4 tonn samt helligdagsfredning.

Maksimalkvoten ble endret slik:

1. periode : Økt til 60 tonn den 11/3.
Opphevet den 13/4.
2. periode : Økt til 50 tonn den 5/7.

I 2004 ble den generelle driftsordningen gjort gjeldende i fiske etter reker sør for 62FN. Avgivende og mottakende fartøy måtte være innenfor samme fastsatte størrelsesgruppe. 6 rekefartøyer registrerte i Lagets distrikt inngikk driftsordning med en total kvotefaktor på 3,5. 2 av kvotefakto-

rene kom fra fartøyer som ikke hadde fisket reker de senere år.

2.6 Markedsforhold**Saltkokte reker**

Det ble levert 19 % mer kokte reker enn året før. 1.484 tonn eller 67 % er omsatt innenlands. Prisen har vært under press på innenlandsmarkedet. Aktører, hvor fisker og kjøper er sammenfallende, selger reker til priser som ikke dekker kostnadene til mottak, salg og distribusjon. Kostnadene dekkes gjennom fartøyenes aktivitet. Dette er å undergrave minsteprisen. Salgslagene må iverksette tiltak for å stoppe denne virksomheten. Skagerakfisk S/L har derfor innledet gransking av en kjøper i Lagets distrikt.

Pris i eget mottak for salg på innlandet har vært:

Uke 1 - 6	kr. 50,-	Uke 33 - 36	kr. 55,-
Uke 7 - 22	kr. 47,-	Uke 37 - 53	kr. 50,-
Uke 23 - 24	kr. 53,-		
Uke 25 - 32	kr. 60,-		

735 tonn er eksportert til Sverige, en reduksjon på 5 %. Totalt er det, iflg. tollstatistikken, eksportert 1.450 tonn ferske kokte reker til Sverige.

Det svenske marked var preget av store tilførsler i 1. kvartal med derav prispress og vanskelige omsetningsforhold. Minsteprisen i Sverige ble redusert på kort varsel fordi større kvanta reker ble stående usolgt på auksjonene. Dette resulterte, ikke uventet, i sterke reaksjoner fra de svenske fiskerne. Anklager om dumping ble fremsatt.

Laget har i denne sammenheng flere ganger rettet henvendelse til Rogaland Fiskesalgslag og påpekt behovet for en felles regulering av det kvantum som leveres til det svenske marked. Dette førte ikke frem. Faglagene ble deretter koblet inn med det resultat at det ble nedsatt et utvalg for å vurdere tiltak for å unngå anklager om dumping.

Utvalget avga sin innstilling 20. oktober og ikke overraskende ble det fremmet forslag om å redusere kvantum kokte reker til det svenske marked. Dette vil bli iverksatt for 2005.

Råreker

Det har også i 2004 vært begrenset avtak for råreker. Prisene har ligget på samme nivå hele året med unntak for store hvor prisen ble redusert med kr. 3,- fra 12. april men igjen økt til samme nivå fra 4. oktober. Redusert kapasitet hos en av produsentene grunnet ombygging og transportstreiken førte til at fisket måtte begrenses ekstra. Det er

fortsatt sterk konkurranse fra importerte frosne reker.

Hummer

Hummeromsetningen i 2004 utgjorde vel 7 tonn en reduksjon på 2 tonn fra året før. Førstehåndsverdien ble på vel 1,6 mill. kroner.

Gjennomsnittsprisen for prima sortering har de senere år vært (kr/kg)

2004	2003	2002	2001
234,07	225,78	253,46	278,39

Kvantumet er noe skuffende sett i relasjon til fangstopplysninger underveis i fisket.

Med virkning fra 2005-sesongen skal fisker melde fra til salgslaget om hummer som skal lagres i fredningsperioden.

Kreps

Det ble totalt levert 110 tonn kreps i 2004 en reduksjon på 9 tonn fra året før. Førstehåndsverdien utgjorde vel 7,3 mill. kroner.

Det ble levert 29 tonn direkte i Danmark og 14 tonn i Sverige.

