

2009-02-19

Bosse Andersson +46 8 7395251 / +46 70 5595251

Olje- og energidepartementet
Postbox 8148 Dep
0033 Oslo
NORGE

Höringssvar – forslag til lov om endringer i industrikonsesjonsloven, vassdragsreguleringen og vannressursloven

Vattenfall AB hänvisar till Olje- og energidepartementets höringsnotat av den 7 januari 2009 med förslag till nya regler i industrikonsesjonsloven, vassdragsreguleringsloven och vannressursloven.

Vattenfall har tagit del av förslaget till utleieordning och har bedömt det med utgångspunkten att det verkligen finns en vilja till att utleie av vattenkrafttillgångar ska bli en option möjlig för ägare av vattenkrafttillgångar att nyttja i affärsmässiga uppgörelser med privata och utländska kraftaktörer. Mot den bakgrunden har Vattenfall bedömt de framlagda förslagen.

- Vattenfalls bedömning är att förslaget som det ligger nu inte ger förutsättningar för att skapa affärsmässighet i att ingå avtal om leieløsninger. Förslaget är alltför begränsat i tre avseenden:
 - allt för kort tillåten leietid (15år),
 - oförmånliga skattemässiga villkor för leietagaren
 - leietagaren ges otillräckliga möjligheter att förfoga och ytterst styra över anläggningen under leieperioden.
- Vattenfall anser att, om det ska bli möjligt att gå in i leieprosjekt utifrån den nya lagstiftningen, då måste:
 - tidsgränsen för utleie utökas till i storleksordningen 50 år
 - leietager betraktas som skattemässig ägare

VATTENFALL AB

ADRESS

162 87 Stockholm

TELEFON

08-739 50 00

info@vattenfall.se

ORG NR

556036-2138

BESÖKSADRESS

Jämtlandsgatan 99

FAX

08-37 01 70

www.vattenfall.se

PUBLIKT BOLAG (publ)

Stockholm

- leitagaren tillförsäkras kontroll över anläggningarna under den tid anläggningen leies
 - Funksjonsfordelingen bör vara en fråga att hantera gemensamt av utleier och leietaker. Därför bör villkoren inte i detalj regleras i lag. Istället bör dessa frågor lösas genom förhandlingar mellan berörda parter. Parterna känner bäst förutsättningarna i varje unikt affärsupplägg.

Allmänna synpunkter

Vattenfall har en positiv inställning till att fortsätta att utveckla en gemensam nordisk elmarknad nära knuten till en allt mer integrerad europeisk elmarknad. Vattenfall menar att öppna marknadslösningar är den mest effektiva vägen för att klara att samtidigt skapa försörjningstrygghet, god miljöprestanda och konkurrenskraftiga elpriser.

Den nordiska elmarknaden har i allt väsentligt efter ländernas elmarknadsreformer utvecklats väl och strävan mot en gemensam nordisk slutkundmarknad bör på alla sätt understödjas. På en gemensam marknad bör enligt Vattenfalls mening grundprincipen vara att alla aktörer ges tillträde till respektive lands slutkundmarknad såväl som produktionsmarknad. Därför bör i möjligaste mån länderna sträva efter att reformera de nationella regelsystemen så att de i ökad utsträckning harmoniserar med varandra. Därmed skapas förutsättningar för en effektiv allokering av investeringar i elproduktionskapacitet.

Vattenfall har successivt under en tioårsperiod expanderat verksamheten inom främst produktion och distribution av el och värme i ett antal länder i norra Europa. Förutsättningen har varit marknadsreglering som har möjliggjort affärsupplägg attraktiva för alla inblandade parter.

Beroende på hur stora begränsningar olika länder lägger på möjligheten att investera i kraftsektorn ökar respektive minskar respektive lands attraktivitet för investeringar. Med tanke på de kommande årens samlade stora investeringsbehov i europeisk kraftsektor kommer eventuella nationella begränsningar att få avgörande betydelse för var utländska aktörers investeringar hamnar.

Utleieordningen är ur Vattenfalls synvinkel att betrakta som en näst bästa lösning i förhållande till möjligheten att fullt ut ges möjlighet att investera i egna anläggningar. För att det ska vara ett alternativ som är tillräckligt bra och verkligen ska kunna ligga till grund för nya affärer, bedömer Vattenfall att förslaget måste justeras så att leitagaren och utleier ges större möjligheter att själva skapa gemensamma affärsupplägg som sträcker sig över i storleksordningen 50 år och som samtidigt tillförsäkrar leitagaren kontroll över anläggningarna under leietiden. Dessutom är

det nödvändigt att leietagaren ges en skattemässig ställning jämförbar med den som gäller för den aktör som är ägare till anläggningarna.

Vattenfall har tagit positionen som den ledande elmarknadsaktören när det gäller avtal om leveranser till elintensiv industri i Norden. I Sverige och i Finland har vi kunnat göra detta med den stabilitet som ligger i att även ha egen produktion. Vår ambition är att på samma sätt vara en bred aktör i Norge. Mot denna bakgrund är det Vattenfalls förhoppning att uthyresordningen utformas på ett sådant sätt, att den kan ligga till grund för långsiktigt affärsmässiga upplägg. Skälet till att vi förordar en väsentligt längre tid för uthyresavtal än vad som föreslås i höringsnotatet är att vi vill skapa förutsättningar att under uthyresperioden kunna genomföra investeringar som kan utveckla produktionen. Investeringar som bidrar till att stärka produktionen av vattenkraft i Norge.

Vattenfall AB, Kommunikation Norden

Bosse Andersson