Gjennomsnittsprisen har vært som følger (kr./kg):

	2004	2003	2002	2001
Rå	66,72	61,26	70,00	66,10
Kokt	79,75	85,07	98,08	89,56
Rå, levert Danmark	53,67	52,32	66,08	74,93
Rå, levert Sverige	61,70	71,33	72,87	74,85
Totalt gjennomsnitt	65,91	64,09	70,09	70,07

Det har ikke vært større svingninger i prisen på kreps i 2004.

Ål

Det ble omsatt 158 tonn ål i 2004 en økning på 11 tonn fra året før. 35,6 % var ål under 200 gr. Førstehåndsverdien ble 7,2 mill. kr. en økning på 1,8 mill.

kr. fra året før. Prisene har vært stabile i 2004. Ålen er stort sett solgt til 2 danske og en svensk kjøper. Gjennomsnittsprisen har vært (kr./kg):

	2004	2003	2002	2001
Små gulål	37,06	28,15	32,06	38,18
Stor gulål	50,39	41,82	44,01	54,41

Fjordsild

Omsatt kvantum fjordsild ble 674 tonn, en økning på 44 tonn i forhold til 2003. 10 tonn er levert direkte i Sverige. Førstehåndsverdien ble på 1,3 mill. kroner.

Gjennomsnittspris har vært (kr./kg):

	2004	2003	2002	2001
Samfengt	1,97	2,25	3,08	2,13

Det meste av kvantumet er solgt til svensk produsent.

Fisk

Omsatt kvantum fisk ble 3.736 tonn til en førstehåndsverdi på 68 mill. kr. Det vises til egen mottaksstatistikk når det gjelder kvantum fordelt på de enkelte fiskeslag.

Gjennomsnittsprisene har vært regnet etter innveid vekt (kr./kg):

	2004	2003	2002	2001
Torsk	22,85	21,68	21,45	20,18
Lyr	13,52	13,91	14,46	15,03
Sei	4,77	5,00	5,55	6,03
Kolje	9,96	9,49	10,23	12,39
Lange	11,85	11,43	13,20	13,94
Smørflyndre	19,52	20,78	17,69	16,27
Lysing	32,79	30,24	29,20	31,40
Pigghå	11,80	11,05	9,51	8,50

Prisene i eget mottak har vært lite endret i løpet av året.

Flyndre, ulke og steinbit ble noe endret fra 15. juni. Generell endring ble foretatt fra 1. november. Fra 19. april ble det innført 2 sorteringer for torsk over 4 kg. Det ble omsatt 192.187 stk. leppefisk til avlusing av laks mot 227.455 stk. året før.

2.7 Fiskeriavtalen for 2004

I Fiskeriavtalen for 2004 ble det avsatt 25 mill. kr. til føringstilskudd m.v. hvorav Skagerakfisk S/L ble tildelt 1,2 mill. kr.

Fiskeri- og Kystdepartementet sa opp Fiskeriavtalen med Norges Fiskarlag med virkning fra 2005.

Føringstilskudd er bevilget over statsbudsjettet for 2005 med 25 mill. kr.

Tildelte midler i 2004 samt overførte midler fra 2003, er disponert som følger (alle tall i 1000 kr):

	Sum	Reker	Torske- fisk	Fjord- sild
Totalt til disposisjon	1.929	1.129	650	150
Anvendt i 2004	1.929	1.324	468	137

Vedlegg 7

Utdrag av årsmeldingene for Norges Sildesalgslag 2003 og 2004

1 Styrets beretning for 2003

Styrets melding og årsregnskap omfatter morselskapet Norges Sildesalgslag og konsernet Norges Sildesalgslag. Konsernet Norges Sildesalgslag består foruten morselskapet, av datterselskapet Sildinvest A/S. Sildinvests eierportefølje er blitt endret i løpet av 2003. Se nedenfor avsnittet om datterselskaper.

1.1 Omsetning og marked

Norges Sildesalgslag fastsetter minstepriser i første hånd etter drøftelser med kjøpernes organisasjoner og tilstreber markedsriktige priser. Salgsutvalgene for hhv. konsumråstoff, hermetikkråstoff og mel, olje og fôr er ansvarlige for drøftingene.

Styret har i sitt arbeid som mål å finne frem til omsetningsordninger som sikrer en rasjonell avvikling av fisket, samtidig som det sikrer fisker gode priser, og kjøperne råstoff. Sildelaget søker kontinuerlig å forbedre rutineene rundt auksjonen, og arbeider for at Sildelaget som internasjonal markeds plass for pelagisk råstoff skal fungere best mulig for både land- og sjøside. Styret er overbevist om at dette er den mest samfunnsnyttige form for omsetning av pelagiske fiskeslag.

I 2003 ble det gjennom laget omsatt knappe 2,2 mill tonn råstoff, til en samlet verdi av 4,3 mrd. kroner. Dette betyr at omsetningen falt med ca. 2 milliarder kroner i forhold til forgående år. Årsaken er noe mindre råstoff, men fremfor alt fallende priser, - et prisfall som begynte i 2002. Utenlandske fiskere leverte ca. 17 % av verdien. Volumet av utenlandsk råstoff gikk kraftig tilbake i 2003 og utgjorde bare 12 % av det samlede omsetningsvolum.

Året må som helhet betraktes som et jevnt godt år til tross for tilbakegangen. 2001 og 2002 var rekordår som ikke kan legges som rettesnor for en «normal» omsetning.

Styret konstaterer at eksporten av pelagiske fiskeslag i 2003 ble langt svakere enn året før. Fra Eksportutvalgets statistikker fremgår det at den pelagiske næringen eksporterte for ca. 5,2 milliarder kroner i 2003, inkludert mel og olje. I 2002 lå

dette tallet på over 7 milliarder kroner. Pelagisk nærings andel av norsk sjømateksport gikk også tilbake. Japan som i mange år har vært det viktigste markedet for pelagiske fiskeslag, ble i 2003 forbigått av Russland.

For flere detaljer vises det til kapitlet i Årsmeldingen om markedet for de pelagiske fiskeslag.

Når det gjelder mel og olje var 2003 det året en så resultatet av at fabrikkene skulle konkurrere om å få solgt melet og oljen sin til best mulige priser. Det ble i aller høyeste grad konkurranse om råstoffet. Råstoffprisene i auksjonen varierte sterkt ut fra tilgangen på råstoff til enhver tid. Styret konstaterer at prisene i auksjonen ofte var atskillig høyere enn minstepris: Samlet auksjonstillegg i løpet av året kom opp i 154 mill. kroner. Samtidig så en at fabrikkene brukte minstepris i råstoffrike perioder. Den delen av flåtesiden som fikk minst glede av de nye tidene var de fartøyene med minst mobilitet og følgelig minst utbudsområde.

Styret legger merke til at konkurransen om råstoffet mellom fabrikkene var større enn på lenge, kanskje noen gang. Spesielt tilspisset konkurransen seg mellom norske og danske kjøpere. Beskyldningene om ulike konkurranseforhold mellom norske og danske fabrikker førte til at fabrikkene i Norge og Danmark måtte sette seg sammen og samordne regelverket for kvalitetsavregning og prøvetaking/-behandling. Et felles Standardiseringsutvalg ble satt ned for å sjekke at alle fabrikkene følger nedsatte prosedyrer.

Styret ser likevel at konkurransen mellom fabrikkene dessverre gav det resultat at fabrikkene i Båtsfjord måtte legge inn årene og Silfas-konsernet måtte åpne gjeldsforhandlinger etter omfattende anstrengelser for å få inn ny kapital/nye eiere. (Se også avsnittet om datterselskaper). I tillegg har Vadsø Sildoljefabrikk ligget brakk etter vinterloddeseongen i fjor vinter.

1.2 Økonomiske forhold

Det er i 2003 omsatt for 4.307 mill kr gjennom Norges Sildesalgslag, mot 6.346 mill kr i 2002. Dette

ga en samlet lagsavgift på 21,4 mill kr mot 31,5 mill kr i 2002. Gjennomsnittlig avgift for omsetning gjennom laget har i 2003 vært 0,5%, samme som i 2003. Lagets samlede driftsinntekter gikk ned fra 37,7 mill kr i 2002 til 28,1 mill kr i 2003.

Lagets samlede driftskostnader gikk ned fra 53,6 mill kr i 2002 til 50,4 i 2003.

Forvaltningen av lagets formue og likvide midler innbrakte netto 22,7 mill kr i 2003, mot 5,6 i 2002. Urealisert kursgevinst er i løpet av 2003 økt med 2,7 mill kr. Ved utgangen av 2003 hadde laget en urealisert kursreserve i sin verdipapirportefølje på 3,3 mill kr.

Samlet viser lagets regnskap for 2003 et overskudd før skatt på 0,4 mill kr mot et underskudd på 10,4 mill kr i 2002. Ved utgangen av 2003 hadde Norges Sildesalgslag en samlet bokført egenkapital på 155,8 mill kr, mot 156,9 mill kr i begynnelsen av året.

Konsernet Norges Sildesalgslag hadde i 2003 et driftsunderskudd på 103,6 mill kr mot et driftsoverskudd på 7,3 mill kr i 2002. Konsernets netto finanskostnader var på 42,6 mill kr i 2003 mot 41,1 mill kr i 2002.

Konsernet hadde i 2003 et underskudd før skatt på 146,2 mill kr, mot et underskudd på 33,8 mill kr i 2002. Ved utgangen av 2003 hadde konsernet en samlet bokført egenkapital på 76 mill kr, mot 225,4 mill kr i begynnelsen av året.

Forutsetningen om fortsatt drift er til stede, og årsregnskapet for 2003 er satt opp under denne forutsetningen.

1.3 Arbeidsmiljø, bemanning og organisering

Laget har en godt motivert stab og arbeidsmiljøet må betegnes som godt. I henhold til gjeldende lover og forskrifter fører laget oversikt over totalt sykefravær blant lagets ansatte. I 2003 har det totale sykefraværet vært 3 %.

For øvrig påvirker ikke lagets virksomhet det ytre miljø.

Ved årets begynnelse var det i Norges Sildesalgslag 45 årsverk, fordelt med 33 i Bergen og 12 i Harstad. I tillegg kommer 2 årsverk i Sildinvest. Silfas ble avviklet i løpet av året.

1.4 Datterselskaper

Lagets aktivitet utover førstehåndsomsetningen er i samsvar med lagets vedtekter organisert i et eget selskap, Sildinvest A/S. Sildinvest A/S eier eiendommer og aksjer, blant annet i Silfas A/S.

Styret redegjorde allerede i sin melding for 2002 om usikkerhet knyttet til Silfas' finansiering,

men at regnskapet likevel ble fremlagt under forutsetning om videre drift. I løpet av 2003 er gjort store anstrengelser fra selskapet og eierne for å tilføre ny egenkapital til konsernet. I november måtte Silfas' styre erkjenne at disse anstrengelser ikke ville føre frem. Det ble som en følge av dette innledet gjeldsforhandlinger i Silfas AS, Silfas Egersund AS, Ryttervik Holding AS, Silfas Karmsund AS, SeaGarden AS og Silfas Moldtustranda AS.

Som ledd i en styrt avvikling av Silfaskonsernet er det i 2004 inngått avtaler om salg av virksomhetene i Egersund/Ryttervik, Karmsund og Moldtustranda. Salgene sikrer videreføring av virksomhetene og fullt oppgjør til sikrede kreditorer.

Norges Sildesalgslags tid som dominerende eier i foredlingsvirksomheter er dermed til ende.

1.5 Oppfølging av representantskapets vedtak 5. – 6. juni 2003

Representantskapet satte under møtet i 2003 bl.a. fokus på ressurskontroll i et internasjonalt perspektiv. Styret ser det som en oppgave å tilskynde at det internasjonale arbeid med kvotekontroll håndheves på en tilfredsstillende måte, og har i løpet av året i samarbeid med andre innenfor næringen fått utarbeidet rapporter som tar for seg statistikker omkring hvordan makrell ilandføres i utvalgte EU-områder i forhold til gjeldende kvoteregime.

Et tema som har stått høyt på dagsorden i løpet av 2003 både i representantskapet og i styret, er utviklingen innenfor Silfas. Styret har fulgt denne saken nøye i samarbeid med administrasjonen.

For øvrig satte også representantskapet på dagsorden verdiskapning innenfor pelagisk sektor og om fisker får sin andel av dette. Styret har vært opptatt av en konstruktiv dialog med næringen for øvrig og har bl.a. i løpet av høsten arbeidet med en forbedret modell for garanti og kreditt.

Det vises til styrets arbeid nedenfor.

1.6 Styrets arbeid

Styret hadde fem ordinære møter i løpet av 2003, foruten 3 telefonmøter.

Som en del hovedsaker kan nevnes:

- Loddessesongen 2003 der et eget «loddeutvalg» ble oppnevnt for bedre å koordinere omsetningen både til konsum og mel/olje,
- Oppdatering av lagets strategi fra 2000,
- Silfas og utviklingen innen konsernet,
- Oppfølging av prosjektet som ble igangsatt på tampen av 2002 for å bedre informasjonsstrømmen bl.a. ut til flåten,

- Bedre integrering mellom salsgavdelingene i Bergen og Harstad,
- Kredittordninger og garanti foran høstsesongen 2003,
- Etikk i næringen.

Telefonmøtene var preget av Silfas-sakene.

Utgangspunktet for styrets arbeid vil som ellers også dette året ha som målsetting at laget står for en effektiv omsetning som kan sikre fiskerne gode priser, betalingsbetingelser og like muligheter innenfor omsetningssystemene. Styret ser det som en prioritert oppgave å opprettholde konkurransekraften til den pelagiske markedsplassen. Dette mener styret ikke bare kommer fiskerne til gode, men også kjøperne og samfunnet forøvrig gjennom den verdiskapning og verdioptimalisering auksjonsomsetningen representerer. Lagets strategi som er oppdatert i løpet av 2003, vil i 2004 bli fulgt opp gjennom at en handlingsplan skal utarbeides for å gi rett prioritet til de oppgaver laget står overfor. I det siste ligger også en viktig oppgave med å nå ut til lagets medlemmer og andre, slik at alle som bruker laget og som er meningsberettiget, blir hørt og selv får bedre innsikt i hvordan laget drives og hvordan kryssende hensyn påvirker lagets operasjonelle beslutninger. Informasjonsflyt må kombineres med effektiv kommunikasjon.

God kontakt med våre medlemmer, kjøpere og myndigheter og samarbeid og dialog både med disse og andre deler av næringen, vil også i 2004 være en kontinuerlig oppgave for styret i Norges Sildesalgslag. Styret tror at prosjektet som ble startet for å bedre informasjonsflyten i alle ledd, har bidratt til at Norges Sildesalgslag bedre fyller sin oppgave for samtlige brukere.

Styret vil til slutt takke medlemmer, faglag, kjøpere, myndigheter, andre forbindelser og ansatte for et godt og konstruktivt samarbeid i 2003.

2 Styrets beretning for 2004

Styrets melding og årsregnskap omfatter morselskapet Norges Sildesalgslag og konsernet Norges Sildesalgslag. Konsernet Norges Sildesalgslag består foruten morselskapet, av datterselskapet Sildinvest A/S.

2.1 Omsetning og marked

Norges Sildesalgslag fastsetter minstepriser i første hånd etter drøftelser med kjøpernes organisasjoner. Målet for prisarbeidet er å tilstrebe markedsriktige priser. Salgsutvalgene for hhv. kon-

sumråstoff, hermetikkråstoff og mel, olje og fôr er ansvarlige for drøftingene.

Styret har som den viktigste del av sitt arbeid å opprettholde/utvikle omsetningsordninger som sikrer en rasjonell avvikling av fisket, samtidig som det sikrer fisker gode priser, og kjøperne råstoff. Sildelaget søker kontinuerlig å forbedre rutinene rundt auksjonen, og arbeider for at Sildelaget som internasjonal markedsplass for pelagisk råstoff skal fungere best mulig for både land- og sjøsiden.

Styret er av den oppfatning at hittil er ingen annen omsetningsform dokumentert som mer egnet eller mer samfunnsnyttig enn den form for omsetning av pelagiske fiskeslag som Norges Sildesalgslag organiserer.

I 2004 ble det gjennom laget omsatt 2 mill. tonn råstoff, til en samlet verdi av vel 5 mrd. kroner. Styret konstaterer med tilfredshet at dette betyr en omsetningsøkning på 700 millioner kroner i forhold til 2003. Bakgrunn for veksten må først og fremst søkes i bedre priser for særlig sild og makrell i markedene, en oppgang som særlig annet halvår tok seg opp. Volumet av utenlandsk råstoff gikk imidlertid enda mer tilbake i løpet av 2004 og utgjorde bare 8 % av det samlede omsetningsvolum.

Året må som helhet betraktes som et relativt godt år der de siste to årenes tilbakegang snudde.

Styret konstaterer som en konsekvens av bedre priser, at eksportverdien av pelagiske fiskeslag i 2004 økte. Basert på bl.a. Eksportutvalgets statistikker fremgår det at den pelagiske næringen eksporterte for ca. 5,35 milliarder kroner i 2004, inkludert fisk til industriformål og mel og olje. Dette er noe høyere enn året før. Pelagisk nærings andel av norsk sjømateksport utgjør etter dette ca. 20 %. Russland var i likhet med året før, det største enkeltmarkedet for pelagiske fiskeslag. Også Kina styrket sin stilling som marked.

For flere detaljer vises det ellers til kapitlet i lengre bak i årsmeldingen om markedet for de pelagiske fiskeslag.

På mel- og oljesiden har Styret merket seg at konkurransen om råstoffet er blitt enda større i 2004. Råstoffprisene i auksjonen varierte sterkt ut fra tilgangen på råstoff til enhver tid. Styret konstaterer at prisene i auksjonen var i perioder mye høyere enn minstepris og samlet auksjonstillegg i løpet av året kom opp i 120 mill. kroner til norske fiskere og knappe 9 mill. kr. til utenlandske fiskere. Samtidig så vi at fabrikkene brukte minstepris i råstoffrike perioder. Den delen av flåtesiden som fikk minst glede av de nye tidene var også dette

året de fartøyene med minst mobilitet og følgelig minst utbudsområde.

Konkurransen om råstoffet mellom fabrikkene var større enn på lenge, kanskje enn noen gang. Styret merket seg at ikke bare tilspisset konkurransen mellom norske og danske seg, også konkurransen mellom de norske grupperingene på eiersiden var merkbar.

Til tross for økt konkurranse ser Styret at alle fabrikkene som var i drift i 2003, enten har vært i drift i 2004 eller er klar til å starte opp på kort varsel. Den økte konkurransen har ikke ført til noen form for sammenslåing av fabrikker.

Styret konstaterer at som et resultat av Standardiseringsutvalgets arbeid med å kontrollere at de norske og danske fabrikkene har like konkurransevilkår, ble TripleNine i Esbjerg stengt ute fra å kjøpe norskfanget råstoff. Styret ser det som viktig at kontrollen med fabrikkene fortsetter etter hvert som konkurransen mellom fabrikkene blir sterkere.

2.2 Økonomiske forhold

Det er i 2004 omsatt for 5.062 mill kr gjennom Norges Sildesalgslag, mot 4.307 mill kr i 2003. Dette ga en samlet lagsavgift på 34 mill kr mot 21,4 mill kr i 2003. Gjennomsnittlig avgift for omsetning gjennom laget har i 2004 vært 0,67 %, mot 0,5 % i 2003. Lagets samlede driftsinntekter økte fra 28,1 mill kr i 2003 til 40,7 mill kr i 2004.

Lagets samlede driftskostnader økte fra 50,4 mill kr i 2003 til 52,1 i 2004.

Forvaltningen av lagets formue og likvide midler innbrakte netto 17,4 mill kr i 2004, mot 22,7 i 2003. Urealisert kursgevinst er i løpet av 2004 økt med 2,7 mill kr. Ved utgangen av 2004 hadde laget en urealisert kursreserve i sin verdipapirportefølje på 6,6 mill kr.

Samlet viser lagets regnskap for 2004 et overskudd før skatt på 6,1 mill kr mot et overskudd på 0,4 mil kr i 2003. Ved utgangen av 2004 hadde Norges Sildesalgslag en samlet bokført egenkapital på 157,3 mill kr, mot 155,8 mill kr i begynnelsen av året.

Konsernet Norges Sildesalgslag hadde i 2004 et driftsunderskudd på 4,7 mill kr mot et driftsunderskudd på 103,6 mill kr i 2003. Konsernets netto finansposter var en inntekt på 13,3 mill kr i 2004 mot en kostnad på 42,6 mill kr i 2003.

Konsernet hadde i 2004 et overskudd før skatt på 8,6 mill kr, mot et underskudd på 146,2 mill kr i 2003. Ved utgangen av 2004 hadde konsernet en samlet bokført egenkapital på 88,8 mill kr, mot 90 mill kr i begynnelsen av året.

Forutsetningen om fortsatt drift er til stede, og årsregnskapet for 2004 er satt opp under denne forutsetningen.

2.3 Arbeidsmiljø, bemanning og organisering

Laget har en godt motivert stab og arbeidsmiljøet må betegnes som godt. I henhold til gjeldende lover og forskrifter fører laget oversikt over totalt sykefravær blant lagets ansatte. I 2004 har det totale sykefraværet vært 2% (3% i 2003). For øvrig påvirker ikke lagets virksomhet det ytre miljø.

Ved årets begynnelse var det i Norges Sildesalgslag 47 årsverk. I tillegg kommer 2 årsverk i Sildinvest. I løpet av året ble staben redusert med 7 årsverk, 6 fra Harstadkontoret og 1 årsverk fra Bergen. F/A-avdelingen ble styrket med 1 årsverk. Ved årets utgang var der 41 årsverk i laget, I tillegg kommer 2 i Sildinvest. Alle de ansatte er nå lokalisert i Bergen bortsett fra kontrollavdeling med 5 årsverk. Kvinneandelen var ved årets begynnelse 31%. I styret var kvinneandelen 8%.

2.4 Datterselskaper

Lagets aktivitet utover førstehåndsomsetningen er i samsvar med lagets vedtekter organisert i et eget selskap, Sildinvest AS. Sildinvest AS eier eiendommer og aksjer, blant annet i Silfas AS.

Styret redegjorde i sin melding for 2003 om at betydelige anstrengelser for å skaffe inn ny risikokapital til Silfas ikke hadde ført frem, og at offentlige gjeldsforhandlinger derfor var innledet.

Det er i 2004 gjennomført en styrt avvikling av Silfas. Fabrikkvirksomhetene i Egersund/Ryttervik, Karlsund og Moldestranda solgt uten noe avbrudd i produksjonen. Hovedkontoret i Bergen er avviklet og man måtte her gå til oppsigelse av de ansatte. Alle kreditorer har fått dekket sine krav og gjeldsforhandlingene er avsluttet. Arctic Powder AS (tidl. Seagarden AS) er solgt, Silfas AS og samtlige øvrige datterselskaper er meldt oppløst.

Som en forutsetning for å få på plass en gjeldsordning for Silfas stilte Norges Sildesalgslag en garanti for oppgjør til kreditorene. Styret er av den bestemte oppfatning at Norges Sildesalgslag ikke ville være tjent med om eventuelle tap skulle påføres tredjemann ved avvikling av Silfas. Forholdet er reflektert i Norges Sildesalgslags regnskap for 2004.

Styret er tilfreds med at Silfaskonsernet er avviklet på en kontrollert måte, med full dekning til kreditorene, med minimale oppsigelser av ansatte

og med full videreføring av produksjonsvirksomheten for mel og olje.

2.5 Oppfølging av representantskapets vedtak 4. – 5. juni 2004

Representantskapsmøtet i 2004 var sterkt preget av saken omkring nedleggelse av lagets Harstad-kontor. Styrets arbeid i siste halvdel av 2004 ble naturlig nok preget av oppfølging av dette vedtaket. Dette gjelder både de praktiske sider ved selve avviklingen i Harstad - personalmessig og administrativt, men også den videre oppfølging av Representantskapets vedtak om en nærmere analyse av lagets organisering og eventuelle flere kostnadsreducerende tiltak. Oppfølging av vedtaket ledet til et eget prosjekt som har til oppgave å forberede grunnlaget for styrets tilbakerapportering til Representantskapet i 2005.

Andre vedtak gjort av Representantskapet, er fulgt opp av styre og administrasjon på vanlig måte.

2.6 Styrets arbeid

Styret hadde seks møter i løpet av 2004, - inklusive konstituerende møte i juni, samt 5 telefonmøter.

Som hovedsaker kan nevnes:

- Videre oppfølging av Silfas; avvikling og saker relatert til avviklingen,
- Budsjettoppfølging for å sikre en forbedring av driftsresultatet,
- Gjennomgang av lagets strategi og godkjenning av oppdatert strategiplan 2004. Denne planen, med bl.a. fokus på en sunn økonomi i laget, og kravet om forbedret driftsbalanse, gav støtet til en gjennomgang av lagets kostnader som munnet ut i forslag om nedleggelse av kontoret i Harstad,
- Oppfølging av Representantskapets vedtak som gjengitt ovenfor, der et eget prosjekt ser nærmere på om ytterlige kostnadsreduksjoner kan anbefales.
- For øvrig kan nevnes spørsmål omkring leveringsavtaler, etikk og retningslinjer for offentliggjøring av data som laget forvalter.

Telefonmøtene var relativt hyppige gjennom året som utslag av tett oppfølging av Silfas-sakene og av Representantskapets vedtak om nedleggelse av Harstadkontoret og videre oppfølging.

Alt tatt i betraktning, konstaterer styret at nedleggelsen av Harstad-kontoret har foregått forbil-

ledlig smidig. Både krevende personalmessige følger og ellers endret operativ drift ut fra bare ett kontor etter 1. september 2004, ble gjennomført på en svært tilfredsstillende måte sett fra styrets ståsted. Dette bekreftes gjennom de tilbakemeldinger styret har mottatt.

Styret ser også med tilfredshet på det arbeid som er blitt gjort omkring avvikling av SILFAS. Begge sakskompleksene har vært svært utfordrende både for administrasjon og styre. Styret er derfor glad for at disse vanskelige sakene er avsluttet og at ikke slike saker hører med til den normale drift av laget.

Som den faste linje for styrets arbeid gjennom flere år, vil styret også i det kommende året ha som målsetting at laget skal stå for en effektiv omsetning som skal sikre fiskerne gode priser, gode betalingsbetingelser og like muligheter innenfor omsetningssystemene. Styret vil likevel rette oppmerksomhet mot stadig sterkere krav om fleksibilitet og optimalisering når det gjelder omsetningsformer.

Styret ser det som en prioritert oppgave å opprettholde konkurransekraften til den pelagiske markedsplassen. Etter styrets oppfatning omfatter ikke dette bare den rene omsetning, men også det omkringliggende apparat som kreves for å oppfylle de mål styret gjennom sin strategiplan har satt seg. Lagets strategi som ble oppdatert i 2004 skal på denne måten også i fortsettelsen følges opp. Styret vil kontinuerlig vurdere lagets drift som helhet, sammenholdt med de kostnader som følger med. Et tjenlig salgslag kan kun oppnås ved å opprettholde en effektiv service overfor både medlemmer og andre. Kontakt og tilbakemelding fra brukerne er derfor avgjørende. På denne bakgrunn har styret tatt initiativ til at det i prosjektarbeidet for kostnadsreducerende tiltak også er opprettet en egen referansegruppe bestående av yngre medlemmer for å sikre seg at denne gruppens syn på hvordan laget opererer, blir en del av prosessen.

God kontakt er et nøkkelord. Og laget er avhengig av god kontakt ikke bare med medlemmene, men også med våre kjøpere og myndigheter. Samarbeid og dialog med alle deler av næringen, vil også i 2005 være en kontinuerlig oppgave for styret i Norges Sildesalgslag.

Styret vil til slutt takke medlemmer, faglag, kjøpere, myndigheter, andre forbindelser og ansatte for et godt og konstruktivt samarbeid i 2004.